



μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petropoulos.com

Η κρίση που δεν λέει να κοπάσει....

Είναι η πέμπτη φορά που το Χριστουγεννιάτικο μήνυμά μου αναφέρεται σε μια ακόμη πολύ δύσκολη χρονιά που πέρασε. Για να γίνει κατανοητό το μέγεθος της ύφεσης αρκεί να αναφέρω ότι σε σχέση με το 2008 (τελευταία χρονιά που τα πράγματα ήταν κάπως σταθερά) η αγορά στα προϊόντα που πουλούσαμε τότε (δηλαδή δίχως την Shell και την Land Rover) έχει μειωθεί πάνω από 80%!

Οι πωλήσεις της Εταιρίας το 2012 θα κλείσουν περίπου 25% κάτω από το πρόγραμμα και επίσης 25% κάτω από τις πωλήσεις του 2011. Αυτό όμως που είναι το χειρότερο είναι ότι θα αυξηθούν οι ζημιές σε σχέση με το 2011 και έτσι θα είναι η δεύτερη ζημιογόνα χρονιά για την Εταιρία. Για πολλούς λόγους είναι αναγκαίο να γυρίσουμε σε κερδοφορία το 2013. Το προκαταρκτικό πρόγραμμα προβλέπει πωλήσεις στα ίδια επίπεδα με το 2012. Με τις οικονομίες που έχουμε ήδη πετύχει και με περιορισμό των επισφαλειών, οι ενδείξεις είναι ότι τα αποτελέσματα θα είναι θετικά. Συγχρόνως εξετάζονται διάφορες νέες συνεργασίες οι οποίες ελπίζουμε ότι θα φέρουν αξιόπιστη σταθεροποίηση.

Το 2012 στην προσπάθεια να μειώσουμε τα έξοδα αναγκαστήκαμε να διακόψουμε την συνεργασία μας με αρκετούς συναδέλφους. Οι αποφάσεις αυτές ήταν δύσκολες και αγχωτικές. Στην συντριπτική πλειοψηφία αυτό έγινε με ειδική συμφωνία για όσους ήταν κοντά στην σύνταξη ή πάλι με ειδική συμφωνία για συνέχιση της συνεργασίας με ευέλικτη μορφή ώστε οι συνολικές καθαρές αποδοχές να παραμείνουν σταθερές για διάστημα 1-2 ετών. Επίσης σε δυο περιπτώσεις η Εταιρία βοήθησε ώστε οι συνάδελφοι να ξεκινήσουν δική τους δουλειά.

Σας παροτρύνω το 2013 να βάλετε τα δυνατά σας για όσα πράγματα είναι στο χέρι σας να επηρεάσετε και για όσα δεν είναι, καρτερικά να τα υπομείνετε. Αυτό είναι που χρόνια τώρα προσπαθώ να κάνω και εγώ.

Για τις Άγιες ημέρες που έρχονται σας εύχομαι να περάσετε καλά και το 2013 να είναι γεμάτο Υγεία και Γαλήνη για εσάς και τις Οικογένειές σας.

Χρόνια Πολλά!

Γιάννης Πετρόπουλος
Διευθύνων Σύμβουλος



περιεχόμενα

Οικονομικά αποτελέσματα.....	2
Εταιρικές ανακοινώσεις.....	3
Εσωτερικά νέα.....	4
Οι άνθρωποί μας προτείνουν.....	9
Κοινωνικά.....	10
Ώρα για διάλειμμα.....	11

Αποτελέσματα Ομίλου Εννεάμηνου 2012

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου κατά την περίοδο 1 Ιανουαρίου - 30 Σεπτεμβρίου μειώθηκαν κατά 26% και ανήλθαν σε € 35,2 εκ. (€ 47,6 εκ. το 2011). Οι συνολικές πωλήσεις του Ομίλου (που συμπεριλαμβάνουν και τις έμμεσες) κατά την ίδια περίοδο μειώθηκαν επίσης κατά 26,4% και ανήλθαν σε € 35,3 (€ 47,9 εκ. το 2011).

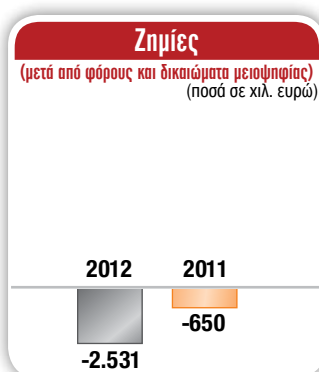
Τα αποτελέσματα μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανήλθαν σε ζημίες € 2,5 εκ. έναντι ζημιών € 0,65 εκ. το 2011.

Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 30.9.2012 ήταν 47,1%.

