

5#

Σεπτέμβριος 2007
ενημερωτική ηλεκτρονική έκδοση
www.petrooulos.com



μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petroulos.com

Μήνυμα Προέδρου Διοικητικού Συμβουλίου

Το τελευταίο τετράμηνο αυτής της χρονιάς θα καταγραφεί στην ιστορία της Εταιρίας μας για την ενσωμάτωση δύο εταιριών, της PMS και της Exide.

Από τον Σεπτέμβριο έχουν εγκατασταθεί στην Εταιρία μας 31 νέοι συνάδελφοι, προερχόμενοι από τις εξαγορασθείσες PMS και Exide. Στους επόμενους μήνες θα κριθεί αν η οργάνωσή μας μπορεί να ενσωματώσει τόσους καινούργιους συναδέλφους, να τους βοηθήσει να αισθανθούν ισότιμα, έμπιστα και σεβαστά μέλη της, να τους δώσει την ευκαιρία να προσφέρουν τη δημιουργικότητα και τις ικανότητές τους και να εξελιχθούν αξιοκρατικά, μέσα σ' αυτήν. Στους επόμενους μήνες θα κριθεί, αν οι ηγέτες των εξαγορασθεισών εταιριών θα δικαιωθούν, όταν μας πίστεψαν, ότι είμαστε μια ομοσπονδία αυτόνομων οργανισμών (επιχειρηματικών μονάδων), μέσα στην οποία η κάθε νέα δραστηριότητα μπορεί να ανθίζει καλύτερα απ' ό,τι αν παρέμενε ανεξάρτητη.

Αν το επιτύχουμε, θα πάρουμε θάρρος να το επαναλάβουμε αυτό το εγχείρημα. Και θα ενθαρρυνθούν και άλλες αξιόλογες ελληνικές εταιρίες να ενταχθούν στον Όμιλό μας, συντελώντας έτσι στην αναδιάρθρωση του κλάδου μας. Αν το επιτύχουμε, θα κάνουμε ένα σημαντικό βήμα στην πραγματοποίηση του οράματός μας: τη δημιουργία μιας Εταιρίας που θα συνδυάζει τα πλεονεκτήματα του μεγέθους με την ευελιξία και την επιχειρηματικότητα της μικρής.

Ας βοηθήσουμε όλοι τους νέους μας συναδέλφους να ενταχθούν στην ομάδα μας.

Ας προσπαθήσουμε να μάθουμε από αυτούς, επωφελούμενοι έτσι του δώρου της διαφορετικότητας που μας φέρνουν.

Εύχομαι σ' όλους καλό χειμώνα!



Κων/νος Πετρόπουλος,
Πρόεδρος Δ.Σ.

περιεχόμενα

2 οικονομικά αποτελέσματα 3-5 εσωτερικά νέα
6-7 εταιρικές ανακοινώσεις 8-9 οι άνθρωποί μας
προτείνουν 10 εκδηλώσεις-κοσμικά
11-12 ώρα για διάλειμμα



Α' ΕΞΑΜΗΝΟΥ 2007

Συνοπτική Ανασκόπηση

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου κατά την περίοδο 1η Ιανουαρίου - 30η Ιουνίου αυξήθηκαν κατά 12,5% και ανήλθαν σε 48,6 εκατ. ευρώ (43,2 εκατ. ευρώ το 2006). Οι συνολικές πωλήσεις του Ομίλου (που συμπεριλαμβάνουν και τις έμμεσες) κατά την ίδια περίοδο αυξήθηκαν κατά 10,2% έναντι της αντίστοιχης περιόδου του 2006 και ανήλθαν σε 49 εκατ. ευρώ (44,4 εκατ. ευρώ το 2006). Αύξηση πωλήσεων 13% παρουσίασε ο Τομέας των Επαγγελματικών Οχημάτων (βαρέα φορτηγά Scania, Pick up και μεσαία φορτηγά Isuzu) και 6% ο Τομέας των Αυτοκινούμενων Οχημάτων (Επιχειρηματικές Μονάδες Ηλεκτροπαραγωγών Ζευγών Petrogen, Κινητήρων & Σκαφών, Αγροτικών Μηχανημάτων McCormick και Βιομηχανικών Μηχανημάτων). Τα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας αυξήθηκαν κατά 95% και ανήλθαν σε 2.056.873 ευρώ (1.052.995 ευρώ το 2006). Κατά την τρέχουσα περίοδο έγινε αναπροσαρμογή ακινήτων στην

εύλογη αξία τους και προέκυψε κέρδος 2.124.644 ευρώ το οποίο αναγνωρίσθηκε απευθείας στα Ίδια Κεφάλαια.

Στις αρχές Ιουλίου ολοκληρώθηκε η πώληση των Ίδιων Μετοχών που είχε στην κατοχή της η Εταιρία, από την οποία προέκυψε κέρδος 860.288 ευρώ, το οποίο επίσης θα αναγνωρισθεί απευθείας στα Ίδια Κεφάλαια (από αυτά, 337.321 ευρώ έχουν ήδη αναγνωρισθεί στην τρέχουσα περίοδο). Δεδομένου ότι τα Ίδια Κεφάλαια του Ομίλου υπερεπαρκούν για τις τρέχουσες δραστηριότητες και για την επέκτασή τους, το Διοικητικό Συμβούλιο αποφάσισε να προτείνει σε Έκτακτη Γενική Συνέλευση που θα συγκληθεί το φθινόπωρο, τη διανομή προμερίσματος 0,12 ευρώ ανά μετοχή. Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 30/06/2007 ήταν 43,2%.

