

14#

Δεκέμβριος 2009
ενημερωτική έκδοση
www.petropoulos.com



μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petropoulos.com

Με αισιοδοξία για τη νέα χρονιά!

Πέρυσι τέτοιο καιρό έγραφα ότι υπήρχε μεγάλη αβεβαιότητα για τη χρονιά που ερχόταν και ότι τα προγράμματα πωλήσεων των Επιχειρηματικών Μονάδων ήταν κατά 22% χαμηλότερα από την προηγούμενη χρονιά. Τελικά, θα είναι γύρω στο 35% χαμηλότερα, σχεδόν σε όλους τους τομείς, με εξαίρεση τα Pick-up ISUZU - και εκεί λόγω της τύχης που είχαμε να μειοδοτήσουμε σε Διαγωνισμό της ΔΕΗ. Τέλος, τα κέρδη του Ομίλου προβλέπονται μειωμένα κατά 45% έναντι του 2008.

Οι έκτακτες αυτές συνθήκες μας επέβαλαν να κάνουμε μικρές αλλαγές στην οργάνωση και έτσι όσοι συνάδελφοι συνταξιοδοτήθηκαν ή έφυγαν κατά τη διάρκεια του χρόνου δεν αντικαταστάθηκαν. Επίσης, σε λίγες περιπτώσεις έγιναν μειώσεις στη δύναμη μας. Η διαδικασία αυτή έχει τώρα ολοκληρωθεί και το πρόγραμμα των τρεχουσών εργασιών για το 2010 δείχνει ότι θα κινηθεί στα ίδια περίπου επίπεδα με το 2009.

Πέρυσι τέτοιο καιρό είχα πει επίσης, ότι από την κρίση αυτή θα δημιουργηθούν ευκαιρίες. Πράγματι λοιπόν, με τη συνεργασία πολλών στελεχών της Εταιρίας (την περιβόητη ομάδα «ΟΜΗΡΟΣ») πετύχαμε την αντιπροσώπευση των λιπαντικών Shell για την Ελλάδα. Η δραστηριότητα θα ξεκινήσει τον Μάρτιο και από τότε θα έχουμε μαζί μας περίπου 30 νέους συναδέλφους, σε νέα γραφεία που τώρα ετοιμάζονται. Η δραστηριότητα αυτή θα μας εξασφαλίσει συνολικές πωλήσεις κοντά στα επίπεδα του 2008. Έτσι, στον ορίζοντα του 2010, που διαφαίνεται πολύ δύσκολος για την ελληνική οικονομία, προσβλέπουμε σε σταθεροποίηση των μεγεθών μας στα επίπεδα που είχαμε πριν την κρίση.

Όλα αυτά δεν ήταν εύκολα. Έγιναν με την προσήλωση και αφοσίωση όλων και για αυτό θέλω να σας ευχαριστήσω και να σας συγχαρώ.

Για τις Άγιες ημέρες που έρχονται σας εύχομαι να περάσετε καλά και το 2010 να είναι γεμάτο Υγεία και Γαλήνη για εσάς και τις Οικογένειές σας.

Χρόνια Πολλά!



Ιωάννης Π. Πετρόπουλος,
Διευθύνων Σύμβουλος

περιεχόμενα

2 οικονομικά αποτελέσματα **3** εταιρικές ανακοινώσεις **4** εσωτερικά νέα
10 κοινωνικά **11** οι άνθρωποί μας προτείνουν **12** ώρα για διάλειμμα



[σελίδα 2 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

οικονομικά αποτελέσματα

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΟΜΙΛΟΥ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟΥ 2009

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου κατά την περίοδο 1 Ιανουαρίου - 30 Σεπτεμβρίου 2009 μειώθηκαν κατά 34,4% και ανήλθαν σε 54,1 εκατ. ευρώ (82,5 εκατ. ευρώ το 2008). Οι συνολικές πωλήσεις του Ομίλου (που συμπεριλαμβάνουν και τις έμμεσες) κατά την ίδια περίοδο μειώθηκαν κατά 34,6% και ανήλθαν σε 54,2 εκατ. ευρώ (82,9 εκατ. ευρώ το 2008).

Η μείωση των πωλήσεων κατανεμήθηκε ομοιόμορφα σε όλους τους Τομείς της Εταιρίας και οφείλεται στην οικονο-

μική κρίση. Τα καθαρά κέρδη μετά τους φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανήλθαν σε 885 χιλ. ευρώ (3,3 εκατ. ευρώ το 2008).

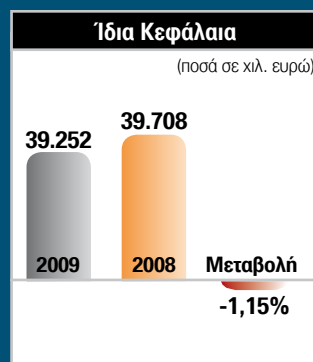
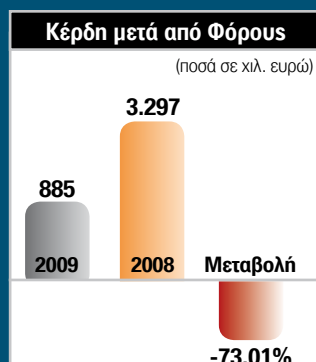
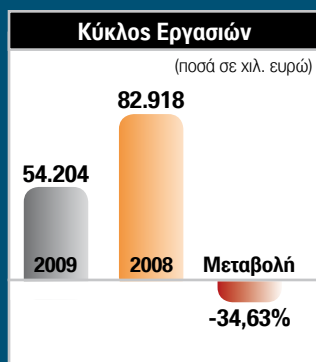
Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 30.09.2009 ήταν 50%.