Δραστηριότητες Εταιρίας

Η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ ιδρύθηκε το 1922 στη Θεσσαλονίκη. Κατασκευάζει, διασκευάζει, διανέμει και υποστηρίζει μεγάλο εύρος προϊόντων αυτοκινητοβιομηχανίας όπως αυτοκίνητα, φορτηγά, λεωφορεία, γεννήτριες, κινητήρες diesel, σκάφη, εξωλέμβιες μηχανές, αγροτικά, χωματουργικά και βιομηχανικά μηχανήματα, μπαταρίες και λιπαντικά. Η Εταιρία κατέχει ηγετική θέση στην Ελληνική αγορά στους τομείς δραστηριότητάς της.

Οικονομικά Αποτελέσματα Εννεαμήνου 2012



Μετοχή	
Τιμή Μετοχής (20/12/2012)	1,39
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	10
Αριθμός Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	25%

Στατιστικά Στοιχεία	
Max 52 εβδομ.	1,91
Min 52 εβδομ.	1,01

Η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ σας καλωσορίζει στον κόσμο της Jaguar



Ο Όμιλός μας ανέλαβε άμεσα το ρόλο του επίσημου εισαγωγέα των αυτοκινήτων Jaguar στην Ελλάδα.

Τα μοντέλα της Jaguar που διατίθενται σήμερα στην ελληνική αγορά, στην κατηγορία των αυτοκινήτων πολυτελείας, είναι τα XF, XK, και XJ.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, κ. Ιωάννης Πετρόπουλος είπε σχετικά: «Είμαστε πολύ ικανοποιημένοι από αυτήν την εξέλιξη, η οποία εντάσσεται αρμονικά στη στρατηγική του Ομίλου μας να συνάψει μακροχρόνιες συνεργασίες με παγκόσμιους ηγέτες στον κλάδο της αυτοκινητοβιομηχανίας.

ρη εξυπηρέτηση στους κατόχους αυτοκινήτων Jaguar σε ολόκληρη την Ελλάδα. Η ικανοποίηση των κατόχων Jaguar αποτελεί πρώτιστο μέλημά μας.

Παράλληλα, στοχεύουμε στην αύξηση του μεριδίου αγοράς των αυτοκινήτων Jaguar στην Ελλάδα ως αποτέλεσμα της αυξημένης ικανοποίησης των πελατών της μάρκας και της ενίσχυσης της προβολής της.

Η κυκλοφορία νέων συναρπαστικών μοντέλων βάσει του προγραμματισμού της Jaguar για το 2013 και όχι μόνο, θα διευκολύνει σημαντικά την επίτευξη αυτού του στόχου. Λόγω της κρίσης που μαστίζει τον κλάδο των επιβατικών αυτοκινήτων, δεν προσδοκούμε η νέα αυτή δραστηριότητα



Οι τρέχουσες συνθήκες της αγοράς επιβάλλουν, ως μοναδική επιλογή για το μέλλον, τη σύναψη συμπράξεων με γνώμονα την επίτευξη οικονομιών κλίμακας. Η ένταξη της Jaguar στο χαρτοφυλάκιο των δραστηριοτήτων μας είναι ένα βήμα προς αυτήν την κατεύθυνση. Συνάδει, επίσης, και με τη στρατηγική των Jaguar και Land Rover για ενοποίηση των δικτύων διανομής για τις δύο αυτές μάρκες σε παγκόσμιο επίπεδο.

Στόχος μας είναι να εξασφαλίσουμε στους πελάτες της Jaguar αδιάλειπτη παροχή τεχνικής υποστήριξης μέσω της ενοποίησης με το δίκτυο εξουσιοδοτημένων εμπόρων Land Rover.

Σκοπεύουμε, επίσης, να αυξήσουμε τα εξουσιοδοτημένα σημεία τεχνικής υποστήριξης ώστε να παρέχουμε καλύτε-

να συνεισφέρει σημαντικά στην κερδοφορία του Ομίλου στο άμεσο μέλλον».

Ο κ. Mark Beament, Περιφερειακός Διευθυντής της Jaguar & Land Rover για την Ελλάδα, δήλωσε τα εξής: «Με μεγάλη ικανοποίηση επεκτείνουμε τη συνεργασία μας με τον Όμιλο Πέτρος Πετρόπουλος, μια ηγετική δύναμη στον κλάδο της εμπορίας αυτοκινήτων που διακρίνεται για τη φερεγγυότητα και την επαγγελματική οργάνωσή της.

Μας χαροποιεί, επίσης, το γεγονός ότι η κίνηση αυτή θα μας φέρει ένα ακόμη βήμα πιο κοντά στην ενοποίηση των δικτύων διανομής της Jaguar και της Land Rover. Προσβλέπουμε σε περαιτέρω ενίσχυση της ικανοποίησης των πελατών μας και σε αύξηση του μεριδίου μας στην ελληνική αγορά αυτοκινήτου».