Τα Στοιχεία και οι Πληροφορίες της περιόδου δημοσιεύθηκαν τη Δευτέρα 6 Αυγούστου.

ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ 2007

Εκτιμάται ότι τα κέρδη μετά τους φόρους του 2007 θα είναι 20% υψηλότερα από τα κέρδη του 2006. Η πρόσφατα εξαγορασθείσα δραστηριότητα στον τομέα των μπαταριών δεν προβλέπεται να έχει σημαντική επίδραση στα αποτελέσματα του 2007.

Συγκριτικά εξαμηνιαία αποτελέσματα 2007 - 2006



Στοιχεία Μετοχής

Τιμή μετοχής (20/09/2007)	6,94
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	50
Αριθμ. Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	30,0%

Απόδοση Μετοχής

Από αρχή του Έτους	+45,8%
--------------------	--------

Στατιστικά Στοιχεία

Max 52 εβδομ.	9,76
Min 52 εβδομ.	4,10
Συν. Όγκος Συναλ. τελευτ. 12 μηνών (τμχ)	2.370.057

Οικονομικά Στοιχεία

P/E Ομίλου (2006, Actual)	11,7
P/BV Ομίλου (2006, Actual)	1,27
ROE Ομίλου (2006, Actual)	9,0%



[σελίδα 3 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Ολοκληρώθηκε η εξαγορά δύο σημαντικών εταιριών, της Exide Technologies και της PMS-ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ

Στις 2/7/2007, η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ υπέγραψε συμφωνία με την Exide Technologies για την εξαγορά της ελληνικής θυγατρικής της, Exide Technologies, Ανώνυμη Εταιρία Εμπορίας Συσσωρευτών. Ταυτόχρονα, υπογράφηκε σύμβαση αποκλειστικής εισαγωγής για την Ελλάδα, Κύπρο, Αλβανία και FYROM των μπαταριών που παράγει διεθνώς ο Όμιλος. Λίγες μέρες αργότερα στις 5/7 η Εταιρία προχώρησε και στην εξαγορά της PMS-ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΑΕΒΕ που ασχολείται με την εισαγωγή και αντιπροσωπεία μπαταριών, καθώς και ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών ειδών αυτοκινήτου.



Πληροφορίες για την εταιρία EXIDE Technologies ΑΕΕΣ

Η EXIDE Technologies ΑΕΕΣ, μέλος του Αμερικάνικου Ομίλου EXIDE, προήλθε από τη συγχώνευση των μικρών ελληνικών εταιριών ΠΑΚ & ΗΛΕΤ. Η εταιρία, μέχρι το 1997, είχε τη μεγαλύτερη παραγωγική βάση μπαταριών μολύβδου-οξέος στην Ελλάδα. Από το 1977 έγινε μία καθαρά εμπορική εταιρία εισάγοντας προϊόντα από ευρωπαϊκές εταιρίες του Ομίλου. Τα προϊόντα της κάλυπταν όλες τις ανάγκες για μπαταρίες αυτοκινήτου και βιομηχανικές εφαρμογές, με τα γνωστότερα εμπορικά σήματα στον Ελλαδικό & Ευρωπαϊκό χώρο (ΠΑΚ, TUDOR, FULMEN, DETA, και EXIDE). Τον Ιούλιο του 2007 εξαγοράσθηκε από την Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ.

Πληροφορίες για την εταιρία PMS-ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΑΕΒΕ

Η εταιρία ΑΦΟΙ ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΟΕ, ιδρύθηκε το 1973 με αντικείμενο την εμπορία ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών ειδών αυτοκινήτου. Το 1977 δημιουργήθηκε η εταιρία Θ. ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ & ΣΙΑ ΕΕ που ασχολείται αποκλειστικά με τις εισαγωγές ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών ειδών αυτοκινήτου. Το 1990 ιδρύθηκε η PMS-ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΑΕΒΕ με το ίδιο αντικείμενο και το 2000 ξεκίνησε συνεργασία με τον Όμιλο Sanyo Hellas Holding ΑΕ. Η PMS-ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΑΕΒΕ κατέχει ηγετική θέση στην ελληνική αγορά των μπαταριών, συστημάτων εικόνας, ήχου και ασφάλειας αυτοκινήτων (συναγερμοί). Μερικά γνωστά brands που αντιπροσωπεύει είναι οι μπαταρίες: Exide, Atlas-Hankook, Ηχοσυστήματα Pioneer, JVC και συστήματα συναγερμού Cobra.





[σελίδα 4 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Η αντιπροσωπεία των κινέζικων αυτοκινήτων BRILLIANCE στην ΚΑΘΑΙΑ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΕΠΕ

Στις 25 Ιουλίου 2006, υπογράφηκε σύμβαση αποκλειστικής εισαγωγής των κινέζικων αυτοκινήτων BRILLIANCE για την Ελλάδα μεταξύ της Εταιρίας «ΚΑΘΑΙΑ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΕΠΕ» και της HSO Motors Europe που έχει την αποκλειστική διανομή αυτής της μάρκας στην Ευρώπη με έδρα το Λουξεμβούργο.

Η ΚΑΘΑΙΑ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΕΠΕ είναι κοινή εταιρία, συμφερόντων των Ομίλων Κορτέσης και Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ. Τα αυτοκίνητα BRILLIANCE κατασκευάζονται από την Shenyang Brilliance Jinbei Automobile Co Ltd. Η εταιρία ανήκει σε έναν από τους μεγαλύτερους επιχειρηματικούς ομίλους της Κίνας, την Brilliance Group, εισηγμένη στο Χρηματιστήριο του Χονγκ Κονγκ και βασικό μέτοχο της BMW Κίνας. Στόχος της Shenyang Brilliance Jinbei Automobile Co Ltd είναι να γίνει μια διεθνούς εμβέλειας προμηθεύτρια πλήρους γκάμας ποιοτικών επιβατικών οχημάτων. Τα προϊόντα Brilliance κυκλοφόρησαν πρόσφατα στις αγορές της Γερμανίας και των Βαλτικών Χωρών και αναμένεται σύντομα να κυκλοφορήσουν στην Ελλάδα, Ισπανία, Ιταλία και Πορτογαλία.

Ο κ. Hans-Ulrich Sachs, Διευθύνων Σύμβουλος της HSO Motors Europe, δήλωσε, μετά την υπογραφή της σύμβασης με την ελληνική Εταιρία: «Είμαι πάρα πολύ ικανοποιημένος για τη συνεργασία με τις δύο Εταιρίες που έχουν πολύχρονη εμπειρία και εξαιρετικό όνομα στον τομέα της αυτοκινητοβιομηχανίας της Ελλάδας. Η νέα συνεργασία θα έχει μεγάλη επιτυχία στην ελληνική αγορά». Παράλληλα, ο κ. Ν. Ραής εκπρόσωπος της ΚΑΘΑΙΑ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΕΠΕ, αναφερόμενος στη συνεργασία με την HSO Motors Europe, τόνισε: «Η είσοδος στην ελληνική αγορά των αυτοκινήτων της Brilliance με τα υπάρχοντα μοντέλα, καθώς και με τα αναμενόμενα, θα κινήσουν το ενδιαφέρον του ελληνικού καταναλωτικού κοινού με το δυναμικό τους χαρακτήρα, την εξελιγμένη τους τεχνολογία αλλά και το μοντέρνο σχεδιασμό τους».

Ο κ. Γιάννης Πετρόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρίας Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ πρόσθεσε: «Είμαστε ιδιαίτερα ευχαριστημένοι για την έναρξη αυτής της συνεργασίας με την HSO και με τον Όμιλο Κορτέση, ο οποίος, όπως και εμείς, έχει ιστορία άνω των 85 ετών στην ελληνική αυτοκινητοβιομηχανία. Ελπίζουμε ότι τα αποτελέσματα θα είναι πολύ σημαντικά, αλλά όχι άμεσα, καθώς τα επόμενα 2-3 χρόνια θα είναι περίοδος επενδύσεων, ώστε να είμαστε βέβαιοι ότι οι πελάτες μας θα μείνουν απόλυτα ικανοποιημένοι τόσο από τα προϊόντα όσο και από την υποστήριξη που θα απολαμβάνουν».





[σελίδα 5 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Διαγωνισμός ISUZU!

Η ISUZU διενεργεί έναν πανελλήνιο διαγωνισμό για την προβολή του νέου D-Max και την ενημέρωση του αγοραστικού κοινού. Ο διαγωνισμός αυτός αφορά μόνο κατόχους pick-up, οποιασδήποτε μάρκας και θα διαρκέσει περίπου έξι μήνες, με έναρξη στις 12/06/2007 και λήξη στις 31/12/2007.

Η κλήρωση του διαγωνισμού θα γίνει την 1η Φεβρουαρίου 2008, με πρώτο δώρο ένα τετράθυρο ISUZU D-Max, με δωρεάν καύσιμο ΕΚΟ αξίας 500 ευρώ, ελαστικά Goodyear και πολλά άλλα υπέροχα δώρα, όπως: δωροεπιταγές, αποδράσεις με το νέο D-Max και λιπαντικά ΕΚΟ που θα κάνουν την καθημερινότητα των κατόχων pick-up, ασύγκριτα καλύτερη.

Για την προβολή του διαγωνισμού, δυο προωθητικές ομάδες επισκέπτονται 30 νομούς, χωριό-χωριό, σε όλη σχεδόν την ηπειρωτική Ελλάδα και την Κρήτη, όπου παρουσιάζουν το νέο ISUZU D-Max και διανέμουν ενημερωτικό και διαφημιστικό υλικό.



Σημαντικό Project με το Χρηματιστήριο Αθηνών

Στις αρχές Ιουλίου παραδόθηκαν 3 Η/Ζ των 1100KVA έκαστο, στο νέο κτίριο του Χρηματιστηρίου Αθηνών αξίας περίπου 400.000 ευρώ. Πρόκειται για ζεύγη με απομακρυσμένα ψυγεία, (τα ψυγεία βρίσκονται στην ταράτσα του κτιρίου ενώ τα ηλεκτροπαράγωγα ζεύγη στο υπόγειο).





[σελίδα 6 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

ΕΤΑΙΡΙΚΕΣ ΑΝΑΚΟΙΝΩΣΕΙΣ

Προσλήψεις

Επιχειρηματική Μονάδα PETROGEN

- > **Ευφροσύνη Σακκά**, Μηχανολόγος Μηχανικός, ΤΕΙ Καβάλας, Μηχανικός Πωλήσεων
- > **Δημήτριος Μανιάτης**, Απόφοιτος Λυκείου, Εφαρμοστής

Επιχειρηματική Μονάδα McCormick

- > **Νικόλαος Τσεκμετζόγλου**, Διοίκηση Επιχειρήσεων Αγροτικών Προϊόντων Πανεπιστήμιο Ιωαννίνων, Sales & Marketing

Επιχειρηματική Μονάδα Scania

- > **Μαγδαληνή Βρυώνη**, Ειδικός Μηχανογραφημένου Λογιστηρίου, ΙΕΚ Κορέλκο, Finance & Logistics Coordinator

Επιχειρηματική Μονάδα Isuzu

- > **Σοφία Μητράκη**, Marketing & Επικοινωνία ΑΣΟΕΕ, Marketing Coordinator

Επιχειρηματική Μονάδα PMS

- > **Θεόδωρος Πισιμής**, Οικονομικά, Γενικός Διευθυντής
- > **Θωμάς Οικονόμου**, Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών-Πολιτικών & Οικονομικών Επιστημών, Εμπορικός Διευθυντής
- > **Βασιλική Σγουράκη**, Δημόσιο ΙΕΚ Ελευσίνας-Προγραμματιστής & Βοηθός Αναλυτή Η/Υ, Γραμματεία Διευθύνσεως
- > **Χριστόφορος Χριστοφόρου**, Μετσόβειο Πολυτεχνείο-Χημικός Μηχανικός, Master & PhD-University of Florida-Ηλεκτροχημεία, Διευθυντής Marketing
- > **Παναγιώτα Στίγκα**, Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο Θεσ/κης-Ιταλική Γλώσσα & Φιλολογία, BSc Marketing-American College of Greece (Deree), Marketing Assistant
- > **Γεώργιος Βαβούρης**, Απόφοιτος Λυκείου, Πωλητής
- > **Δημήτριος Γαζέπης**, ΚΑΤΕΕ Αθηνών-Μηχανολόγος, Πωλητής
- > **Σταύρος Ευσταθίου**, Ανωτέρα Σχολή Ηλεκτρονικών Σιβιτανίδειου, Πωλητής





[σελίδα 7 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

Εταιρικές Ανακοινώσεις

- > **Δημήτριος Πισιμίσης**, ΙΕΚ «ΚΟΡΕΛΚΟ» Διοικητικό-Οικονομικό Στέλεχος, Πωλητής
 - > **Πέτρος Πόμμερ**, BSc Marketing-American College of Greece (Deree), Πωλητής
 - > **Γεώργιος Σ. Πρωτοψάλτης**, Απόφοιτος Λυκείου, Πωλητής
 - > **Γεώργιος Ε. Πρωτοψάλτης**, Απόφοιτος Λυκείου, Πωλητής
 - > **Κωνσταντίνος Σαρρής**, ΙΕΚ «ΩΜΕΓΑ»-Ηλεκτρονικός, Πωλητής
 - > **Βασίλειος Χηνάρης**, Απόφοιτος Λυκείου, Πωλητής
-
- > **Ιωάννα Αργυροπούλου**, ΙΕΚ «ΚΟΡΕΛΚΟ» Μηχανογραφημένη Λογιστική, Υποστήριξη Πωλήσεων
 - > **Κυριακή Ρούσσου**, Απόφοιτος Λυκείου, Υποστήριξη Πωλήσεων
 - > **Τσόμη Μαρία**, ΙΕΚ «ΕΛΚΕΠΑ» Λογιστική, ΙΕΚ «CONTROL DATA»-Computer Programming, Υποστήριξη Πωλήσεων
-
- > **Γεώργιος Σταματόπουλος**, Ανωτέρα Σχολή Ηλεκτρονικών Σιβιτανίδειου, Service

Κεντρικές Υπηρεσίες Υποστήριξης-CSS (στελέχη που προέρχονται από την PMS)

- > **Κωνσταντίνος Καραμουτζάς**, ΤΕΙ Χαλκίδος-Λογιστική
 - > **Γεώργιος Μπαρούμης**, Απόφοιτος Λυκείου
 - > **Δημήτριος Σαλάτας**, ΣΕΛΕΤΕ-Ηλεκτρονικός
 - > **Ελευθέριος Φώσκολος**, ΙΕΚ «ΔΕΛΤΑ»-Προγραμματιστής Η/Υ
 - > **Αντώνης Χρονακόπουλος**, Απόφοιτος Γυμνασίου
-
- > **Γρηγόριος Γιαννακός**, Απόφοιτος Τεχνικού Λυκείου-Ηλεκτρολόγος, Οδηγός
 - > **Ευάγγελος Οικονόμου**, Απόφοιτος Λυκείου, Οδηγός
-
- > **Πηνελόπη Καββαδά**, ΙΕΚ «ON line Computer Services-IBM»-Μηχανογραφημένη Λογιστική & Γραμματειακή Υποστήριξη
 - > **Άρτεμις Πρίντζου**, Απόφοιτος Λυκείου

Υπηρεσίες Πληροφόρησης (στελέχη που προέρχονται από την PMS & EXIDE)

- > **Μαρία Κοκκώρη**, ΙΕΚ «ΠΑΠΑΣΠΥΡΟΥ»-Λογιστική
- > **Σοφία Κοντογιώργη**, ΤΕΙ Αθηνών-Σχολή Διοίκησης & Οικονομίας, Τμήμα Διοίκησης Επιχειρήσεων
- > **Φωτεινή Μπάφη**, ΙΕΚ «ΜΑΝΩΛΑ» Διοίκηση Επιχειρήσεων & Η/Υ
- > **Θοδωρής Πισιμίσης**, ΑΠΠ Διοίκηση Επιχειρήσεων & Οργανισμών





[σελίδα 8 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

οι άνθρωποί μας προτείνουν...

Δημητσάνα ταξίδι στην ελληνική μυθολογία...



Αυτός ο τόπος, ο γεμάτος νέκταρ και αμβροσία, είναι τόπος Θεϊκός. Εδώ γεννήθηκαν εκατοντάδες μυθικά πρόσωπα, θρύλοι και παραδόσεις. Εδώ γεννήθηκαν και έζησαν και οι περισσότεροι από τους θεούς του Ολύμπου, πλέκοντας ατέλειωτους θεϊκούς έρωτες γεμάτους μίσση και πάθη. Εδώ η Καλλιστώ πλήρωσε ακριβά τον παράνομο δεσμό της με τον Δία. Αφού η απατημένη Ήρα τη μεταμόρφωσε σε άρκτο και η Άρτεμις για χάρη της Ήρας τη σκότωσε με το τόξο της, στη συνέχεια την έσωσε ο Δίας μεταμορφώνοντάς την σε αστερισμό, για να γίνει η μεγάλη ΑΡΚΤΟΣ του Ουρανού. Στα ελατοσκεπή όρη αυτού του τόπου σώθηκε ο Δίας κρυπτόμενος από τον παιδοφάγο πατέρα του Κρόνο.

Τα αξιοθέατα του δήμου Δημητσάνας, άρρηκτα δεμένα με αυτά του Φαραγγιού του Λούσιου ποταμού, χαρακτηρίζονται από μια μεγάλη και σπάνια ποικιλία. Προϊστορικά, Ιστορικά, Κλασικά και Ελληνιστικά μνημεία, Βυζαντινά και Μεταβυζαντινά ερείπια, ιερά προσκυνήματα της χριστιανισμής, εγκαταστάσεις της προβιομηχανικής εποχής και άλλα, είναι ένα μικρό δείγμα όλων εκείνων που δημιουργήθηκαν στις παρόχθιες πλευρές του ζωδόχου «Θεϊκού» Λούσιου, που λειτούργησαν μέσα στο μακρύ χρονικό διάστημα των 3,5 περίπου χιλιετηρίδων, διατηρώντας άσβεστη τη φλόγα της ζωντανίας αυτού του τόπου.

Με μικρές εκδρομές γύρω από τη Δημητσάνα, αξίζει να επισκεφθείτε:

> Τη **Στεμνίτσα**, το χωριό των Χρυσόχων και των Καμπανάδων. Διαθέτει πλούσια παραδοσιακή αρχιτεκτονική, παλιά αρχοντικά και αξιόλογες Βυζαντινές εκκλησίες. Στο χωριό λειτουργεί και Λαογραφικό

Μουσείο. Κατεύθυνση ανατολική, υψόμετρο 1.100 μ. Διαδρομή: Δημητσάνα-Στεμνίτσα: 8 Χλμ.

> Το **Λιμποβίσι**, το χωριό των Κολοκοτρωναίων που βρίσκεται το σπίτι του Γέρου του Μοριά, Θεόδωρου Κολοκοτρώνη. Πολύ κοντά στο Λιμποβίσι, βρίσκεται το επίσης εγκαταλελειμμένο χωριό Αρκουδόρεμα, εκεί όπου πριν από την έναρξη της επανάστασης του 1821, είχαν τα λημέρια τους οι Κολοκοτρωναίοι. Κατεύθυνση ανατολική. Διαδρομή: Δημητσάνα-Στεμνίτσα-Λιμποβίσι: 25 Χλμ.

> Το **Ελληνικό**, ένα πολύ όμορφο χωριό, από την κεντρική πλατεία του οποίου ξεκινάει ο δρόμος προς την Αρχαία Γόρτυνα και τον Λούσιο ποταμό. Κατεύθυνση νότιο-ανατολική, υψόμετρο 700 μ. Διαδρομή: Δημητσάνα-Στεμνίτσα-Ελληνικό: 19 Χλμ.

> Την **Καρύταινα**, ένα χωριό με πλούσια παραδοσιακή αρχιτεκτονική, αξιόλογες Βυζαντινές και μεταβυζαντινές εκκλησίες, Φράγκικο Κάστρο και άλλα αξιοθέατα.



[σελίδα 9 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

οι άνθρωποί μας προτείνουν...

Δημητσάνα, ταξίδι στην ελληνική μυθολογία...



Αξίζει να επισκεφθείτε την πενήντάμετρη πολύτοξη γέφυρα του Αλφειού, έργο των Βυζαντινών ή των Φράγκων, ανακαινισμένο το 1441 από τον Ραούλ Μανουήλ Μελίκη, καθώς επίσης και το εκκλησάκι που χτίστηκε στα πόδια της για την προστασία της. Κατεύθυνση νότιο-ανατολική, υψόμετρο 450 μ. Διαδρομή: Δημητσάνα-Στεμνίτσα-Ελληνικό-Καρύταινα: 29 Χλμ.

- > Την **Αρχαία Τραπεζούντα**, που βρίσκεται απέναντι από την Καρύταινα στην περιοχή «Παλιόχωρα», δίπλα από τα ερείπια του χωριού «Φλωριό». Η θέση αυτή, έχει αποδοθεί ότι ανήκει στην Αρχαία Τραπεζούντα, στην οποία, σύμφωνα με την Ελληνική Μυθολογία, πίστευαν ότι εδώ γίνονταν οι Τιτανομαχίες. Κατεύθυνση και διαδρομή ίδια με την Καρύταινα.
- > Την **Μεγαλόπολη**, διάδοχο της αρχαίας Μεγάλης Πόλης, που δημιουργήθηκε το 368 π.Χ. από τον Θηβαίο Επαμεινώνδα, για να καταστεί ένα μεγάλο και δυνατό κέντρο άμυνας των Αρκάδων, κατά των γειτονικών τους εχθρών, των Λακεδαιμονίων. Τελικά, οι Σπαρτιάτες με αρχηγό τον Βασιλιά Κλεομένη Γ', γιο του Λεωνίδα, παραβαίνοντας τη συνθήκη ειρήνης που είχε συναφθεί μεταξύ Μεγάλης Πόλης και Σπάρτης, της επιτέθηκαν, την κατέλαβαν και την κατέστρεψαν το 223 π.Χ. Θαυμάσιο μνημείο της πόλης, είναι το Αρχαίο Θέατρό της. Όπως μας πληροφορεί ο μεγάλος περιηγητής Παυσανίας, το θέατρο της Μεγάλης Πόλης, ήταν το μεγαλύτερο και το αρχαιότερο θέατρο της αρχαίας Ελλάδας με χωρητικότητα 20.000 θέσεων. Στη συνέχεια του θεάτρου, η αρχαιολογική σκαπάνη

ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΑ

«ΔΗΜΗΤΣΑΝΑ»	2795 031 518-20
«ΤΕΥΘΙΣ»	2795 032 604-6
«ΞΕΝΩΝΑΣ ΞΕΝΙΟΥ»	2795 031 750
«ΞΕΝΩΝΑΣ ΚΑΖΑΚΟΥ»	2795 031 660 2795 031 466-7
«ΠΡΟΣΕΛΗΝΟΣ»	2795 031 675 6972 446890

έχει αποκαλύψει υπολείμματα από το Θεοσίλειο Βουλευτήριο της Αρκαδικής Ομοσπονδίας, «του Κοινού των Αρκάδων» και της Αρχαίας Αγοράς. Κατεύθυνση νότιο-ανατολική. Διαδρομή: Δημητσάνα-Στεμνίτσα-Ελληνικό-Καρύταινα-Μεγαλόπολη: 43 Χλμ.

- > Το **Μυκηναϊκό Νεκροταφείο του Παλαιοκάστρου**, στον αρχαιολογικό χώρο του οποίου η αρχαιολογική σκαπάνη των τελευταίων ετών, αποκάλυψε περί τους 100 λαξευτούς τάφους διαφόρων τύπων και μία λατρευτική και τελετουργική κατασκευή, η οποία, κατά την άποψη των ερευνητών, αποτελούσε Νεκρομαντείο των ύστερων μυκηναϊκών χρόνων. Κατεύθυνση δυτική, διαδρομή: Δημητσάνα-Ζάτουνα-Παναγιά-Ριζοσπηλιά-Παλαιοκάστρο: 23 Χλμ.
- > Τα **Λαγκάδια**, το χωριό των λαξευτών της πέτρας και των χτιστάδων. Ένα χωριό με πλούσια παραδοσιακή αρχιτεκτονική, πατρίδα των Δεληγιανναίων και άλλων οπλαρχηγών και αγωνιστών του 1821. Κατεύθυνση βόρεια, υψόμετρο 900 μ. Διαδρομή: Δημητσάνα-Καρκαλού-Λαγκάδια: 17 Χλμ.

TIPS

Που θα πάτε για καλό Φαγητό... εντός Αθηνών!

Bacaro, Σοφοκλέους 1, Αθήνα, τηλ.: 210 3211882, τιμή 25-35 ευρώ

Cayenne, Ακτή Μιαούλη 83, Πειραιάς, τηλ.: 210 4591130, τιμή 25-35 ευρώ

Αθήρι, Πλαταιών 15, Κεραμεικός, τηλ.: 210 3462983, τιμή 13-24 ευρώ



[σελίδα 10 / Απρίλιος 07 / τεύχος 3]

εκδηλώσεις κοσμικά



Να ζήσετε!

Στις 25 Αυγούστου παντρεύτηκε ο κ. Στέλιος Καλαβρός από το CSS με την κα Αθηνά Μίχα. Σας ευχόμαστε **καλή αρχή στην κοινή σας πορεία!**



Ο Πελαργός χτύπησε για δεύτερη φορά!

Η οικογένεια του κ. Θανάση Λαζαρίδη και της κας Ελένης Αλεξανδράτου μεγάλωσε. Το τέταρτο μέλος της είναι ο πανέμορφος Κωνσταντίνος. **Να σας ζήσει!**



Να ευτυχήσετε!

Τέλη Ιουνίου έγινε ο γάμος του συναδέλφου, κ. Βασίλη Αργυρού από την παραγωγή Η/Ζ με την κα Λίτσα Καλαμάρα. Σας ευχόμαστε μέσα από την καρδιά μας **καλούς απογόνους!**



ώρα για διάλειμμα

ανέκδοτα!

Ο Γιωρίκας πάει στον ψυχολόγο...

Γιατρέ μου κάθε βράδυ βλέπω τον ίδιο τρομακτικό επιάλτη. Κάποιος με κυνηγά να με σκοτώσει.

Τρέχω, τρέχω... και φτάνω μπροστά σε μια μεγάλη πόρτα με μια μεγάλη επιγραφή... Σπρώχνω για να ανοίξω την πόρτα, σπρώχνω, ξανασπρώχνω αλλά δεν ανοίγει η άτιμη...

Ο τύπος που με κυνηγά πλησιάζει συνεχώς με το μαχαίρι στο χέρι. Τότε ιδρώνω, παλεύω μες τον ύπνο μου ουρλιάζω και ξυπνάω έντρομος.

-Μμμμ μάλιστα. Και τι γράφει η επιγραφή στην πόρτα;

-ΕΛΞΑΤΕ.

για χέλια...

Είναι δυο φίλοι, ο ένας εργατικός, ο άλλος τεμπέλης.

-Δε γίνεται, λέει ο εργατικός, πρέπει να βρεις οπωσδήποτε δουλειά... Σου βρήκα μία, θα δουλέψεις κλητήρας σε ένα υπουργείο.

-Εντάξει, λέει ο τεμπέλης, θα κάνω κάτι, δε θα κουράζομαι και θα βγάζω και λεφτά.

Μετά από ένα μήνα ξανασυναντιούνται οι δυο φίλοι, άνεργος πάλι ο τεμπέλης.

-Γιατί έφυγες από τη δουλειά που σου βρήκα; ρωτάει ο φίλος.

-Γιατί, κάθε 5 λεπτά έπρεπε να σηκώνομαι από την καρέκλα μου και να χαιρετώ τους επισήμους που έμπαιναν στο υπουργείο. Έχεις καμιά πιο ξεκούραστη δουλειά;

-Έχω, του απαντάει ο άλλος, σε περίπτερο, θα κάθεσαι συνέχεια και θα πουλάς το εμπόρευμα.

Ένα μήνα μετά, πάλι άνεργος ο τεμπέλης

-Τί συνέβηκε αυτή τη φορά; ρωτάει ο φίλος.

-Με πήρε ο ύπνος στην καρέκλα και έγινε ληστεία, κλέψανε τα πάντα.

-Άκουσε να σου πω, λέει αγανακτισμένος ο φίλος, αυτή είναι η τελευταία φορά που σε στέλνω σε δουλειά και μη μου πεις ότι κουράστηκες γιατί θα σε πνίξω. Θα πας φύλακας σε νεκροταφείο, θα κάθεσαι μόνος σου και το βράδυ θα κλειδώνεις και θα φεύγεις. Τίποτα άλλο.

-Αυτή μάλιστα! απαντάει ο τεμπέλης. Αυτή είναι δουλειά για μένα.

Ένα μήνα αργότερα συναντιούνται οι δυο φίλοι, άνεργος πάλι ο τεμπέλης.

-Μη μου πεις ότι κουραζόσουν και στο νεκροταφείο; ρωτάει άγρια ο φίλος του.

-Άκου να δεις, τι έπαθα εκεί μέσα, απαντάει ο τεμπέλης. Καθόμουν όλη μέρα σε μια καρέκλα και κοιτάζοντας γύρω-γύρω έβλεπα διαρκώς γραμμένη τη φράση, ΕΔΩ ΑΝΑΠΑΥΕΤΑΙ, ΕΔΩ ΑΝΑΠΑΥΕΤΑΙ, ΕΔΩ ΑΝΑΠΑΥΕΤΑΙ. Κι έτσι μου δημιουργήθηκε η εντύπωση πως ο μόνος που δούλευε εκεί μέσα ήμουν εγώ!!!

ξέρατε ότι...

5 πλαστικά μπουκάλια = 1 μπουφάν!

Εκτός από το ότι αυξάνουν τον όγκο των σκουπιδιών εάν δεν «τσαλακωθούν» (έχει υπολογιστεί ότι ο όγκος που καταλαμβάνει καθένα είναι 2,5 φορές το βάρος του) θα χρειαστεί να περάσουν 400-500 χρόνια πριν αρχίσουν να αποσυντίθενται.

Αντίθετα, ανακυκλώνοντας μισό κιλό PET πλαστικά μπουκάλια, εξοικονομεί κανείς ενέργεια αντίστοιχη με 12.000 BTU. Η διαδικασία για την ανακύκλωσή τους είναι η εξής: χωρίζονται ανά είδος (PET, PVC, PP), πλένονται και κομματιάζονται. Από τις νιφάδες κατασκευάζονται διάφορα προϊόντα, από νέα πλαστικά μπουκάλια έως ύφασμα, επένδυση μαξιλαριών και μπουφάν. Έχει υπολογιστεί ότι 5 πλαστικά μπουκάλια είναι αρκετά για την επένδυση 1 μπουφάν, 25 για 1 φλις παλτό ή 26 μπουκάλια για να φτιαχτεί 1 κοστούμι από πολυεστέρα.

οι αλήθειες της ημέρας...

«Δεν αντέχω να σπαταλώ το χρόνο μου για να βγάζω χρήματα».

Ζαν Λουί Αγκασίζ

«Χρόνια αγάπης χάθηκαν μέσα σε ένα λεπτό μίσους».

Έντγκαρ Άλαν Πόε



[σελίδα 12 / Σεπτέμβριος 07 / τεύχος 5]

ώρα για διάλειμμα

αναζητώντας το χαμένο χρόνο

Ο τρόπος που ξοδεύετε το χρόνο σας είναι ο τρόπος που ξοδεύετε τη ζωή σας. Κάθε ώρα που ξοδεύετε είναι ένα κομμάτι της ζωής σας και δεν μπορείτε να το ανακτήσετε. Έφυγε για πάντα. Ποια είναι τα σημαντικότερα πράγματα στη ζωή σας; Πόσο χρόνο αφιερώσατε σε αυτά την προηγούμενη εβδομάδα; Κοιτώντας τη ζωή σας μέχρι τώρα, για ποια πράγματα λυπάστε επειδή ξοδέψατε πολύ χρόνο, σε τι θα επιθυμούσατε να τον είχατε ξοδέψει; Τι θα κάνατε αν είχατε μια επιπλέον ώρα μέσα στην ημέρα; Έχετε συνειδητοποιήσει ότι όλοι έχουμε την ίδια ποσότητα χρόνου κάθε μέρα; Αυτό που είσατε σήμερα είναι το αποτέλεσμα των επιλογών που έχετε κάνει στο παρελθόν σε σχέση με το πού διαθέσατε χρόνο. Αυτό που θα είστε στο μέλλον, θα εξαρτηθεί από το πού θα ξοδέψετε το χρόνο σας στο μέλλον. Τέλος, μη λυπάστε για ό,τι δεν κάνατε. Κάντε το ή ξεχάστε το.

η αξία ενός χαμόγελου

- > Το χαμόγελο είναι μια καμπύλη που **βάζει τα πάντα σε ευθεία.**
- > **Δεν κοστίζει τίποτε** αλλά δημιουργεί πολλά.
- > **Κάνει πλούσιους αυτούς που το λαμβάνουν**, χωρίς να φτωχαίνει αυτούς που το δίνουν.
- > Συμβαίνει μέσα σε ελάχιστο χρόνο αλλά **η γεύση του διαρκεί για πάντα.**
- > **Κανείς δεν είναι τόσο πλούσιος που να μπορεί να κάνει χωρίς αυτό.**
- > Είναι η ανάπαυση του κουρασμένου, το φως για τον απογοητευμένο, η ακτίνα του ήλιου για το λυπημένο, **το καλύτερο αντίδοτο της φύσης για κάθε πρόβλημα.**
- > Παρόλα αυτά, δεν μπορείτε να το αγοράσετε, να το ζητιανέψετε, να το κλέψετε ή να το δανειστείτε. **Πρέπει να το κερδίσετε, δίνοντάς το!**

από την κουζίνα της Ρέας

ντολμαδάκια γιαλαντζί

υλικά

- > 3 κρεμμύδια τριμμένα
- > 1 1/2 φλυτζάνι λάδι
- > 1 φλυτζάνι ρύζι
- > 1 βάζο κληματόφυλλα
- > 1/3 ματσάκι άνηθο
- > 1/3 ματσάκι μαϊντανό
- > 1/2 κουταλάκι δυόσμο ξηρό
ή 2 κουταλάκια φρέσκο
- > αλάτι
- > 1 λεμόνι

εκτέλεση

- Πλένετε τα φύλλα.
- Βάζετε σε ένα μπώλ όλα τα υλικά με το μισό λάδι και ανακατεύετε.
- Παίρνετε μία κουταλιά από το μείγμα και γεμίζετε κάθε φύλλο και τα διπλώνετε.
- Σε μία κατσαρόλα στρώνετε μερικά φύλλα που δε θα χρησιμοποιήσετε.
- Τοποθετείτε τα ντολμαδάκια στη σειρά.
- Περιχύνετε με το υπόλοιπο λάδι.
- Προσθέτετε νερό να σκεπάζει τα ντολμαδάκια.
- Τοποθετείτε πάνω από τα ντολμαδάκια, ένα πιάτο ώστε να τα πιέζει για να μην ανοίξουν με το μαγείρεμα.
- Σκεπάζετε την κατσαρόλα.
- Αφήνετε να βράσουν μέχρι να μείνουν με το λάδι τους.



Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

εας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας!