

2025

ΕΤΗΣΙΟΣ ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ



PETROS
PETROPOULOS GROUP

ΑΓΓΕΛΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΛΕΞΙΟΥ ΜΙΛΤΟΣ • ΑΛΜΥΡΟΥΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΓΑΡΥΦΑΛΛΟΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΑΡΤΙΚΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΡΑΦΑΗΛ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΕΝΕΤΣΙΑΝΟΥ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΒΙΤΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗ ΜΑΡΙΣΑΝΘΗ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΑΡΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΕΜΕΛΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΓΕΩΡΓΑΝΤΖΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΥΛΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΓΚΙΩΝΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΛΑΒΑΣ ΘΕΟΤΟΚΗΣ • ΓΛΥΝΙΑΔΑΚΗΣ ΑΛΕΞΗΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΜΑΝΤΗΣ ΜΑΡΙΟΣ • ΔΟΥΡΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΗΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΟΦΟΚΛΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΚΑΒΒΑΔΑ ΠΕΠΗ • ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΑΜΑΡΑΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΚΑΛΦΑΔΕΛΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΜΠΑΝΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΣΩΤΗΡΗΣ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΜΟΥΤΖΑΣ ΚΩΣΤΑΣ • ΚΑΡΑΜΠΕΡΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΔΑΜΑΚΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΑΚΗΣ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΑΡΤΑΛΙΑ ΙΩΑΝΝΑ • ΚΑΡΤΑΛΙΑΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΚΑΤΣΑΟΥΝΟΥ ΑΝΘΗ • ΚΑΤΣΙΡΑΚΗΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΚΑΤΣΟΥΛΙΕΡΗ ΣΤΕΛΛΑ • ΚΑΤΣΟΥΔΑΣ ΚΥΠΡΙΑΝΟΣ • ΚΙΜΙΤΣΙΟΓΛΟΥ ΞΕΝΙΑ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΙΟΥΛΑΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΙΟΥΠΙ ΑΝΤΙ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΖΑΣ ΛΕΥΤΕΡΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΝΤΟΡΟΥΣΗΣ ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΟΤΣΟΡΩΝΗΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΚΟΥΝΟΥΠΙΩΤΗΣ ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΟΥΤΣΟΘΕΟΔΩΡΗ ΝΙΚΟΛΕΤΑ • ΚΥΔΩΝΑΚΗΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΚΥΠΡΑΙΟΣ ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΩΣΤΑΚΗΣ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ • ΚΩΤΣΙΑΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΩ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΕΟΠΟΥΛΟΣ ΛΕΥΤΕΡΗΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΙΟΣΗ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΜΑΓΓΙΝΑΣ ΝΙΚΟΣ • ΜΑΝΤΖΟΥΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΑΝΩΛΙΤΣΑΚΗΣ ΑΛΚΙΒΙΑΔΗΣ • ΜΑΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΡΚΑΚΗΣ ΣΤΥΛΙΑΝΟΣ • ΜΑΡΟΥΛΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΣΧΑΛΙΔΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΚΟΣΜΑΣ • ΜΕΓΑΛΟΟΙΚΟΝΟΜΟΥ ΣΤΕΛΙΟΣ • ΜΗΖΥΘΡΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΙΣΑΛΑΚΗΣ ΛΕΩΝΙΔΑΣ • ΜΙΧΑΗΛΙΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΜΟΣΧΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΟΥΡΟΥΖΗ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΜΠΑΙΡΑΚΤΑΡΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΑΡΛΑΣ ΝΙΚΗΤΑΣ • ΜΠΙΘΑΡΑ ΚΥΡΙΑΚΗ • ΜΠΙΝΙΑΚΟΣ ΜΑΡΙΟΣ • ΜΠΙΧΤΑΣ ΠΡΟΚΟΠΗΣ • ΜΠΟΝΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΝΗ ΕΛΕΝΗ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΡΑΒΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΝΑΣΙΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΙΚΟΛΕΤΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ • ΝΙΚΟΛΕΤΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΝΙΚΟΛΟΠΟΥΛΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΞΕΝΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΟΙΚΟΝΟΜΟΠΟΥΛΟΣ ΣΩΤΗΡΗΣ • ΟΝΟΠΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΟΡΦΑΝΙΔΗΣ ΠΕΡΙΚΛΗΣ • ΠΑΛΜΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΝΤΕΛΗΜΟΝΙΤΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΠΑΝΤΕΛΗΜΟΝΙΤΗΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΠΑΓΙΑΝΝΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΥ ΒΙΚΥ • ΠΑΠΑΚΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ ΒΑΣΙΛΕΙΟ • ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΛΕΩΝΙΔΑΣ • ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΠΑΠΟΥΤΣΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΠΠΑ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΡΑΣΚΕΥΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΑΣΧΑΛΗ ΑΛΚΜΗΝΗ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΠΕΛΕΚΟΣ ΘΕΟΧΑΡΗΣ • ΠΕΠΕΡΑ ΘΩΜΗ • ΠΕΡΛΕΠΕΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΠΕΤΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΠΙΠΠΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΠΛΑΚΑΚΗΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΠΟΛΥΚΡΕΤΗΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ • ΠΟΛΥΜΕΝΑΚΟΥ ΜΠΕΣΣΥ • ΠΟΥΛΑΚΙΔΑ ΟΥΡΑΝΙΑ • ΠΡΙΝΤΖΟΥ ΑΡΤΕΜΙΣΙΑ • ΠΡΩΤΟΠΑΠΑΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΡΑΝΤΣΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΡΑΠΤΟΥ ΜΑΡΙΑ • ΡΑΨΟΜΑΝΙΚΗΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΡΟΥΣΣΟΥ ΚΥΡΙΑΚΟΥΛΑ • ΣΑΒΒΙΔΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ • ΣΑΜΑΡΑΣ ΑΧΙΛΛΕΥΣ • ΣΑΜΠΑΝΗ ΧΡΥΣΑ • ΣΑΡΑΚΑΚΗΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΣΑΡΗΜΑΝΩΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΣΕΡΙΑΤΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΣΚΙΑΔΑ ΜΑΡΙΑ • ΣΟΛΟΜΟΝΙΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΣΤΑΥΡΙΑΝΟΥ ΠΛΟΥΜΗ • ΣΤΑΥΡΙΔΗΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΒΑΙΟΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΣΤΑΥΡΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΣΤΡΑΤΑΚΗ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ • ΤΑΣΙΑΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΤΖΑΒΑΡΑΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΤΟΡΠΟΥΖΙΔΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΤΡΙΑΝΤΑΦΥΛΛΑΚΗ ΕΙΡΗΝΗ • ΤΣΑΚΑ ΔΗΜΗΤΡΑ • ΤΣΕΒΑ ΡΟΥΛΑ • ΤΣΕΚΕΡΖΗ ΓΙΩΤΑ • ΤΣΙΑΓΚΑ ΑΘΗΝΑ • ΤΣΟΛΙΑΚΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΤΣΟΜΗ ΜΑΡΙΑ • ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΑΡΜΑΚΟΡΗ ΑΔΑΜΑΝΤΙΑ • ΦΛΩΡΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΦΩΛΙΑ ΑΙΜΙΛΙΑ • ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ • ΧΑΡΜΑΝΤΖΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΧΑΤΖΗΘΕΟΔΟΣΙΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΗΣ ΚΩΣΤΑΣ • ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΟΠΟΥΛΟΣ ΘΕΟΔΩΡΟΣ • ΧΡΟΝΟΠΟΥΛΟΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΧΡΥΣΑΝΘΟΠΟΥΛΟΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΧΤΑΠΟΔΑΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΨΙΚΑΚΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ROINI REKHNIVASVIL • SINGH AMIRK

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

Για τη χρήση 2025, τα οικονομικά αποτελέσματα της Εταιρίας διαμορφώθηκαν ελαφρώς χαμηλότερα σε σύγκριση με τα ιστορικά υψηλά του 2024. Παρά το αρχικά συντηρητικό επιχειρησιακό πλάνο, η Εταιρία διατήρησε σε σημαντικό βαθμό τη δυναμική της, επιτυγχάνοντας επίπεδα πωλήσεων και κερδοφορίας κοντά στα επίπεδα ρεκόρ της προηγούμενης χρήσης.

Οι περισσότερες Επιχειρηματικές Μονάδες του Ομίλου κατέγραψαν ικανοποιητικές επιδόσεις, τόσο σε επίπεδο πωλήσεων όσο και επίπεδο κερδών.

Ο κύκλος εργασιών του Ομίλου ανήλθε σε €231,1εκ., παρουσιάζοντας οριακή μείωση κατά 3,5% σε σχέση με το 2024.

Το EBITDA του Ομίλου ανήλθε σε €18,4εκ. έναντι €19,4εκ. το 2024. Το μικτό περιθώριο, παρά την μικρή μείωση των πωλήσεων, ανήλθε στο 21%, βελτιωμένο, από το 2024.

Τα ίδια κεφάλαια αυξήθηκαν στα €63,1εκ. από €56,9εκ. το 2024. Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 31.12.2025 ήταν 47,4%.

ΝΕΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εντός της χρήσης ολοκληρώθηκε η πλήρης ενσωμάτωση των δραστηριοτήτων της TEMMA A.E., ενισχύοντας περαιτέρω τη λειτουργική συνοχή και τις συνέργειες του Ομίλου.

Παράλληλα, εκκίνησε η παραγωγική δραστηριότητα του επενδυτικού έργου Ecoshift, με βασικούς άξονες το ηλεκτρικό scooter NOOS® και τα συστήματα αποθήκευσης ενέργειας BES1.0®, ενισχύοντας την παρουσία του Ομίλου στον τομέα της βιώσιμης κινητικότητας και ενέργειας.

Επιπροσθέτως, ο Όμιλος προχώρησε στην επέκταση των δραστηριοτήτων του στη Νιγηρία, με την προώθηση αγροτικών μηχανημάτων Kubota και γεννητριών Petrogen, διευρύνοντας το διεθνές του αποτύπωμα.

Στρατηγική προτεραιότητα του Ομίλου παραμένει η διαρκής παρακολούθηση των εξελίξεων στην εγχώρια και διεθνή αγορά, με στόχο την έγκαιρη αξιοποίηση νέων επιχειρηματικών ευκαιριών.

ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ

Οι συνολικές επενδύσεις σε πάγια στοιχεία κατά τη χρήση ανήλθαν σε περίπου €5,0εκ. και επικεντρώθηκαν κυρίως στον ψηφιακό μετασχηματισμό της Εταιρίας, στην ανάπτυξη του έργου Ecoshift, στην αναβάθμιση και αναμόρφωση αποθηκευτικών χώρων, καθώς και στη βελτίωση των υλικοτεχνικών υποδομών και των κτιριακών εγκαταστάσεων.

Το Διοικητικό Συμβούλιο εκφράζει τις θερμές του ευχαριστίες προς το σύνολο των εργαζομένων και των συνεργατών του Ομίλου - συμπεριλαμβανομένων των τοπικών αντιπροσώπων, των προμηθευτών και των υπεργολάβων - για την αφοσίωση, τον επαγγελματισμό και τη σημαντική συμβολή τους στις επιδόσεις του 2025.



Μιχάλης Η. Οικονομάκης
Εκτελεστικός Πρόεδρος



Θεόδωρος Β. Αναγνωστόπουλος
Διευθύνων Σύμβουλος

ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

ΜΙΧΑΛΗΣ Η. ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ

ΜΙΧΑΛΗΣ Κ. ΜΙΧΑΛΟΥΤΣΟΣ

ΘΕΟΔΩΡΟΣ Β. ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ

ΑΡΙΑΔΝΗ Π. ΒΕΛΙΣΣΑΡΟΠΟΥΛΟΥ

ΓΙΩΡΓΟΣ Π. ΔΡΑΚΟΣ

ΝΙΚΟΛΑΟΣ Μ. ΕΜΠΕΟΓΛΟΥ

ΙΩΑΝΝΗΣ Μ. ΚΑΤΣΟΥΡΙΔΗΣ

ΚΛΕΟΠΑΤΡΑ Δ. ΚΥΡΙΑΖΗ

ΣΤΕΦΑΝΟΣ Α. ΜΑΝΟΣ

ΙΩΑΝΝΗΣ Ν. ΦΙΛΙΩΤΗΣ

Πρόεδρος, Εκτελεστικό Μέλος

Αντιπρόεδρος, Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο
Πρόεδρος Επιτροπής Αμοιβών & Υποψηφιοτήτων

Διευθύνων Σύμβουλος, Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος

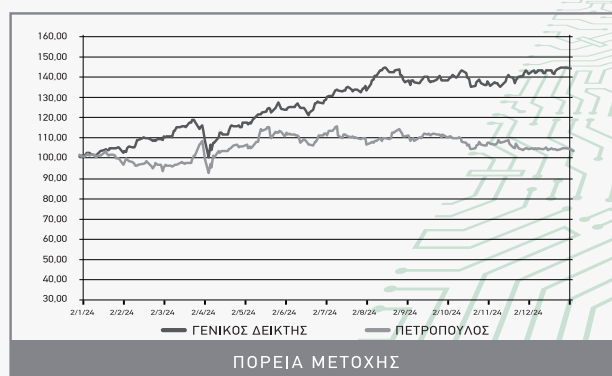
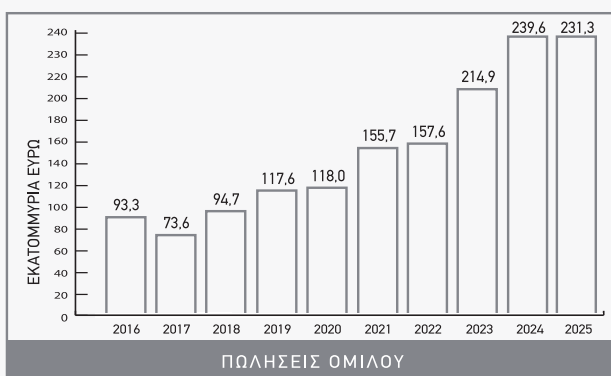
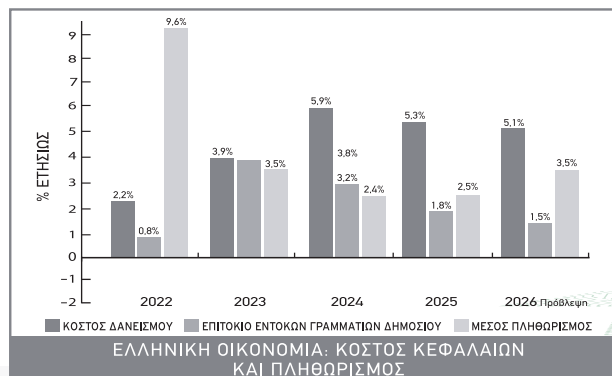
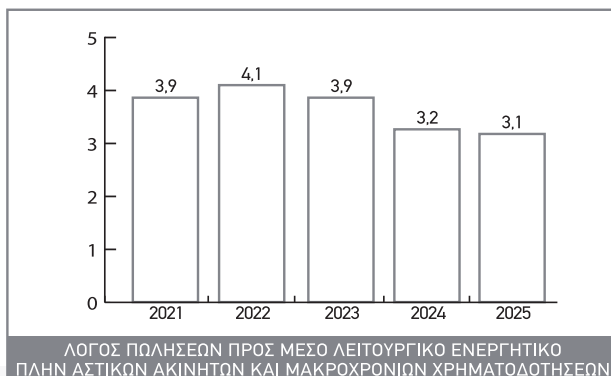
Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας εκλέχθηκε με απόφαση της Ετήσιας Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων της 22 Ιουνίου 2021 με πενταετή θητεία. Το Διοικητικό Συμβούλιο συνέρχεται σε τέσσερις κύριες συνεδριάσεις το χρόνο. Το Δεκέμβριο εγκρίνεται ο προϋπολογισμός και η στρατηγική της Εταιρίας για το επόμενο έτος. Στις συνεδριάσεις του Απριλίου, Ιουλίου και Οκτωβρίου ελέγχεται η πορεία εργασιών και εξετάζονται μακροχρόνια θέματα.



ΟΜΙΛΟΣ ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

ΙΣΤΟΡΙΚΗ ΑΝΑΣΚΟΠΗΣΗ

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΧΙΛ. ΕΥΡΩ

	2025	2024	2023	2022	2021
Συνολικές Πωλήσεις	231.284	239.642	214.916	157.644	156.261
Τιμολογηθείσες Πωλήσεις	231.144	239.504	213.561	156.134	155.742
Μικτά Κέρδη (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	48.572 (21,0%)	48.612 (20,3%)	40.999 (19,2%)	29.051 (18,6%)	26.942 (17,3%)
Έτερα Έσοδα (Έξοδα)	3.502	3.151	2.249	2.254	1.381
Έξοδα Πωλήσεων και Διοικήσεων (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(36.506) (15,8%)	(34.609) (14,5%)	(28.566) (13,4%)	(21.371) (13,7%)	(17.601) (11,3%)
Αποσβέσεις	2.814	2.202	1.841	1.206	1.037
Λειτουργικό Κέρδος (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	15.568 6,7%	17.153 (7,2%)	14.682 (6,9%)	9.934 (6,4%)	10.722 (6,9%)
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Επενδυτικών Ακινήτων	-	-	-	-	-
Καθαρά Χρηματο-οικονομικά Έξοδα	(4.271)	(4.498)	(3.127)	(1.350)	(830)
Συναλλαγματικές Διαφορές	(116)	1	35	11	(2)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) προ Φόρου Εισοδήματος (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	11.181 4,8%	12.656 (5,3%)	11.590 (5,4%)	8.595 (5,5%)	9.890 (6,4%)
Φόροι	(3.189)	(3.217)	(3.532)	(2.052)	(3.126)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) μετά τους Φόρους	7.992	9.438	8.058	6.543	6.764

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (ΤΗΝ 31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ)

Πάγιο Ενεργητικό και Μακροπρόθεσμες Τοποθετήσεις	31.088	26.911	22.114	18.940	16.291
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	102.045	92.179	89.788	57.411	47.019
Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	18.536	27.690	12.496	10.589	15.860
Σύνολο Ενεργητικού	151.669	146.780	124.398	86.940	79.170
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	77.254	79.756	63.475	30.106	24.437
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	11.342	10.117	7.649	9.832	12.386
Καθαρή Θέση	63.073	56.907	53.274	47.002	42.347