Πρώτο Συνέδριο κινητήρων TOHATSU

Στις αρχές Νοεμβρίου έγινε με επιτυχία το πρώτο Συνέδριο κινητήρων TOHATSU για πωλήσεις και service.

Την πρώτη ημέρα έγινε παρουσίαση της Εταιρίας με την δομή και λειτουργία της από τον δ/ντη του τμήματος κ. Δ. Ονόπα. Ακολούθησε το εμπορικό σκέλος, οι πωλήσεις πακέτων μηχανών - σκαφών ZODIAC/BOMBARD από τον κ. Χ. Ξυγκάκη με τα νέα μοντέλα του 2013 και την διαχείριση του δικτύου από τον κ. Δ. Ξύλινο. Η μέρα έκλεισε με την νέα πολιτική πωλήσεων ανταλλακτικών από την κα Ι. Μαργαρωνη.

Η δεύτερη ημέρα ήταν αφιερωμένη στην τεχνική ενημέρωση για όλα τα συνεργεία TOHATSU που έγινε από τον κ. Ι. Καλοπίση.

Η συμμετοχή των συνεργατών ήταν από όλα τα μέρη της Ελλάδος και το ενδιαφέρον μεγάλο. Επίσης υπήρχαν και

νέες συνεργασίες στον τομέα των πωλήσεων και επισκευών, κάτι που εμπλούτισε το δίκτυο Tohatsu.

Ευχόμαστε σε όλους καλές πωλήσεις και προσβλέπουμε σε άριστη συνεργασία για την νέα χρονιά!



Ημέρα γκρίνιας

Την Τετάρτη 27 Νοεμβρίου, έγινε στο Αμφιθέατρο, όπως και τα τελευταία 20 περίπου χρόνια, η θεσμοθετημένη «συνεδρίαση της γκρίνιας», που γίνεται στα πλαίσια της κατάρτισης του ετήσιου προϋπολογισμού. Μετείχαν όλοι οι Διευθυντές Επιχειρηματικών Μονάδων και Τμημάτων Υποστήριξης, οι Τομεάρχες, ο Διευθύνων Σύμβουλος και ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου.



Σύμφωνα με το θεσμό, στην ημέρα της γκρίνιας, όλοι οι Διευθυντές Επιχειρηματικών Μονάδων και οι Τομεάρχες νομιμοποιούνται να εκφράζουν έντονα τη διαμαρτυρία τους και τις αντιρρήσεις τους για τα έξοδα της διοίκησης και του λογιστηρίου που τους χρεώνονται σαν ένα είδος φόρου, αφού δεν τα επιλέγουν (όπως επιλέγουν όλα τα άλλα έξοδά τους).

Ο θεσμός αυτός, μοναδικός, έχει ωφελήσει την Εταιρία μας στον περιορισμό των εξόδων. Όταν γνωρίζει ο Διευθύνων Σύμβουλος, ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου και ο Διευθυντής Οικονομικών Υπηρεσιών ότι πρέπει να παρουσιάσει στους συναδέλφους του αναλυτικά όλες τις δαπάνες του και να αιτιολογήσει κάθε τυχόν αύξηση, γίνεται ιδιαίτερα προσεκτικός στην κατάρτιση του προϋπολογισμού του Τμήματός του. Ακόμη, συντελεί στην αυξημένη διαφάνεια της διαχείρισης της Εταιρίας μας.

Φέτος, όπως και στα προηγούμενα χρόνια, η συζήτηση ήταν ζωννή, αλλά πάντα με αυξημένη αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη. Βοήθησε και το γεγονός ότι όλοι οι προϋπολογισμοί ήταν μειωμένοι έως συγκρατημένοι!

Και του χρόνου!

Εκπαιδευτικό Σεμινάριο PETROGEN



Τέλη Νοεμβρίου ολοκληρώθηκε η προγραμματισμένη για το β' εξάμηνο του 2012, εκπαίδευση των τεχνικών συνεργατών του Δικτύου PETROGEN. Έγιναν 2 διήμερες εκπαιδεύσεις, στις οποίες συμμετείχαν συνολικά 28 τεχνικοί από 21 περιοχές της Ελλάδας. Η συμμετοχή ήταν μεγάλη όπως πάντα και έφτασε το 88% (21 στις 24 ενεργές περιοχές). Παρακολούθησε για πρώτη φορά και ο νέος ΕΤΣ με έδρα την Καβάλα. Λόγω της δραστηριοποίησης της PETROGEN στο νέο για μας αντικείμενο των UPS, ένα μεγάλο μέρος της τεχνικής εκπαίδευσης αφιερώθηκε στις τεχνικές ελέγχου και συντήρησης των UPS, για τις οποίες έγινε πρακτική εκπαίδευση. Επίσης, έγινε εισαγωγική εκπαίδευση στο δύσκολο θέμα των παραλληλιζόμενων Η/Ζ. Παρουσιάστηκαν εξελίξεις σε προϊόντα, οργάνωση, πωλήσεις και ανταγωνισμό σχετικά με τα Η/Ζ. Έγινε εκπαίδευση στη διαδικτυακή εισαγωγή παραγγελιών για ανταλλακτικά μέσω του αυτοαίχματος και συζητήθηκαν προβλήματα που έχουν αντιμετωπίσει οι συνεργάτες μέχρι σήμερα. Συζητήθηκαν διάφορα σημαντικά τεχνικά θέματα, και θέματα οργάνωσης και επικοινωνίας, καθώς και διάφοροι δείκτες μετρήσεων της αποτελεσματικότητας και της ανάπτυξης του δικτύου. Για την προετοιμασία, διοργάνωση και εκτέλεση της εκπαίδευσης εργάστηκε SynerTeam με μέλη από το aftersales, τις πωλήσεις και την παραγωγή.