Τα Στοιχεία και Πληροφορίες της περιόδου δημοσιεύθηκαν την Πέμπτη 5 Νοεμβρίου.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

Η Εταιρία ιδρύθηκε το 1922 στη Θεσσαλονίκη. Κατασκευάζει, διασκευάζει, διανέμει και υποστηρίζει μεγάλο εύρος προϊόντων αυτοκινητοβιομηχανίας όπως αυτοκίνητα, φορτηγά, λεωφορεία, γεννήτριες, κινητήρες diesel, σκάφη, εξωλέμβιες μηχανές, αγροτικά, χωματουργικά και βιομηχανικά αυτοκινούμενα μηχανήματα, μπαταρίες και λιπαντικά. Η Εταιρία κατέχει ηγετική θέση στην ελληνική αγορά σε κάθε τομέα δραστηριότητάς της.

Οικονομικά αποτελέσματα Εννεαμήνου 2009



Στοιχεία Μετοχής

Τιμή Μετοχής (15/12/2009)	3,59
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	26
Αριθμ. Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	28%

Στατιστικά Στοιχεία

Max 52 εβδομ.	4,82
Min 52 εβδομ.	2,85
Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγ. (τεμ.)	7.816

Οικονομικά Στοιχεία

P/E Ομίλου (31.12.08)	5,0
P/BV Ομίλου (31.12.08)	0,57
ROE Ομίλου (31.12.08)	11,9%



[σελίδα 3 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εταιρικές Ανακοινώσεις



Επίσημη παρουσίαση των αυτοκινήτων **ISUZU** στη **Βουλγαρία**

Τα επαγγελματικά οχήματα της ISUZU παρουσιάστηκαν για πρώτη φορά στην αγορά της Βουλγαρίας κατά τη διάρκεια Διεθνούς Έκθεσης Αυτοκινήτου στο Plovdiv. Στην Έκθεση που πραγματοποιήθηκε τον Οκτώβριο παρουσιάστηκαν τα ελαφρά φορτηγά της ISUZU σειράς N από 3,5 - 8 τόνους, καθώς και τα Pick-up D-Max.

Στην παρουσίαση παραβρέθηκε ο Γενικός Διευθυντής της ISUZU για την Ευρώπη, κ. Naomichi Koyanagi ο οποίος αφιέρωσε την ομιλία του στην ιστορία της ISUZU παγκοσμίως αλλά και την ιδιαίτερα επιτυχημένη παρουσία της στην Ελλάδα.

Τα οχήματα της ISUZU είναι κατάλληλα για κάθε επαγγελματική χρήση, για κάθε τύπο φορτίου και οδικών συνθηκών. Χαρακτηρίζονται από υψηλές επιδόσεις, σημαντική οικονομία καυσίμου (χωρίς πρόσθετα adblue) και χαμηλά λειτουργικά έξοδα.

Τα φορτηγά της ISUZU εισάγει στη Βουλγαρία και διανέμει η εταιρία PETROMOTORS EOOD, θυγατρική της ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΑΕΒΕ, μέσω δικτύου εξουσιοδοτημένων αντιπροσώπων το οποίο σύντομα θα καλύπτει όλη τη βουλγαρική επικράτεια.





[σελίδα 4 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εσωτερικά νέα

Παρουσίαση Νέας Σειράς SCANIA R



Στις 14 Νοεμβρίου 2009, η Επιχειρηματική Μονάδα Φορτηγών και Λεωφορείων, γιόρτασε την πρώτη επίσημη παρουσίαση στην Ελλάδα, του φορτηγού της νέας σειράς R, της SCANIA, στο Jockey's Club στη Βαρυμπόμπη.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου κ. Ιωάννης Πετρόπουλος, δήλωσε:

«Η γιορτή μας απόψε, είναι τριπλή!

- Γιορτάζουμε το νέο εκπληκτικό μοντέλο R της SCANIA.
- Γιορτάζουμε τα 40 χρόνια της ακατανίκητης V8 της SCANIA.
- Γιορτάζουμε τα 25 χρόνια αρμονικής συνεργασίας της Εταιρίας μας με την SCANIA.

Για τα δυο πρώτα θέματα θα σας μιλήσουν τόσο οι εκπρόσωποι της SCANIA όσο και οι, πολύ εξειδικευμένοι και γνώστες των θεμάτων, συνεργάτες μου.

