

Επιννοτικότητα

Διάβασα πρόσφατα σε ένα οικονομικό περιοδικό: «Το δυναμικό παραγωγής μιας οικονομίας εξαρτάται από την ποσότητα διαθέσιμης εργασίας και κεφαλαίου, καθώς και από την επιννοτικότητα με την οποία κινητοποιούνται αυτοί οι πόροι. Από αυτούς τους τρεις παράγοντες, ο τελευταίος είναι μακράν ο σημαντικότερος. Η επιννοτικότητα είναι υπεύθυνη για το 88% της αύξησης της παραγωγής μεταξύ 1909 και 1949, σύμφωνα με μια μελέτη που συνέταξε ο Robert Solow το 1957, η οποία του εξασφάλισε το βραβείο Νόμπελ»!

Πέρυσι τον Ιούνιο, ενώ η οικονομική κρίση βρισκόταν σε πλήρη εξέλιξη, ο Πάννης Πετρόπουλος έγραψε στο «μεταξύ μας» για την Επιχειρηματικότητα σαν διεξοδό, σαν φυγή προς τα εμπρός.

Είτε την πούμε «επιννοτικότητα» είτε «επιχειρηματικότητα», όλοι συμφωνούν ότι αυτή αποτελεί το άλσος της οικονομίας. Ο Καζαντζάκης είπε πως ο δημιουργός άνθρωπος παίρνει πέτρες, νερό, φωτιά και χώματα και τα κάνει «πνεύμα». Ποιος θα φανταζόταν ότι οι πέτρες, το νερό, η φωτιά και το χώμα, και με τα οποία ξεκίνησε ο άνθρωπος σ' αυτή τη γη θα μετατρέπονταν σε ουρανοξύστες, αεροπλάνα, φως μέσα στη νύχτα, ζέση μέσα στο κρύο, υπολογιστές, internet; Η επιννοτικότητα του ανθρώπου είναι το μεγάλο θαύμα!

Όπως και πολλές επιχειρήσεις στην Ελλάδα, οι επιχειρηματικές μονάδες της Εταιρείας μας έχουν δει τις αγορές τους, τις πωλήσεις τους, το Οικονομικό Κέρδος τους, να συρρικνώνονται. Πώς θα αντιμετωπίσουμε αυτή τη θύελλα; Οι πιο πολλοί λένε, δεν μπορούμε να κάνουμε τίποτα. Αλλά αυτό δεν είναι αλήθεια. Πηγαίνει ενάντια στην οικονομική ιστορία της ανθρωπότητας, που βρίθκει από περιπτώσεις επιχειρήσεων που μπόρεσαν να ξεφύγουν από τη μοιρολατρία. Πάντα υπάρχει κάτι που μπορεί να γίνει για να ξεφύγει η επιχείρηση προς τα εμπρός. Όπως έλεγε το άρθρο στο «μεταξύ μας» του περασμένου Ιουνίου που ανέφερα, επιχειρηματικότητα θα πει να «κάνω τελείως νέα πράγματα ή (να) κάνω αυτό που έκανα μέχρι σήμερα με νέο και πιο έξυπνο τρόπο».

Χρειαζόμαστε νέες ιδέες. Πού θα τις βρούμε; Μα, φυσικά μέσα στην οργάνωσή μας. Ένας τρόπος που έχει αποδειχθεί αποτελεσματικός είναι όταν η ομάδα (Αναπτυξιακό ΡΟΟ) αφιερώνει τακτικές συναντήσεις σε περιβάλλον που ενθαρρύνει την εκδήλωση της (Ε)πιχειρηματικής τάσης του ανθρώπινου μυαλού (φαντασία, ανοχή ρίσκου και ασάφειας) εκτός Εταιρείας, σε ευχάριστες συνθήκες (δίπλα στη θάλασσα;) με χαλαρή διάθεση (Σάββατο;) και χαλαρή ατζέντα, με γενικό θέμα «τι καινούργιο μπορούμε να κάνουμε»; Αν το προσπαθήσουμε, η πιθανότητα να εκπλαγούμε ευχάριστα είναι μεγάλη!

Κωνσταντίνος Π. Πετρόπουλος,
Πρόεδρος Δ.Σ.

μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petropoulos.com



περιεχόμενα

Οικονομικά αποτελέσματα

2

Εταιρικές ανακοινώσεις

3

Εσωτερικά νέα

6

Οι άνθρωποί μας προτείνουν

9

Κοινωνικά - Εκδηλώσεις

10

Ωρα για διάλειμμα

11

Αποτελέσματα και Οικονομική Κατάσταση Έτους 2009

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου μειώθηκαν το 2009 κατά 26% και ανήλθαν σε 83 εκατ. ευρώ (113 εκατ. ευρώ το 2008). Οι συνολικές πωλήσεις (που συμπεριλαμβάνουν και τις έμμεσες) μειώθηκαν κατά 27% και ανήλθαν σε 83,1 εκατ. ευρώ (114 εκατ. ευρώ το 2008).

