

ΕΤΗΣΙΟΣ ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ



ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΓΑΡΥΦΑΛΛΟΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΑΝΔΡΙΚΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΑΡΤΙΚΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΒΑΖΟΥΚΗΣ ΒΑΣΙΛΗΣ • ΒΑΙΤΣΗΣ ΣΤΕΦΑΝΟΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΡΑΦΑΗΛ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΕΝΕΤΣΙΑΝΟΥ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΒΗΣΣΑΡΙΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΒΙΤΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗ ΜΑΡΙΣΑΝΘΗ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΑΡΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΕΜΕΛΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΓΕΡΟΔΗΜΟΣ ΒΑΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΑΝΤΖΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΥΛΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΓΚΙΩΝΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΛΥΝΙΑΔΑΚΗΣ ΑΛΕΞΗΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΟΣΘΕΝΗΣ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΜΑΝΤΗΣ ΜΑΡΙΟΣ • ΔΟΥΡΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΗΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΟΦΟΚΛΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΚΑΒΒΑΔΑ ΠΕΠΗ • ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΑΜΑΡΑΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΚΑΛΦΑΔΕΛΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΜΑΛΕΓΚΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΑΡΑΜΟΥΤΖΑΣ ΚΩΣΤΑΣ • ΚΑΡΑΜΠΕΡΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΔΑΜΑΚΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΑΚΗΣ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΑΡΤΑΛΙΑ ΙΩΑΝΝΑ • ΚΑΡΤΑΛΙΑΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΚΑΤΣΟΥΔΑΣ ΚΥΠΡΙΑΝΟΣ • ΚΙΜΙΤΖΙΟΓΛΟΥ ΞΕΝΙΑ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΙΟΥΛΑΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΖΑΣ ΛΕΥΤΕΡΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΤΣΟΡΩΝΗΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΚΟΥΝΟΥΠΙΩΤΗΣ ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΟΥΤΣΟΘΕΟΔΩΡΗ ΝΙΚΟΛΕΤΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΣ ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΩΣΤΑΚΗΣ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ • ΚΩΤΣΙΑΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΠΟΓΙΑΝΝΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΙΟΣΗ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΝΤΖΟΥΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΑΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΡΚΑΚΗΣ ΣΤΥΛΙΑΝΟΣ • ΜΑΡΟΥΛΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΣΧΑΛΙΔΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΑΥΡΑΚΗ ΕΛΕΝΗ ΔΑΝΑΗ • ΜΑΥΡΙΚΑΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΚΟΣΜΑΣ • ΜΗΖΥΘΡΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΙΣΑΛΑΚΗΣ ΛΕΩΝΙΔΑΣ • ΜΙΧΑΗΛΙΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΜΟΣΧΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΟΥΡΟΥΖΗ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΜΠΑΙΡΑΚΤΑΡΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΑΡΛΑΣ ΝΙΚΗΤΑΣ • ΜΠΙΘΑΡΑ ΚΥΡΙΑΚΗ • ΜΠΙΝΙΑΚΟΣ ΜΑΡΙΟΣ • ΜΠΙΧΤΑΣ ΠΡΟΚΟΠΗΣ • ΜΠΟΝΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΝΗ ΕΛΕΝΗ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΡΑΒΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΝΑΣΙΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΙΚΟΛΕΤΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ • ΝΙΚΟΛΕΤΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΝΙΚΟΛΟΠΟΥΛΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΞΕΝΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΟΝΟΠΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΟΡΦΑΝΙΔΗΣ ΠΕΡΙΚΛΗΣ • ΠΑΛΜΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΝΤΕΛΕΗΜΟΝΙΤΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΠΑΝΤΕΛΕΗΜΟΝΙΤΗΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΠΑΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΑΡΓΥΡΗΣ • ΠΑΠΑΓΙΑΝΝΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΥ ΒΙΚΥ • ΠΑΠΑΚΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΠΑΠΑΛΟΥΚΑΣ ΛΕΥΤΕΡΗΣ • ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΠΟΥΤΣΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΠΠΑ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΡΑΣΚΕΥΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΠΑΣΧΑΛΗ ΑΛΚΜΗΝΗ • ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΠΕΛΕΚΟΣ ΘΕΟΧΑΡΗΣ • ΠΕΠΕΡΑ ΘΩΜΗ • ΠΕΡΛΕΠΕΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΠΕΤΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΠΙΠΠΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΠΛΑΚΑΚΗΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΠΟΛΥΚΡΕΤΗΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ • ΠΟΛΥΜΕΝΑΚΟΥ ΜΠΕΣΣΥ • ΠΟΥΛΑΚΙΔΑ ΟΥΡΑΝΙΑ • ΠΡΙΝΤΖΟΥ ΑΡΤΕΜΙΣΙΑ • ΠΡΩΤΟΠΑΠΑΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΡΑΝΤΣΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΡΑΠΤΟΥ ΜΑΡΙΑ • ΡΑΨΟΜΑΝΙΚΗΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΡΟΥΣΣΟΥ ΚΥΡΙΑΚΟΥΛΑ • ΣΑΒΒΙΔΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ • ΣΑΜΑΡΑΣ ΑΧΙΛΛΕΥΣ • ΣΑΜΠΑΝΗ ΧΡΥΣΑ • ΣΑΡΑΚΑΚΗΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΣΕΡΙΑΤΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΣΚΙΑΔΑ ΜΑΡΙΑ • ΣΤΑΥΡΙΑΝΟΥ ΠΛΟΥΜΗ • ΣΤΑΥΡΙΔΗΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΒΑΙΟΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΣΤΑΥΡΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΣΤΡΑΤΑΚΗ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ • ΤΑΣΙΑΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΤΖΑΒΑΡΑΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΤΟΡΠΟΥΖΙΔΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΤΣΑΚΑ ΔΗΜΗΤΡΑ • ΤΣΕΒΑ ΡΟΥΛΑ • ΤΣΙΑΓΚΑ ΑΘΗΝΑ • ΤΣΟΛΙΑΚΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΤΣΟΜΗ ΜΑΡΙΑ • ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΑΡΜΑΚΟΡΗ ΑΔΑΜΑΝΤΙΑ • ΦΛΩΡΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΦΟΥΚΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΦΩΛΙΑ ΑΙΜΙΛΙΑ • ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ • ΧΑΡΜΑΝΤΖΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΧΑΤΖΗΘΕΟΔΟΣΙΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΗΣ ΚΩΣΤΑΣ • ΧΡΟΝΟΠΟΥΛΟΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΧΡΥΣΑΝΘΟΠΟΥΛΟΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΧΤΑΠΟΔΑΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ROINI REKHNIVASVILI

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

Το 2024 η ανοδική πορεία της Εταιρίας συνεχίστηκε, επιτυγχάνοντας τρίτο συνεχόμενο ρεκόρ πωλήσεων και κερδοφορίας.

Οι πωλήσεις του Ομίλου ανήλθαν σε €239,5 εκ. αυξημένες από το 2023 κατά 12,1%. Στο σύνολό τους οι Επιχειρηματικές Μονάδες πέτυχαν πολύ καλά αποτελέσματα τόσο σε επίπεδο πωλήσεων όσο και σε επίπεδο κερδών.

Το EBITDA του Ομίλου αυξήθηκε κατά 17,6% και ανήλθε σε €19,4εκ. έναντι €16,5εκ. το 2023. Τα κέρδη μετά τους φόρους και τα δικαιώματα μειοψηφίας αυξήθηκαν κατά 16% και ανήλθαν σε €9,4εκ. έναντι €8,1εκ. το 2023. Ο καθαρός τραπεζικός δανεισμός διαμορφώθηκε στα €19,1εκ. έναντι €20,0εκ. το 2023.

Τα ίδια κεφάλαια αυξήθηκαν στα €56,9εκ. από €53,3εκ. το 2023. Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 31.12.2024 ήταν 47,8%.

ΝΕΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Η εταιρεία προχώρησε στην εξαγορά της βασικής δραστηριότητας της εταιρείας TEMMA ΑΕ. Η TEMMA ΑΕ, είναι ελληνική εταιρία που ιδρύθηκε το 1961 και ειδικεύεται στην κατασκευή μηχανολογικών εξαρτημάτων ακριβείας. Διαθέτει υψηλή τεχνολογική εξειδίκευση και παρέχει λύσεις και προϊόντα στην αμυντική και αεροπορική βιομηχανία, τις τηλεπικοινωνίες και τη βιομηχανία παραγωγής ενέργειας, στην Ελλάδα και το εξωτερικό.

Η συναλλαγή αυτή είναι στην κατεύθυνση διεύρυνσης και παρουσίας του Ομίλου σε δραστηριότητες προστιθέμενης αξίας σε σχέση με τις τεχνολογικές εξελίξεις σε κλάδους που δραστηριοποιείται. Βασική δε στρατηγική του Ομίλου παραμένει η παρακολούθηση της ελληνικής και ξένης αγοράς για νέες επιχειρηματικές ευκαιρίες.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Οι επενδύσεις σε πάγια ανήλθαν περίπου σε €2,4εκ. και αφορούσαν κυρίως στον ψηφιακό μετασχηματισμό της Εταιρίας, στη νέα επένδυση του project Ecoshift, σε υλικοτεχνικές υποδομές και στις κτιριακές εγκαταστάσεις της Εταιρίας.

Το Διοικητικό Συμβούλιο ευχαριστεί θερμά όλους τους υπαλλήλους και τους συνεργάτες του Ομίλου, περιλαμβανομένων των τοπικών αντιπροσώπων, των προμηθευτών και των υπεργολάβων, για την αφοσίωση τους, τον υπέροχο επαγγελματισμό τους και για τις εξαιρετικές επιδόσεις τους το 2024.



Μιχάλης Η. Οικονομάκης
Εκτελεστικός Πρόεδρος



Θεόδωρος Β. Αναγνωστόπουλος
Διευθύνων Σύμβουλος

TEMMΑ ΑΕ



ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

ΜΙΧΑΛΗΣ Η. ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ

ΜΙΧΑΛΗΣ Κ. ΜΙΧΑΛΟΥΤΣΟΣ

ΘΕΟΔΩΡΟΣ Β. ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ

ΑΡΙΑΔΝΗ Π. ΒΕΛΙΣΣΑΡΟΠΟΥΛΟΥ

ΓΙΩΡΓΟΣ Π. ΔΡΑΚΟΣ

ΝΙΚΟΛΑΟΣ Μ. ΕΜΠΕΟΓΛΟΥ

ΙΩΑΝΝΗΣ Μ. ΚΑΤΣΟΥΡΙΔΗΣ

ΚΛΕΟΠΑΤΡΑ Δ. ΚΥΡΙΑΖΗ

ΣΤΕΦΑΝΟΣ Α. ΜΑΝΟΣ

ΙΩΑΝΝΗΣ Ν. ΦΙΛΙΩΤΗΣ

Πρόεδρος, Εκτελεστικό Μέλος

Αντιπρόεδρος, Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο
Πρόεδρος Επιτροπής Αμοιβών & Υποψηφιοτήτων

Διευθύνων Σύμβουλος, Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος

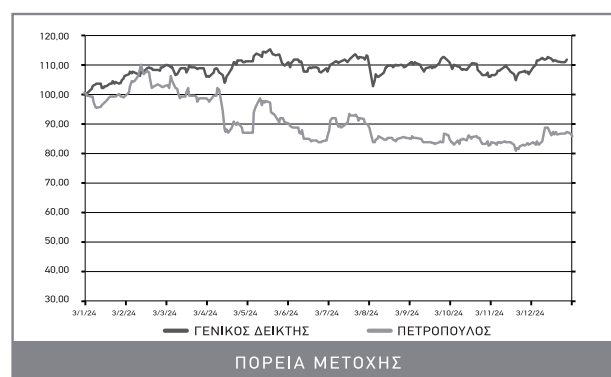
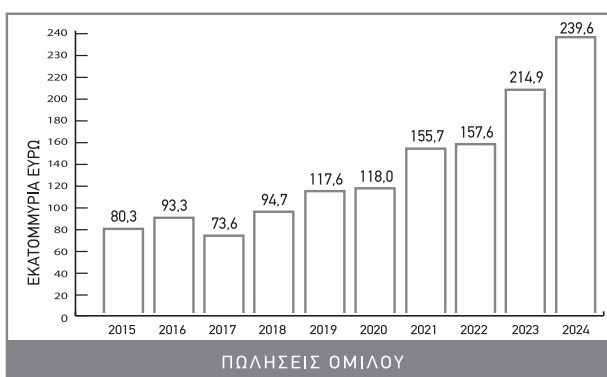
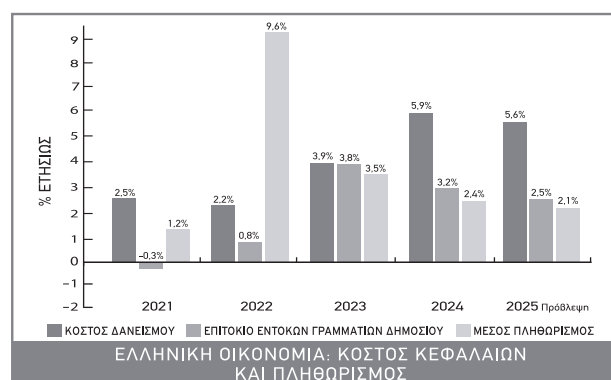
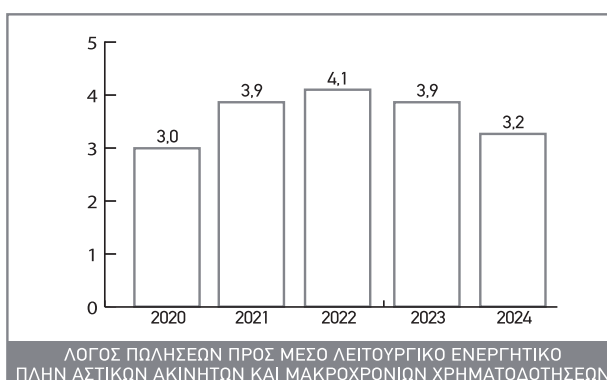
Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Μν Εκτελεστικό Μέλος, Ανεξάρτητο

Μν Εκτελεστικό Μέλος

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας εκλέχθηκε με απόφαση της Ετήσιας Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων της 22 Ιουνίου 2021 με πενταετή θητεία. Το Διοικητικό Συμβούλιο συνέρχεται σε τέσσερις κύριες συνεδριάσεις το χρόνο. Το Δεκέμβριο εγκρίνεται ο προϋπολογισμός και η στρατηγική της Εταιρίας για το επόμενο έτος. Στις συνεδριάσεις του Απριλίου, Ιουλίου και Οκτωβρίου ελέγχεται η πορεία εργασιών και εξετάζονται μακροχρόνια θέματα.



ΟΜΙΛΟΣ ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

ΙΣΤΟΡΙΚΗ ΑΝΑΣΚΟΠΗΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΧΙΛ. ΕΥΡΩ

	2024	2023	2022	2021	2020
Συνολικές Πωλήσεις	239.642	214.916	157.644	156.261	118.058
Τιμολογηθείσες Πωλήσεις	239.504	213.561	156.134	155.742	117.577
Μικτά Κέρδη (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	48.612 (20,3%)	40.999 (19,2%)	29.051 (18,6%)	26.942 (17,3%)	20.139 (17,1%)
Έτερα Έσοδα (Έξοδα)	3.151	2.249	2.254	1.381	1.233
Έξοδα Πωλήσεων και Διοικήσεων (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(34.609) (14,5%)	(28.566) (13,4%)	(21.371) (13,7%)	(17.601) (11,3%)	(15.181) (12,9%)
Αποσβέσεις	2.202	1.841	1.206	1.037	723
Λειτουργικό Κέρδος (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	17.153 (7,2%)	14.682 (6,9%)	9.934 (6,4%)	10.722 (6,9%)	6.191 (5,3%)
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Επενδυτικών Ακινήτων	-	-	-	-	-
Καθαρά Χρηματο-οικονομικά Έξοδα	(4.498)	(3.127)	(1.350)	(830)	(1.306)
Συναλλαγματικές Διαφορές	1	35	11	(2)	(41)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) προ Φόρου Εισοδήματος (Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	12.656 (5,3%)	11.590 (5,4%)	8.595 (5,5%)	9.890 (6,4%)	4.844 (4,1%)
Φόροι	(3.217)	(3.532)	(2.052)	(3.126)	(1.521)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) μετά τους Φόρους	9.438	8.058	6.543	6.764	3.323

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (ΤΗΝ 31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ)

Πάγιο Ενεργητικό και Μακροπρόθεσμες Τοποθετήσεις	26.911	22.114	18.940	16.291	15.739
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	92.179	89.788	57.411	47.019	49.532
Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	27.690	12.496	10.589	15.860	11.023
Σύνολο Ενεργητικού	146.780	124.398	86.940	79.170	76.294
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	79.756	63.475	30.106	24.437	22.931
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	10.117	7.649	9.832	12.386	16.798
Καθαρή Θέση	56.907	53.274	47.002	42.347	36.565

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ

Μέσος Αριθμός Απασχολουμένων	196	185	169	159	152
Συνολικό Κόστος	13.791	12.261	9.907	7.910	7.080
Αποζημιώσεις Αποχωρήσεων	224	125	329	117	59
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης	13.567	12.136	9.578	7.793	7.021
Πληρωμές σε Ασφαλιστικά Ταμεία (Εργοδοτ. Εισφορές)	1.837	1.624	1.417	1.286	1.278

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ

Φερεγγυότητα 31/12*	47,8%	47,7%	61,4%	66,9%	54,5%
Δείκτης Ρευστότητας	1,5	1,6	2,3	2,6	2,6
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης ανά Απασχολούμενο	69,2	65,6	56,7	49,0	46,2
Πωλήσεις ανά Απασχολούμενο	1.222	1.154	924	980	774
Σταθμισμένος Αριθμός Μετοχών	6.543.079	6.543.079	6.543.079	6.543.079	6.564.671
Κέρδη / (Ζημιές) ανά Μετοχή €	1,4	1,2	1,0	1,03	0,51
Μέρισμα ανά Μετοχή €	0,30	0,80	0,30	0,10	0,10

* Καθαρή Θέση προς Σύνολο Ενεργητικού μείον Διαθέσιμα & Ισοδύναμα

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

JAGUAR LAND ROVER

Το 2024 η Επιχειρηματική Μονάδα JLR αύξησε σημαντικά τις ταξινομήσεις της στην ελληνική αγορά με συνολικά 732 αυτοκίνητα. Η Μονάδα αύξησε το μερίδιό της στην αγορά επιβατικών αυτοκινήτων με θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Αξιοσημείωτες είναι οι επιτυχίες των μοντέλων Range Rover Sport, το οποίο κατέλαβε την ηγετική θέση στην κατηγορία E SUV για 2η συνεχή χρονιά, αλλά και του κορυφαίου Range Rover με το ιστορικό ρεκόρ των 101 ταξινομήσεων για το 2024. Το υψηλότερο σε ταξινομήσεις μοντέλο μέσα στο έτος ήταν το Range Rover Enoque με 177 αυτοκίνητα, σημειώνοντας αύξηση πωλήσεων σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά.

Το 2024 η Επιχειρηματική Μονάδα JLR στόχευσε στην ενίσχυση των παραγγελιών νέων αυτοκινήτων και την αύξηση της πιστότητας των πελατών. Ο στόχος παραγγελιοληψίας επιτεύχθηκε μέσω σειράς τακτικών ενεργειών που αφορούν τα κύρια κανάλια πώλησης (Ιδιώτες & Εταιρείες Χρονομίσθωσης) και τις ενέργειες προβολής των μοντέλων Range Rover & Defender. Το πρόγραμμα 4ετούς Συντήρησης το οποίο ενσωματώθηκε στον τιμοκατάλογο όλων των νέων αυτοκινήτων προσφέρει στους πελάτες, σε συνδυασμό με το πρόγραμμα 5ετούς Εγγύησης, ξενοιασιά, ηρεμία και ασφάλεια. Επίσης, από την αρχή του έτους, ξεκίνησε η προμήθεια Ανταλλακτικών & Αξεσουάρ από το κέντρο διανομής ανταλλακτικών JLR στην Ιταλία, με αποτέλεσμα την δραστική μείωση του χρόνου παράδοσής τους.

Για το 2025, η Μονάδα στοχεύει σε αύξηση των παραγγελιών νέων αυτοκινήτων με σειρά ενεργειών προβολής και προώθησης καθώς και προγραμμάτων ευέλικτης μίσθωσης. Παράλληλα, στοχεύει σε αύξηση της αποτελεσματικότητας πωλήσεων και ποιοτικής εξυπηρέτησης των πελατών μέσω προγραμμάτων εκπαίδευσης των στελεχών των εξουσιοδοτημένων αντιπροσώπων στα πλαίσια της νέας στρατηγικής «Modern Luxury» της JLR.

Η Jaguar Land Rover έχει ανακοινώσει την νέα στρατηγική, Reimagine, με στόχο να εξελιχθεί σε μια εταιρεία με μηδενικό αποτύπωμα ρύπων έως το 2039, διατηρώντας πάντα την ασυναγώνιστη πολυτέλεια και τις μοναδικές δυνατότητες των μοντέλων της, εντός και εκτός δρόμου. Όλα τα μοντέλα των μαρκών Range Rover, Defender, Discovery & Jaguar θα έχουν αμιγώς ηλεκτρικές εκδόσεις έως το τέλος της δεκαετίας, με το πρώτο αμιγώς ηλεκτρικό Range Rover να αναμένεται το 2026.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εισαγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη αυτοκινήτων Range Rover, Defender, Discovery & Jaguar και ανταλλακτικών, αξεσουάρ των μαρκών αυτών. Προσφορά προγράμματος ευέλικτης χρονομίσθωσης των παραπάνω αυτοκινήτων.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Ιδιώτες, Εταιρείες και Εταιρείες χρονομίσθωσης αυτοκινήτων.

ΔΙΚΤΥΟ

Επίσημο δίκτυο Συνεργατών το οποίο απαρτίζεται από 2 εξουσιοδοτημένες κάθετες μονάδες εξυπηρέτησης στην Αττική και έναν εξουσιοδοτημένο επισκευαστή στη Θεσσαλονίκη.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ΦΟΡΤΗΓΩΝ ΚΑΙ ΛΕΩΦΟΡΕΙΩΝ

Το 2024 ήταν από τις καλύτερες χρονιές στην ιστορία της Επιχειρηματικής Μονάδας Φορτηγών και Λεωφορείων καθώς οι συνολικές πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 30% σε σχέση με το 2023. Θετικό είναι ότι αυτό συνδυάστηκε με τον εορτασμό των 40 χρόνων συνεργασίας της Εταιρίας με την Scania.

Η συνολική αγορά των καινούριων φορτηγών παρέμεινε σε χαμηλό επίπεδο με τις ταξινομήσεις φορτηγών άνω των 16 τόνων να ανέρχονται συνολικά στα 440 τεμάχια για το σύνολο της ελληνικής αγοράς.

Παρά το μικρό μέγεθος της αγοράς, η Επιχειρηματική Μονάδα κατάφερε να διατηρήσει μερίδιο αγοράς της στο 12% με θετικό Οικονομικό Κέρδος, από τα υψηλότερα της τελευταίας 20ετίας. Ηγετική θέση δε, με ποσοστό άνω του 33%, κατέχουν στην ελληνική αγορά τα φορτηγά μεγάλων αποστάσεων της Scania.

Η αγορά των μικρών λεωφορείων έως 30 θέσεων παρέμεινε σταθερή σε σύγκριση με το 2023. Μέσα στο έτος η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε συνολικά 34 λεωφορεία Isuzu, τα 15 εξ αυτών ήταν αστικά λεωφορεία για δημόσια χρήση του ΟΑΣΘ που κυκλοφορούν ήδη στους κεντρικούς δρόμους της Θεσσαλονίκης, καθώς και αστικά λεωφορεία Isuzu για Δημοτική Συγκοινωνία σε Δήμους της Αττικής.

Τα ηλεκτρικά van της BYD συνέχισαν την επιτυχημένη τους πορεία στην Ελληνική αγορά. Μέσα στο έτος ταξινομήθηκαν 30 ηλεκτρικά van.

Εντός του 2025 θα συνεχιστούν οι παρουσιάσεις νέων φορτηγών, λεωφορείων και van με στόχο την περαιτέρω αύξηση των συνολικών πωλήσεων της Μονάδας.

Η Scania είναι ηγέτιδα διεθνώς στην τεχνολογία εξοικονόμησης καυσίμων και χαμηλής εκπομπής καυσαερίων. Θέτει αυστηρότατες προδιαγραφές περιβαλλοντικής διαχείρισης σε όλα τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της παγκοσμίως και στην Ελλάδα.

Η BYD, είναι από τις κορυφαίες εταιρίες κατασκευής ηλεκτρικών οχημάτων στον κόσμο, εταιρεία υψηλής τεχνολογίας, με ταχεία ανάπτυξη, που εξελίσσεται και καινοτομεί με στόχο μια καλύτερη ζωή.

Η ANADOLU ISUZU είναι η πρώτη εταιρεία σε εξαγωγές μεσαίων λεωφορείων στην Τουρκία καθώς εξάγει σε περίπου 60 χώρες. Δραστηριοποιείται τελευταία σε ηλεκτρικά και CNG οχήματα.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, υπερκατασκευές και τεχνική υποστήριξη, Φορτηγών και λεωφορείων Scania, λεωφορείων Isuzu, ηλεκτρικών οχημάτων BYD, μηχανημάτων ορυχείων Getman και αυτομάτων κιβωτίων ταχυτήτων Allison.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αυτοκινητιστές και εταιρίες διεθνών και εθνικών μεταφορών, τουριστικές επιχειρήσεις, Δημόσιο, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, οργανισμοί τοπικής αυτοδιοίκησης, ιδιώτες, κατασκευαστές έργων πολιτικού μηχανικού, υπεργολάβοι, μεταλλεία και ορυχεία.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 18 σημείων τεχνικής υποστήριξης σε όλη την Ελλάδα.

SCANIA
BYD
ISUZU BUSES
ALLISON
GETMAN



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ΕΛΑΦΡΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΩΝ ΟΧΗΜΑΤΩΝ & ΜΟΤΟΣΥΚΛΕΤΩΝ

ISUZU

MAXUS

KTM

HUSQVARNA

GASGAS

MV AGUSTA

ΗΜΙΦΟΡΤΗΓΑ (PICK-UPS) ISUZU

Το 2024, η αγορά των pickups συνέχισε να μεγαλώνει, ενώ η πλήρης εξομάλυνση των παραδόσεων οδήγησε σε ένα από τα καλύτερα μερίδια αγοράς στην εικοσάχρονη παρουσία της Isuzu στην Ελλάδα, αλλά και συνολικά στην Ευρώπη.

Αυξάνοντας σημαντικά τις παραδόσεις οχημάτων και σε συνδυασμό με την υψηλή ζήτηση για την τελευταία γενιά D-MAX, η Isuzu παρουσίασε αύξηση πωλήσεων κατά 55%, με μερίδιο αγοράς 15% στην Ελλάδα και αντίστοιχο στην Βουλγαρία που αποτελεί επίσης περιοχή ευθύνης της. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρουσίασε σημαντική αύξηση πωλήσεων και Οικονομικού Κέρδους, καταγράφοντας μία από τις καλύτερες χρονιές της.

Η Isuzu συνεχίζει την εξέλιξη του D-MAX, ενώ εντός του 2025 θα παρουσιάσει και την πρώτη γενιά πλήρως ηλεκτρικού pickup, ανταποκρινόμενη στις ανάγκες της εποχής που «ζητούν» ταχύτερη ενσωμάτωση νέων τεχνολογιών και στροφή στην ηλεκτροκίνηση.

ΦΟΡΤΗΓΑ ISUZU

Η αγορά των ελαφρών φορτηγών 3,5 έως 8τ μικτού βάρους παρέμεινε στο επίπεδο του 2023, με τις πωλήσεις να περιορίζονται κατά κύριο λόγο σε δημόσιους φορείς.

ΟΧΗΜΑΤΑ MAXUS

Το 2024 ήταν η χρονιά στην οποία η αγορά ηλεκτρικών LCV παρέμεινε στάσιμη, παρά τις αρχικές προβλέψεις. Παρόλα αυτά, η Maxus αναδείχθηκε 2η δύναμη στα ηλεκτρικά van, αυξάνοντας σημαντικά τις πωλήσεις της και κατακτώντας μερίδιο της τάξης του 10%.

Επίσης συνεχίστηκε η διεύρυνση σημαντικών συνεργασιών και συμφωνιών, για την παρουσία της μάρκας σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη και την υπόλοιπη Ελλάδα, με την απαιτούμενη τεχνική κάλυψη.

ΔΙΚΥΚΛΑ KTM GROUP

Το 2024 αναδείχθηκε σε μια κομβική χρονιά κατά την οποία συνεχίστηκε η αναμόρφωση των καταστημάτων της KTM και η εκκίνηση νέων συνεργασιών. Οι πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 33% ενώ το κεντρικό κατάστημα εντός της εταιρείας, αποτέλεσε σημαντικό πόλο έλξης για τους ενδιαφερόμενους αγοραστές μοτοσυκλετών και αξεσουάρ, των μαρκών του αυστριακού γκρουπ.

Η Isuzu πρωτοπορεί διεθνώς στην τεχνολογία κατασκευής πετρελαιοκινητήρων εξασφαλίζοντας με την τεράστια τεχνογνωσία της, εξοικονόμηση καυσίμου και χαμηλές εκπομπές καυσαερίων.

Η Maxus μέρος του SAIC Group, του μεγαλύτερου ομίλου κατασκευής αυτοκινήτων στην Κίνα, πρωταγωνιστεί στην κατασκευή, κυρίως ηλεκτροκίνητων επαγγελματικών και επιβατικών οχημάτων, προσφέροντας λύσεις υψηλής τεχνολογίας και απόδοσης σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η PIERER Mobility AG με βασικό πλεονέκτημα την καινοτομία, είναι πρωτοπόρος τεχνολογικός ηγέτης στην κίνηση με δύο τροχούς, μέσω των εμπορικών σημάτων της.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ημιφορτηγών (pick-up) και ελαφρών φορτηγών Isuzu στην Ελλάδα και στην Βουλγαρία, οχημάτων Maxus στην Ελλάδα, καθώς και μοτοσυκλετών KTM/Husqvarna/Gas Gas/MV Agusta.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, επαγγελματίες, μεταφορικές εταιρίες και εταιρίες διανομών, κατασκευαστικές εταιρίες, Δημόσιοι Οργανισμοί, ιδιώτες, λάτρεις του δικυκλισμού και των off road sports.

ΔΙΚΤΥΟ

Το συνολικό επίσημο δίκτυο συνεργατών για όλες τις δραστηριότητες, αριθμεί πάνω από 65 σημεία πώλησης και 50 επισκευαστές σε όλη την Ελλάδα.



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

PETROGEN

Το 2025 ήταν μία πολύ καλή χρονιά για την Επιχειρηματική Μονάδα με αύξηση τόσο στις πωλήσεις όσο και στην κερδοφορία της μονάδας. Η αύξηση αυτή προέκυψε κυρίως από τις πωλήσεις ηλεκτροπαραγωγών ζευγών (H/Z) και σε μικρότερο βαθμό από την υποστήριξη του στόλου των H/Z Petrogen στην Ελληνική αγορά.

Η συνεχής βελτίωση του Ελληνικού τουριστικού προϊόντος με νέα πολυτελή ξενοδοχεία αλλά και την ανακαίνιση παλαιών μας προϊδεάζει για μια αντίστοιχα καλή χρονιά και το 2025. Σημαντική συνεισφορά στις πωλήσεις HZ του 2025 θα έχουν και οι αναμενόμενες επενδύσεις στις τηλεπικοινωνίες καθώς και στην βιομηχανία.

Διαθέτοντας συσσωρευμένη εμπειρία 57 ετών, πελατολόγιο με σημαντικούς πελάτες σε όλους τους τομείς, εξειδικευμένο προσωπικό, κατέχει την πρώτη θέση σε πωλήσεις στην Ελλάδα.

Η Μονάδα διαθέτει επίσης οργανωμένο δίκτυο εξουσιοδοτημένων συνεργατών τεχνικής υποστήριξης ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και UPS σε όλη την Χώρα. Η συστηματική φροντίδα για την άρτια τεχνική κατάρτιση των συνεργατών, μέσω εκπαιδευτικών σεμιναρίων καθ' όλη την διάρκεια του έτους, έχει σαν αποτέλεσμα την άριστη εξυπηρέτηση των πελατών.

Η υψηλή ποιότητα κατασκευής, η αξιοπιστία του προϊόντος καθώς και η υψηλή σχέση ποιότητας και αξίας σε συνδυασμό με την άρτια τεχνική υποστήριξη σε όλη την επικράτεια και εκτός αυτής, αποτελούν το συγκριτικό πλεονέκτημά της Επιχειρηματικής Μονάδας Petrogen καθώς και εγγύηση της μελλοντικής κερδοφορίας της.

Η Μονάδα δραστηριοποιείται επίσης στην διάθεση και υποστήριξη των βιομηχανικών συσσωρευτών Exide Technologies, σε συστήματα αδιάλειπτης ισχύος (UPS) καθώς και σταθεροποιητές τάσης.

Η Επιχειρηματική Μονάδα PETROGEN, διαθέτει Πιστοποιητικό Διαχείρισης Περιβάλλοντος ISO 14001 καθώς και 45001, ενώ μέσω του φωτοβολταϊκού σταθμού παραγωγής καθαρής ενέργειας, παρήγε το 2024, 46.532 KWh και συντέλεσε στη μείωση εκπομπής CO2 στην ατμόσφαιρα, κατά 40.200 kg.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παραγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη ηλεκτροπαραγωγών ζευγών Petrogen από 2 έως 2.500 KVA, βιομηχανικών μπαταριών Exide και συστημάτων αδιάλειπτης ισχύος (UPS).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, τεχνικές εταιρίες, εμπόριο, τράπεζες, τηλεπικοινωνίες, ναυτιλία, ξενοδοχεία, νοσοκομεία, κέντρα βάσης δεδομένων, Ένοπλες Δυνάμεις, ιδιώτες, Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Επίσημο δίκτυο 30 εξουσιοδοτημένων τεχνικών συνεργατών, λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

ΚΙΝΗΤΗΡΩΝ ΚΑΙ ΣΚΑΦΩΝ

ΕΞΩΛΕΜΒΙΟΙ ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Η αγορά των εξωλέμβιων κινητήρων το 2024 κινήθηκε στο ίδιο επίπεδο σε σχέση με το 2023. Η Επιχειρηματική Μονάδα σημείωσε αύξηση στις πωλήσεις των κινητήρων Tohatsu αυξάνοντας σημαντικά το Οικονομικό της Κέρδος.

Οι κινητήρες Tohatsu που αντιπροσωπεύει η Μονάδα έχουν πλήρη γκάμα τετράχρονων κινητήρων από 2.5hp έως και 140hp. Οι νέοι κινητήρες μεγαλύτερων ιπποδυνάμεων (115hp έως 140hp) ενίσχυσαν την θέση και τις πωλήσεις της Tohatsu στην αγορά των επαγγελματιών.

ΣΚΑΦΗ

Οι πωλήσεις των σκαφών Zodiac και Bombard κινήθηκαν στο ίδιο επίπεδο με το προηγούμενο έτος κυρίως αναφορικά με τα συμβατικά σκάφη.

ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΥΔΡΟΣΚΑΦΗ (PWC)

Οι πωλήσεις των προσωπικών υδροσκαφών Sea - Doo BRP το 2024 αυξήθηκαν σε σχέση με το 2023. Η καλή πορεία των πωλήσεων βασίστηκε κυρίως στα νέα καινοτόμα μοντέλα της BRP και στις νέες συνεργασίες της Επιχειρηματικής Μονάδας. Τα Sea Doo κυριάρχησαν στις προτιμήσεις του αγοραστικού κοινού τόσο των ιδιωτών όσο και των επαγγελματιών.

ΟΧΗΜΑΤΑ BRP (ATV-SSV-SPYDER)

Η Επιχειρηματική Μονάδα θα συνεχίσει να προωθεί και το 2025 το καινοτόμο 3W όχημα της BRP Spyder με στοχευμένες ενέργειες σε ιδιώτες και επαγγελματίες. Τα υπόλοιπα μοντέλα Can am (ATV /SSV) της BRP μπορούν να συμμετέχουν σε πολύ μικρό τμήμα της αγοράς εξαιτίας του νομοθετικού πλαισίου.

BENZINOKΙΝΗΤΟΙ ΚΑΙ DIESEL ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Οι πωλήσεις των βιομηχανικών κινητήρων παρέμειναν σταθερές σε σχέση με το 2023 εξαιτίας κυρίως αλλαγών και θεμάτων οργάνωσης του βασικού προμηθευτή.

Η Επιχειρηματική Μονάδα το 2025 έχει προγραμματίσει ενέργειες που θα την βοηθήσουν να διατηρήσει το υψηλό επίπεδο μεριδίου αγοράς και την κερδοφορία που έχει επιτύχει τόσο στους εξωλέμβιους κινητήρες όσο και στα προσωπικά υδροσκάφη.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές και τεχνική υποστήριξη: εξωλέμβιων κινητήρων Tohatsu, προσωπικών υδροσκαφών Seadoo, οχημάτων παντός εδάφους Can-Am, μοτοσικλετών Spyder, φουσκωτών και πλαστικών σκαφών Zodiac, και Bombard, ναυτικών και βιομηχανικών συγκροτημάτων κινήσεως, ναυτικών ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και κινητήρων εσωτερικής καύσεως.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταναλωτικό κοινό, ναυπηγεία, εισαγωγείς μηχανοκίνητων σκαφών, αλιείς, ιχθυοτροφεία, ιδιοκτήτες σκαφών αναψυχής, κατασκευαστές και έμποροι μηχανημάτων, αγρότες και Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 70 συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

TOHATSU

CAN - AM

SEA - DOO

SPYDER

ZODIAC

BOMBARD

PERKINS

RELHKO

SCANIA

ISUZU

JOHN DEERE

BRIGGS
& STRATTON



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ΑΓΡΟΤΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

Η αγορά των γεωργικών ελκυστήρων το 2024 παρουσίασε σημαντική αύξηση της τάξης του 70% σε σχέση με το 2023. Συνολικά, το 2024 πουλήθηκαν 2.840 τρακτέρ, έναντι 1.670 το 2023.

Το 2024 η Επιχειρηματική Μονάδα αύξησε σημαντικά τις πωλήσεις της, το Οικονομικό της Κέρδος, και διατήρησε την δεύτερη θέση στην ελληνική αγορά με μερίδιο 14,5%.

Η Επιχειρηματική Μονάδα McCormick & Landini το 2025 θα εστιάζει σε περαιτέρω αύξηση του μεριδίου της στην αγορά και στην αναζήτηση νέων στρατηγικών συνεργασιών, οι οποίες δεν θα εξαρτώνται από τα καθιερωμένα σχέδια βελτίωσης.

ΤΡΑΚΤΕΡ LANDINI

Στην κατηγορία των δενδροκομικών τρακτέρ, η Landini πρωταγωνιστεί προσφέροντας μηχανήματα τα οποία συνδυάζουν μοναδικά ανταγωνιστικά χαρακτηριστικά. Οι δημοφιλείς σειρές δενδροκομικών τρακτέρ REX 3 & REX 4 προσφέρονται με πλήθος διαφορετικών επιλογών, ανάλογα με τις απαιτήσεις των πελατών και μπορούν να καλύψουν οποιαδήποτε ανάγκη της σύγχρονης δενδροκομίας και αμπελουργίας. Η σειρά REX 4, εξελίσσεται περαιτέρω, και αναμένεται να πρωταγωνιστήσει στην Ελληνική αγορά και το 2025, με την ολοκλήρωση έκδοση DY έχοντας λάβει τη διάκριση ως το «Κορυφαίο δενδροκομικό τρακτέρ για το 2024».

ΤΡΑΚΤΕΡ MCCORMICK

Τα τρακτέρ McCormick, δημοφιλή για την χρήση τους σε ανοικτές καλλιέργειες λόγω της υψηλής ισχύος τους, ενισχύονται επιπρόσθετα το 2025 με την προσθήκη νέων σειρών. Τα νέα McCormick X5 με την διάκριση λόγω της απόδοσής τους και των νέων χαρακτηριστικών ως «Κορυφαία τρακτέρ γενικής χρήσης για το 2024», δημιουργούν νέες προοπτικές σε αυτή την κατηγορία. Στις κατηγορίες υψηλών ιπποδυνάμεων με τις σειρές X6.4, X7 & X8, με τις τελευταίες ανανεώσεις των χαρακτηριστικών τους όπως οι νέες καμπίνες Clever Cab, αναμένεται να αποτελέσουν ανταγωνιστικές λύσεις στην αγορά μηχανημάτων ανοικτών καλλιεργειών για το 2025.

ΤΡΑΚΤΕΡ HATTAT

Τα τρακτέρ Hattat με top seller το δενδροκομικό της Hattat B3085, αποτελούν ανταγωνιστική και οικονομική λύση για τους πελάτες που αναζητούν αξιόπιστα μηχανήματα με προστιθέτιμη.

Το 2025 η Μονάδα θα συνεχίσει να στηρίζει την νέα συνεργασία έτσι ώστε να εδραιωθεί στην ελληνική αγορά.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη γεωργικών ελκυστήρων McCormick & Landini & Hattat, χορτοδοτικών μηχανών τετράγωνου δέματος Fimaks, μηχανημάτων χορτοδεσίας και χορτονομής Enorossi, μηχανημάτων επεξεργασίας εδάφους Sicma, γεωργικών φορτωτών Sigma 4 και καταστροφών Berti.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, αγροτικοί συνεταιρισμοί, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι και Κοινότητες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 85 εξουσιοδοτημένων συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα και στην Κύπρο.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

Η αγορά των συστημάτων συμπαραγωγής ενέργειας και πεπιεσμένου αέρα μειώθηκε το 2024. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρουσίασε μείωση πωλήσεων και αρνητικό Οικονομικό Κέρδος.

ΑΕΡΟΣΥΜΠΙΕΣΤΕΣ

Η δραστηριότητα των συστημάτων πεπιεσμένου αέρα για την βιομηχανία αλλά και την ναυτιλία παρουσίασε μείωση. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε το 2024 συστήματα πεπιεσμένου αέρα, σε βιομηχανίες στο χώρο των τροφίμων και των τηλεπικοινωνιών.

Το 2025 η Επιχειρηματική Μονάδα αναμένει ενίσχυση του μεριδίου της στην αγορά αξιοποιώντας την διεύρυνση των ολοκληρωμένων λύσεων σε συστήματα πεπιεσμένου αέρα, on site παραγωγής αζώτου οξυγόνου, αεροσυμπιεστές υψηλής πίεσης για εφαρμογές PET και την υλοποίηση έργων που είναι σε εξέλιξη.

ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΣΥΜΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

Η αγορά παρουσίασε μείωση το 2024. Για το 2025 αναμένεται η παράδοση νέου έργου συμπαραγωγής σε μονάδα βιολογικού καθαρισμού στην κεντρική Ελλάδα. Η Επιχειρηματική Μονάδα είναι έτοιμη να συμμετάσχει στην αγορά βιομεθανίου όταν το νομοθετικό πλαίσιο για την λειτουργία της ολοκληρωθεί, το οποίο αναμένεται να συμβεί το 2025.

Οι αεροσυμπιεστές Nirvana της Ingersoll-Rand κατέχουν ηγετική θέση στην εξοικονόμηση ενέργειας. Η 2G Energy AG είναι από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές στον κόσμο συστημάτων συμπαραγωγής (CHP) για την αποκεντρωμένη παραγωγή ενέργειας μέσω της συνδυασμένης παραγωγής θερμότητας και ηλεκτρικής ενέργειας με συνολικό βαθμό απόδοσης μεταξύ 85% και 92%.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, σχεδίαση-συναρμολόγηση και τεχνική υποστήριξη: Αεροσυμπιεστών και αεροεργαλείων Ingersoll-Rand, συστημάτων ξήρανσης πεπιεσμένου αέρα, παραγωγής αζώτου και οξυγόνου, τηλεπικοινωνιών Puregas και συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας 2G.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες, θερμοκήπια, παραγωγή ενέργειας.

**INGERSOLL-
RAND**
PUREGAS
2G



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ΛΙΠΑΝΤΙΚΩΝ

SHELL LUBRICANTS

Το 2024 η ζήτηση για λιπαντικά κινήθηκε σε παρόμοια επίπεδα με το 2023, με ελαφρώς αυξητικές τάσεις. Για την Επιχειρηματική Μονάδα η χρονιά έκλεισε με πολύ καλά αποτελέσματα, πετυχαίνοντας περαιτέρω αύξηση των πωλήσεων κατά 4% (τόσο σε όγκο, όσο και σε αξία), ενώ σημειώθηκε μικρή μείωση της κερδοφορίας. Σημαντική συμμετοχή στο αποτέλεσμα αυτό είχαν για ακόμη μια χρονιά οι τομείς της ενέργειας, των κατασκευών και της ακτοπλοΐας.

Στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας για το 2025 είναι η διατήρηση των πωλήσεων και της κερδοφορίας στα επίπεδα του 2024.

Η Επιχειρηματική Μονάδα στοχεύει στο σύνολο της αγοράς λιπαντικών:

- Για τον οδηγό, τόσο τον επαγγελματία όσο και τον οδηγό ΙΧ, η Shell προσφέρει λιπαντικά προηγμένης τεχνολογίας για όλους τους σύγχρονους κινητήρες, τα οποία εξασφαλίζουν βέλτιστες συνθήκες λίπανσης, υψηλή προστασία του κινητήρα, εξοικονόμηση καυσίμου και επομένως μείωση του συνολικού κόστους συντήρησης και λειτουργίας.
- Για όλους τους κλάδους της βιομηχανίας και για οποιοδήποτε εξειδικευμένο εξοπλισμό, τα λιπαντικά και οι υπηρεσίες της Shell έχουν σχεδιαστεί για να προσθέτουν αξία στη λειτουργία της βιομηχανικής μονάδας. Προσφέρουν σημαντική εξοικονόμηση του συνολικού κόστους κτήσης, μέσω της μεγιστοποίησης της αποδοτικότητας του εξοπλισμού, της παράτασης της ζωής του και της μείωσης των απρογραμμάτιστων διακοπών λειτουργίας για επισκευές.
- Τα λιπαντικά Shell προσφέρουν τεχνολογία αιχμής για τις ανάγκες της ναυτιλίας, αναπτύσσοντας προϊόντα, εφαρμογές αλλά και υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης, ανάλογα με τις αντίστοιχα μεταβαλλόμενες ανάγκες της ναυτιλίας.

Η Επιχειρηματική Μονάδα, σε στενή συνεργασία με τη Shell, πέρα από τη πώληση λιπαντικών προσφέρει επίσης υψηλού επιπέδου υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης όπως αναλύσεις λιπαντικών, οδηγούς λίπανσης και τεχνικά σεμινάρια προσαρμοσμένα στις ανάγκες των συνεργατών. Τέλος, δραστηριοποιείται και στη ποντοπόρο ναυτιλία, εφοδιάζοντας πελάτες της Shell σε όλους τους λιμένες της χώρας.

Σε διεθνές επίπεδο, η Shell, για 18η συνεχή χρονιά, παρέμεινε στη πρώτη θέση της παγκόσμιας κατάταξης με μερίδιο αγοράς της τάξης του 11%, γεγονός που την καθιστά αδιαμφισβήτητη ηγέτιδα στην παραγωγή και διακίνηση λιπαντικών.

Η Shell έχει θέσει ως στόχο να γίνει επιχείρηση ενέργειας με μηδενικές εκπομπές άνθρακα έως το 2050 ή νωρίτερα. Κινούμενη προς την κατεύθυνση αυτή, το 2021 λάνσαρε παγκοσμίως ένα νέο χαρτοφυλάκιο λιπαντικών μηδενικού αποτυπώματος άνθρακα (Carbon Neutral Products), που περιλαμβάνει προηγμένα λιπαντικά κινητήρων επιβατικών αυτοκινήτων και βαρέων οχημάτων, καθώς και ορισμένες κατηγορίες βιομηχανικών λιπαντικών. Παράλληλα, το 2022 προχώρησε στην εξαγορά της Panolin, μιας πρωτοπόρου εταιρείας στον τομέα των περιβαλλοντικά αποδεκτών λιπαντικών, εμπλουτίζοντας σημαντικά τη γκάμα της με λιπαντικά αυτής της κατηγορίας.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή λιπαντικών Shell στην Ελλάδα και την Κύπρο.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Συνεργεία οχημάτων, αντιπροσωπείες – εισαγωγείς οχημάτων, στόλοι, πρατήρια, βιομηχανία, παραγωγή ενέργειας, κατασκευαστικός τομέας, λατομεία, κλάδος τσιμέντου, δημόσιοι οργανισμοί, ναυτιλία, αεροπορία.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 30 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και Κύπρο.

ΜΠΑΤΑΡΙΩΝ ΚΑΙ ΕΛΑΣΤΙΚΩΝ

ΜΠΑΤΑΡΙΕΣ

Το 2024 ήταν μια χρονιά κατά την οποία βελτιώθηκε η ζήτηση για μπαταρίες οχημάτων και σκαφών αναψυχής, παρά τις συνεχιζόμενες αρνητικές επιδράσεις από το εξωτερικό περιβάλλον, τα έντονα προβλήματα στην εφοδιαστική αλυσίδα και τον ισχυρό ανταγωνισμό του κλάδου.

Η Μονάδα παρουσίασε εξαιρετικά αποτελέσματα με σημαντική βελτίωση των πωλήσεων και του Οικονομικού της Κέρδους, καθώς και τον υπολοίπων δεικτών σε όλες τις κατηγορίες προϊόντων, σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά. Κατάφερε να διατηρήσει τις συνεργασίες της, να δημιουργήσει νέες και να αναπτύξει ακόμη περισσότερο την ισχυρή της παρουσία στις μπαταρίες σκαφών αναψυχής και αυτοκινήτων τεχνολογίας Start-Stop.

Η Επιχειρηματική Μονάδα συνεργάζεται με δύο από τους μεγαλύτερους οίκους παραγωγής συσσωρευτών:

- Την Exide που είναι ηγέτιδα παραγωγός μπαταριών οχημάτων και ναυτιλίας, με πλήρη σειρά προϊόντων υψηλής ποιότητας, που καλύπτουν κάθε ανάγκη παροχής ηλεκτρικής ενέργειας. Η Exide παράγει και διαμένει προϊόντα καινοτόμα, τα οποία ενσωματώνουν όλες τις διαθέσιμες εφαρμοσμένες τεχνολογίες κατασκευής μπαταριών μολύβδου οξέως, όπως οι μπαταρίες Start Stop AGM & EFB, καθώς και οι μπαταρίες βαθιάς εκφόρτισης GEL, καλύπτοντας και τις πλέον αυξημένες ανάγκες εφαρμογών σε σύγχρονα οχήματα και σκάφη.

- Την Hankook με εγγυημένη την υψηλή ποιότητα του γνωστού Κορεάτικου οίκου, και τη βέλτιστη σχέση τιμής /ποιότητας, σε μπαταρίες με μια ευρεία γκάμα εφαρμογών για οχήματα και ναυτιλία.

ΕΛΑΣΤΙΚΑ

Το 2024 η συνολική αγορά των ελαστικών παρέμεινε κοντά στα επίπεδα του 2023, παρά τις πιέσεις από τις αυξήσεις κόστους, τις ελλείψεις προϊόντων και την συνεχιζόμενη αναταραχή στην εφοδιαστική αλυσίδα. Η Επιχειρηματική Μονάδα συνεχίζει το πλάνο αναδιοργάνωσης της, ώστε να μπορέσει να ανταποκριθεί όσο το δυνατόν καλύτερα στο περιβάλλον του κλάδου και βελτίωσε το Οικονομικό της Κέρδος σε σχέση με το 2023.

Στόχος της Μονάδας για το 2025, είναι η αύξηση του μεριδίου αγοράς στους κλάδους στους οποίους δραστηριοποιείται, και η περαιτέρω βελτίωση του Οικονομικού της Κέρδους.

Η Εταιρία συμμετέχει ενεργά σε φορέα Συστήματος Εναλλακτικής Διαχείρισης Συσσωρευτών (COMBATT A.E).

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή μπαταριών (Exide, Hankook, Discover), ελαστικών (Triangle).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες. Μεταπωλητές μπαταριών - λιπαντικών - ανταλλακτικών, ελαστικών, βουλκανιζατέρ, κέντρα μπαταρίας, ηλεκτρολόγοι, αντιπροσωπείες - εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, εξουσιοδοτημένα συνεργεία, κατασκευαστικός τομέας και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο άνω των 300 συνεργατών σε όλη την Ελλάδα, Βόρεια Μακεδονία, Αλβανία και Κύπρο.

**EXIDE
HANKOOK
TRIANGLE**



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

KUBOTA

Το 2024 η αγορά γεωργικών ελκυστήρων κινήθηκε ανοδικά καθώς οι εγκρίσεις του μεσοπρόθεσμου προγράμματος επιδοτήσεων δόθηκαν τους πρώτους μήνες της χρονιάς. Οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας της Kubota ακολούθησαν την ανοδική πορεία της αγοράς με θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Οι νέες συνεργασίες που ξεκίνησε η Μονάδα τα προηγούμενα χρόνια, τόσο στο δίκτυο συνεργατών, όσο και στους προμηθευτές εξειδικευμένων μηχανημάτων, συντέλεσαν στην αύξηση των πωλήσεων σε όλους του τομείς. Σημαντική ήταν και η αύξηση των πωλήσεων των χωματουργικών μηχανημάτων Kubota.

Η ομάδα της Haus εξασφάλισε την εγκατάσταση μιας πλήρους σειράς μηχανημάτων για την ίδρυση ενός νέου ελαιοτριβείου, η οποία θα πραγματοποιηθεί το 2025. Παράλληλα, δόθηκαν πολλές προσφορές για το επικείμενο πρόγραμμα επιδοτήσεων με στόχο την ενίσχυση της μεταποίησης, του οποίου η προκήρυξη αναμένεται το 2025.

Για το 2025 η Επιχειρηματική Μονάδα θα επικεντρώσει τις προσπάθειες στην αύξηση του μεριδίου αγοράς της για όλες τις δραστηριότητες της.

Η Kubota στο πλαίσιο των στρατηγικού σχεδίου που έχει θέσει για το 2030 στοχεύει στην μείωση των συνολικών εκπομπών του διοξειδίου του άνθρακα των γεωργικών και χωματουργικών μηχανημάτων της κατά 30%.

Η προσπάθεια αυτή θα επιτευχθεί με τους νέους κινητήρες diesel οι οποίοι είναι εξοπλισμένοι με ένα μοναδικό σύστημα common rail και νέο σύστημα καύσης που καταστέλλει τον μαύρο καπνό, και βελτιώνει την κατανάλωση καυσίμου. Επίσης η Kubota στοχεύει να παρουσιάσει σύντομα ηλεκτροκίνητες εκδόσεις των μηχανημάτων της και σχεδιάζει καινούργια μοντέλα τα οποία θα είναι εξοπλισμένα με κινητήρες υδρογόνου.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη γεωργικών ελκυστήρων, παρελκομένων, χλοοκοπτικών μηχανημάτων, εκσκαφών και κινητήρων Kubota, μηχανημάτων συγκομιδής καρπών Agromelca, και άλλων εξειδικευμένων γεωργικών μηχανημάτων.

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ελαιοργικών μηχανημάτων της Haus.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι, Κοινότητες, Ξενοδοχειακές μονάδες, κατασκευαστικές εταιρείες και κατασκευαστές μηχανημάτων.

Μονάδες επεξεργασίας ελαιόκαρπου και ελαιοπυρήνα.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο άνω των 40 συνεργατών σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

GEOTEC

Κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2024 η αγορά των κηπευτικών και αγροτικών μηχανημάτων συνέχισε την υφεσιακή πορεία του περασμένου έτους που προέκυψε από την χαμηλή συγκομιδή ελιάς του 2023. Οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας Geotec μειώθηκαν σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

Η καλή συγκομιδή ελιάς στο τελευταίο τρίμηνο του έτους, βελτίωσε τα αποτελέσματα της Μονάδας ενώ το αντίκτυπο της θα επηρεάσει θετικά σε μεγαλύτερο βαθμό την πορεία του τμήματος το 2025.

Το 2025 η Επιχειρηματική Μονάδα Geotec στοχεύει σε σημαντική αύξηση των πωλήσεων, επίτευξη θετικού Οικονομικού Κέρδους, ένταξη των προϊόντων της σε μεγάλες αλυσίδες DIY και διεύρυνση της γκάμας των προσφερόμενων μηχανημάτων. Σημαντικό στόχο επίσης αποτελεί η διεύρυνση του δικτύου πωλήσεων σε χώρες των Βαλκανίων και την Κύπρο.

Τα προϊόντα που εμπορεύεται η Επιχειρηματική Μονάδα Geotec, είναι πλήρως εναρμονισμένα με τα διεθνή πρότυπα αντιρρυπαντικής τεχνολογίας για τους κινητήρες εσωτερικής καύσης και τις τελευταίες οδηγίες της Ευρωπαϊκής Ένωσης σχετικά με τις εκπομπές ρύπων και καυσαερίων.

GEOTEC
OLEOMAC
MITSUBISHI
MINELLI
SEAKOO
BRUMI

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία γεωργικών, κηπευτικών και ψεκαστικών μηχανημάτων, μηχανημάτων ελαιοσυλλογής, βιομηχανικού εξοπλισμού, γεννητριών, κινητήρων γενικής χρήσης, αντλιών, χλοοκοπτικών, παρελκόμενων μηχανημάτων και ανταλλακτικών.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταστήματα αγροτικών και βιομηχανικών προϊόντων, αλυσίδες DIY, γεωπόνοι, κατασκευαστές μηχανημάτων, αγροτικοί και κτηνοτροφικοί συνεταιρισμοί, Κοινότητες, Δήμοι, Νομαρχίες και Περιφέρειες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 600 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα.



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

ECOHUB

Το 2024 αποδείχθηκε χρονιά σημαντικών αλλαγών όσον αφορά στην Επιχειρηματική Μονάδα IBU. Συγκεκριμένα, με την ολοκλήρωση της ενσωμάτωσης της δραστηριότητας της TEMMA ΑΕ ιδρύθηκε νέος Τομέας που ονομάστηκε "Ecohub". Σε αυτό εντάχθηκαν οι επιχειρηματικές μονάδες "IBU Engineering Services", "Ecoshift" και "TEMMA".

IBU ENGINEERING SERVICES

Η Επιχειρηματική Μονάδα ολοκλήρωσε με επιτυχία σημαντικά έργα, παρέχοντας υπηρεσίες τόσο σχεδιασμού και μελέτης όσο και παραγωγής. Συγκεκριμένα, ανέπτυξε εξ ολοκλήρου μια μπαταρία ιόντων λιθίου για εφαρμογή στο καινοτόμο e-Surfboard που αναπτύσσει Γαλλική startup με έδρα το Hong Kong. Παράλληλα, κατασκεύασε δύο ακόμα πρωτότυπους σταθμούς ανταλλαγής μπαταριών ηλεκτροκίνητων οχημάτων μικρό-κινητικότητας (swapping stations), οι οποίοι χρησιμοποιήθηκαν για την ολοκλήρωση της πιστοποίησης του προϊόντος.

Τα επόμενα στάδια περιλαμβάνουν την παραγωγή των πρώτων σταθμών για παράδοση στον πελάτη. Τέλος, εντός του 2024 ξεκίνησε η συνεργασία με Ιταλική εταιρεία startup για την ανάπτυξη ενός καινοτόμου ηλεκτρικού αναπηρικού αμαξιδίου με το πρωτότυπο να παραδίδεται εντός του πρώτου τριμήνου του 2025.

ECOSHIFT

Όσον αφορά στο Ecoshift, η Μονάδα ολοκλήρωσε την παραγωγή των 8 πρώτων δίκυκλων οχημάτων NOOS, τα οποία χρησιμοποιήθηκαν για δοκιμές, σκοπούς επίδειξης αλλά και για την πιστοποίηση του οχήματος. Συγκεκριμένα, το όχημα ολοκλήρωσε με επιτυχία τα απαιτητικά accelerated tests που πραγματοποιήθηκαν στην πίστα της IDIADA στην Ισπανία. Ακολούθησε η υποβολή του φακέλου για την έγκριση τύπου για όλους τους Ευρωπαϊκούς δρόμους η οποία έχει σήμερα ολοκληρωθεί και αναμένεται η απάντηση του φορέα πιστοποίησης εντός του πρώτου τριμήνου του 2025. Παράλληλα, το όχημα παρουσιάστηκε για πρώτη φορά στο κοινό στην 88η Διεθνή Έκθεση Θεσσαλονίκης, ενώ συμμετείχε στην έκθεση «Auto Athina» τον Οκτώβριο του 2024 καθώς και στο συνέδριο Charging & Battery Summing and Expo στο Ζάππειο.

Τέλος, σημαντικό ορόσημο για τη χρονιά αποτελεί και η σύναψη συνεργασίας με την Instacar, για τη διάθεση των οχημάτων NOOS μέσω χρηματοδοτικής μίσθωσης.

Επίσης, αναφορικά με τον δεύτερο προϊόν του Ecoshift, τις μονάδες αποθήκευσης ενέργειας BES 1.0, εντός του 2024 ολοκληρώθηκε η πιστοποίησή τους για την Ευρωπαϊκή αγορά, ενώ παρουσιάστηκαν στο κοινό στη ΔΕΘ και στο συνέδριο Charging & Battery Summing and Expo.

Εντός του πρώτου τριμήνου του 2025 αναμένεται να ξεκινήσει η διάθεση των πρώτων μονάδων για να καλυφθούν παραγγελίες που έχουν ήδη ληφθεί αλλά και να ξεκινήσουν σημαντικές συνεργασίες στο χώρο.

ΤΕΜΜΑ

Εντός του 2024, ολοκληρώθηκε η ενσωμάτωση της εταιρείας TEMMA. Πρόκειται για μια εταιρία με ιστορία άνω των 60ετών στον ελληνικό κατασκευαστικό κλάδο, με εξειδίκευση στην κατασκευή μηχανολογικών εξαρτημάτων υψηλής ακρίβειας, κυρίως για την αμυντική, την αεροδιαστημική και τη βαριά βιομηχανία, καθώς και τους τομείς της ενέργειας και των τηλεπικοινωνιών.

Σημαντικό ορόσημο για τη χρονιά που πέρασε, αποτελεί μεταξύ άλλων η ανάληψη σημαντικού έργου για λογαριασμό της Ελληνικής INTRACOM DEFENSE - IDE, της Γερμανικής ATLAS ELEKTRONIK, καθώς και της Ισραηλινής RAFAEL.

Τέλος, εντός του 2024 ξεκίνησε ο ψηφιακός εκσυγχρονισμός της Μονάδας, ενώ τους μήνες που ακολουθούν, θα υλοποιηθούν σημαντικές επενδύσεις για αναβάθμιση του εξοπλισμού.

Το Ecohsift εστιάζει πάντα στον τομέα της ηλεκτροκίνησης και της αποθήκευσης ενέργειας και συνεισφέρει στην πράσινη μετάβαση της οικονομίας και στην προώθηση της μικρό-κινητικότητας.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παροχή εξειδικευμένων μηχανολογικών υπηρεσιών προς τρίτους, με έμφαση στην αυτοκινητοβιομηχανία, κινητικότητα και το sustainability. Δραστηριότητες Έρευνας & Ανάπτυξης.

Ανάπτυξη και υλοποίηση έξυπνων λύσεων στο χώρο της μικρό-κινητικότητας, ενεργειακά προϊόντα και τεχνολογίες που υπηρετούν την κυκλική οικονομία και τη βιωσιμότητα.

Μηχανουργικές κατεργασίες υψηλής ακρίβειας και κατασκευή εξειδικευμένων εξαρτημάτων, κυρίως για την αμυντική, την αεροδιαστημική και τη βαριά βιομηχανία, καθώς και τους τομείς της ενέργειας και των τηλεπικοινωνιών.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Εταιρείες που δραστηριοποιούνται στους χώρους του leasing, του last-mile delivery, του micro-mobility, του τουρισμού, της ενέργειας, καθώς επίσης και φορείς της τοπικής αυτοδιοίκησης.

Εταιρείες που δραστηριοποιούνται στους τομείς της αμυντικής και βαριάς βιομηχανίας, των κατασκευών, της αυτοκινητοβιομηχανίας, της αεροδιαστημικής, ενέργειας, τηλεπικοινωνιών κα.



ΣΥΝΟΠΤΙΚΑ ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (€000)

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Αποθέματα	54.411	51.195
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	30.038	29.397
Λοιπές Απαιτήσεις	7.730	9.196
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	27.691	12.496
ΣΥΝΟΛΟ	119.870	102.284
ΜΗ ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Άυλα Περιουσιακά Στοιχεία	7.480	4.669
Ενσώματα Πάγια	17.915	16.345
Επενδύσεις σε Ακίνητα	0	0
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	502	377
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Απαιτήσεις	1.013	723
ΣΥΝΟΛΟ	26.910	22.114
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	146.780	124.398
ΠΑΘΗΤΙΚΟ		
ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Βραχυπρόθεσμο Δάνεια	42.511	30.422
Προμηθευτές και Λοιπές Υποχρεώσεις	22.566	18.681
Τρέχων Φόρος Εισοδήματος	1.300	1.819
Προκαταβολές Πελατών	5.337	4.980
Δημόσιο και Ασφαλιστικοί Οργανισμοί	1.593	1.353
Πιστωτές Διάφοροι	1.772	977
Λοιπές Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	4.677	5.243
ΣΥΝΟΛΟ	79.756	63.475
ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Μακροπρόθεσμο Δάνεια	4.260	2.125
Υποχρεώσεις Παροχών Αποχώρησης Προσωπικού	829	704
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	5.028	4.820
ΣΥΝΟΛΟ	10.117	7.649
Μετοχικό Κεφάλαιο	6.575	6.575
Αποθεματικά	7.339	7.333
Κέρδη εις Νέον	42.993	39.366
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ ΜΕΤΟΧΩΝ ΕΤΑΙΡΙΑΣ	56.907	53.274
Δικαιώματα Μειοψηφίας	0	0
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ	56.907	53.274
ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	146.780	124.398

ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ (€000)

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
ΣΥΝΟΛΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	239.642	214.916
ΤΙΜΟΛΟΓΗΘΕΙΣΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	239.504	213.561
Μείον: Κόστος Πωληθέντων	(190.893)	(172.562)
Μικτά Αποτελέσματα (Κέρδη)	48.611	40.999
Πλέον: Άλλα Έσοδα	3.885	3.342
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ	52.496	44.341
ΚΑΙ ΑΛΛΩΝ ΕΣΟΔΩΝ		
Μείον: Έξοδα Διοικητικής Λειτουργίας	(6.759)	(5.781)
Έξοδα Λειτουργίας Διαθέσεως	(27.850)	(22.784)
Άλλα Έξοδα	(734)	(1.093)
ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ	(35.343)	(29.658)
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Αξίας Επενδυτικών Ακινήτων	0	0
Λοιποί φόροι		
ΜΕΡΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ	17.153	14.683
Πλέον: Χρηματοοικονομικά Έσοδα	125	86
Μείον: Χρηματοοικονομικά Έξοδα	(4.622)	(3.179)
ΚΑΘΑΡΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΕΞΟΔΑ	(4.497)	(3.093)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ		
ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ	12.656	11.590
Μείον: Φόρος Εισοδήματος	(3.218)	(3.532)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ		
ΧΡΗΣΕΩΣ ΜΕΤΑ ΤΟΥΣ ΦΟΡΟΥΣ	9.438	8.058
Αποσβέσεις που περιλαμβάνονται στα Έξοδα	2.202	1.841
Κατανέμονται σε:		
Μετόχους Εταιρίας	9.438	8.058
Μετόχους Μειοψηφίας		
Κέρδη / (Ζημιές) ανά Μετοχή μετά από Φόρους	1.442	1,231

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ

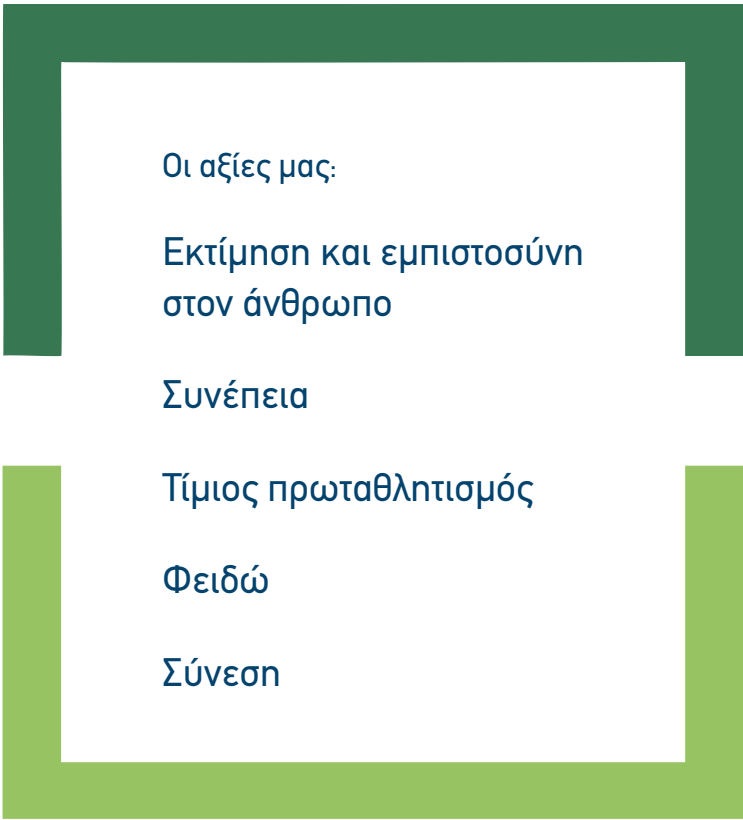
1. Στις ενοποιημένες καταστάσεις περιελήφθησαν οι παρακάτω επιχειρήσεις:
ΑΕΓΕΜ ΑΕ, με έδρα την Αθήνα και ποσοστό συμμετοχής 100%, PETROMOTOR BULGARIA EOOD με έδρα την Σόφια και ποσοστό συμμετοχής 100% και TEMMA ΑΕ με έδρα την Αθήνα και ποσοστό συμμετοχής 100%.

2. Το απασχολούμενο προσωπικό στον Όμιλο και την Εταιρεία στις 31/12/2024 ανήλθε σε 204 άτομα, έναντι 192 άτομα στις 31/12/2023.

ΕΚΘΕΣΗ ΕΛΕΓΧΟΥ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΥ ΟΡΚΩΤΟΥ ΕΛΕΓΚΤΗ ΛΟΓΙΣΤΗ

Τύπος έκθεσης ελέγχου ελεγκτών: με σύμφωνη γνώμη.





Οι αξίες μας:

Εκτίμηση και εμπιστοσύνη
στον άνθρωπο

Συνέπεια

Τίμιος πρωταθλητισμός

Φειδώ

Σύνεση

ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΓΑΡΥΦΑΛΛΟΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΑΝΔΡΙΚΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΑΡΤΙΚΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΒΑΖΟΥΚΗΣ ΒΑΣΙΛΗΣ • ΒΑΙΤΣΗΣ ΣΤΕΦΑΝΟΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΒΑΣΙΛΕΙΑΔΗΣ ΡΑΦΑΗΛ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΕΝΕΤΣΙΑΝΟΥ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΒΗΣΣΑΡΙΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΒΙΤΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗ ΜΑΡΙΣΑΝΘΗ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΑΡΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΕΜΕΛΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΓΕΡΟΔΗΜΟΣ ΒΑΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΑΝΤΖΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΥΛΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΓΚΙΩΝΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΓΛΥΝΙΑΔΑΚΗΣ ΑΛΕΞΗΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΟΣΘΕΝΗΣ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΜΑΝΤΗΣ ΜΑΡΙΟΣ • ΔΟΥΡΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΗΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΟΦΟΚΛΗΣ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΙ • ΙΩΑΝΝΑ • ΚΑΡΤΑΛΙΑΣ ΠΕΤΡ • ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΖΑΣ ΛΕ • ΠΑΝΤΕΛΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚ • ΓΙΑΝΝΗΣ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤ • ΜΑΝΤΖΟΥΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΑΣΧΑΛΙΔΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΙΣΑΛΛΑ • ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΑΡΛΑΣ ΝΙΚΗ • ΕΛΕΝΗ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓ • ΝΙΚΟΛΕΤΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • Ν • ΜΙΧΑΛΗΣ • ΟΝΟΠΑΣ ΔΗΜΗ • ΣΠΥΡΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΥ ΒΙΚΥ • ΠΑΠΑΚΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΠΑΠΑΛΟΥΚΑΣ ΛΕΥΤΕΡΗΣ • ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΠΟΥΤΣΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΠΠΑ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΡΑΣΚΕΥΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΠΑΣΧΑΛΗ ΑΛΚΜΗΝΗ • ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΜΙΧΑΗΛ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΠΕΛΕΚΟΣ ΘΕΟΧΑΡΗΣ • ΠΕΠΕΡΑ ΘΩΜΗ • ΠΕΡΛΕΠΕΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΠΕΤΡΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΠΙΠΠΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΠΛΑΚΑΚΗΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΠΟΛΥΚΡΕΤΗΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ • ΠΟΛΥΜΕΝΑΚΟΥ ΜΠΕΣΣΥ • ΠΟΥΛΑΚΙΔΑ ΟΥΡΑΝΙΑ • ΠΡΙΝΤΖΟΥ ΑΡΤΕΜΙΣΙΑ • ΠΡΩΤΟΠΑΠΑΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΡΑΝΤΣΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΡΑΠΤΟΥ ΜΑΡΙΑ • ΡΑΦΟΜΑΝΙΚΗΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΡΟΥΣΣΟΥ ΚΥΡΙΑΚΟΥΛΑ • ΣΑΒΒΙΔΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ • ΣΑΜΑΡΑΣ ΑΧΙΛΛΕΥΣ • ΣΑΜΠΑΝΗ ΧΡΥΣΑ • ΣΑΡΑΚΑΚΗΣ ΑΝΤΩΝΗΣ • ΣΕΡΙΑΤΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΣΚΙΑΔΑ ΜΑΡΙΑ • ΣΤΑΥΡΙΑΝΟΥ ΠΛΟΥΜΗ • ΣΤΑΥΡΙΔΗΣ ΑΝΔΡΕΑΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΒΑΙΟΣ • ΣΤΑΥΡΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΣΤΑΥΡΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΣΤΡΑΤΑΚΗ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ • ΤΑΣΙΑΣ ΣΠΥΡΟΣ • ΤΖΑΒΑΡΑΣ ΜΕΛΕΤΗΣ • ΤΟΡΠΟΥΖΙΔΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΤΣΑΚΑ ΔΗΜΗΤΡΑ • ΤΣΕΒΑ ΡΟΥΛΑ • ΤΣΙΑΓΚΑ ΑΘΗΝΑ • ΤΣΟΛΙΑΚΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΤΣΟΜΗ ΜΑΡΙΑ • ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΑΡΜΑΚΟΡΗ ΑΔΑΜΑΝΤΙΑ • ΦΛΩΡΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΦΟΥΚΗΣ ΜΙΧΑΛΗΣ • ΦΩΛΙΑ ΑΙΜΙΛΙΑ • ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ • ΧΑΡΜΑΝΤΖΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΧΑΤΖΗΘΕΟΔΟΣΙΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΗΣ ΚΩΣΤΑΣ • ΧΡΟΝΟΠΟΥΛΟΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΧΡΥΣΑΝΘΟΠΟΥΛΟΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΧΤΑΠΟΔΑΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ROINI REKHIVASVILI

Ο λόγος ύπαρξης μας είναι:

Να επιβιώνουμε
και να μεγαλώνουμε
αρμονικά με τις αξίες μας
δημιουργώντας
εξαιρετική και διατηρήσιμη
οικονομική αξία
για την ευημερία
των ανθρώπων μας
και της κοινωνίας

• ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ •
ΙΛ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ
ΙΑΣΤΑΣΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ
ΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΑΡΤΑΛΙΑ
ΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ
ΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΤΣΟΡΩΝΗΣ
ΩΡΗ ΝΙΚΟΛΕΤΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΣ
ΛΑΠΟΓΙΑΝΝΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
Σ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
• ΜΗΖΥΘΡΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ •
ΙΑΣΙΛΙΚΗ • ΜΠΑΙΡΑΚΤΑΡΗΣ
ΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΝΗ
ΛΕΤΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ •
ΛΑΜΠΟΣ • ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ
ΑΟΣ • ΠΑΝΤΕΛΕΗΜΟΝΙΤΗΣ
• ΠΑΠΑΓΙΑΝΝΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ



Ιερά Οδός 96-104
104 47 Αθήνα
Τηλ. 210 3499200
Fax: 210 3473404
e-mail: ppaebe@petropoulos.com
www.petropoulos.com