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ

Μέσος Αριθμός Απασχολουμένων	242	203	185	169	159
Συνολικό Κόστος	15.522	13.864	12.261	9.907	7.910
Αποζημιώσεις Αποχωρήσεων	119	224	125	329	117
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης	15.403	13.640	12.136	9.578	7.793
Πληρωμές σε Ασφαλιστικά Ταμεία (Εργοδοτ. Εισφορές)	2.193	1.874	1.624	1.417	1.286

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ

Φερεγγυότητα 31/12*	47,4%	47,8%	47,7%	61,4%	66,9%
Δείκτης Ρευστότητας	1,6	1,5	1,6	2,3	2,6
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης ανά Απασχολούμενο	63,6	67,2	65,6	56,7	49,0
Πωλήσεις ανά Απασχολούμενο	955	1.180	1.154	924	980
Σταθμισμένος Αριθμός Μετοχών	6.543.079	6.543.079	6.543.079	6.543.079	6.543.079
Κέρδη / (Ζημιές) ανά Μετοχή €	1,2	1,4	1,2	1,0	1,03
Μέρισμα ανά Μετοχή €	0,35	0,30	0,80	0,30	0,10

* Καθαρή Θέση προς Σύνολο Ενεργητικού μείον Διαθέσιμα & Ισοδύναμα

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

JAGUAR LAND ROVER

RANGE ROVER

DEFENDER

DISCOVERY

JAGUAR

Το 2025, η Επιχειρηματική Μονάδα JLR σημείωσε 586 ταξινομήσεις στην ελληνική αγορά επιβατικών αυτοκινήτων, μια αγορά που αυξήθηκε κατά 5,2% συγκριτικά με το 2024, πετυχαίνοντας θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Αξιοσημείωτες είναι οι επιτυχίες των μοντέλων Range Rover Sport, το οποίο κατέλαβε την ηγετική θέση στην κατηγορία E SUV για 3η συνεχή χρονιά, αλλά και του κορυφαίου Range Rover με 51 ταξινομήσεις για το 2025. Το υψηλότερο σε ταξινομήσεις μοντέλο για το έτος 2025 ήταν το Range Rover Sport με 165 αυτοκίνητα, μόλις 7 μονάδες πάνω από το 2ο σε επίδοση ταξινομήσεων Range Rover Evoque.

Το 2025 η Επιχειρηματική Μονάδα JLR στόχευσε στην ενίσχυση των παραγγελιών νέων αυτοκινήτων και την αύξηση της πιστότητας των πελατών. Ο στόχος παραγγελιοληψίας επιτεύχθηκε μέσω σειράς τακτικών ενεργειών που αφορούν τα κύρια κανάλια πώλησης (Ιδιώτες & Εταιρείες Χρονομίσθωσης) και τις ενέργειες προβολής των μοντέλων Range Rover & Defender. Έτσι, παρά το πρωτόγνωρο γεγονός κυβερνοεπίθεσης το οποίο υποχρέωσε το εργοστάσιο σε στάση παραγωγής νέων αυτοκινήτων για σχεδόν 2 μήνες, η ελληνική οργάνωση κατάφερε να διατηρήσει το εθνικό μερίδιο αγοράς σε υψηλό επίπεδο, σχεδόν τριπλάσιο από το μέσο όρο των Ευρωπαϊκών Εισαγωγέων στο συγκεκριμένο luxury segment, όπως αυτό ορίζεται από την JLR.

Για το 2026, η Μονάδα στοχεύει σε αύξηση των παραγγελιών νέων αυτοκινήτων αρχιτεκτονικής Modern Luxury, δηλαδή των Range Rover, Range Rover Sport & Defender πραγματοποιώντας σειρά ενεργειών προβολής και προώθησης ειδικών/κορυφαίων, όπως για παράδειγμα το Range Rover SV ή το Defender OCTA. Παράλληλα, στοχεύει σε αύξηση της αποτελεσματικότητας πωλήσεων και ποιοτικής εξυπηρέτησης των πελατών στο δίκτυο των εξουσιοδοτημένων εμπόρων, αξιοποιώντας τις δυνατότητες του νέου προγράμματος CRM, OneDealer, το οποίο τίθεται σε εφαρμογή στα πλαίσια του ψηφιακού μετασχηματισμού της Εταιρείας.

Η Jaguar Land Rover έχει ανακοινώσει την στρατηγική, Reimagine, με στόχο να εξελιχθεί σε μια εταιρεία με μηδενικό αποτύπωμα ρύπων έως το 2039, διατηρώντας πάντα την ασυναγώνιστη πολυτέλεια και τις μοναδικές δυνατότητες των μοντέλων της, εντός και εκτός δρόμου. Όλα τα μοντέλα των μαρκών Range Rover, Defender, Discovery & Jaguar θα έχουν αμιγώς ηλεκτρικές εκδόσεις έως το τέλος της δεκαετίας, με τα πρώτα αμιγώς ηλεκτρικά Range Rover και Range Rover Sport να αναμένονται το 2027.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εισαγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη αυτοκινήτων Range Rover, Defender, Discovery & Jaguar και ανταλλακτικών, αξεσουάρ των μαρκών αυτών. Προσφορά προγράμματος ευέλικτης χρονομίσθωσης των παραπάνω αυτοκινήτων.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Ιδιώτες, Εταιρείες και Εταιρείες χρονομίσθωσης αυτοκινήτων.

ΔΙΚΤΥΟ

Το επίσημο δίκτυο Συνεργατών απαρτίζεται από δύο εξουσιοδοτημένες κάθετες μονάδες εξυπηρέτησης στην Αττική, ένα εξουσιοδοτημένο σημείο πώλησης μεταχειρισμένων αυτοκινήτων "Approved" και έναν εξουσιοδοτημένο επισκευαστή στη Θεσσαλονίκη.

ΦΟΡΤΗΓΩΝ ΚΑΙ ΛΕΩΦΟΡΕΙΩΝ

Το 2025 ήταν η καλύτερη στην ιστορία της Επιχειρηματικής Μονάδας Φορτηγών και Λεωφορείων καθώς οι συνολικές πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 11% σε σχέση με το 2024.

Η συνολική αγορά των καινούριων φορτηγών μειώθηκε με τις ταξινομήσεις φορτηγών άνω των 16 τόνων να ανέρχονται συνολικά στα 390 τεμάχια. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε 70 φορτηγά και διατήρησε το υψηλό μερίδιο αγοράς της με θετικό Οικονομικό Κέρδος, το υψηλότερο της τελευταίας 25ετίας.

Ηγετική θέση δε, με ποσοστό άνω του 33%, κατέχουν στην ελληνική αγορά τα φορτηγά μεγάλων αποστάσεων της Scania.

Στα λεωφορεία Scania 50 θέσεων, οι πωλήσεις αυξήθηκαν σημαντικά σε σχέση με το 2024. Αντίθετα η αγορά των μικρών λεωφορείων έως 30 θέσεων παρέμεινε στο επίπεδο του περασμένου έτους. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε συνολικά 12 λεωφορεία Isuzu.

Τα ηλεκτρικά van της BYD συνέχισαν την επιτυχημένη τους πορεία στην Ελληνική αγορά. Μέσα στο έτος πωλήθηκαν 35 ηλεκτρικά van.

Εντός του 2026 θα συνεχιστούν οι παρουσιάσεις νέων φορτηγών, λεωφορείων και van με στόχο την περαιτέρω αύξηση των συνολικών πωλήσεων της Επιχειρηματικής Μονάδας.

Η Scania είναι ηγέτιδα διεθνώς στην τεχνολογία εξοικονόμησης καυσίμων και χαμηλής εκπομπής καυσαερίων. Θέτει αυστηρότατες προδιαγραφές περιβαλλοντικής διαχείρισης σε όλα τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της παγκοσμίως και στην Ελλάδα.

Η BYD, είναι από τις κορυφαίες εταιρίες κατασκευής ηλεκτρικών οχημάτων στον κόσμο, εταιρεία υψηλής τεχνολογίας, με ταχεία ανάπτυξη, που εξελίσσεται και καινοτομεί με στόχο μια καλύτερη ζωή.

Η ANADOLU ISUZU είναι η πρώτη εταιρεία σε εξαγωγές μεσαίων λεωφορείων στην Τουρκία καθώς εξάγει σε περίπου 60 χώρες. Δραστηριοποιείται τελευταία σε ηλεκτρικά και CNG οχήματα.

SCANIA

BYD

ISUZU BUSES

ALLISON

GETMAN

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, υπερκατασκευές και τεχνική υποστήριξη, Φορτηγών και λεωφορείων Scania, λεωφορείων Isuzu, ηλεκτρικών οχημάτων BYD, μηχανημάτων ορυχείων Getman και αυτομάτων κιβωτίων ταχυτήτων Allison.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αυτοκινητιστές και εταιρίες διεθνών και εθνικών μεταφορών, τουριστικές επιχειρήσεις, Δημόσιο, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, οργανισμοί τοπικής αυτοδιοίκησης, ιδιώτες, κατασκευαστές έργων πολιτικού μηχανικού, υπεργολάβοι, μεταλλεία και ορυχεία.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 18 σημείων τεχνικής υποστήριξης σε όλη την Ελλάδα.

ΕΛΑΦΡΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΩΝ ΟΧΗΜΑΤΩΝ & ΜΟΤΟΣΥΚΛΕΤΩΝ

ISUZU
MAXUS
KTM
HUSQVARNA
GASGAS
MV AGUSTA

ΗΜΙΦΟΡΤΗΓΑ (PICK-UPS) ISUZU

Η συνολική αγορά των pickups αυξήθηκε σημαντικά σε σύγκριση με το 2024, με τις πωλήσεις να κατευθύνονται προς ιδιώτες αλλά και Δημόσιους φορείς. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρουσίασε σημαντική αύξηση Οικονομικού Κέρδους, καταγράφοντας μία από τις καλύτερες χρονιές της τόσο στην Ελλάδα όσο και στην Βουλγαρία που αποτελεί επίσης περιοχή ευθύνης της.

Η Isuzu συνεχίζει την εξέλιξη σε όλα τα επίπεδα, ενώ εντός του 2026 θα παρουσιάσει το πλήρως ανανεωμένο μηχανικά νέο D-MAX (νέος κινητήρας 2,2λτ και νέο αυτόματο κιβώτιο 8 σχέσεων) καθώς αναμένονται στην Ελλάδα και τα πρώτα πλήρως ηλεκτρικά pickup, ανταποκρινόμενα στις ανάγκες της εποχής που «ζητούν» ταχύτερη ενσωμάτωση νέων τεχνολογιών και στροφή στην ηλεκτροκίνηση.

ΦΟΡΤΗΓΑ ISUZU

Το 2026 αναμένεται να ξεκινήσει εκ νέου η κατασκευή φορτηγών στην Ιαπωνία, γεγονός που θέτει τις βάσεις για μια νέα, επιτυχημένη πορεία της γκάμας φορτηγών. Στα ήδη γνωστά και επιτυχημένα N-Series, έρχονται να προστεθούν τα μεγαλύτερα F-Series, όλα 100% Made in Japan πλέον, προσφέροντας ολοκληρωμένες λύσεις από 3,5τ ως 14τ μεικτό βάρος.

ΟΧΗΜΑΤΑ MAXUS

Το 2025 αποφασίστηκε η λύση της συνεργασίας με τον κινέζο προμηθευτή. Ο στόχος για το 2026 παραμένει η αποφόρτιση των αποθεμάτων μας, συνεχίζοντας τον καλό ρυθμό πωλήσεων που επετεύχθη το προηγούμενο έτος.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ημιφορτηγών (pick-up) και ελαφρών φορτηγών Isuzu στην Ελλάδα και στην Βουλγαρία, οχημάτων Maxus στην Ελλάδα, καθώς και μοτοσυκλετών KTM/Husqvarna/Gas Gas/MV Agusta.

ΔΙΚΥΚΛΑ KTM GROUP

Το 2025 απεδείχθη μια κρίσιμη χρονιά για τον προμηθευτή. Εξαγοράστηκε από τον Ινδική BAJAJ και είναι τώρα σε μια νέα, αναμορφωμένη εποχή, υγιούς λειτουργίας.

Παρά την πολύμηννη αναταραχή, οι πωλήσεις στην Ελλάδα, παρέμειναν σε πολύ καλό επίπεδο αποδεικνύοντας τη δυναμική της μάρκας στα επόμενα χρόνια.

Στόχος είναι η διατήρηση της μάρκας σε μια θέση premium, με μοντέλα υψηλής τεχνολογίας για εντός και εκτός δρόμου χρήση, αλλά και ανταγωνιστικής τιμολόγησης που θα έρθει από τον εξορθολογισμό της παραγωγής.

Η Isuzu πρωτοπορεί διεθνώς στην τεχνολογία κατασκευής πετρελαιοκινητήρων εξασφαλίζοντας με την τεράστια τεχνογνωσία της, εξοικονόμηση καυσίμου και χαμηλές εκπομπές καυσαερίων.

Η Maxus μέρος του SAIC Group, του μεγαλύτερου ομίλου κατασκευής αυτοκινήτων στην Κίνα, πρωταγωνιστεί στην κατασκευή, κυρίως ηλεκτροκίνητων επαγγελματικών και επιβατικών οχημάτων, προσφέροντας λύσεις υψηλής τεχνολογίας και απόδοσης σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η BAJAJ Mobility AG με βασικό πλεονέκτημα την καινοτομία, είναι πρωτοπόρος τεχνολογικός ηγέτης στην κίνηση με δύο τροχούς, μέσω των εμπορικών σημάτων της.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, επαγγελματίες, μεταφορικές εταιρίες και εταιρείες διανομών, κατασκευαστικές εταιρείες, Δημόσιοι Οργανισμοί, ιδιώτες, λάτρεις του δικυκλισμού και των off road sports.

ΔΙΚΤΥΟ

Το συνολικό επίσημο δίκτυο συνεργατών για όλες τις δραστηριότητες, αριθμεί πάνω από 65 σημεία πώλησης και 50 επισκευαστές σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

PETROGEN

PETROGEN
FG WILSON
EXIDE

Για την Επιχειρηματική Μονάδα PETROGEN, το 2025 ήταν μια πολύ καλή χρονιά, με αύξηση τόσο στις πωλήσεις Η/Ζ όσο και στις πωλήσεις υπηρεσιών (after sales). Το Οικονομικό Κέρδος της Μονάδας διατηρήθηκε σε πολύ υψηλά επίπεδα.

Για το 2026 αναμένουμε μια αντίστοιχα καλή χρονιά όπως το 2025. Ο κύριος όγκος των πωλήσεων θα προέλθει από πωλήσεις ΗΖ στον συνεχώς επεκτεινόμενο ξενοδοχειακό κλάδο, στις επενδύσεις σε υποδομές που προγραμματίζονται όπως και στην βιομηχανία.

Διαθέτοντας συσσωρευμένη εμπειρία 60 ετών, πελατολόγιο με σημαντικούς πελάτες σε όλους τους τομείς, εξειδικευμένο προσωπικό, η Επιχειρηματική Μονάδα PETROGEN κατέχει την πρώτη θέση σε πωλήσεις ΗΖ στην Ελλάδα.

Η Μονάδα διαθέτει επίσης οργανωμένο δίκτυο εξουσιοδοτημένων συνεργατών τεχνικής υποστήριξης ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και UPS σε όλη την Χώρα. Η συστηματική φροντίδα για την άρτια τεχνική κατάρτιση των συνεργατών, μέσω εκπαιδευτικών σεμιναρίων καθ' όλη την διάρκεια του έτους, έχει σαν αποτέλεσμα την άριστη εξυπηρέτηση των πελατών.

Η υψηλή ποιότητα κατασκευής, η αξιοπιστία του προϊόντος καθώς και η υψηλή σχέση ποιότητας και αξίας σε συνδυασμό με την άρτια τεχνική υποστήριξη σε όλη την επικράτεια και εκτός αυτής, αποτελούν το συγκριτικό πλεονέκτημά της Επιχειρηματικής Μονάδας PETROGEN καθώς και εγγύηση της μελλοντικής κερδοφορίας της.

Η Μονάδα δραστηριοποιείται επίσης στην διάθεση και υποστήριξη των βιομηχανικών συσσωρευτών Exide Technologies, σε συστήματα αδιάλειπτης ισχύος (UPS) καθώς και σταθεροποιητές τάσης.

Η Επιχειρηματική Μονάδα PETROGEN, διαθέτει Πιστοποιητικό περιβαλλοντικής διαχείρισης Περιβάλλοντος ISO 14001, διαχείρισης υγείας και ασφάλειας 45001, ενεργειακής διαχείρισης 50001 καθώς και πιστοποιητικό διαχείρισης ποιότητας 9001, ενώ μέσω του φωτοβολταϊκού σταθμού παραγωγής καθαρής ενέργειας, παρήγαγε το 2025, 46.532 KWh και συντέλεσε στη μείωση εκπομπής CO2 στην ατμόσφαιρα, κατά 40.200 kg.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παραγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη ηλεκτροπαραγωγών ζευγών Petrogen από 2 KVA και άνω, βιομηχανικών μπαταριών Exide και συστημάτων αδιάλειπτης ισχύος (UPS).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, τεχνικές εταιρίες, εμπόριο, τράπεζες, τηλεπικοινωνίες, ναυτιλία, ξενοδοχεία, νοσοκομεία, κέντρα βάσης δεδομένων, Ένοπλες Δυνάμεις, ιδιώτες, Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Επίσημο δίκτυο 30 εξουσιοδοτημένων τεχνικών συνεργατών, λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.



ΚΙΝΗΤΗΡΩΝ ΚΑΙ ΣΚΑΦΩΝ

ΕΞΩΛΕΜΒΙΟΙ ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Η αγορά των εξωλέμβιων κινητήρων το 2025 κινήθηκε στο ίδιο επίπεδο σε σχέση με το 2024. Η Επιχειρηματική Μονάδα κινήθηκε σε ικανοποιητικά επίπεδα τόσο σε πωλήσεις όσο και σε Οικονομικό της Κέρδος.

Οι κινητήρες Tohatsu που αντιπροσωπεύει η Μονάδα έχουν πλήρη γκάμα τετράχρονων κινητήρων από 2.5hp έως και 140hp. Οι νέοι κινητήρες μεγαλύτερων ιπποδυνάμεων (115hp έως 140hp) ενίσχυσαν την θέση και τις πωλήσεις της Tohatsu στην αγορά των επαγγελματιών.

ΣΚΑΦΗ

Οι πωλήσεις των σκαφών Zodiac και Bombard κινήθηκαν ανοδικά σε σχέση με το 2024 τόσο στα συμβατικά όσο και στα RIB σκάφη.

ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΥΔΡΟΣΚΑΦΗ (PWC)

Οι πωλήσεις των προσωπικών υδροσκαφών Sea - Doo BRP το 2025 αυξήθηκαν σε σχέση με το 2024. Η καλή πορεία των πωλήσεων βασίστηκε κυρίως στα νέα καινοτόμα μοντέλα της BRP και στις νέες συνεργασίες της Επιχειρηματικής Μονάδας. Τα Sea Doo κυριάρχησαν στις προτιμήσεις του αγοραστικού κοινού τόσο των ιδιωτών όσο και των επαγγελματιών.

ΟΧΗΜΑΤΑ BRP (ATV-SSV-SPYDER)

Η Επιχειρηματική Μονάδα θα προωθήσει και το 2026 τις νέες καινοτόμες ηλεκτρικές μοτοσυκλέτες της Can am και το 3W όχημα της BRP Spyder με στοχευμένες ενέργειες σε ιδιώτες και επαγγελματίες. Τα υπόλοιπα μοντέλα Can am (ATV /SSV) της BRP μπορούν να συμμετέχουν σε πολύ μικρό τμήμα της αγοράς εξαιτίας του νομοθετικού πλαισίου.

BENZINOKΙΝΗΤΟΙ ΚΑΙ DIESEL ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Οι πωλήσεις των βιομηχανικών κινητήρων αυξήθηκαν σε σχέση με το 2024 εξαιτίας κινήσεων ανάπτυξης δικτύου και νέων συνεργασιών. Για το 2026 έχει προγραμματιστεί από την Μονάδα η προώθηση των ναυτικών κινητήρων Stayer και John Deere.

Η Επιχειρηματική Μονάδα το 2026 έχει προγραμματίσει ενέργειες που θα την βοηθήσουν να διατηρήσει το υψηλό επίπεδο μεριδίου αγοράς και την κερδοφορία που έχει επιτύχει τόσο στους εξωλέμβιους κινητήρες όσο και στα προσωπικά υδροσκάφη.

TOHATSU

CAN - AM

SEA - DOO

SPYDER

ZODIAC

BOMBARD

PERKINS

RELHKO

SCANIA

ISUZU

JOHN DEERE

BRIGGS

& STRATTON

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές και τεχνική υποστήριξη: εξωλέμβιων κινητήρων Tohatsu, προσωπικών υδροσκαφών Seadoo, οχημάτων παντός εδάφους Can-Am, μοτοσυκλετών Spyder, φουσκωτών και πλαστικών σκαφών Zodiac, και Bombard, ναυτικών και βιομηχανικών συγκροτημάτων κινήσεως, ναυτικών ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και κινητήρων εσωτερικής καύσεως.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταναλωτικό κοινό, ναυπηγεία, εισαγωγείς μηχανοκίνητων σκαφών, αλιείς, ιχθυοτροφεία, ιδιοκτήτες σκαφών αναψυχής, κατασκευαστές και έμποροι μηχανημάτων, αγρότες και Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 70 συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

ΑΓΡΟΤΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

LANDINI
MCCORMICK
HATTAT
FIMAKS
BERTI
SICMA
ENOROSSİ

Η αγορά των γεωργικών ελκυστήρων το 2025 παρουσίασε μείωση της τάξης του 15% σε σχέση με το 2024. Συνολικά, πουλήθηκαν 2.426 τρακτέρ, έναντι 2.840 το 2024.

Παρά τη μείωση της αγοράς, το 2025 αποτέλεσε μία ακόμη εξαιρετική χρονιά για τη Μονάδα, τόσο για τις πωλήσεις της όσο και το Οικονομικό της Κέρδος. Στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας για το 2026 είναι η περαιτέρω αύξηση του μεριδίου αγοράς και η διατήρηση της κερδοφορίας, παρά την αναμενόμενη νέα μείωση της συνολικής αγοράς.

ΤΡΑΚΤΕΡ LANDINI

Στην κατηγορία των δενδροκομικών τρακτέρ, η Landini συνεχίζει να πρωταγωνιστεί προσφέροντας μηχανήματα που συνδυάζουν ανταγωνιστικά χαρακτηριστικά, υψηλή ποιότητα κατασκευής και αξιοπιστία. Οι δημοφιλείς σειρές δενδροκομικών REX 3 και REX 4 διατίθενται με πλήθος επιλογών, καλύπτοντας πλήρως τις διαρκώς αυξανόμενες απαιτήσεις.

Η σειρά REX 4 εξελίσσεται περαιτέρω με διαφοροποιημένα χαρακτηριστικά και την δυνατότητα εργοστασιακής τοποθέτησης της καμπίνας χαμηλού προφίλ, έκδοση που αναμένεται μαζί με τη έκδοση CAB DYNAMIC να πρωταγωνιστήσει και το 2026 στην ελληνική αγορά.

ΤΡΑΚΤΕΡ MCCORMICK

Τα McCormick, ιδιαίτερα δημοφιλή στην κατηγορία των τρακτέρ ανοικτών καλλιεργειών, ενισχύθηκαν το 2025 με την προσθήκη νέων χαρακτηριστικών που εξασφαλίζουν συμβατότητα με την υψηλή τεχνολογία ακριβείας.

Τα νέα X5, τα οποία διακρίθηκαν το 2024, δημιουργούν νέες προοπτικές στην κατηγορία τους. Στις υψηλές ιπποδυνάμεις, οι σειρές X6.4, X7 και X8, με εξελιγμένες νέες επιλογές που υιοθετήθηκαν το 2025, προσφέρονται με τις νέες καμπίνες Clever Cab και την υποστήριξη των τεχνολογιών γεωργίας ακριβείας, αναμένεται να αποτελέσουν ιδιαίτερα ανταγωνιστικές λύσεις στην αγορά μηχανημάτων ανοικτών καλλιεργειών το 2026.

ΤΡΑΚΤΕΡ HATTAT

Τα τρακτέρ Hattat, με κορυφαίο σε πωλήσεις το δενδροκομικό μοντέλο B3085, αποτελούν μια ανταγωνιστική και οικονομική επιλογή για πελάτες που αναζητούν αξιόπιστα μηχανήματα σε προσιτή τιμή. Την γκάμα των τρακτέρ Hattat ενισχύουν οι σειρές C (ημιστάνταρτ) και T (στάνταρτ). Τα τρακτέρ Hattat έχουν ήδη δοκιμαστεί στην Ελληνική αγορά κερδίζοντας τις εντυπώσεις και δημιουργώντας ένα διαρκώς αναπτυσσόμενο δίκτυο ικανοποιημένων πελατών.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη γεωργικών ελκυστήρων McCormick, Landini και Hattat, Εμπορία χορτοδοτικών μηχανών τετράγωνου δέματος Fimaks, μηχανημάτων χορτοδεσίας και χορτονομής Enorossi, μηχανημάτων επεξεργασίας εδάφους Sicma, γεωργικών φορτωτών Sigma 4, καταστροφών Berti.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, αγροτικοί συνεταιρισμοί, Οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι και Κοινότητες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 85 εξουσιοδοτημένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και στην Κύπρο, εξασφαλίζοντας ολοκληρωμένη εμπορική και τεχνική υποστήριξη.

ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

Η αγορά των συστημάτων συμπαραγωγής ενέργειας και πεπιεσμένου αέρα παρέμεινε σταθερή. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρουσίασε σημαντική αύξηση πωλήσεων και θετικό Οικονομικό Κέρδος.

ΑΕΡΟΣΥΜΠΙΕΣΤΕΣ

Η δραστηριότητα των συστημάτων πεπιεσμένου αέρα για την βιομηχανία αλλά και την ναυτιλία παρουσίασε αύξηση. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε το 2025 συστήματα πεπιεσμένου αέρα, σε βιομηχανίες στο χώρο των τροφίμων και των τηλεπικοινωνιών.

Το 2026 η Επιχειρηματική Μονάδα αναμένει ενίσχυση του μεριδίου της στην αγορά αξιοποιώντας την διεύρυνση των ολοκληρωμένων λύσεων σε συστήματα πεπιεσμένου αέρα, & on site παραγωγής αζώτου και οξυγόνου. Η έναρξη της συνεργασίας της με την SIAD το 2025 μία από τις κορυφαίες εταιρείες αεροσυμπιεστών υψηλής πίεσης για εφαρμογές PET συνδυάστηκε με την άμεση παραγγελία του πρώτου συστήματος το οποίο θα εγκατασταθεί το δεύτερο τρίμηνο του 2026.

ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΣΥΜΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

Η αγορά παρέμεινε σταθερή. Για το 2026 αναμένεται η παράδοση νέου έργου τριπαραγωγής (ηλεκτρισμός, θέρμανση και ψύξη) με φυσικό αέριο στην Βόρειο Ελλάδα. Η Επιχειρηματική Μονάδα είναι έτοιμη να συμμετάσχει στην αγορά βιομεθανίου όταν το νομοθετικό πλαίσιο για την λειτουργία της ολοκληρωθεί.

Οι αεροσυμπιεστές Nirvana της Ingersoll-Rand κατέχουν ηγετική θέση στην εξοικονόμηση ενέργειας. Η 2G Energy AG είναι από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές στον κόσμο συστημάτων συμπαραγωγής (CHP) για την αποκεντρωμένη παραγωγή ενέργειας μέσω της συνδυασμένης παραγωγής θερμότητας και ηλεκτρικής ενέργειας με συνολικό βαθμό απόδοσης μεταξύ 85% και 92%.

**INGERSOLL-
RAND**
PUREGAS
2G

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, σχεδίαση-συναρμολόγηση και τεχνική υποστήριξη: Αεροσυμπιεστών και αεροεργαλείων Ingersoll-Rand, συστημάτων ξήρανσης πεπιεσμένου αέρα, παραγωγής αζώτου και οξυγόνου, τηλεπικοινωνιών Puregas και συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας 2G.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες, θερμοκήπια, παραγωγή ενέργειας.

ΛΙΠΑΝΤΙΚΩΝ

SHELL LUBRICANTS

Το 2025 η ζήτηση λιπαντικών στο σύνολο της αγοράς κινήθηκε στα επίπεδα του 2024. Για την Επιχειρηματική Μονάδα η χρονιά έκλεισε με αποτελέσματα κοντά σε εκείνα του 2024, διατηρώντας ίδιες κατ' όγκο πωλήσεις, με θετικό Οικονομικό Κέρδος. Σημαντική συμμετοχή στο αποτέλεσμα αυτό είχαν για ακόμη μια χρονιά οι τομείς της ενέργειας, των κατασκευών και της ακτοπλοΐας. Στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας για το 2026 είναι η διατήρηση των πωλήσεων και της κερδοφορίας της.

Η Επιχειρηματική Μονάδα στοχεύει στο σύνολο της αγοράς λιπαντικών:

- Για τον οδηγό, τόσο τον επαγγελματία όσο και τον οδηγό ΙΧ, η Shell προσφέρει λιπαντικά προηγμένης τεχνολογίας για όλους τους σύγχρονους κινητήρες, τα οποία εξασφαλίζουν βέλτιστες συνθήκες λίπανσης, υψηλή προστασία του κινητήρα, εξοικονόμηση καυσίμου και επομένως μείωση του συνολικού κόστους συντήρησης και λειτουργίας.
- Για όλους τους κλάδους της βιομηχανίας και για οποιοδήποτε εξειδικευμένο εξοπλισμό, τα λιπαντικά και οι υπηρεσίες της Shell έχουν σχεδιαστεί για να προσθέτουν αξία στη λειτουργία της βιομηχανικής μονάδας. Προσφέρουν σημαντική εξοικονόμηση του συνολικού κόστους κτήσης, μέσω της μεγιστοποίησης της αποδοτικότητας του εξοπλισμού, της παράτασης της ζωής του και της μείωσης των απρογραμμάτιστων διακοπών λειτουργίας για επισκευές.
- Τα λιπαντικά Shell προσφέρουν τεχνολογία αιχμής για τις ανάγκες της ναυτιλίας, αναπτύσσοντας προϊόντα, εφαρμογές αλλά και υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης, ανάλογα με τις αντίστοιχα μεταβαλλόμενες ανάγκες της ναυτιλίας.

Η Επιχειρηματική Μονάδα, σε στενή συνεργασία με τη Shell, πέρα από τη πώληση λιπαντικών προσφέρει επίσης υψηλού επιπέδου υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης όπως αναλύσεις λιπαντικών, οδηγούς λίπανσης και τεχνικά σεμινάρια προσαρμοσμένα στις ανάγκες των συνεργατών. Τέλος, δραστηριοποιείται και στη ποντοπόρο ναυτιλία, εφοδιάζοντας πελάτες της Shell σε όλους τους λιμένες της χώρας.

Σε διεθνές επίπεδο, η Shell, για 19η συνεχή χρονιά, παρέμεινε στη πρώτη θέση της παγκόσμιας κατάταξης με μερίδιο αγοράς της τάξης του 11%, γεγονός που την καθιστά αδιαμφισβήτητη ηγέτιδα στην παραγωγή και διακίνηση λιπαντικών.

Η Shell έχει θέσει ως στόχο να γίνει επιχείρηση ενέργειας με μηδενικές εκπομπές άνθρακα έως το 2050 ή νωρίτερα. Κινούμενη προς την κατεύθυνση αυτή και επιδιώκοντας συνεχώς την πρωτοπορία στις εξελίξεις της τεχνολογίας των λιπαντικών, το 2021 λάνσαρε παγκοσμίως ένα νέο χαρτοφυλάκιο λιπαντικών μηδενικού αποτυπώματος άνθρακα (Carbon Neutral Products), που περιλάμβανε προηγμένα λιπαντικά κινητήρων επιβατικών αυτοκινήτων και βαρέων οχημάτων, καθώς και ορισμένες κατηγορίες βιομηχανικών λιπαντικών. Παράλληλα, το 2022 προχώρησε στην εξαγορά της Panolin, μιας πρωτοπόρου εταιρείας στον τομέα των περιβαλλοντικά αποδεκτών λιπαντικών, εμπλουτίζοντας σημαντικά τη γκάμα της με λιπαντικά αυτής της κατηγορίας. Τέλος, το 2023 προχώρησε στην εξαγορά των εταιρειών MIDEAL & MIVOLT, εμπλουτίζοντας περαιτέρω το χαρτοφυλάκιο προϊόντων της με συνθετικά δύσφλεκτα βιοδιασπώμενα έλαια μετασχηματιστών, καθώς και με συνθετικά ψυκτικά έλαια εμβάπτισης μπαταριών, σέρβερ κλπ.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή λιπαντικών Shell στην Ελλάδα και την Κύπρο.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Συνεργεία οχημάτων, αντιπροσωπείες – εισαγωγείς οχημάτων, στόλοι, πρατήρια, βιομηχανία, εταιρείες παραγωγής ενέργειας, κατασκευαστικές, λατομεία, δημόσιοι οργανισμοί, ναυτιλία, αεροπορία.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 30 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και Κύπρο.

ΜΠΑΤΑΡΙΩΝ ΚΑΙ ΕΛΑΣΤΙΚΩΝ

ΜΠΑΤΑΡΙΕΣ

Το απαιτητικό εξωτερικό περιβάλλον, τα προβλήματα στην εφοδιαστική αλυσίδα και ο έντονος ανταγωνισμός επηρέασαν την συνολική αγορά το 2025. Η Επιχειρηματική Μονάδα κατάφερε να περιορίσει τις επιπτώσεις, διατηρώντας την αποδοτικότητα της παρά τη μικρή μείωση των πωλήσεων σε τεμάχια, με θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Παράλληλα, διατήρησε και ενίσχυσε τις συνεργασίες της, αναπτύσσοντας περαιτέρω την παρουσία της στις μπαταρίες σκαφών αναψυχής και αυτοκινήτων τεχνολογίας Start Stop.

Η Επιχειρηματική Μονάδα συνεργάζεται με δύο από τους μεγαλύτερους οίκους παραγωγής συσσωρευτών:

- Την Exide που είναι ηγέτιδα παραγωγός μπαταριών οχημάτων και ναυτιλίας, με πλήρη σειρά προϊόντων υψηλής ποιότητας, που καλύπτουν κάθε ανάγκη παροχής ηλεκτρικής ενέργειας. Η Exide παράγει και διαμένει προϊόντα καινοτόμα, τα οποία ενσωματώνουν όλες τις διαθέσιμες εφαρμοσμένες τεχνολογίες κατασκευής μπαταριών μολύβδου οξέως, όπως οι μπαταρίες Start Stop AGM & EFB, καθώς και οι μπαταρίες βαθιάς εκφόρτισης GEL, καλύπτοντας και τις πλέον αυξημένες ανάγκες εφαρμογών σε σύγχρονα οχήματα και σκάφη.

- Την Hankook με εγγυημένη την υψηλή ποιότητα του γνωστού Κορεάτικου οίκου, και τη βέλτιστη σχέση τιμής /ποιότητας, σε μπαταρίες με μια ευρεία γκάμα εφαρμογών για οχήματα και ναυτιλία.

ΕΛΑΣΤΙΚΑ

Το 2025 η συνολική αγορά των ελαστικών παρέμεινε κοντά στα επίπεδα του 2024, παρά τις πιέσεις από τις αυξήσεις κόστους και τις ελλείψεις προϊόντων. Η Επιχειρηματική Μονάδα συνέχισε το πλάνο αναδιοργάνωσής της, επιτυγχάνοντας σαφώς βελτιωμένα αποτελέσματα σε σύγκριση με το 2024.

Στόχος της Μονάδας για το 2025, είναι η αύξηση του μεριδίου αγοράς στους κλάδους στους οποίους δραστηριοποιείται, και η περαιτέρω βελτίωση του Οικονομικού της Κέρδους.

Η Εταιρία συμμετέχει ενεργά σε φορέα Συστήματος Εναλλακτικής Διαχείρισης Συσσωρευτών (COMBATT A.E).

EXIDE

HANKOOK

TRIANGLE

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή μπαταριών (Exide, Hankook, Discover), ελαστικών (Triangle).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες. Μεταπωλητές μπαταριών - λιπαντικών - ανταλλακτικών, ελαστικών, βουλκανιζατέρ, κέντρα μπαταρίας, ηλεκτρολόγοι, αντιπροσωπείες - εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, εξουσιοδοτημένα συνεργεία, κατασκευαστικός τομέας και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο άνω των 300 συνεργατών σε όλη την Ελλάδα, Βόρεια Μακεδονία, Αλβανία και Κύπρο.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ELXIS

KUBOTA
FARMTRAC
AGROMELCA
ID-DAVID
MCHALE
GREGOIRE
HAUS

Το 2025 η αγορά γεωργικών ελκυστήρων κινήθηκε καθοδικά καθώς οι εγκρίσεις του μεσοπρόθεσμου προγράμματος επιδοτήσεων εξαντληθήκαν το τελευταίο τρίμηνο της χρονιάς. Παρόλα αυτά οι πωλήσεις των γεωργικών ελκυστήρων της Kubota διατηρήθηκαν στα ίδια περίπου επίπεδα, με το 2024 επιτυγχάνοντας έτσι υψηλότερο μερίδιο αγοράς και θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Οι νέες συνεργασίες που ξεκίνησε η Μονάδα τα προηγούμενα χρόνια, τόσο στο δίκτυο συνεργατών, όσο και στους προμηθευτές εξειδικευμένων μηχανημάτων, συντέλεσαν στην αύξηση των πωλήσεων σε όλους του τομείς. Σημαντική ήταν και η αύξηση των πωλήσεων των χωματουργικών μηχανημάτων Kubota.

Η ομάδα της Haus εξασφάλισε την εγκατάσταση μιας πλήρους σειράς μηχανημάτων για την ίδρυση ενός νέου ελαιοτριβείου, καθώς και μίας μεγάλης μονάδας επεξεργασίας ελαιοπυρήνα, οι οποίες θα πραγματοποιηθούν το 2026. Παράλληλα, δόθηκαν πολλές προσφορές για το επικείμενο πρόγραμμα επιδοτήσεων με στόχο την ενίσχυση της μεταποίησης, του οποίου οι εγκρίσεις αναμένονται το 2026.

Για το 2026 η Επιχειρηματική Μονάδα θα επικεντρώσει τις προσπάθειες στην αύξηση του μεριδίου αγοράς της για όλες τις δραστηριότητες της. Στο χαρτοφυλάκιο της Μονάδας προστίθενται οι γεωργικοί ελκυστήρες Farmtrac του Ινδικού εργοστασίου Escorts Kubota Limited. Οι νέοι γεωργικοί ελκυστήρες Farmtrac αποτελούν μία αξιόπιστη πρόταση για ερασιτέχνες και επαγγελματίες γεωργούς σε εξαιρετικά ανταγωνιστικές τιμές.

Η Kubota στο πλαίσιο των στρατηγικού σχεδίου που έχει θέσει για το 2030 στοχεύει στην μείωση των συνολικών εκπομπών του διοξειδίου του άνθρακα των γεωργικών και χωματουργικών μηχανημάτων της κατά 30%.

Η προσπάθεια αυτή θα επιτευχθεί με τους νέους κινητήρες diesel οι οποίοι είναι εξοπλισμένοι με ένα μοναδικό σύστημα common rail και νέο σύστημα καύσης που καταστέλλει τον μαύρο καπνό, και βελτιώνει την κατανάλωση καυσίμου. Επίσης η Kubota στοχεύει να παρουσιάσει σύντομα ηλεκτροκίνητες εκδόσεις των μηχανημάτων της και σχεδιάζει καινούργια μοντέλα τα οποία θα είναι εξοπλισμένα με κινητήρες υδρογόνου.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη γεωργικών ελκυστήρων, παρελκομένων, χλοοκοπτικών μηχανημάτων, εκσκαφέων και κινητήρων Kubota, μηχανημάτων συγκομιδής καρπών Agromelca, και άλλων εξειδικευμένων γεωργικών μηχανημάτων.

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ελαιοσυγκομιδών μηχανημάτων της Haus.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι, Κοινότητες, Ξενοδοχειακές μονάδες, κατασκευαστικές εταιρείες και κατασκευαστές μηχανημάτων.

Μονάδες επεξεργασίας ελαιόκαρπου και ελαιοπυρήνα.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο άνω των 40 συνεργατών σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

GEOTEC

Οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας Geotec το 2025 μειώθηκαν σε σχέση με το 2024.

Η πτώση των πωλήσεων αντανακλά την ευρύτερη καθοδική τάση που παρουσίασε η αγορά κηπευτικών και αγροτικών μηχανημάτων, κυρίως ως αποτέλεσμα της μειωμένης ελαιοπαραγωγής, αλλά και άλλων προκλήσεων που επηρεάζουν τον συγκεκριμένο κλάδο.

Προτεραιότητα της Επιχειρηματικής Μονάδας το 2026 αποτελεί η ανάπτυξη του δικτύου συνεργατών Oleomac, καθώς και την σύμπτυξη της γκάμας των προϊόντων της Geotec δίνοντας έμφαση σε προϊόντα με ιδιαίτερα υψηλές αναπτυξιακές προοπτικές.

Τα προϊόντα που εμπορεύεται η Επιχειρηματική Μονάδα Geotec, είναι πλήρως εναρμονισμένα με τα διεθνή πρότυπα αντιρρυπαντικής τεχνολογίας για τους κινητήρες εσωτερικής καύσης και τις τελευταίες οδηγίες της Ευρωπαϊκής Ένωσης σχετικά με τις εκπομπές ρύπων και καυσαερίων.

GEOTEC
OLEOMAC
MITSUBISHI
MINELLI
SEAKOO
BRUMI

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία γεωργικών, κηπευτικών και ψεκαστικών μηχανημάτων, μηχανημάτων ελαιοσυλλογής, βιομηχανικού εξοπλισμού, γεννητριών, κινητήρων γενικής χρήσης, αντλιών, χλοοκοπτικών, παρελκόμενων μηχανημάτων και ανταλλακτικών.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταστήματα αγροτικών και βιομηχανικών προϊόντων, Ηλεκτρονικά καταστήματα, γεωπόνοι, κατασκευαστές μηχανημάτων, αγροτικοί και κτηνοτροφικοί συνεταιρισμοί, Κοινότητες, Δήμοι, Νομαρχίες και Περιφέρειες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 600 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα.

ECOSHIFT

NOOS

BES1.0

TEMMA

Το 2025 αποτέλεσε το πρώτο έτος πλήρους επιχειρησιακής λειτουργίας του νεοσύστατου Τομέα «Ecohub». Επρόκειτο για μια ιδιαίτερα απαιτητική αλλά και καθοριστική χρονιά, κατά την οποία η Επιχειρηματική Μονάδα ECOSHIFT εισήλθε σε φάση πλήρους παραγωγικής δραστηριότητας, η νεοαποκτηθείσα TEMMA υλοποίησε στοχευμένες επενδυτικές πρωτοβουλίες για την αξιοποίηση της αυξημένης ζήτησης στον τομέα των εξοπλιστικών συστημάτων, ενώ παράλληλα ιδρύθηκε και η νέα Επιχειρηματική Μονάδα PSN, σηματοδοτώντας την έναρξη της δραστηριοποίησης της Εταιρίας στη Νιγηρία, με την εμπορική εκπροσώπηση των brands Kubota, Petrogen και προσεχώς, τις BES1.0®.

ECOSHIFT

Σε ό,τι αφορά την ECOSHIFT, στα μέσα του έτους η Μονάδα προχώρησε επιτυχώς στην έναρξη της παραγωγής του NOOS®, του πρώτου ηλεκτρικού δίκυκλου οχήματος «Made in Greece by Greeks», καθώς και του μοντέλου BES1.0®. Κατά τη διάρκεια της χρήσης, καταγράφηκαν οι ακόλουθες σημαντικές εξελίξεις:

- Εξασφάλιση έγκρισης τύπου από το Υπουργείο Υποδομών και Μεταφορών, καθώς και από το αρμόδιο Υπουργείο της Κυπριακής Δημοκρατίας.
- Επιτυχής συμμετοχή και εξασφάλιση της πρώτης θέσης στον διαγωνισμό των ΕΛΤΑ για τον εκσυγχρονισμό του στόλου τους. Σήμερα, 250 οχήματα NOOS® πραγματοποιούν διανομές σε όλη την Ελλάδα!
- Δωρεά δύο οχημάτων NOOS® στην Ελληνική Αστυνομία, στο πλαίσιο ενίσχυσης του έργου της.
- Σύναψη συμφωνίας με την Spanos Luxury Cars SA για τη διανομή των οχημάτων NOOS® στην Αττική.
- Επέκταση του δικτύου χρηματοδοτικής μίσθωσης (leasing) μέσω συμφωνίας με την Kinsen.
- Επίτευξη συνεργασίας με την Santander για την παροχή ευέλικτων χρηματοδοτικών λύσεων προς τους πελάτες της ECOSHIFT.

Οι ανωτέρω εξελίξεις επιβεβαιώνουν τη δυναμική εκκίνηση του Τομέα ECOHUB και θέτουν ισχυρές βάσεις για την περαιτέρω αναπτυξιακή του πορεία, τόσο στην Ελληνική όσο και στη διεθνή αγορά.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παροχή εξειδικευμένων μηχανολογικών υπηρεσιών προς τρίτους, με έμφαση στην αυτοκινητοβιομηχανία, κινητικότητα και το sustainability. Δραστηριότητες Έρευνας & Ανάπτυξης.

Ανάπτυξη και υλοποίηση έξυπνων λύσεων στο χώρο της μικρό-κινητικότητας, ενεργειακά προϊόντα και τεχνολογίες που υπηρετούν την κυκλική οικονομία και τη βιωσιμότητα. Μηχανουργικές κατεργασίες υψηλής ακρίβειας και κατασκευή εξειδικευμένων εξαρτημάτων, κυρίως για την αμυντική, την αεροδιαστημική και τη βαριά βιομηχανία, καθώς και τους τομείς της ενέργειας και των τηλεπικοινωνιών.