Οι αγορές τις οποίες υπηρετεί ο Όμιλος είχαν μια πρωτοφανή πτώση της τάξεως του 35% κατά μέσον όρο. Με εξαίρεση τους κλάδους των μπαταριών αυτοκινήτων και των υπεραστικών λεωφορείων, όλοι οι άλλοι κλάδοι είχαν μείωση της συνολικής ζήτησης από 30% έως 70%. Η πώση των πωλήσεων του Ομίλου ήταν μικρότερη από τη μείωση της συνολικής ζήτησης. Αυτό οφείλεται στην αύξηση του μεριδίου αγοράς σε πολλά από τα προϊόντα που διαθέτει ο Όμιλος.

Τα κέρδη μετά τους φόρους μειώθηκαν κατά 54% και ανήλθαν σε 2,1 εκατ. ευρώ (4,5 εκατ. ευρώ το 2008). Τα κέρδη προ

φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και αποσβέσεων ανήλθαν σε 5,4 εκατ. ευρώ (9,4 εκατ. ευρώ το 2008).

Τα κέρδη ανά μετοχή, μετά τους φόρους, ανήλθαν το 2009 σε 0,30 ευρώ. Η τιμή της μετοχής προς την καθαρή θέση του Ομίλου διαμορφώνεται στο 0,53 περίπου (τιμή κλεισίματος 16/03/2010).

Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως ποσοστό επί τοις 100 του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα) διαμορφώθηκε την 31η Δεκεμβρίου 2009 στο 55% (42% το 2008).

Από το Μάρτιο του 2010 ο Όμιλος είναι αποκλειστικός διανομέας των λιπαντικών Shell για την Ελλάδα και την Κύπρο, καταλαμβάνοντας ηγετική θέση στον τομέα των λιπαντικών αυτοκινήτων, βιομηχανίας, κατασκευών, ναυτιλίας και αεροπορίας.

Δραστηριότητες Εταιρείας

Η Εταιρεία ιδρύθηκε το 1922 στη Θεσσαλονίκη. Κατασκευάζει, διασκεύαζει, διανέμει και υποστηρίζει μεγάλο εύρος προϊόντων αυτοκινητοβιομηχανίας όπως αυτοκίνητα, φορτηγά, λεωφορεία, γεννήτριες, κινητήρες diesel, σκάφη, εξωλέμβιες μηχανές, αγροτικά, χωματουργικά και βιομηχανικά αυτοκινούμενα μηχανήματα, μπαταρίες και λιπαντικά. Η Εταιρεία κατέχει ηγετική θέση στην ελληνική αγορά σε κάθε τομέα δραστηριότητάς της.

Οικονομικά αποτελέσματα 2009



Κύκλος Εργασιών	
Τιμή Μετοχής (19/03/2010)	3,00
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	21
Αριθμός Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	28%

Στατιστικά Στοιχεία	
Max 52 εβδομ.	4,82
Min 52 εβδομ.	2,73

Οικονομικά Στοιχεία	
P/E Ομίλου (31.12.09)	10
P/BV Ομίλου (31.12.09)	0,53

Ολοκληρώθηκε η εξαγορά της Ostrea Oil A.E.



Η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ ενημερώνει το επενδυτικό κοινό πως μετά και την έγκριση από την Επιτροπή Ανταγωνισμού τον Νοέμβριο του 2009, την 1η Μαρτίου 2010 ολοκληρώθηκε η εξαγορά της Ostrea Oil A.E. η οποία έχει τη δραστηριότητα της διανομής των λιπαντικών της Shell Ελλάς Α.Ε. Η εξαγορά αφορά στη μεταβίβαση του 100% των μετοχών της Ostrea Oil A.E. στην εταιρεία μας με τίμημα 12,7 εκατ. Ευρώ που χρηματοδοτήθηκε από ίδια κεφάλαια και δανεισμό.

Η Ostrea Oil A.E. είναι ο διανομέας για την Ελλάδα και την Κύπρο των λιπαντικών Shell στους τομείς αυτοκινήτου, ναυτιλίας, αεροπορίας και βιομηχανίας. Θα παρέχει επίσης υπηρεσίες παράδοσης λιπαντικών στους διεθνείς πελάτες ναυτιλίας της Shell Marine Products (SMP).

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρείας κ. Ιωάννης Πετρόπουλος δήλωσε: «Είμαστε ιδιαίτερα ευτυχείς για την έναρξη αυτής της δραστηριότητας που εντάσσεται αρμονικά στη στρατηγική του Ομίλου μας να συνάψει μακροχρόνιες συμμαχίες με παγκόσμιους ηγέτες στους κλάδους της αυτοκινητοβιομηχανίας και της βιομηχανίας γενικότερα. Η Shell κατέχει ένα από τα πιο αναγνωρίσιμα εμπορικά σήματα στον κόσμο, είναι ηγέτιδα στον τομέα των λιπαντικών και θεωρείται μια από τις κορυφαίες εταιρείες διεθνώς. Η νέα αυτή δραστηριότητα αναμένεται να αυξήσει τις συνολικές ετήσιες πωλήσεις του Ομίλου κατά 35-40% περίπου στο προσεχές μέλλον και προσβλέπουμε στην περαιτέρω ανάπτυξή της στα επόμενα χρόνια».

Τα νέα γραφεία της EM Shell Lubricants

Από τα τέλη Σεπτεμβρίου 2009 - μετά την υπογραφή για την εξαγορά των λιπαντικών Shell - ξεκίνησαν πυρετωδώς εργασίες για την προετοιμασία των εγκαταστάσεων στην Ιερά Οδό 104 για να υποδεχθούν τους νέους συναδέλφους και πολύ γρήγορα ετοιμάστηκε κτίριο 915 m².

Για την ανακατασκευή του υπάρχοντος κτιρίου, από το οποίο διατηρήθηκε μόνο ο σκελετός, χρησιμοποιήθηκαν υλικά πιστοποιημένα κατά ISO ώστε να εξασφαλισθούν σύγχρονες στατικές προδιαγραφές με υψηλό δείκτη ασφαλείας. Τοποθετήθηκε ηλεκτρονικό σύστημα ανίχνευσης πυρκαγιάς συνδεδεμένο με την

εταιρεία φύλαξης όλων των εγκαταστάσεων της Εταιρείας και έγινε επέκταση του συστήματος πυρόσβεσης.

Στον τομέα της ηλεκτρικής ενέργειας χρησιμοποιήθηκαν, επίσης, υλικά πιστοποιημένα κατά ISO. Έγινε σύνδεση με τον υποσταθμό της ΔΕΗ στην Ιερά Οδό 104, και εγκατάσταση UPS νέας τεχνολογίας για την αδιάλειπτη υποστήριξη ενέργειας στους ηλεκτρονικούς υπολογιστές. Η μόνωση έγινε με υλικά φιλικά προς το περιβάλλον ώστε να μειωθούν οι ενεργειακές ανάγκες του κτιρίου. Χρησιμοποιήθηκαν συστήματα κλιματισμού τεχνολογίας INVERTER και όλες οι θέσεις εργασίας έχουν πρόσβαση σε φυσικό φωτισμό.

Τέλος, έγινε σύνδεση όλων των θέσεων εργασίας με τον κεντρικό ΗΥ της εταιρίας με καλώδια οπτικής ίνας και πραγματοποιήθηκε επέκταση του σωληνωτού ταχυδρομείου.

Την υλοποίηση της κατασκευής από την αρχή έως την αποπεράτωσή της ανέλαβαν οι αρχιτέκτονες κ. κ. Ποτμανίδης και Περδικέλλης, οι οποίοι μαζί με τους συναδέλφους μας από το CSS, τον κ. Ζαγοράκη και την ομάδα του, παρέδωσαν ένα μη ενεργοβόρο κτίριο με υψηλό δείκτη ασφαλείας.



Οι Συνάδελφοι της EM Shell Lubricants

Shell Lubricants

Ο κ. ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ, Διευθυντής της Ειχειρηματικής Μονάδας, αναλαμβάνοντας τα νέα του καθήκοντα δήλωσε: «Κλείνοντας μια εποχή 14 ετών εργασίας στη Shell Hellas, είμαι πλέον έτοιμος να αντιμετωπίσω την πρόκληση να συνεχίσω την καριέρα μου στην Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ και μαζί με όλη την ομάδα να διατηρήσουμε τις πωλήσεις λιπαντικών Shell στις πρώτες θέσεις της Ελληνικής Αγοράς, συνεισφέροντας στη συνολική αύξηση της κερδοφορίας του Ομίλου».

ΑΡΓΥΡΙΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ - Διευθυντής Πωλήσεων
ΑΡΧΟΝΤΑΚΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ - Διεύθυνση Ανάπτυξης Πωλήσεων,
Ναυτιλία - Αεροπορία
ΒΑΚΑΛΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ - Business Analyst
ΓΙΑΡΕΝΤΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ - Διευθυντής Εφοδιασμού,
Αποθήκευσης και Διανομής
ΓΚΟΤΖΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ - Επιθεωρήτρια Πωλήσεων
ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ - CMD Invoicing
ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ - Order Taker
ΚΑΛΟΓΡΙΔΗΣ ΠΑΝΤΕΛΗΣ - Key Account Manager
ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ - Materials Management
ΚΟΡΑΚΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων
ΚΟΥΜΑΝΤΑΡΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ - Τεχνικός Σύμβουλος
Λιπαντικών
ΚΥΠΡΑΙΟΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ - Lubricants Finance Manager
ΜΑΥΡΑΚΗΣ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων

ΜΠΕΚΑΚΟΥ ΕΛΕΝΗ - Order Taker Marine
ΜΠΕΛΙΤΣΗΣ ΣΩΤΗΡΗΣ - Key Account Manager
ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ - Marine & Lubes Scheduling
ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων
ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων
ΠΑΝΑΓΟΠΟΥΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ - Τεχνικός Σύμβουλος
Λιπαντικών, Σύμβουλος Θεμάτων Υγείας, Ασφάλειας &
Περιβάλλοντος
ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων
ΠΕΠΠΑ ΕΛΕΝΗ - Order to Cash Manager
ΠΙΠΠΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ - Επιθεωρητής Πωλήσεων
ΡΙΖΟΥ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ - Dpt. Chaser and Credit Controller
ΣΑΡΑΚΑΚΗΣ ΑΝΤΩΝΗΣ - Marketing Manager
ΣΕΡΙΑΤΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ - Materials Management
ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΣΟΦΙΑ - Brand & Communication Lubricants
ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ - Key Account Manager

Τα λιπαντικά Shell διαθέτουν μία πλήρη σειρά προϊόντων που εξυπηρετούν κάθε εξειδικευμένη ανάγκη και καλύπτουν τις αυστηρότερες διεθνείς προδιαγραφές των κατασκευαστών.

Με την εμπειρία και τεχνογνωσία που εξασφαλίζουν τα ερευνητικά κέντρα σε όλο τον κόσμο, τα λιπαντικά Shell είναι σε θέση να υπερκαλύψουν οποιαδήποτε ανάγκη λίπανσης εξυπηρετώντας:

- Τον οδηγό ΙΧ με λιπαντικά Shell Helix, με την ανώτερη τεχνολογία των ενεργών συστατικών καθαρισμού, απομακρύνουν τις βλαβερές επικαθίσεις από το εσωτερικό των κινητήρων και διατηρούν τον κινητήρα του αυτοκινήτου καθαρό.
- Τον επαγγελματία οδηγό με λιπαντικά Shell Rimula, που προσφέρουν Δυναμική Προστασία με προϊόντα που υπερκαλύπτουν όλες τις απαιτήσεις των κορυφαίων κατασκευαστών κινητήρων βαρέων εφαρμογών στον κόσμο.
- Τον μοτοσυκλετιστή με λιπαντικά Shell Advance, υψηλής ποιότητας συνθετικά, ημισυνθετικά και ορυκτά λιπαντικά. Στα λιπαντικά Shell Advance χρησιμοποιούνται μοναδικά πρόσθετα υψηλής απόδοσης ώστε να προσφέρουν προστασία κατά

της φθοράς του κινητήρα για μεγαλύτερη χρονική διάρκεια και μεγαλύτερη καθαρότητα.

- Τις ανάγκες λίπανσης για τη βιομηχανία με λιπαντικά Shell Tellus, Shell Omala, Shell Corena κλπ. Τα βιομηχανικά λιπαντικά Shell σχεδιάζονται στα υπερσύγχρονα ερευνητικά κέντρα και δοκιμάζονται επι σειρά ετών στην παγκόσμια βιομηχανία προσφέροντας εξαιρετική απόδοση και προστασία.
- Τις ανάγκες λίπανσης για τη Ναυτιλία.

Το τμήμα ναυτιλιακών λιπαντικών Shell παραδίδει περισσότερα από 100 προϊόντα ναυτιλίας από αρόδου με εφοδιαστικό πλοίο σε μεγάλα ωκεανοπόρα έως συσκευασμένα προϊόντα σε μικρά αλιευτικά σκάφη.

- Τις ανάγκες λίπανσης για την αεροπορία. Η γκάμα των λιπαντικών αεροπορίας Aeroshell καλύπτει τις ανάγκες λίπανσης τόσο ιδιωτικών αεροπλάνων και ελικοπτέρων όσο και τον στόλο μεγάλων αεροπορικών εταιριών.



Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε το <http://www.petrooulos.com/shell>

Σεμινάρια οικολογικής οδήγησης ECO DRIVE



Στα πλαίσια των δράσεων Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης, η ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΑΕΒΕ οργανώνει τη σειρά σεμιναρίων «Eco Drive» που στόχο έχουν να ενημερώσουν και να ευαισθητοποιήσουν τους επαγγελματίες οδηγούς στους τομείς της ασφαλούς, οικονομικής και φιλικής προς το περιβάλλον οδήγησης.

Τα σεμινάρια απευθύνονται σε επαγγελματίες οδηγούς, ιδιοκτήτες φορτηγών αυτοκινήτων, υπεύθυνους κίνησης στόλων φορτηγών (fleet managers) και στελέχη εταιρειών μεταφορών - διανομών.

Τα θέματα του πρώτου σεμιναρίου που θα διεξαχθεί στα τέλη Απριλίου είναι η μείωση κατανάλωσης καυσίμου και ρύπων καθώς και η αποφυγή εμπλοκής σε ατύχημα. Τα σεμινάρια θα διοργανώνονται στις εγκαταστάσεις της Εταιρείας, στην Ιερά Οδό 96-104, όπου υπάρχουν κατάλληλοι χώροι για θεωρητική και πρακτική εκπαίδευση.

Βασικός εισηγητής των σεμιναρίων θα είναι ο κ. Μανώλης Αग्रιμανάκης που μαζί με μηχανολόγους - μηχανικούς της Εταιρείας θα αναλύσουν με απλό και κατανοητό τρόπο τη λειτουργία βασικών συστημάτων και τεχνολογιών που συμβάλλουν στη μείωση της κατανάλωσης με τη συνεργασία του οδηγού που έχει αποκτήσει την ανάλογη γνώση.

Χορηγός: Λιπαντικά



Χορηγός Επικοινωνίας: Περιοδικό ΤΡΟΧΟΙ & ΤΙΡ



Με σύνεση, δυνατοί και το 2010!



Ηετήσια γιορτή της Εταιρείας έγινε στο Κέντρο Εκπαίδευσης του Τομέα Επαγγελματικών Οχημάτων με ομιλήτή τον κ. Ιωάννη Πετρόπουλο. Στα πλαίσια της εκδήλωσης βραβεύθηκαν συνάδελφοι για την πολυετή προσφορά τους στην Εταιρεία. Το Τρίαθλο απενεμήθη στην EM Isuzu ενώ το βραβείο προβλεψιμότητας στην EM Βιομηχανικών Μηχανημάτων.

Ακολουθεί ένα τμήμα της ομιλίας του κ. Πετρόπουλου:

«Υβρις - Νέμεσις - Κάθαρσις, είναι ένας κύκλος της ζωής που δηλώνει την ατέλεια του ανθρωπίνου είδους αλλά και συγχρόνως της δύναμής του να αναζωογονείται. Όταν τα πράγματα πηγαίνουν καλά νομίζουμε ότι πάντοτε θα πηγαίνουν καλά και ξεχνάμε το μέτρο. Αυτό ακριβώς έπαθε η ανθρωπότητα στα τελευταία χρόνια και μπήκε σε ένα ξέφρενο παιχνίδι δανεισμού και κατανάλωσης σαν να μην υπήρχε αύριο. Αυτή ήταν η ύβρις. Τώρα πρέπει να περάσουμε στη Νέμεση - την τιμωρία. Και οι καιροί θα γίνουν δύσκολοι για όλον τον κόσμο και φοβόμαστε για την Ελλάδα δυσκολότεροι - γιατί εμείς το παρακάναμε. Τόσο το κράτος όσο και οι ιδιώτες δανειστήκαμε πολύ πάνω από τις δυνάμεις μας, ελπίζοντας ότι όλα μας τα σχέδια θα πήγαιναν καλά. Τώρα πρέπει να πληρώσουμε. Και όσο πιο γρήγορα το αντιληφθούμε αυτό και σφίξουμε το ζωνάρι τόσο πιο γρήγορα θα μπορέσουμε να φτάσουμε στην κάθαρση.

Οι εταιρικές μας αρχές μας προστάτεψαν και δεν συμμετείχαμε σε αυτόν τον φαύλο κύκλο. Η φιλοσοφία μας δεν μας άφησε να

πορευθούμε προς κάθε κατεύθυνση και η αρχή μας ότι το 40% του ενεργητικού μας πρέπει να είναι ίδια κεφάλαια μάς επέτρεψε να έχουμε ένα ισχυρό ισολογισμό σε μια περίοδο που πολλοί ανταγωνιστές μας είναι σε δύσκολη κατάσταση. Θα υπάρξουν ευκαιρίες, σε ένα υποτονικό περιβάλλον, και η σοφία που χρειαζόμαστε τώρα είναι να κάνουμε τις σωστές επιλογές, σε ποιες νέες δουλειές να μπούμε και πώς να πορευθούμε σε αυτές. Η αρχή μας της «σύνεσης» είμαι σίγουρος ότι θα μας βοηθήσει».



Mc Cormick και ISUZU στην AGROTICA 2010



Η EM Mc Cormick και η EM ISUZU συμμετείχαν στην 23η Διεθνή Έκθεση Γεωργικών Μηχανημάτων AGROTICA 2010 που πραγματοποιήθηκε στο χώρο της HELEXPO στην Θεσσαλονίκη από τις 3 ως τις 7 Φεβρουαρίου.

Παρά τις δυσμενείς συνθήκες πρόσβασης (μπλόκα, κλείσιμο των Τεμπών) η προσέλευση των επισκεπτών στο περίπτερο των Επιχειρηματικών Μονάδων, ήταν άκρως ικανοποιητική. Οι επισκέπτες έδειξαν μεγάλο ενδιαφέρον για τα τρακτέρ και τα αυτοκίνητα και πραγματοποιήθηκαν αρκετές εμπορικές επαφές με νέους πελάτες, ενώ ανανεώθηκε η επικοινωνία με παλαιούς.

Στα πλαίσια της έκθεσης, η διεύθυνση της HELEXPO βράβευσε την Εταιρεία μας για την πολύχρονη και διακεκριμένη συμμετοχή της στην AGROTICA, μας συμπεριέλαβε στο club αργυρών εκθετών και μας τίμησε σε ειδική εκδήλωση με γεύμα και με επιταγή πρόσθετων υπηρεσιών ύψους 2000 Ευρώ.

Οι επισκέπτες του περιπτέρου της ISUZU, εκτός από το να ζήσουν από κοντά την εμπειρία του D-Max, είχαν την ευκαιρία να λάβουν μέρος στο Διαγωνισμό της ISUZU για 4 Navigator Tom της Pioneer (το Νο1 Navigator στην Ευρώπη).



 **Agrotica**
by HELEXPO

23η ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΚΘΕΣΗ ΓΕΩΡΓΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ,
ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ ΚΑΙ ΕΦΟΔΙΩΝ

Επίσκεψη των ΙΙΕΚ Δέλτα στο κέντρο εκπαίδευσης της SCANIA



Οι σπουδαστές του Τμήματος Τεχνικών Αυτοκινήτων Οχημάτων του ΙΙΕΚ-ΔΕΛΤΑ επισκέφθηκαν το Κέντρο Εκπαίδευσης του Τομέα Επαγγελματικών Οχημάτων. Ο λόγος ήταν η υλοποίηση επί του πρακτέου των γνώσεων που αποκόμισαν από το σεμινάριο με θέμα: «Συστήματα τροφοδοσίας καυσίμου σε κινητήρες βαρέων οχημάτων».

Το Εκπαιδευτικό & Τεχνικό προσωπικό της SCANIA πραγματοποίησε παρουσίαση των νέων τεχνολογικών εξελίξεων στα συστήματα τροφοδοσίας των κινητήρων SCANIA καθώς και επίδειξη της λειτουργίας του συστήματος διάγνωσης.

Στη συνέχεια οι σπουδαστές με τη βοήθεια, την καθοδήγηση και την εποπτεία του εξειδικευμένου προσωπικού, δημιούργησαν βλάβες και έκαναν πρακτική άσκηση σε τράκτορα SCANIA αποκομίζοντας πολύτιμη εμπειρία.

Υψηλές επιδόσεις με τη νέα σειρά EXIDE PREMIUM



Οι τεράστιες εξελίξεις στις διαδικασίες παραγωγής και η εξαιρετική ποιότητα των υλικών, έδωσαν στην EXIDE τη δυνατότητα να δημιουργήσει μια μπαταρία με:

1. Μεγαλύτερη διάρκεια ζωής προϊόντος συγκριτικά με μία κλασική μπαταρία λόγω:
 - Καλύτερης αντοχής στην εκφόρτιση και επαναφόρτιση.
 - Μεγαλύτερου αποθέματος ισχύος λόγω της χρήσης πλακών με μεγαλύτερο πάχος.
 - Μεγαλύτερης αντίστασης κατά της διάβρωσης, με την χρήση σκελετών από εξέλαση (Exmet) και βελτιωμένων κραμάτων.
2. Υψηλή ενέργεια εκκίνησης και αξιοπιστία κάτω από όλες τις καιρικές συνθήκες, αποδίδοντας μεγαλύτερο αριθμό εκκινήσεων της μηχανής.

Οι μπαταρίες της σειράς Exide PREMIUM καλύπτουν όλες τις ανάγκες ενέργειας και των πιο απαιτητικών οδηγών αφού είναι κατάλληλες για:

- Δυνατούς βενζινοκινητήρες και πετρελαιοκινητήρες
- Οχήματα με extra εξοπλισμό
- Καθημερινή και εντατική οδήγηση σε αστικές περιοχές

Η νέα σειρά μπαταριών υψηλών επιδόσεων EXIDE PREMIUM διατίθεται από την E.M. PMS.

Model	Price (€)
OUTLANDER 400 XT	10.500
OUTLANDER 400	8.500
OUTLANDER 800 XT	14.500
OUTLANDER 800	13.000
OUTLANDER 800 MAX XT	15.500
OUTLANDER 800 MAX	14.000
RENEGADE 800	14.000
DS 450	8.000

**Σας κάνουμε την τιμή...
για να πάρετε το θουνά!**

ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ
Ηρώ Οδός 36/70α, Τηλ 47.8490
194-2043, 999221-210 1092555
Fax 210 3499539
www.petropoulos.gr

can-am

Σέρρες

Διαδρομή στο σπήλαιο
της Αλιστράτης

Το σπήλαιο της Αλιστράτης βρίσκεται στο Ν. Σερρών. Στο Πετρωτό, μια βραχώδη περιοχή δυτικά της Αλιστράτης, οι ντόπιοι γνώριζαν την ύπαρξη ενός σπηλαιίου που ανοιγόταν στο βάθος ενός βαράθρου. Μερικοί τολμηροί κατέβαιναν δεμένοι με σκοινιά και προχωρούσαν για λίγο στον υπόγειο λαβύρινθο.

Μιλούσαν για αγάλματα, αφού έτσι τους έμοιαζαν οι σταλαγμίτες, και κρυμμένους θησαυρούς ποιος ξέρει πού, στα έγκατα της Γης. Το Σεπτέμβριο του 1975, η πρώτη αποστολή διαπίστωσε τη σπουδαιότητα του σπηλαιίου.

Στην είσοδό του συναντούμε μια πολύ ωραία αίθουσα ύψους 8 μ., που είναι ο προθάλαμος αυτού. Από τον προθάλαμο ξεκινούν διάφορες στοές με μεγάλο ύψος και πλουσιότατο διάκοσμο από σταλακτίτες και σταλαγμίτες.

Οι κύριοι κλάδοι του σπηλαιίου, αναπτύσσονται δεξιά και αριστερά της εισόδου και αρχίζουν από ένα μεγάλο θάλαμο, το θάλαμο υποδοχής που έχει διαστάσεις 60μ. πλάτος, 100μ. μήκος και 20-30μ. ύψος. Στο θάλαμο αυτό η φύση θέλησε να δείξει τη μεγαλύτερη δύναμή της σε δημιουργία στολισμών στον ελλαδικό χώρο ή ακόμη τον ευρωπαϊκό.

Όσο ο επισκέπτης προχωρεί, τόσο ο διάκοσμος γίνεται πλουσιότερος σε κατάλευκους σταλακτίτες σε μορφή παραπετάσματος. Ακολουθούν άλλοι θάλαμοι (αίθουσες) ύψους 8 ή 10 μέτρων.

Από το θάλαμο υποδοχής και πάλι προς τα δεξιά σχεδόν παράλληλα ξεκινά μία δεύτερη στοά ή διάδρομος. Εδώ αντικρύζουμε μερικούς εντυπωσιακούς κόκκινους σταλακτίτες, που φέρουν το όνομα «Φλόγες», το ύψος των οποίων φτάνει τα 35 μ. περίπου.

Σε ένα σημείο οι δύο στοές ενώνονται και συνεχίζουν φαρδύτερες και ψηλότερες, ενώ από την οροφή κρέμονται τεράστιοι και μεγαλοπρεπείς σταλακτίτες μήκους 15 μ. Στο σπήλαιο υπάρχουν και αμέτρητοι όροφοι που δεν είναι ακόμη γνωστοί. Μακριά από τα βλέμματα των επισκεπτών, στο τέλος τον πλοκάμου του σπηλαιίου που δεν είναι τουριστικά αξιοποιημένο, προβάλλει μια αίθουσα με πρωτότυπους σταλαγμίτες.

Λεπτοί μέχρις ενός σημείου οι σταλαγμίτες αυτοί αποκτούν μια φαρδιά λευκή «φούστα» από το σταλαγματικό υλικό, το οποίο αποτίθεται καθώς το νερό υπερχειλίζει μέσα από τις ρωγμές που δημιουργούνται εξαιτίας τεκτονικών κινήσεων.

Πετρωμένοι καταρράκτες στολίζουν τις υπόγειες αίθουσες, απομεινάρια της εποχής που το σπήλαιο ήταν ακόμα ζωντανό και οι σπηλαιοαποθέσεις μια δραστηριότητα που βρισκόταν σε εξέλιξη.

Με την πάροδο των χρόνων, την αλλαγή του κλίματος και την ελάττωση των βροχοπτώσεων στην περιοχή του σπηλαιίου της Αλιστράτης έχει σταματήσει και ο σχηματισμός σταλαγμιτών και σταλακτιτών.

Η οικογένεια της Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ μεγαλώνει!



Το αγοράκι της κας Άρτεμις Πρίντζου
από το CSS και του κ. Φώτη Τζούρτζου.

Η κόρη της κας Βάλιας Κάρλε
και του κ. Περικλή Ορφανίδη
από την ΕΜ Κινητήρων και Σκαφών.



Να μας ζήσουν!!!

Το CSS παίζει Paintball!

Η ομάδα Paintball της Εταιρείας μας συμμετέχει στο πρωτάθλημα RecLeague 2009-10 στο οποίο αγωνίζονται 24 ομάδες σε 3 κατηγορίες, με χορηγό εμφάνισης την ΕΜ Κινητήρων & Σκαφών και συγκεκριμένα τα Οχήματα Παντός Εδάφους (ATV) της Bombardier.

Στόχος της ομάδας είναι η άνοδος στη δεύτερη κατηγορία στο τέλος της χρονιάς. Οι επιτυχίες της έως τώρα είναι η κατάκτηση της τέταρτης θέσης σε τουρνουά και η βράβευση του κου Τάκη Καπουκίνη σαν MVP της αγωνιστικής.

Τα μέλη της ομάδας είναι οι κύριοι Τάκης Καπουκίνης (C), Γιάννης Αντωνόπουλος, Στέλιος Ριάντ, Γιάννης Μπονάτσος και Θανάσης Αλεφραγκής, όλοι συνάδελφοι από το CSS και αγωνίζονται με το όνομα Vipers.

Τα αποτελέσματα της συμμετοχής μας στο τουρνουά αγωνιστικού paintball (speedball) 3x3 την Κυριακή 14 Μαρτίου 2010 στην Γ' κατηγορία.

Θέση	Ομάδα	B	N	I	H	Τέρματα
1n	VIPERS	585	6	0	1	585-149
2n	SNIPER - CLUB	478	5	0	2	478-237
3n	PATHFIGHTER	430	4	0	3	430-310
4n	CHAOS	421	4	0	3	421-332
5n	EVIL EMPIRE 2	339	3	0	4	339-408
6n	CANNIBALS 2	336	3	0	4	336-395
7n	SCARECROWS	321	3	0	4	321-407
8n	BROCA	0	0	0	7	0-672



Από την κουζίνα...
της Ρέας

Πασχαλινό Πολίτικο Τσουρέκι

Υλικά

- 250γρ. βούτυρο ή μαργαρίνη
- 300γρ. ζάχαρη
- 5 αυγά
- 1 κιλό αλεύρι σκληρό καλής ποιότητας
- 1/4 κουταλάκι αλάτι
- 1 κουταλιά σούπας μαχλέπι
- 1 κουταλιά του γλυκού κοφτή μαστίχα Χίου κοπανισμένη
- 1 κούπα γάλα ζεστό
- 1 κύβο φρέσκια μαγιά περίπου 50γρ.
- 1 κρόκο αυγού για το άλειμμα
- Λευκό και μαύρο σουσάμι για το πασπάλισμα
- 100γρ. αμύγδαλα ξεφλουδισμένα και ψιλοκομμένα για πασπάλισμα

Εκτέλεση

Διαλύουμε τη μαγιά στο χλιαρό γάλα. Βάζουμε σε μια λεκάνη ή στο μπολ του μίξερ το αλεύρι, το βούτυρο λιωμένο, τη μαγιά, τα αυγά, το αλάτι, το μαχλέπι, τη μαστίχα και τη ζάχαρη και ζυμώνουμε πολύ καλά για αρκετή ώρα για να αποκτήσει ελαστικότητα και να γίνει λεία. Σκεπάζουμε τη ζύμη και την αφήνουμε σε ζεστό μέρος να φουσκώσει και να διπλασιαστεί σε όγκο, περίπου 2 ώρες. Την ξαναζυμώνουμε και πλάθουμε τα τσουρέκια τα οποία τα τοποθετούμε σε βουτυρωμένο αλευρωμένο ταψί και τα αφήνουμε σκεπασμένα με πετσέτα να φουσκώσουν για 1 ώρα και 30 λεπτά περίπου. Αλείφουμε την επιφάνειά τους με κρόκο αυγού, τα πασπαλίζουμε με αμύγδαλα και λευκό και μαύρο σουσάμι, και τα ψήνουμε σε προθερμασμένο φούρνο στους 180 βαθμούς για 40-45 λεπτά.



Ανέκδοτα...

Ένας ψαράς ψαρεύει σε μια περιοχή που απαγορεύεται το ψάρεμα. Τον πλησιάζει ένας αστυνόμος και τον ρωτά...

- Τι κάνεις εκεί;
- Κρατάω ένα καλάμι, απαντά ο ψαράς.
- Και τι έχει το καλάμι στην άκρη;
- Πετονιά.
- Και τι βρίσκεται στην άκρη της πετονιάς;
- Ένα αγκίστρι.
- Και κάτω από το αγκίστρι;
- Ένα σκουλήκι.
- Και τι το κάνεις το σκουλήκι;
- Του μαθαίνω κολύμπι!

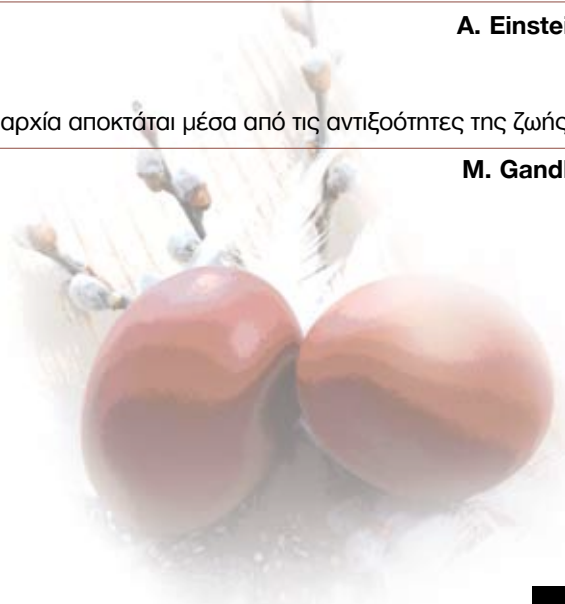
Οι αλήθειες της ημέρας...

- Μέσα στις δυσκολίες βρίσκονται οι ευκαιρίες.

A. Einstein

- Η πειθαρχία αποκτάται μέσα από τις αντιξοότητες της ζωής.

M. Gandhi





Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

*σας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας
και σας ευχόμαστε*

Καλή Ανάσταση!