Εκπαίδευση Συνεργατών Range Rover Evoque

Η τετραήμερη προγραμματισμένη εκπαίδευση των τεχνικών συνεργατών του Δικτύου Jaguar Land Rover για τα Συστήματα Σασί του οχήματος RANGE ROVER EVOQUE ολοκληρώθηκε την Τρίτη 27 Νοεμβρίου.

Στο σεμινάριο αυτό συμμετείχαν συνολικά 15 τεχνικοί από όλα τα συνεργεία της Ελλάδας.

Το μεγαλύτερο μέρος της τεχνικής εκπαίδευσης αφιερώθηκε στα συστήματα Ηλεκτρικής Υποβοήθησης Κρεμαγιέρας,

Ηλεκτρικού Χειρόφρενου και Ανάρτησης Magneride™ (περιγραφή & λειτουργία) που τοποθετούνται στα οχήματα RANGE ROVER EVOQUE 12-13MY. Μετά τη θεωρητική εκπαίδευση, έγινε πρακτική εξάσκηση στη λειτουργία της Ηλεκτρικής Κρεμαγιέρας και του Ηλεκτρικού Χειρόφρενου.

Επίσης, έγινε αναφορά στα Συστήματα Σασί που χρησιμοποιεί το νέο RANGE ROVER – L405 μεταξύ των οποίων περιλαμβάνεται και το Terrain Response με αυτόματη πλέον αναγνώριση εδάφους και προσαρμογή του οχήματος.



Εκπαίδευση SCANIA DOS

Στο χρονικό διάστημα 8-10/10/2012 πραγματοποιήθηκε στην Εταιρία μας εκπαίδευση των DOS Coordinator κάθε χώρας στο νέο Πρότυπο Λειτουργίας Scania, Dealer Operating Standard - DOS 4, το οποίο ισχύει πλέον για όλο το δίκτυο της Scania.

Στο διήμερο αυτό πραγματοποιήθηκε από τους συμμετέχοντες πρακτική εκπαίδευση στα Εξουσιοδοτημένα Συνεργεία Scania, ΣΚΑΝΤΡΑΚ Σέρβης ΕΠΕ, ΣΥΝΤΡΑΚ.

Η εκπαίδευση ήταν υπό την εποπτεία των κ.κ. Hans Thörnblad & Lars BM Andersson - Scania Franchise Managers - στους οποίους και παρουσιάσθηκαν τα ευρήματα των ελέγχων.

Από τα αποτελέσματα προέκυψε ότι το επίπεδο του Δικτύου παραμένει υψηλό, παρά την οικονομική κρίση.

Χώρα	Όνομα
Greece	Nikos Harmantzis
Cyprus	Andreas Papettas
Finland	Antti Jauhiainen
Kazakhstan	Roman Grushenkov

Χώρα	Όνομα
Switzerland	Fredy Hugentobler
BeNeLux	Rob Wienk
Iceland	Sveinn Símonarson
Ukraina	Dmitry Sapunov
SCANIA	Lars Possberg
	Lars BM Andersson
	Hans Thörnblad
	Claudia Forer
	Johan Larsson



Εκδήλωση του Ελληνο-Σουηδικού Επιμελητηρίου



Η Εταιρία μας υπήρξε «ένα από τα βασικά Μέλη Στήριξης του Ελληνο-Σουηδικού Επιμελητηρίου (Sustaining Members), που αδιάλειπτα για πολλά χρόνια συνέβαλε τα μέγιστα στην ανάπτυξη και εδραίωση αυτού. Ειδικότερα, το περασμένο έτος 2011 ήταν ένα από τα πέντε Μέλη που συνέβαλαν σημαντικά και πολλαπλά στην ευόδωση των σκοπών του» ανέφερε σε μήνυμά του ο Πρόεδρος του Επιμελητηρίου.

Για το λόγο αυτό, το Διοικητικό Συμβούλιο του Επιμελητηρίου, απένειμε τιμητική πλακέτα ως μια ελάχιστη ένδειξη αναγνώρισης και έκφρασης ευχαριστίας, για τη σημαντική και πολύτιμη συμβολή της "ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ Α.Ε.Β.Ε" προς το Ελληνο-Σουηδικό Επιμελητήριο.

Την πλακέτα παρέλαβε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρίας, κ. Ιωάννης Πετρόπουλος, στην ετήσια εκδήλωση του Επιμελητηρίου.

Αλλαγή Scania (ASM) για την Ελλάδα



Μετά από 5 χρόνια επιτυχημένης συνεργασίας με τον Anders Friberg, μέχρι πρότινος Area Sales Manager της Scania στην Ελλάδα, Ιταλία, East Adriatic & Benelux, ο Anders πήρε προαγωγή στη θέση του Managing Director στην ανερχόμενη αγορά της Scania στην Τανζανία από τις 28 Νοεμβρίου. Βοήθησε σημαντικά την ΕΜ Φορτηγών και Λεωφορείων στην αύξηση του μεριδίου αγοράς των οχημάτων SCANIA στην Ελλάδα. Μετά από αυτή την πολυετή επαγγελματική συνεργασία αλλά και τους στενούς δεσμούς που αναπτύχθηκαν στο διάστημα αυτό, ήρθε προσωπικά στην Αθήνα τον Νοέμβριο για να μας αποχαιρετήσει αλλά και να συστήσει το νέο (ASM) Joakim Olsson. Καλωσορίζουμε τον Joakim και ευχόμαστε και στους δύο πάντα επιτυχίες.

30^{ος} Κλασικός Μαραθώνιος Αθηνών Ήμασταν κι εμείς εκεί!

Στη φετινή γιορτή του Κλασικού Μαραθωνίου που πραγματοποιήθηκε στις 11 Νοεμβρίου, έλαβαν μέρος συνάδελφοι από την Εταιρία μας και πιο συγκεκριμένα οι κύριοι Παναγιώτης Αβραμίδης και Νίκος Χαρμαντζής ενώ στο αγώνισμα των 10 χιλιομέτρων κύριος Πέτρος Πλακάκης.

Το αγώνισμα του μαραθωνίου, των 42.195 μέτρων, θα μπορούσε να χαρακτηριστεί ως το πιο θρυλικό επί γης. Αποτελεί τον υπέρτατο στόχο χιλιάδων δρομέων. Η προετοιμασία, η διεξαγωγή και η χαρά του τερματισμού του προσφέρουν ξεχωριστές εμπειρίες. Ο μαραθώνιος είναι αγώνισμα ψυχής και σώματος. Προϋποθέτει τη συμμετοχή αμφοτέρων. Όταν οι δυνάμεις εξαντλούνται, η ψυχή πρέπει να καταδυθεί για ν' ανασύρει άλλες, βαθιά κρυμμένες.

Συνολικά, στη γιορτή συμμετείχαν 26.000 δρομείς. Από αυτούς 9.500 στο αγώνισμα του Μαραθωνίου και οι υπόλοιποι 16.500 στους αγώνες 5 και 10 χιλιομέτρων.

Ο τερματισμός μέσα στο Καλιμάρμαρο Στάδιο σίγουρα αποζημιώνει την όλη προσπάθεια!

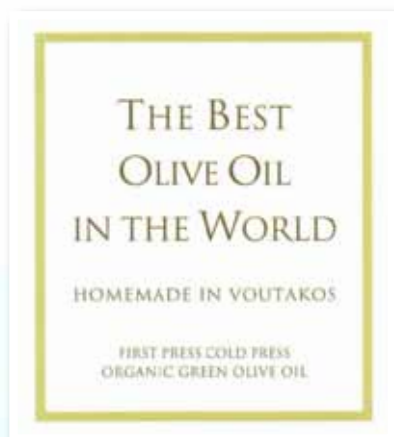
Ίσως του χρόνου, να συμμετάσχει και ομάδα δρομέων της Εταιρίας μας!

Καλές προπονήσεις και καλά χιλιόμετρα!



Ο μεγάλος φοίνικάς μας «χειρουργήθηκε» για να σωθεί

Ο μεγάλος φοίνικας στην είσοδο του κτιρίου μας, στο 104 της Ιεράς Οδού, προσβλήθηκε από το κόκκινο σκαθάρι, ένα «εισαγόμενο» έντομο που κατοικεί στους κορμούς των φοινικοειδών και σταδιακά τα καταστρέφει. Σε πολλές περιοχές της χώρας, στην Κρήτη, την Ρόδο, την Ηλεία, αλλά και την Αττική, πολλά φοινικόδεντρα έχουν πληγεί - οι ειδικοί μιλούν για 3.000 δέντρα, μεταξύ των οποίων πολλά υπεραιωνόβια. Στο δικό μας φοίνικα έγινε δεντροχειρουργική αφαίρεση της προσβολής. Είναι μια νέα επιστημονική μέθοδος, οικολογικά συμβατή με το περιβάλλον. Καθαρίζεται το φυτό από όλη τη φυλλική επιφάνεια έως την «καρδιά» και δε μένει κανένα ζωντανό έντομο. Με αυτή τη μέθοδο επιτυγχάνεται η καταπολέμηση του κόκκινου ρυγχωτού σκαθαριού και της πεταλούδας, προκαλώντας την εξότνωσή τους, κατά τρόπο αποτελεσματικό αλλά και οικολογικό, αποφεύγοντας έτσι τη ρίψη φυτοφαρμάκων που τόσο πολύ έχουν επιβαρύνει το περιβάλλον. Περιμένουμε τα αποτελέσματα της επέμβασης στις αρχές του έτους.



«Αγροκτήματα Πάρου»: Το «καλύτερο ελαιόλαδο του κόσμου»

Είναι παράδοση πλέον κάθε χρόνο, να συλλέγουμε και να διανέμουμε το "καλύτερο ελαιόλαδο του κόσμου", το δικό μας!

Από το μικρό χωριό του Βουτάκου στην Πάρο, στους εργαζομένους του Ομίλου, σε 110 στρατηγικούς μας εταίρους και σε 150 φίλους σε όλο τον κόσμο. Η συσκευασία φέτος ήταν του 1 λίτρου και συνοδευόταν με την πιστοποίηση του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών, μαζί με τις θερμότερες ευχές μας για Υγεία, Χαρά και Δύναμη και την νέα χρονιά!

Ελατοχώρι Πιερίας

Ένα από τα ωραιότερα ορεινά θέρετρα της Ελλάδας αποτελεί το Ελατοχώρι Πιερίας. Ο νέος αλλά και ο παλιός οικισμός έχουν εξελιχθεί σε τουριστικούς προορισμούς και συγκεντρώνουν μόνιμους πατραπεριστές σε όλη τη διάρκεια του χρόνου, πόσο μάλλον την περίοδο των Χριστουγέννων, όπου το τοπίο ντύνεται με τα λευκά χρώματα του χειμώνα και το χιονοδρομικό κέντρο γεμίζει από κόσμο!

Η απόστασή του από την Κατερίνη είναι 28 χιλιόμετρα και βρίσκεται σε υψόμετρο 780μ.

Κοντά στο Ελατοχώρι βρίσκεται το Αγιονέρι, ένα βραχώδες μέρος από όπου αναβλύζει νερό. Σύμφωνα με την παράδοση εκεί κήρυττε ο Άγιος Αντώνιος. Στην περιοχή, το 2007, διεξήχθη το Πανευρωπαϊκό Πρωτάθλημα Ορεινής Ποδηλασίας.

Το Ελατοχώρι είναι περισσότερο γνωστό από το χιονοδρομικό κέντρο, το οποίο απέχει από τον οικισμό «Ελατοχώρι», 8 χλμ. και είναι σε υψόμετρο 1.400 - 1.800μ.

Η βάση του είναι η θέση «Παπά Χωράφι», όπου λειτουργεί σύγχρονο σαλέ σε τρία επίπεδα, με δυνατότητα ταυτόχρονης εξυπηρέτησης 400 και πλέον ατόμων. Πρωτολειτούργησε δοκιμαστικά το 2000 και επίσημα το 2001.

Σήμερα, διαθέτει ένα διθέσιο εναέριο αναβατήρα ΔΙΑΣ, μήκους 1287 μ., με δυνατότητα μεταφοράς 1200 ατόμων ανά ώρα ο οποίος εξυπηρετεί δύο πίστες, την «ΚΛΕΙΩ» μήκους 1500 μ. μέτριας και μεγάλης δυσκολίας και την πολύ εύκολη πίστα «ΕΡΑΤΩ» μήκους 3500μ. για αρχάριους.

Μετά τον εναέριο αναβατήρα υπάρχουν συρόμενοι αναβατήρες: Ο «ΑΠΟΛΛΩΝ» που εξυπηρετεί δύο πίστες, την

«ΚΑΛΛΙΟΠΗ» και την «ΠΟΛΥΜΝΙΑ» καθώς και ο «ΕΡΜΗΣ» ο οποίος εξυπηρετεί τρεις πίστες και μας ανεβάζει στα 1912 μ.

Λειτουργεί επίσης πίστα Snowboard μήκους 500 μ.

info

Χιονοδρομικό Κέντρο Ελατοχωρίου
τηλ. 23510-82994, Fax 23510-82993

Να μας ζήσουν!

Ο γιος της κας Παναγιώτας Μητράκη από την EM ISUZU και του κ. Γιώργου Λάσπα, γεννήθηκε τις πρώτες μέρες του Νοέμβρη.



Το κοριτσάκι του κ. Αναστάσιου Μανώλη από την EM Isuzu και της κας Βασιλικής Χρυσοσπάθη γεννήθηκε τον Οκτώβριο.



Το τρίτο τους αγοράκι απέκτησαν ο κ. Βασίλης Πίππος από την EM Λιπαντικών Shell και η κα Ελένη Γκίκα.



Ενα λευκό Range Rover προτίμησε να τον συνοδεύσει στη βάπτισή του ο Στάθης Πλακάκης. Ο νέος λάτρης της αυτοκίνησης και της αδρεναλίνης ενθουσιάστηκε με την πολυτέλεια και τις επιδόσεις της Βρετανικής εταιρίας. Το μυστήριο τελέστηκε στην εκκλησία της Αγίας Παρασκευής στο Δάσος Χαϊδαρίου.



Καλεσμένοι οι φίλοι μας, σε γάμο στην Αίγινα τον Σεπτέμβριο, κατέφτασαν με το υπέροχο κατακόκκινο spyder! Τα μάτια όλων, μετά τους νεόνυμφους, στράφηκαν στη μοτοσυκλέτα και στους επιβάτες της!

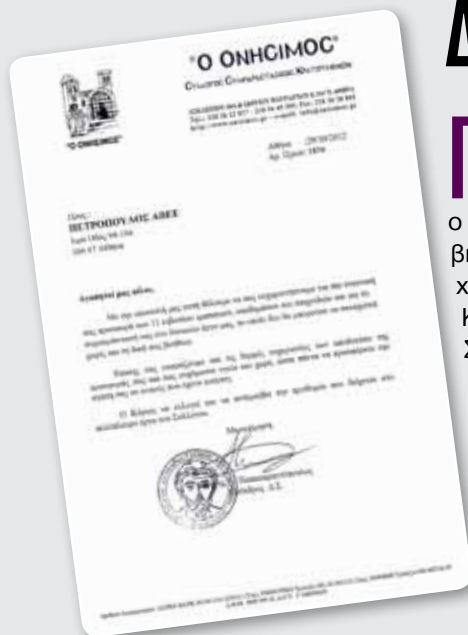
Δώσε-Πάρε!

Πέρασε ένας χρόνος που «ανοίξαμε» το μικρό μας μαγαζάκι «Δώσε-Πάρε». Στόχος ήταν να στηρίξουμε ο ένας τον άλλο. Συγκεντρώσαμε ρούχα, βιβλία και παιχνίδια, καινούρια και μεταχειρισμένα, τα ανταλλάξαμε μεταξύ μας. Κατόπιν τα προσφέραμε στο Σύλλογο Συμπαραστάσεως Κρατουμένων «Ο Ονήσιμος». Είναι οργάνωση που φροντίζει για την ανακούφιση κρατουμένων και των οικογενειών τους. Η προσπάθειά τους στηρίζεται στον εθελοντισμό και στην κοινωνική προσφορά και χρειάζεται την βοήθεια όλων μας για να συνεχίσει τη δράση του. Το Μαγαζάκι μας, «Δώσε - Πάρε» ξανα-

γεμίζει. Μπορούμε να βοηθήσουμε και να βοηθηθούμε.

Η ιδέα είναι:

Φέρνει κανείς ΠΕΝΤΕ ΚΑΘΑΡΑ ρούχα, βιβλία και παιχνίδια, που δεν τα χρειάζεται πια και τα ανταλλάσσει με 5 της αρεσκείας του. Μοναδικός κανόνας τα ρούχα να είναι φρεσκοπλυμένα. Μοναδικός στόχος να παίρνει κανείς ό,τι του χρειάζεται, προσφέροντας ό,τι δεν του χρειάζεται πια. Επιτυχία είναι όλοι να ξέρουμε ότι τίποτα δε σπαταλάμε και τίποτα δεν πάει χαμένο. Επιτυχία είναι να προσφέρει όλο αυτό το «παιχνίδι» κάποια οικονομική ανακούφιση και χαρά.



Λαχταριστές Συνταχές...

Μπισκότα Χριστουγεννιάτικα

Υλικά

- 225 γρ. βούτυρο φρέσκο
- 240 γρ. ζάχαρη άχνη
- 1 αυγό
- βανίλια 1 κάψουλα ή 1 φακελάκι βανιλέτα
- 1-2 κουτ. γλ. ρούμι ή κονιάκ
- 360 γρ. αλεύρι
- 1 κουτ. γλ. κοφτό σόδα
- 1/2 κουτ. γλ. κοφτό κρεμόριο
- σοκολάτα γάλακτος, λευκή, υγείας

Τρόπος παρασκευής

1. Σε μιά λεκάνη κοσκινίζουμε το αλεύρι με το κρεμόριο και τη σόδα.
2. Χτυπάμε το βούτυρο με τη ζάχαρη σε μέτρια ταχύτητα στο μίξερ μέχρι να αφρατέψει (περίπου 6-8 λεπτά). Προσθέτουμε το αυγό και χτυπάμε λίγο ακόμα μέχρι να ενσωματωθεί και στη συνέχεια προσθέτουμε το κονιάκ και τη βανίλια.
3. Αποσύρουμε το μίξερ και στο μείγμα του βουτύρου προσθέτουμε το αλεύρι ανακατεύοντας παράλληλα με το χέρι μέχρι να ενσωματωθούν τα υλικά. Η ζύμη μας πρέπει να είναι μαλακή και ελαφρώς κολλώδης. Αν κολλάει στα χέρια τόσο ώστε δεν μπορείτε να την επεξεργαστείτε τότε

προσθέστε λίγο ακόμα αλεύρι (100-120 γρ όχι παραπάνω γιατί όσο αλεύρι προσθέτετε τόσο σκληρά θα σας βγούν τα μπισκότα).

4. Παίρνουμε κάθε φορά μικρές ποσότητες ζύμης και την τοποθετούμε ανάμεσα σε δυο λαδόκολες. Με τον πλάστη ανοίγουμε φύλλο πάχους περίπου 1/3 του εκατοστού. Με κουπ πατ σε διάφορα σχήματα (δεντράκια, αστέρια, ανθρωπάκια κ.λ.π.) κόβουμε μπισκότα αφού βουτήξουμε πρώτα τα κουπ πατ σε μια κούπα με αλεύρι για να μην κολλάει η ζύμη.
5. Τοποθετούμε τα μπισκότα σε μια λαμαρίνα με στρωμένη λαδόκολα. Ψήνουμε τα μπισκότα σε μέτριο φούρνο 170-180 βαθμούς, στον αέρα, για 15-20 λεπτά ανάλογα με το μέγεθός τους. Από το πρώτο 10λεπτο έχουμε το νου μας! Θέλουμε να πάρουν γύρω-γύρω χρώμα και στη μέση τους να είναι λευκότερα. Καλό είναι τα μπισκότα να είναι ισομεγέθη για να ψηθούν ομοιόμορφα.
6. Όταν ψηθούν τα βγάζουμε απ' το φούρνο και τα αφήνουμε να κρυώσουν στη λαμαρίνα. Όσο είναι ακόμα ζεστά είναι και μαλακά, όταν όμως κρυώσουν θα σταθεροποιηθούν και θα αποκτήσουν την υφή του μπισκότου.
7. Λιώνουμε τη σοκολάτα σε μπαιν μαρί και μ' ένα κουτάλι αλοιφούμε τα μπισκότα με τη σοκολάτα και διακοσμούμε σύμφωνα με τα γούστα μας. Μπορούμε όσο η σοκολάτα είναι νωπή να κολλήσουμε καραμελάκια χρωματιστά ή τρούφα χρωματιστή ή να ρίξουμε τριμμένο αμύγδαλο ή ό,τι άλλο σας οδηγήσει η φαντασία σας να κάνετε.

"Αισιοδοξίας το ανάγνωσμα"

Δεν είπαμε να τρελλαθούμε στην αισιοδοξία, αλλά όχι και όλα μαύρα, γιατί το θέλουν «πέντε» δημοσιογράφοι και μερικοί «δήθεν» πολιτικοί και να σφυρίζουν τριγύρω αδιάφορα μερικοί «διανοούμενοι». Έλληνες είμαστε. Έχουμε περάσει πολύ χειρότερες ιστορικές στιγμές που κράτησαν εκατοντάδες χρόνια. Όσο δύσκολο είναι να ελέγξουμε την ελευθερία να λέμε βλακείες, άλλο τόσο δύσκολο είναι, θεωρητικά τουλάχιστον, να πιστέψουμε ξανά σε βασικές αξίες ζωής, με σεβασμό στους συνανθρώπους μας. Αυτό

κάναμε και παλιά. Λες και δεν έχουμε σαν Έλληνες πρωτοβρεί τις λέξεις φιλοσοφία, φιλανθρωπία, ήθος, λογοτεχνία, ποίηση, ιστορία και τόσες άλλες που στηρίζουν τον Δυτικό τουλάχιστον πολιτισμό.

Και τώρα; Τι θα γίνει τώρα; Φυσικά και όλα θα πάνε καλά. Το λέει και ο τίτλος του άρθρου: Αισιοδοξίας το ανάγνωσμα.»

Άρθρο του Βασίλη Τσεμάνη
Εστία 6/12/12



ΤΗΡΟΥΜΕ ΤΗΝ
ΥΠΟΣΧΕΣΗ
1922-2012

Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

*σας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας
και σας ευχόμαστε*

*Καλά Χριστούγεννα
και Ευτυχισμένο το 2013!*