ΤΕΜΜΑ

Το 2025 αποτέλεσε το πρώτο πλήρες έτος λειτουργίας της ΤΕΜΜΑ υπό τον Όμιλο. Κατά τη διάρκεια της χρήσης, η εταιρεία εστίασε στη διατήρηση και περαιτέρω ενίσχυση της συνεργασίας με στρατηγικούς, διεθνώς αναγνωρισμένους πελάτες, όπως η Intracom Defense (IDE), η TKMS ATLAS ELEKTRONIK και η Rafael Advanced Defense Systems, με ιδιαίτερη έμφαση στον αμυντικό τομέα. Στο πλαίσιο αυτό, το ανεκτέλεστο υπόλοιπο συμβάσεων διατηρήθηκε σε ιστορικά υψηλά επίπεδα, επιβεβαιώνοντας τη σταθερή επιχειρησιακή δυναμική και τις θετικές προοπτικές της εταιρείας.

Παράλληλα, με στόχο τη βέλτιστη αξιοποίηση της αναπτυξιακής αυτής πορείας, η Διοίκηση προχώρησε στην υλοποίηση στοχευμένων επενδύσεων υψηλής προστιθέμενης αξίας, οι οποίες συνέβαλαν ουσιαστικά στη βελτίωση της παραγωγικής αποδοτικότητας, της λειτουργικής ευελιξίας και της συνολικής αποδοτικότητας των παραγωγικών διαδικασιών.

Επιπλέον, εντός του 2025 ολοκληρώθηκε επιτυχώς η μετάβαση σε νέο πληροφοριακό σύστημα, γεγονός που συνιστά σημαντικό ορόσημο στον ψηφιακό μετασχηματισμό της εταιρείας. Τα πρώτα αποτελέσματα της μετάβασης είναι ήδη ορατά, με αισθητή αναβάθμιση της αποτελεσματικότητας, της διαφάνειας και της λειτουργικής αποδοτικότητας των επιμέρους διαδικασιών, δημιουργώντας σταθερές βάσεις για περαιτέρω οργανωτική ωρίμανση και βιώσιμη ανάπτυξη.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Εταιρείες που δραστηριοποιούνται στους χώρους του leasing, του last-mile delivery, του micro-mobility, του τουρισμού, της ενέργειας, καθώς επίσης και φορείς της τοπικής αυτοδιοίκησης.
Εταιρείες που δραστηριοποιούνται στους τομείς της αμυντικής και βαριάς βιομηχανίας, των κατασκευών, της αυτοκινητοβιομηχανίας, της αεροδιαστημικής, ενέργειας, τηλεπικοινωνιών κα.

ΣΥΝΟΠΤΙΚΑ ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (€000)

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Αποθέματα	60.338	54.411
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	33.950	30.038
Λοιπές Απαιτήσεις	7.757	7.730
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	18.536	27.691
ΣΥΝΟΛΟ	120.581	119.870
ΜΗ ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Άυλα Περιουσιακά Στοιχεία	10.866	7.480
Ενσώματα Πάγια	19.007	17.915
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	693	502
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Απαιτήσεις	522	1.013
ΣΥΝΟΛΟ	31.088	26.910
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	151.669	146.780

ΠΑΘΗΤΙΚΟ

ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Βραχυπρόθεσμο Δάνεια	47.898	42.511
Προμηθευτές και Λοιπές Υποχρεώσεις	15.416	22.566
Τρέχων Φόρος Εισοδήματος	174	1.300
Προκαταβολές Πελατών	6.604	5.337
Δημόσιο και Ασφαλιστικοί Οργανισμοί	1.215	1.593
Πιστωτές Διάφοροι	1.644	1.772
Λοιπές Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	4.303	4.677
ΣΥΝΟΛΟ	77.254	79.756
ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Μακροπρόθεσμο Δάνεια	3.351	4.260
Υποχρεώσεις Παροχών Αποχώρησης Προσωπικού	1.045	829
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	6.946	5.028
ΣΥΝΟΛΟ	11.342	10.117
Μετοχικό Κεφάλαιο	6.575	6.575
Αποθεματικά	7.346	7.339
Κέρδη εις Νέον	47.985	42.993
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ ΜΕΤΟΧΩΝ ΕΤΑΙΡΙΑΣ	61.906	56.907
Δικαιώματα Μειοψηφίας	1.167	0
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ	63.073	56.907
ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	151.669	146.780

ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ (€000)

	2025	2024
ΣΥΝΟΛΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	231.284	239.642
ΤΙΜΟΛΟΓΗΘΕΙΣΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	231.144	239.504
Μείον: Κόστος Πωληθέντων	(182.572)	(190.893)
Μικτά Αποτελέσματα (Κέρδη)	48.572	48.611
Πλέον: Άλλα Έσοδα	4.470	3.885
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΑΛΛΩΝ ΕΣΟΔΩΝ	53.042	52.496
Μείον: Έξοδα Διοικητικής Λειτουργίας	(8.251)	(6.759)
Έξοδα Λειτουργίας Διαθέσεως	(28.255)	(27.850)
Άλλα Έξοδα	(968)	(734)
ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ	(37.474)	(35.343)
ΜΕΡΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ	15.568	17.153
Πλέον: Χρηματοοικονομικά Έσοδα	121	125
Μείον: Χρηματοοικονομικά Έξοδα	(4.508)	(4.622)
ΚΑΘΑΡΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΕΞΟΔΑ	(4.387)	(4.497)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ	11.181	12.656
Μείον: Φόρος Εισοδήματος	(3.189)	(3.218)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΜΕΤΑ ΤΟΥΣ ΦΟΡΟΥΣ	7.992	9.438
Αποσβέσεις που περιλαμβάνονται στα Έξοδα	2.814	2.202
Κατανέμονται σε:		
Μετόχους Εταιρίας	7.898	9.438
Μετόχους Μειοψηφίας	94	0
Κέρδη / (Ζημίες) ανά Μετοχή μετά από Φόρους	1,221	1.442

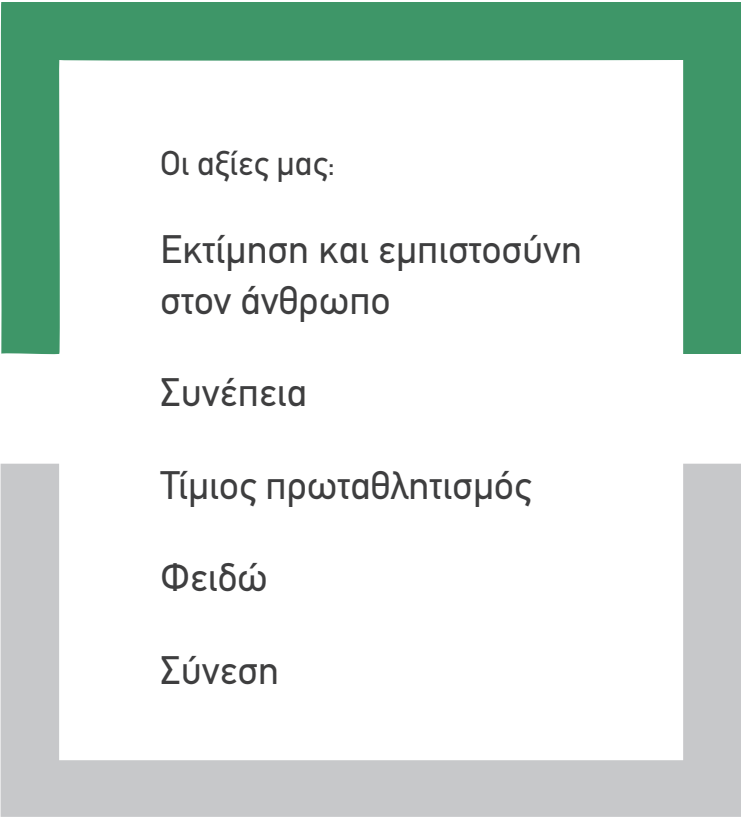
ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ

1. Στις ενοποιημένες καταστάσεις περιελήφθησαν οι παρακάτω επιχειρήσεις:
ΑΕΓΕΜ Α, με έδρα την Αθήνα και ποσοτό συμμετοχής 100%. PETROMOTOR BULGARIA EOOD με έδρα την Σόφια και ποσοτό συμμετοχής 100% και ΤΕΜΜΑ ΑΕ με έδρα την Αθήνα και ποσοτό συμμετοχής 65,92%.

2. Το απασχολούμενο προσωπικό στον Όμιλο και την Εταιρία στις 31/12/2025 ανήλθε σε 248 άτομα, έναντι 218 στις 31/12/2024.

ΕΚΘΕΣΗ ΕΛΕΓΧΟΥ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΥ ΟΡΚΩΤΟΥ ΕΛΕΓΚΤΗ ΛΟΓΙΣΤΗ

Τύπος έκθεσης ελέγχου ελεγκτών: με σύμφωνη γνώμη.



Οι αξίες μας:

Εκτίμηση και εμπιστοσύνη
στον άνθρωπο

Συνέπεια

Τίμιος πρωταθλητισμός

Φειδώ

Σύνεση

Ιερά Οδός 96-104
104 47 Αθήνα
Τηλ. 210 3499200
Fax: 210 3473404
e-mail: ppaebe@petropoulos.com
www.petropoulos.com