Θα ήθελα τώρα σας εκμυστηρευτώ κάτι: Είμαι παθιασμένος με τα φορτηγά. Λένε ότι ο άνθρωπος είναι 40% DNA, ενώ το υπόλοιπο 60% διαμορφώνεται από το περιβάλλον. Σίγουρα το δικό μου περιβάλλον, από μικρός, είχε να κάνει με φορτηγά, λεωφορεία και μηχανές ντίζελ. Ο πατέρας μου και ιδρυτής της Εταιρίας - από το 1922 - έφερνε φορτηγά από την Αμερική σε κιβώτια και τα συναρμολογούσε στη Θεσσαλονίκη. Είχε, επίσης, το μεγαλύτερο ρεκτιφίε μηχανών στην Βόρεια Ελλάδα. Μετά τον πόλεμο, ήρθε στην Αθήνα και με τις πασίγνωστες μηχανές Perkins πρωτοστάτησε στην πετρελαιοκίνηση των φορτηγών και λεωφορείων. Τα Σαββατοκύριακα λοιπόν, την περίοδο των διακοπών και όποτε υπήρχε ελεύθερος χρόνος, ο αδελφός μου Κώστας και εγώ, ήμασταν πάντα με φορτηγά, μηχανές ντίζελ, τórνους και γενικά ό,τι μηχανολογικό είδος υπάρχει. Αυτό ήταν

το 60% που πήρα από το περιβάλλον - αλλά πρέπει να προϋπήρχε και στο DNA μου διότι η αγάπη μου ήταν και είναι ολοκληρωτική! Αποτέλεσμα ήταν να σπουδάσω μηχανολογία και το μεταπτυχιακό μου να το πάρω σε μηχανές εσωτερικής καύσης. Τα λέω όλα αυτά για να σας πω ότι δεν είμαι εδώ μόνο ως εκπρόσωπος της Αντιπροσωπείας της SCANIA - αλλά ακριβώς σαν και εσάς - με πολύ δυνατό πάθος για τα φορτηγά και τις V8 μηχανές.

Με την SCANIA αρχίσαμε τη συνεργασία τους μήνες Οκτώβριο/Νοέμβριο του 1984. Την αντιπροσωπεία τότε την είχε η Εταιρία





[σελίδα 5 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εσωτερικά νέα



Μέλη του SCANIA Kings Club

ΛΥ-ΠΑ (Λυκουρέζος - Πανούρης). Ο Θρασύβουλος Λυκουρέζος είναι συμμαθητής του αδελφού μου και Προέδρου της Εταιρίας, Κώστα. Οι καιροί ήταν δύσκολοι, η αγορά των καινούργιων φορτηγών είχε σχεδόν μηδενιστεί - και είχαν αποφασίσει ότι δεν ήθελαν να συνεχίσουν. Ο Θρασύβουλος επικοινωνήσε με τον Κώστα και αμέσως είπαμε ναι όταν μας ρώτησε αν ενδιαφερόμασταν. Σε λίγες μέρες εκείνοι πήγαν στην Σουηδία και επιστρέφοντας είχαν μαζί τους και την έγκριση του εργοστασίου για την αλλαγή της αντιπροσωπείας.

Αυτό που ξέραμε όταν ξεκινούσαμε ήταν ότι το SCANIA είναι το καλύτερο φορτηγό του κόσμου. Αυτό που δεν ξέραμε όμως είναι πόσο θα επηρέαζε η συνεργασία αυτή την οργάνωση και την εταιρική μας κουλτούρα. Πολύ γρήγορα αντιληφθήκαμε ότι στην SCANIA λένε πάντα την αλήθεια (όσο κι αν αυτό καμιά φορά μπορεί να είναι δυσάρεστο) αλλά πάντα με έναν τρόπο που βασίζεται στην αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη. Επίσης, μάθαμε ότι στην SCANIA δε θα σκεφθούν ποτέ να κάνουν οτιδήποτε που δεν είναι επιχειρηματικά ηθικό - όσο και να τους συμφέρει αυτό. Ξέρουν, επίσης, ότι οι καλοί λογαριασμοί κάνουν τους καλούς φίλους και πάντοτε υπήρξαν άψογοι στις σχέσεις τους μαζί μας. Μάθαμε όμως ότι περιμένουν το ίδιο και από τους συνεργάτες τους και ότι και σε αυτό δε βάζουν νερό στο κρασί τους. Σιγά-σιγά, με τα χρόνια, ανακαλύπτουμε ότι αυτά τα χαρακτηριστικά, σχεδόν χωρίς να το θέλουμε, γίνονται και δικές μας συνήθειες. Φαίνεται ότι ήταν στο 40% του DNA μας αλλά λόγω της μεσογειακής κουλτούρας μας δεν ήταν στο 60% που από παιδιά είχαμε συνηθίσει να κάνουμε. Μέσα σε αυτά τα 25 χρόνια, όμως, αλλάξαμε και σήμερα, αυτές οι αρχές της SCANIA μας έχουν γίνει δεύτερη φύση. Η SCANIA, λοιπόν, όχι μόνο μας ενθουσίασε με τα καταπληκτικά προϊόντα που κατασκευάζει αλλά και μας βοήθησε να βελτιω-

θούμε ως οργάνωση και ως άνθρωποι. Την ευχαριστούμε πολύ και είμαστε ευγνώμονες.

Περισσότερο απ' όλα όμως, μας επέτρεψε να γνωρίσουμε εσάς, τους ενθουσιώδεις ιδιοκτήτες των προϊόντων SCANIA και να έχουμε την ευτυχία απόψε να σας έχουμε όλους κοντά μας».





[σελίδα 6 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εσωτερικά νέα

Διεθνής Διάκριση για τη νέα σειρά R της SCANIA



Η νέα σειρά SCANIA R κέρδισε τη Διεθνή Διάκριση «Φορτηγό της Χρονιάς 2010», που αντιπροσωπεύει τη σημαντικότερη διάκριση κύρους για την Ευρωπαϊκή Βιομηχανία Φορτηγών. Η ανακοίνωση της επιτροπής αξιολόγησης υπογράμμισε την αεροδυναμική σχεδίαση της σειράς R, τη λειτουργική της οικονομία, όπως και το μοναδικό σύστημα υποστήριξης το οποίο προτρέπει τον οδηγό να υιοθετήσει πιο αποδοτικούς τρόπους οδήγησης.

Οι συνεχείς βελτιώσεις αποτελούν έναν από τους στρατηγικούς θεμέλιους λίθους της SCANIA, και χαρακτηρίζουν τη δική μας προτεραιότητα για ανάπτυξη νέων προϊόντων.

Το βραβείο «Φορτηγό της Χρονιάς 2010» απονέμεται στο φορτηγό με τη μεγαλύτερη συνεισφορά στην περαιτέρω βελτίωση της απόδοσης των οδικών μεταφορών, κατά τους τελευταίους 12 μήνες. Πιο συγκεκριμένα, το μοντέλο που βραβεύθηκε διαθέτει ένα πιο αεροδυναμικό προφίλ καμπίνας το οποίο όχι μόνο μειώνει την κατανάλωση καυσίμου αλλά επίσης, βελτιώνει τη ροή του αέρα στο χώρο του κινητήρα, συμβάλλοντας έτσι στην καλύτερη ψύξη του κινητήρα - ένα στοιχείο μεγάλης σημασίας, ιδιαίτερα για την επερχόμενη νέα γενιά κινητήρων Diesel χαμηλότερων εκπομπών "Euro-6". Το αναβαθμισμένο, αυτόματο σύστημα αλλαγής ταχυτήτων Opticruise της SCANIA με το οποίο εξοπλίζεται η νέα σειρά SCANIA R, έλαβε επίσης εξαιρετική βαθμολογία χάρη στη γρηγορότερη, πιο ομαλή και πιο έξυπνη στρατηγική αλλαγής ταχυτήτων.

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της SCANIA, Leif Östling επισημαίνει χαρακτηριστικά: «Το γεγονός της απονομής του Διεθνούς Βραβείου «Φορτηγό της Χρονιάς» στη νέα σειρά SCANIA R επιβεβαιώνει την επιτυχία του φιλόδοξου στόχου μας, κάθε καινοτομία που υλοποιείται από τη SCANIA να συμβάλει στην υψηλότερη παραγωγικότητα, το χαμηλότερο λειτουργικό κόστος και τη μεγαλύτερη άνεση για τον οδηγό. Η ανακοίνωση της επιτροπής αξιολόγησης εναρμονίζεται με τις θετικές αντιδράσεις που εισπράττουμε σήμερα από τους πελάτες μας. Η επιλογή του συγκεκριμένου χρόνου για την προώθηση της νέας σειράς SCANIA R ήταν εύστοχη».





SCANIA TOP TEAM- Ολοκληρώθηκε ο δεύτερος διαγωνισμός

Το Σάββατο 31/10 πραγματοποιήθηκε, μέσω της ιστοσελίδας εξ' αποστάσεως εκπαίδευσης της SCANIA TMS, ο δεύτερος διαγωνισμός SCANIA TOP TEAM. Ο διαγωνισμός που αποτελεί θεσμό για την SCANIA, έχει σκοπό την ανάδειξη της καλύτερης ομάδας μηχανικών. Παράλληλα, αποτελεί και έναν έμμεσο τρόπο προώθησης της τεχνικής εκπαίδευσης και ενδυνάμωσης της ομαδικότητας μεταξύ των μηχανικών και του τμήματος ανταλλακτικών. Στο διαγωνισμό μπορούν να λάβουν μέρος μόνο μηχανικοί και υπάλληλοι του τμήματος μηχανικών με τον περιορισμό να μην έχουν διοικητικά καθήκοντα όπως για παράδειγμα εργοδηγοί και ομαδάρχες. Κάθε ομάδα αποτελείται από 3-5 μέλη. Η ομάδα πρέπει να έχει πολύ καλή τεχνική κατάρτιση, γνώση ανταλλακτικών και όλων των διαδικασιών ενός συνεργείου. Πρακτικά, πρέπει να μπορεί να καλύψει όλη την καθημερινή δραστηριότητα ενός συνεργείου. Ο διαγωνισμός περιλαμβάνει τρεις φάσεις στις οποίες πρέπει να απαντηθούν συνολικά 50 ερωτήσεις. Οι ομάδες έχουν στη διάθεσή τους όλη την τεχνική βιβλιογραφία που χρησιμοποιούν

καθημερινά στο συνεργείο. Στο διαγωνισμό έλαβαν μέρος όλα τα Εξουσιοδοτημένα Συνεργεία SCANIA. Συγκεκριμένα, οι ομάδες που συμμετείχαν ήταν οι: GRIFFINS / ΣΚΑΝΤΡΑΚ ΣΕΡΒΙΣ ΕΠΕ, MACEDONIANS / Σ. ΣΑΒΒΑΤΗΣ ΕΠΕ, SCANIA EAGLES / Γ. ΚΑΡΒΟΥΝΗΣ ΕΠΕ, BSM (BEST SCANIA MECHANICS) / ΣΥΝΤΡΑΚ ΕΠΕ.

Νικήτρια αναδείχθηκε η ομάδα GRIFFINS που πέτυχε βαθμολογία 100%. Τα αποτελέσματα του διαγωνισμού είναι: GRIFFINS 100%, MACEDONIANS 80%, BSM 80% και SCANIA EAGLES 60%.



Σεμινάρια PETROGEN

Η σωστή τεχνική εκπαίδευση πάντα είναι ευπρόσδεκτη και πολλές φορές ζητείται από τους πελάτες των κλάδων των μηχανημάτων. Η PETROGEN, στα πλαίσια της συνεχούς προσπάθειας για βελτίωση της ικανοποίησης των πελατών της, διοργάνωσε εντός του 2009, πέντε τεχνικά σεμινάρια για τους πελάτες των Η/Ζ, με κύριο εκπαιδευτικό στόχο την απόκτηση από τους συμμετέχοντες ολοκληρωμένης άποψης για την επιλογή, την εγκατάσταση, τη λειτουργία αλλά και τις ανάγκες συντήρησης των μηχανημάτων. Κάθε σεμινάριο είχε διάρκεια 14 διδακτικές ώρες και περιλάμβανε θεωρητική κατάρτιση και πρακτική άσκηση σε Η/Ζ υπό πραγματικές συνθήκες λειτουργίας και φόρτισης, στον ειδικά εξοπλισμένο χώρο δοκιμών που διαθέτει η PETROGEN. Η όλη διοργάνωση του σεμιναρίου έγινε με προδιαγραφές παρόμοιες των σύγχρονων κέντρων επαγγελματικής κατάρτισης και αυτό πιστεύουμε ότι συνέβαλε στο να υπάρχει μεγάλη συμμετοχή (85 άτομα από 31 επιχειρήσεις) αλλά και άριστη ικανοποίηση των συμμετεχόντων. Επίσης, το σεμινάριο σχεδιάστηκε κατάλληλα ώστε οι συμμετέχοντες να μπορούν να αποπληρωθούν το κόστος του σεμιναρίου από τον ΟΑΕΔ-ΛΑΕΚ 0,45%.

Τους ευχαριστούμε όλους και υποσχόμαστε να επεξεργαστούμε τις προτάσεις για βελτίωση που μας έκαναν, ώστε τα σεμινάρια του 2010 να είναι ακόμα καλύτερα και πιο αποτελεσματικά.





[σελίδα 8 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εσωτερικά νέα

Εκπαίδευση Εξουσιοδοτημένων Τεχνικών Συνεργατών **PETROGEN - 2009**

Το 2009 ήταν μια ακόμα χρονιά που η PETROGEN έδωσε μεγάλη βαρύτητα στην εκπαίδευση των εξουσιοδοτημένων τεχνικών συνεργατών του δικτύου της, πραγματοποιώντας τέσσερις διήμερες εκπαιδεύσεις. Τον Μάιο, έγιναν 2 εκπαιδεύσεις, στις οποίες συμμετείχαν συνολικά 33 τεχνικοί από 25 περιοχές της Ελλάδας, ενώ τον Νοέμβριο έγιναν άλλες 2 στις οποίες συμμετείχαν συνολικά 30 τεχνικοί από 22 περιοχές της Ελλάδας. Το μεγαλύτερο μέρος της τεχνικής εκπαίδευσης του Νοεμβρίου ήταν πρακτικό και έγινε στο δοκιμαστήριο, όπου οι ΕΤΣ εκπαιδεύτηκαν στο Ηλεκτρονικό εργαλείο ελέγχου (Electronic Service Tool) για τα H/Z FGW με μηχανή Perkins. Για πρώτη φορά φέτος, εκτός από τεχνική εκπαίδευση έγινε και εκπαίδευση στη διαμεσολάβηση για πώληση H/Z, όπου παρουσιάστηκαν τα πιο σημαντικά σημεία υπεροχής των ευρωπαϊκών H/Z Petrogen έναντι του ανταγωνισμού, και οι κυριότεροι λόγοι για τους οποίους ο πελάτης έχει όφελος να αγοράσει H/Z από την Εταιρία μας. Επίσης έγινε εκπαίδευση στην πώληση του συμβολαίου «ΚΑΛΥΨΗ ΕΤΟΙΜΟΤΗΤΑΣ», με το οποίο εξασφαλίζεται η σίγουρη και απροβλημάτιστη λειτουργία του H/Z σε κάθε περίπτωση.

Στο πλαίσιο της εκπαίδευσης, έγινε επίδειξη της νέας ιστοσελίδας του PETROGEN και επισημάνθηκε η μεγάλη χρησιμότητά της για τους ΕΤΣ, ως εργαλείο παρουσίασης των προϊόντων και των υπηρεσιών μας στον πελάτη. Παράλληλα, ξεκίνησε να λειτουργεί ο ειδικός «Χώρος Συνεργατών» (ftp) και δόθηκε ένας ξεχωριστός κωδικός χρήσης στον κάθε ΕΤΣ. Σε αυτόν τον χώρο βρίσκονται πολλές τεχνικές οδηγίες, εγχειρίδια κλπ, χρήσιμα πράγματα για την τεχνική πληροφόρηση των ΕΤΣ. Παράλληλα με την εκπαίδευση, παρουσιάστηκαν στην ομάδα τα 3 πρώτα Κινητά Συνεργεία (Κέρκυρα, Βόλος και Πάρος) τα οποία «ντύθηκαν» εξ' ολοκλήρου στα

χρώματα της PETROGEN. Για την προετοιμασία, διοργάνωση και εκτέλεση της εκπαίδευσης εργάστηκε synerteam με μέλη από το aftersales, τις πωλήσεις και την παραγωγή. Σύμφωνα με τα έντυπα αξιολόγησης που συμπλήρωσαν οι συμμετέχοντες στο τέλος των εκπαιδεύσεων, έμειναν πολύ ικανοποιημένοι.



Τεχνικά σεμινάρια **ISUZU**

Με το τετράημερο σεμινάριο στους τεχνικούς της AGRI-M, του Εξουσιοδοτημένου Επισκευαστή ISUZU στη Βουλγαρία, ολοκληρώθηκε το πρόγραμμα Τεχνικών Εκπαιδεύσεων της ISUZU.

Συνολικά, διεξήχθησαν 11 τεχνικά σεμινάρια συνολικής διάρκειας 19 ημερών όπου έλαβαν μέρος 87 συμμετέχοντες διαφόρων ειδικοτήτων.

Σύμφωνα με τις μαρτυρίες όλων των συμμετεχόντων, η μεγάλη αυτή προσπάθεια στέφθηκε από επιτυχία.





[σελίδα 9 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

Εσωτερικά νέα

Η Petrogen φωτίζει την Εγνατία Οδό!

Η Επιχειρηματική Μονάδα Petrogen ηλεκτροδοτεί ένα από τα μεγαλύτερα και πιο φιλόδοξα έργα υποδομών της Ευρώπης: την Εγνατία Οδό!

Η Εγνατία οδός, μήκους 670 χιλ. και πλάτους 24,5 μέτρων, με δύο λωρίδες ανά κατεύθυνση και μία Λ.Ε.Α. ενώνει την Ευρώπη με την Ασία - από το λιμάνι της Ηγουμενίτσας έως τους Κήπους στον Έβρο, διασχίζοντας την Ήπειρο, την Μακεδονία και τη Θράκη κατά μήκος μιας μαγευτικής διαδρομής.

Συνολικά εννέα εθνικές οδοί συνδέουν τον αυτοκινητόδρομο με την Αλβανία, τη Βουλγαρία και την Τουρκία, μετατρέποντας την Εγνατία στον πιο σημαντικό οδικό κόμβο των νοτίων Βαλκανίων. Η ΕΜ εγκατέστησε 7 εφεδρικά Η/Ζ κατά μήκος του αυτοκινητοδρόμου και μάλιστα σε υψόμετρο έως και 1000 μ. Οι γεννήτριες Petrogen χρησιμοποιούνται για το φωτισμό και εξαερισμό των τούνελ και των γεφυρών, έργων που έκαναν το μακρινό όραμα της Εγνατίας Οδού, ζωντανή πραγματικότητα.



Μεγάλη διάκριση από το Ελληνο-Σουηδικό Επιμελητήριο



Στην ετήσια εκδήλωση του Ελληνο-Σουηδικού Επιμελητηρίου, η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ ανακηρύχθηκε «Member of the Year - Μέλος της Χρονιάς 2008» για την μεγαλύτερη συμβολή στη στήριξη και προώθηση των σκοπών του Επιμελητηρίου.

Το βραβείο παρέλαβε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρίας κ. Ιωάννης Πετρόπουλος. Η εκδήλωση έγινε στις 3 Δεκεμβρίου στην Αίγλη του Ζαππείου με κεντρικό ομιλητή τον κ. Ιωάννη Στουρνάρα, Καθηγητή Οικονομικών του Πανεπιστημίου Αθηνών, που ανέπτυξε το επίκαιρο θέμα με τίτλο «Η Ελληνική Οικονομία σε αναζήτηση νέας στρατηγικής: Προκλήσεις και Προοπτικές». Επιδίωξη της εκδήλωσης ήταν η ενημέρωση και η στενότερη επαφή των επιχειρηματικών κοινοτήτων των δύο χωρών.

Το Ελληνο-Σουηδικό Επιμελητήριο ιδρύθηκε πριν από 19 χρόνια και η Εταιρία είναι ενεργό μέλος από το 1992.



[σελίδα 10 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

ΚΟΙΝΩΝΙΚΑ

Διπλή γιορτή, διπλή χαρά!

Η κα Ευαγγελία Στρατάκη από το Finance, παντρεύτηκε τον Οκτώβριο τον κ. Μανώλη Κανδανολέωντα από το Λογιστήριο. Την ίδια ώρα βάφτισαν και την όμορφη κόρη τους Αθανασία. Σας ευχόμαστε υγεία και οικογενειακή ευτυχία.

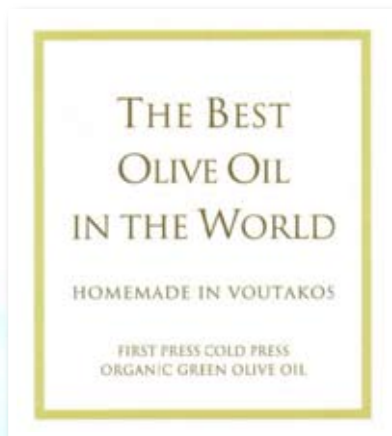


Βίον ανθόσπαρτον!

Ένα ακόμα μέλος του Ομίλου μας ανέβηκε τα σκαλιά της εκκλησίας. Ο Γιάννης Παπαγιάννης από την ΕΜ Φορτηγών Λεωφορείων παντρεύτηκε τον Σεπτέμβριο την κα Θεοδώρα Γιαννοπούλου. Να ζήσετε!

Info:

Το Εκτελεστικό Συμβούλιο αποφάσισε να δοθούν και φέτος δωροεπιταγές προς όλους τους εργαζόμενους του Ομίλου.



«Αγροκτήματα Πάρου»:

Το «δημοφιλέστερο αγουρέλαιο»

Είναι η τρίτη χρονιά που η εταιρία Αγροκτήματα Πάρου διανέμει σε όλους τους εργαζόμενους στον Όμιλο το «δημοφιλέστερο αγουρέλαιο» σε συσκευασία των 0,5 λίτρων. Η ίδια συσκευασία έχει σταλεί σε όλους τους Στρατηγικούς μας Εταίρους (πάνω από 150) ανά τον κόσμο.



[σελίδα 11 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

οι άνθρωποί μας προτείνουν

Παύλιανη

Ησυχαστήριο δύο ώρες από την Αθήνα

Κτισμένη σε υψόμετρο 1030 μ. στην είσοδο του Εθνικού Δρυμού της Οίτης και δίπλα στην Πυρά του Ηρακλέους, η Παύλιανη είναι ένας ελκυστικός προορισμός για τους εκδρομείς του Σαββατοκύριακου, ιδιαίτερα για όσους προτιμούν τα ορεινά τοπία. Λέγεται πως ονομάστηκε έτσι από τους πρώτους κατοίκους της οι οποίοι αποδέχθηκαν το κήρυγμα του Αποστόλου Παύλου. Πανέμορφη και προικισμένη από τη φύση αποτελεί τουριστικό πόλο έλξης κάθε εποχή του χρόνου. Απέχει μόλις 2 ώρες από την Αθήνα. Το τοπίο της από έλατα, καρυδιές, ρυάκια και καταρράκτες δημιουργεί στον επισκέπτη την αίσθηση πως βρίσκεται στην Ελβετία. Η πέτρα και το ξύλο συνδυάζονται μοναδικά και τα σπίτια βρίσκονται σε πλήρη αρμονία με τη φύση. Χαρακτηριστικό γνώρισμα των κτισμάτων είναι η μεγάλη κλίση των σκεπών τους προς αποφυγήν συσσώρευσης του χιονιού κατά τη διάρκεια του χειμώνα. Η οικιστική ανοικοδόμηση των τελευταίων χρόνων οφείλεται στην ευτυχή συγκυρία ένταξης της Παύλιανης στο Habitat Agenda, ένα πιλοτικό πρόγραμμα που αφορά τη βιώσιμη ανάπτυξη των χωριών και στην εκτέλεση πρότυπων έργων ανάπλασης για την αναβάθμισή τους. Γι' αυτό οι κάτοικοί της υποστηρίζουν με υπερηφάνεια ότι ο τόπος τους δεν έχει τίποτα να ζηλέψει από την Ελβετία. Η Κάτω Παύλιανη είναι ο πρώτος οικισμός που θα συναντήσετε μετά το χωριό της Οίτης (όπως έρχεστε από Αθήνα). Το μνημείο που υπάρχει στην είσοδο είναι αφιερωμένο στους πεσόντες της μάχης της Παύλιανης, τον Ιούνιο του 1942. Στην Άνω Παύλιανη επισκεφθείτε την εκκλησία του Αγίου Αθανασίου με το περίφημο αναπαλαιωμένο καμπαναριό του 19ου αιώνα και από τα παγκάκια της πλατείας απολαύστε την εξαιρετική θέα του Μαλιακού Κόλπου.



Το Αισθητικό Δάσος Παύλιανης

Στο δεξί μέρος του κατηφορικού δρόμου που συνδέει την Κάτω Παύλιανη με το χωριό της Οίτης βρίσκεται ένα απαγορευτικό. Αφήνετε το αυτοκίνητο ή τη μηχανή σας στον ελεύθερο χώρο, ακριβώς απέναντι από την είσοδο του Αισθητικού Δάσους. Η περιήγηση αρχίζει ακολουθώντας τους μαιάνδρους του Ασωπού ποταμού. Πανύψηλα έλατα, αλλόκοτοι σχηματισμοί δένδρων, σπάνια είδη μανιταριών και ο ήχος των πηγών του Ασωπού παρασύρουν τον επισκέπτη σε μια μοναδική εμπειρία ζωής. Ύστερα από 20 λεπτά πεζοπορίας θα βρεθείτε μπροστά στην πινακίδα για τη Σπηλιά Καμάρα, και στην επόμενη στροφή του μονοπατιού είναι η καρδιά αυτού του επιβλητικού ελατοδάσους, όπου έχει διαμορφωθεί το ψυχαγωγικό πάρκο με δραστηριότητες για μικρούς και μεγάλους.

Στο μονοπάτι του άγνωστου καλλιτέχνη

Γιατί ονομάστηκε μονοπάτι του άγνωστου καλλιτέχνη, κανείς δεν γνωρίζει. Το σίγουρο είναι πως προσφέρεται για έναν απολαυστικό περίπατο που αξίζει να κάνετε.

Μη φύγετε από την Παύλιανη αν δεν αγοράσετε μήλα, φασόλια, πατάτες, μέλι, καρύδια, ρίγανη, τσάι και έτσι θα «αιχμαλωτίσετε» αυθεντικές γεύσεις και μυρωδιές από χωριό.

ΠΩΣ ΝΑ ΠΑΤΕ

Από Αθήνα (240 χλμ.) μέσω της Εθνικής Οδού Αθηνών-Λαμίας. Στον κόμβο των Θερμοπυλών θα στρίψετε αριστερά στην ταμπέλα που δείχνει την κατεύθυνση προς Άμφισσα.



[σελίδα 12 / Δεκέμβριος 09 / τεύχος 14]

ώρα για διάλειμμα

Από την κουζίνα... της Ρέας

Μελομακάρονα

Υλικά

- > 1 1/2 κούπα λάδι
- > 1/2 κούπα μαγειρικό λίπος
- > 1 κούπα ζάχαρη
- > 3/4 κούπας χυμό πορτοκαλιού
- > 1/4 κούπας κονιάκ
- > 2 κουταλάκια ξύσμα πορτοκαλιού
- > 2 κουταλάκια μπέικιν πάουντερ
- > 1 κουταλάκι σόδα
- > 8 κούπες αλεύρι για όλες τις χρήσεις

για το σιρόπι

- > 2 κούπες μέλι
- > 2 κούπες ζάχαρη
- > 2 κούπες νερό

για το γαρνίρισμα

- > 1 1/2 κούπα φιλοκομμένα καρύδια
- > 1 κουταλάκι κανέλα
- > 1/2 κουταλάκι γαρύφαλλο

Άτομα: 40-50 μελομακάρονα

Χρόνος προετοιμασίας: 30'

Χρόνος ψησίματος: 30'

Εκτέλεση

Χτυπήστε 4' στο μίξερ ή στο μπλέντερ, στη δυνατή ταχύτητα, τα 6 πρώτα υλικά. Κοσκινίστε το αλεύρι με τη σόδα και το μπέικιν πάουντερ σε μια λεκάνη ζυμώματος. Ανοίξτε ένα λάκκο στο κέντρο και ρίξτε το μίγμα των υγρών υλικών. Παίρνοντας λίγο-λίγο το αλεύρι από τριγύρω, ανακατέψτε το με τα υγρά υλικά και ζυμώστε το ελαφρά. Πλάστε ή κόψτε τη ζύμη με κουπ πατ σε διάφορα σχήματα. Αραδιάστε τα σε ταψί και ψήστε τα στους 175 βαθμούς Κελσίου, για 30' περίπου, ώσπου να ροδίσουν καλά. Όταν πιουν το σιρόπι, αναποδογυρίστε τα κι αφήστε τα να σταθούν, ώσπου να κρυώσουν εντελώς. Ανακατέψτε τα καρύδια με την κανέλα και το γαρύφαλλο. Πάρτε τα μελομακάρονα ένα-ένα, αναποδογυρίστε τα κι έτσι, όπως είναι μελωμένη η επιφάνεια, πασπαλίστε τα με καρύδι κι αραδιάστε τα σε πιατέλα. Σκεπάστε τα με πλαστική μεμβράνη. Διατηρούνται ένα μήνα εκτός ψυγείου.



ανέκδοτα...

Μια ξανθιά πάει στο πάρκο και βρίσκει έναν παπαγάλο. «Τι να τον κάνω;» σκέφτεται. Εκεί που βασάνιζε το μυαλό της, ένας αστυνομικός που περιπολούσε την πλησιάζει και τη ρωτάει...

- Τι συμβαίνει εδώ;
- Βρήκα έναν παπαγάλο και δεν ξέρω τι να τον κάνω.
- Γιατί δεν τον πάτε στο ζωολογικό κήπο;
- Α! ναι μωρέ. Πώς δεν το σκέφτηκα; Δίκιο έχετε, απαντά και φεύγει ευτυχισμένη με τον παπαγάλο αγκαλιά. Την επομένη μέρα, ο ίδιος αστυνομικός περιπολεί στο ίδιο πάρκο και ξαναβλέπει την ίδια ξανθιά, με τον παπαγάλο πάλι αγκαλιά, οπότε έκπληκτος τη ρωτάει:
- Καλά, δε σας είπα να τον πάτε στο ζωολογικό κήπο;
- Μα ναι, τον πήγα χτες. Σήμερα, θα τον πάω σινεμά, του απαντάει όλο χάρη.

η αλήθεια της ημέρας...

«Κανένας από μας δεν είναι τόσο έξυπνος όσο όλοι μαζί».

Phil Condit, Boeing

Η ατάκα της ημέρας...

“Always look at the bright side of life”.

**Σας ευχόμαστε καλές χιορτές
και ο νέος χρόνος
να σας φέρει ό,τι επιθυμείτε!**

Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

εας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας!