

13#

Σεπτέμβριος 2009
ενημερωτική έκδοση
www.petropoulos.com



μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petropoulos.com

Κώστας Πετρόπουλος
Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου

ΚΟΝΤΑ ΣΤΗΝ ΑΚΜΗ

Παρ' όλες τις δυσκολίες που μας έχει επιβάλει η διεθνής και ελληνική οικονομική κρίση, η Εταιρία μας διέρχεται μια περίοδο ακμής στην ιστορία της. Η ακμή αυτή δεν περιγράφεται με αριθμούς, κέρδη ή πωλήσεις, τα οποία φέτος αναμένονται να είναι πενιχρά, αλλά με ποιοτικά κριτήρια.

Με αυτά τα κριτήρια κυρίως μας επέλεξε η Shell ως γενικό αντιπρόσωπο των λιπαντικών της στην Ελλάδα, κάνοντάς μας μια μεγάλη τιμή, διότι η Shell είναι μια από τις σπουδαιότερες εταιρίες στην οικονομική ιστορία του κόσμου.

Η Εταιρία μας σήμερα διοικείται από θεσμούς, κανόνες γραπτούς και άγραφους και αξίες, όχι από την αυθαίρετη απόφαση του ενός.

Έχει εξελιχθεί σε συνταγματική μοναρχία.

«Μέτεστι δε κατά μεν τους νόμους προς τα ίδια διάφορα πάσι το ίσον»

Έχουμε εμπεδώσει το αίσθημα της αξιοκρατίας, και υπακούμε στους ιεραρχικά ανώτερους μας διότι κατέχουν τη θέση τους όχι από εύνοια ή νεποτισμό, αλλά γιατί την κατέκτησαν σύμφωνα με τους νόμους μας και τα θεσμοθετημένα κριτήρια, που είναι σε όλους γνωστά.

«...Κατά δε την αξίωσιν, ως έκαστος έν τω ευδοκίμει, ουκ από μέρους το πλέον εις τα κοινά η απ' αρετής προτιμάται...». «...Ου παρανομούμεν, των τε αεί εν αρχή όντων ακροάσει και των νόμων...»

Έχουμε υψηλό κεφάλαιο αμοιβαίας εκτίμησης και εμπιστοσύνης.

«...και εις την προς αλλήλους των καθ' ημέραν επιτηδευμάτων υποψίαν, ου δι' οργής τον πέλας...»

Δεχόμαστε και εκτιμούμε τη διαφορετικότητα των συναδέλφων μας.

«...και καθ' έκαστον δοκείν αν μοι τον αυτόν άνδρα παρ' ημών επί πλείστ' αν είδη... το σώμα αύταρκες παρέχεσθαι...»

Συμμετέχουμε ευρύτατα στις αποφάσεις που αφορούν στη δουλειά μας και για να μπορούμε να το κάνουμε αυτό, είμαστε σε βάθος ενημερωμένοι για όσα συμβαίνουν (ΡΟC, κ.λπ.).

«...τον τε μηδέν των (πολιτικών) μετέχοντα ουκ απράγμονα, αλλ' αχρείον νομίζομεν...»

«...ένι τε ...πολιτικών επιμέλεια, και... τα πολιτικά μη ενδεώς γνώναι... κρίνομέν γε η ενθυμούμεθα ορθώς τα πράγματα...»

Οι ανταγωνιστές μας, μας σέβονται.

«...ούτε τω πολεμίω επελθόντι αγανάκτησιν έχει υφ' αξίων κακοπαθεί...»

Είμαστε σχολείο.

«...την πάσαν πόλιν της Ελλάδος παιδευσιν είναι...»

Είμαστε προβλέψιμοι στα αποτελέσματά μας.

Όλα αυτά δεν είναι λόγια του αέρα, αλλά πραγματικότητα που βιώνουμε όλοι μας καθημερινά.

«...ου λόγων εν τω παρόντι κόμπος τάδε μάλλον η έργων εστίν αλήθεια...»

Μήπως πλησιάζουμε αυτό που στον κύκλο ζωής των οργανισμών ονομάζεται «Prime»;

Τα αρχαία αποσπάσματα είναι από τον Επιτάφιο που εκφώνησε ο Περικλής πριν 2.500 χρόνια περίπου, επαινώντας τη Δημοκρατία της Αθήνας. Οι ιστορικοί αργότερα περιέγραψαν εκείνη την εποχή με τη φράση «Χρυσούς Αιώνας».

περιεχόμενα

2 οικονομικά αποτελέσματα 3 εταιρικές ανακοινώσεις 4 εσωτερικά νέα
10 κοινωνικά 11 οι άνθρωποί μας προτείνουν 12 ώρα για διάλειμμα



[σελίδα 2 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

οικονομικά αποτελέσματα

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΟΜΙΛΟΥ Α' ΕΞΑΜΗΝΟΥ 2009

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου κατά την περίοδο 1η Ιανουαρίου – 30η Ιουνίου μειώθηκαν κατά 29% και ανήλθαν σε 38,5 εκατ. ευρώ (54,4 εκατ. ευρώ το 2008). Οι συνολικές πωλήσεις του Ομίλου (που συμπεριλαμβάνουν και τις έμμεσες) κατά την ίδια περίοδο μειώθηκαν, επίσης, κατά 29% έναντι της αντίστοιχης περιόδου του 2008 και ανήλθαν σε 38,7 εκατ. ευρώ (54,8 εκατ. ευρώ).

Μείωση πωλήσεων κατά 29% παρουσίασε ο Τομέας των Επαγγελματικών Οχημάτων (φορτηγά & λεωφορεία Scania,

Pick up και μεσαία φορτηγά Isuzu) και κατά 27% ο Τομέας των Αυτοκινούμενων Οχημάτων (Επιχειρηματικές Μονάδες Ηλεκτροπαραγωγών Ζευγών Petrogen, Κινητήρων & Σκαφών, Αγροτικών Μηχανημάτων McCormick και Βιομηχανικών Μηχανημάτων).

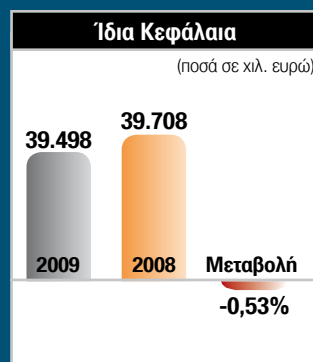
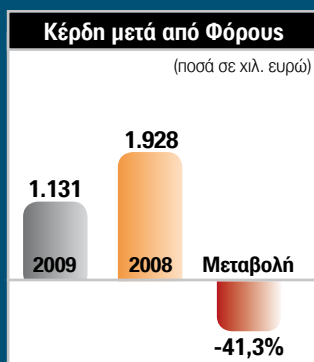
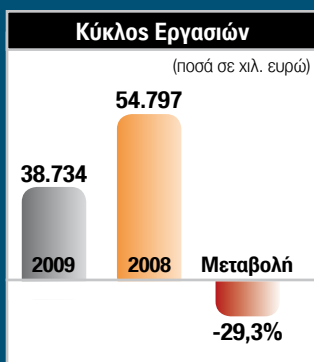
Οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας PMS (μπαταρίες αυτοκινήτων) μειώθηκαν, επίσης, κατά 29%.

Τα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας μειώθηκαν σε 1,1 εκατ. ευρώ (1,9 εκατ. ευρώ).

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

Η Εταιρία ιδρύθηκε το 1922 στη Θεσσαλονίκη. Κατασκευάζει, διασκευάζει, διανέμει και υποστηρίζει μεγάλο εύρος προϊόντων αυτοκινητοβιομηχανίας όπως αυτοκίνητα, φορτηγά, λεωφορεία, γεννήτριες, κινητήρες diesel, σκάφη, εξωλέμβιες μηχανές, αγροτικά, χωματουργικά και βιομηχανικά μηχανήματα, μπαταρίες και λιπαντικά. Η Εταιρία κατέχει ηγετική θέση στην ελληνική αγορά σε κάθε τομέα δραστηριότητάς της.

Οικονομικά αποτελέσματα Α' εξαμήνου 2008-2009



Στοιχεία Μετοχής

Τιμή Μετοχής (28/09/2009)	4,32
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	30
Αριθμ. Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	28%

Στατιστικά Στοιχεία

Max 52 εβδομ.	5,00
Min 52 εβδομ.	2,85
Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγ. (τεμ.)	8.910

Οικονομικά Στοιχεία

P/E Ομίλου (31.12.08)	5,0
P/BV Ομίλου (31.12.08)	0,57
ROE Ομίλου (31.12.08)	11,9%



[σελίδα 3 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

Εταιρικές Ανακοινώσεις



Ιστορική Συμφωνία με τη Shell

Στις 24 Σεπτεμβρίου 2009, η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ ανακοίνωσε την υπογραφή της συμφωνίας με τον Όμιλο Shell για την αντιπροσώπευση και διανομή στην ελληνική αγορά των λιπαντικών με το σήμα Shell.

Η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ θα εξαγοράσει από την Shell Ελλάς ΑΕ τη δραστηριότητα πωλήσεων και εμπορίας λιπαντικών αυτοκινήτου, ναυτιλίας, αεροπορίας και βιομηχανίας. Επίσης, θα παρέχει υπηρεσίες παράδοσης λιπαντικών στους διεθνείς πελάτες ναυτιλίας της Shell Marine Products (SMP).

Η εξαγορά αναμένεται να ολοκληρωθεί στις αρχές του 2010 και υπόκειται στην έγκριση των ελληνικών Αρχών Ανταγωνισμού. Το τίμημα, που θα χρηματοδοτηθεί από ίδια κεφάλαια και δανεισμό, εκτιμάται ότι θα ανέλθει σε περίπου 14 εκατ. ευρώ και θα εξαρτηθεί από την καθαρή θέση της δραστηριότητας πριν την ολοκλήρωση της εξαγοράς.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρίας κ. Ιωάννης Πετρόπουλος δήλωσε: «Είμαστε ιδιαίτερα ευτυχείς για αυτή τη συμφωνία, που εντάσσεται αρμονικά στη στρατηγική του Ομίλου μας να συνάπτει μακροχρόνιες συμμαχίες με παγκόσμιους ηγέτες στους κλάδους της αυτοκινητοβιομηχανίας και της βιομηχανίας γενικότερα. Η Shell κατέχει ένα από τα πιο αναγνωρίσιμα εμπορικά σήματα στον κόσμο, είναι ηγέτιδα στον τομέα των λιπαντικών και θεωρείται μια από τις κορυφαίες εταιρίες διεθνώς. Η νέα αυτή δραστηριότητα αναμένεται να αυξήσει τις συνολικές ετήσιες πωλήσεις του Ομίλου κατά 35 - 40% περίπου στο προσεχές μέλλον και προσβλέπουμε στην περαιτέρω ανάπτυξη της στα επόμενα χρόνια».





[σελίδα 4 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

Εταιρικές Ανακοινώσεις



Η οικογένειά μας θα μεγαλώσει!

Τη Δευτέρα 28 Σεπτεμβρίου υποδεχθήκαμε στις εγκαταστάσεις μας τους μελλοντικούς μας συναδέλφους του τομέα λιπαντικών της Shell. Έγινε παρουσίαση της Εταιρίας στο Αμφιθέατρο από τον κ. Κώστα Πετρόπουλο, Πρόεδρο του Διοικητικού Συμβουλίου και ακολούθησε μικρή δεξίωση στην αίθουσα τεχνικής εκπαίδευσης Scania-Isuzu (στο εργοστάσιο).

Ακολουθεί απόσπασμα από την ομιλία του κ. Γιάννη Πετρόπουλου, Διευθύνοντος Συμβούλου.

«Εκ μέρους όλων μας θα ήθελα να σας καλωσορίσω σε αυτή την πρώτη συνάντηση γνωριμίας μας. Καταλαβαίνω την αμηχανία που μπορεί να έχετε, μετά τόσα χρόνια εργασίας στη Shell, να βρίσκεστε σε έναν άγνωστο χώρο που μετά από μερικούς μήνες, όπως όλα δείχνουν, θα είναι ο χώρος της δουλειάς σας. Ελπίζω μετά το τρίωρο που θα είμαστε μαζί να αισθανθείτε πιο άνετα. Ξαναδιάβασα πρόσφατα ένα κλασικό και βραβευμένο βιβλίο του Μάνατζμεντ, γραμμένο το 1997 από ένα στέλεχος της Shell. Το βιβλίο λέγεται "The Living Company" του Arie de Geus. Ο συγγραφέας συνταξιοδοτήθηκε πριν λίγα χρόνια από τη Shell μετά από 35 χρόνια εργασίας, ο δε πατέρας του είχε και αυτός εργαστεί για άλλα 35 χρόνια στη Shell. Στα μέσα της καριέρας του, του ανατέθηκε να κάνει μια μελέτη και να βρει ποιες άλλες εταιρίες παγκοσμίως είχαν πάνω από 100 χρόνια ζωής και ένα μέγεθος της τάξεως που είχε η Shell. Ο λόγος ήταν ότι η Διοίκηση συζητούσε τότε το τι θα γίνει όταν τελειώσουν τα παγκόσμια αποθέματα πετρελαίου και προς τα πού θα πρέπει να στραφεί. Ήθελαν να δουν λοιπόν τι συνέβη σε άλλες μεγάλες εταιρίες και τι κατεύθυνση πήραν όταν αντιμετώπισαν ανάλογες περιστάσεις. Από τη μελέτη προέκυψε ότι ο μέσος όρος ζωής των εταιριών παγκοσμίως είναι της τάξης των 12 ετών. Επίσης, προέκυψε ότι εταιρίες με αντίστοιχο μέγεθος και μακροζωία σαν τη Shell ήταν περίπου 40. Ένα από τα 4 συμπεράσματα που κατέληξε λοιπόν ο κ. De Geus είναι ότι όλες αυτές οι εταιρίες ήταν «ζωντανές». Είχαν μια δική τους προσωπικότητα (την ονομάζει Persona) η οποία διαχέεται σε όλους τους ανθρώπους τους.

Μια δική τους κουλτούρα που τη γνωρίζουν όλοι και είναι περήφανοι που συμμετέχουν. Επίσης προέκυψε ότι σε όλες το βάρος ήταν στον άνθρωπο και στην ομάδα και όχι στα κέρδη και στην απόδοση των επενδεδυμένων κεφαλαίων. Βέβαια, σαν καλοί μάνατζερ ενδιαφέρονταν για αυτά και τα μετρούσαν. Ήξεραν όμως ότι αυτά θα έρχονταν σαν αποτέλεσμα της δημιουργίας σφιχτών ομάδων με αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη.

Η Εταιρία μας, φέτος, διανύει το 87ο έτος από την ίδρυσή της και έχει σαν ακρογωνιαίο λίθο της φιλοσοφίας της ακριβώς την ίδια επιμονή στη δημιουργία και διατήρηση ομάδων με αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη.

Έτσι και η δική μας κουλτούρα και Persona δεν είναι διαφορετική από αυτήν της Shell. Όχι πως θέλουμε να συγκρίνουμε τον εαυτό μας με τη Shell αλλά νομίζω ότι έχει σημασία για εσάς που σύντομα θα γίνετε μέλη μας να ξέρετε ότι σε αυτή τη βασική αρχή μοιάζουμε».





[σελίδα 5 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Υπογραφή σύμβασης με τη Δημόσια Επιχείρηση Ηλεκτρισμού (ΔΕΗ) για την προμήθεια 566 ελαφρών φορτηγών Isuzu

Η Εταιρία υπέγραψε σύμβαση με τη ΔΕΗ για την προμήθεια πεντακοσίων εξήντα έξι (566) ελαφρών φορτηγών Isuzu D-Max, 4X4 και 4X2 για τις ανάγκες του επιχειρησιακού της προγράμματος.

Η επιλογή των ελαφρών οχημάτων Isuzu D-Max έγινε κατόπιν μειοδοτικού διαγωνισμού. Σημαντικό κριτήριο για την ανάθεση ήταν το χαμηλότερο κόστος λειτουργίας, επισκευής και συντήρησής τους. Η σύμβαση προβλέπει, πέραν της παράδοσης των οχημάτων και πενταετές συμβόλαιο τεχνικής υποστήριξης.

Η αξία της σύμβασης ανέρχεται στα 12 εκατ. ευρώ και αναμένεται να εκτελεσθεί μέσα στο 2009, επηρεάζοντας θετικά τις πωλήσεις και τα αποτελέσματα της Εταιρίας.

Η ISUZU είναι η παλαιότερη Ιαπωνική εταιρία αυτοκινήτων και πρώτη σε πωλήσεις κινητήρων diesel στον κόσμο. Παράγει αυτοκίνητα εκτός δρόμου, ελαφρά και βαρέα φορτηγά, καθώς και λεωφορεία.



Γιορτή Κυνηγών στο Ληλάντιο Ευβοίας

Στις 31 Ιουλίου διοργανώθηκε με μεγάλη επιτυχία, η γιορτή του κυνηγιού από τον Κυνηγετικό Σύλλογο Ληλάντιου πεδίου. Μεγάλος χορηγός της εκδήλωσης ήταν ο επίσημος αντιπρόσωπος της ISUZU στο νομό Ευβοίας, ΑΦΟΙ Κωνσταντίνου ΑΒΕΕ.

Πρωταγωνιστής της εκδήλωσης φυσικά, ήταν το Θηρίο ISUZU D-Max. Παρόντες στην εκδήλωση ήταν αρκετοί παράγοντες και εκπρόσωποι διαφόρων κυνηγετικών συλλόγων, καθώς και εκπρόσωποι της πολιτείας.

Αξίζει να σημειωθεί πως κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης ο γνωστός παλιός οδηγός αγώνων «Ιαβέρης», ανέπτυξε το θέμα «Οδική Συμπεριφορά & Οδήγηση εκτός Δρόμου».





[σελίδα 6 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

εσωτερικά νέα

Τα Ταχυδρομεία της Νορβηγίας επιλέγουν την **SCANIA** ως τον **κύριο** προμηθευτή τους!



Η SCANIA και τα Νορβηγικά Ταχυδρομεία (Posten Norge AS) υπέγραψαν συμφωνητικό συνεργασίας, σύμφωνα με την οποία, η SCANIA θα παράσχει όλα τα φορτηγά που υπερβαίνουν τους 15 τόνους σε μια προμήθεια που θα καλύπτει τρία έτη, με τη δυνατότητα ενός ακόμα έτους ανανέωσης. Η συμφωνία περιλαμβάνει επίσης και συμβάσεις επισκευής και συντήρησης. Οι παραδόσεις θα είναι περίπου 200 φορτηγά το χρόνο. Η διαπραγμάτευση είναι μια από τις μεγαλύτερες ενιαίες παραδόσεις των φορτηγών SCANIA στις σκανδιναβικές χώρες. Για την Norsk SCANIA, το νορβηγικό διανομέα SCANIA, η παράδοση 200 οχημάτων είναι ισοδύναμη με περισσότερο από 10% των ετήσιων πωλήσεων φορτηγών της επιχείρησης.

«Η συμφωνία αυτή προσδίδει γόητρο για τις πωλήσεις της SCANIA στη Νορβηγία και στις άλλες σκανδιναβικές χώρες. Θα παρέχουμε όλα τα βαριά φορτηγά τους, γεγονός που επιβεβαιώνει το πλεονέκτημα της SCANIA από την άποψη των οχημάτων οικονομίας - υψηλής ποιότητας και περιβαλλοντικής απόδοσης, καθώς επίσης και ένα περιεκτικό σκανδιναβικό δίκτυο των συνεργείων που ανταποκρίνονται στα υψηλά πρότυ-

πα των Νορβηγικών Ταχυδρομείων για τα οχήματά τους» αναφέρει χαρακτηριστικά ο Erik Hansen, Διευθυντής της Norsk SCANIA AS.

Τα φορτηγά θα αρχίσουν να παραδίδονται στο τέλος του πρώτου εξαμήνου του 2009 και περιλαμβάνουν κυρίως φορτηγά μεταφοράς εμπορευματοκιβωτίων δύο και τριών αξόνων. Τα φορτηγά θα εξοπλιστούν με κινητήρες SCANIA 9 και 13 λίτρων, που ανταποκρίνονται στα πρότυπα εκπομπής της ΕΕ (Euro 5) χωρίς μετέπειτα επεξεργασία των καυσαερίων, χάρη στην τεχνολογία επανακυκλοφορίας των καυσαερίων (EGR).

Η SCANIA λειτουργεί στη νορβηγική αγορά για περισσότερο από 60 έτη. Η Norsk SCANIA AS απασχολεί περίπου 850 υπαλλήλους και διαθέτει 40 ιδιόκτητες εγκαταστάσεις. Κατά τη διάρκεια του 2008, η SCANIA ενίσχυσε τη θέση της στη νορβηγική αγορά βαρέων φορτηγών. Συνολικά, περισσότερες από 1.700 παραδόσεις φορτηγών SCANIA πραγματοποιήθηκαν, το οποίο είναι ισοδύναμο με ένα μερίδιο αγοράς περισσότερο από 37%.



[σελίδα 7 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

Εσωτερικά νέα

Βίρα τις Άγκυρες!



Από Τέλη Αυγούστου, βρίσκεται πλέον σε λειτουργία το Ε/Γ - Ο/Γ Κωνσταντίνος Κ. στο Πορθμείο της Σαλαμίνας - Πέραμα.

Το οχηματαγωγό πλοίο είναι 102 μέτρα μήκος και έχει χωρητικότητα 148 επιβατικών Ι.Χ.

Έχει εξοπλιστεί από την ΕΜ Κινητήρων και Σκαφών με 4 προωστήριους κινητήρες Scania Di16M συνεχούς ισχύος 600 ίππων έκαστος, συζευγμένους με ελικοπηδάλια με τους οποίους μπορεί να αναπτύξει ταχύτητα 12 κόμβων.

Επίσης, είναι εξοπλισμένο και από 2 Ηλεκτροπαραγωγά Ζεύγη Marine type 104KVA Continuous και ένα εφεδρικό Η/Ζ 80KVA (όλα με κινητήρα Perkins).



Σεμινάριο Εγγυήσεων **SCANIA** και **DOS - Dealer Operating Standard**

Στα τέλη Μαΐου πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα Τεχνικής Εκπαίδευσης της Εταιρίας μας σεμινάριο με θέμα «Χειρισμός Εγγυήσεων - Λάθη κατά την υποβολή των claims (αξιώσεων από τους πελάτες μας)», προετοιμασία για την επιθεώρηση DOS. Το σεμινάριο παρακολούθησαν τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της Αθήνας ΣΥΝΤΡΑΚ, ΚΑΡΒΟΥΝΗΣ & ΣΚΑΝΤΡΑΚ καθώς και τα συνεργεία ΣΙΒΡΗΣ (Χαλκίδα), ΖΙΑΚΑΣ (Ιωάννινα), ΤΑΡΑΝΤΙΛΗΣ (Άργος) που έχουν ξεκινήσει διαδικασίες εξουσιοδότησης.

Στο σεμινάριο, το μεγαλύτερο μέρος του οποίου είχε σχέση με τις απαιτήσεις του DOS, έγινε αναλυτική αναφορά στις απαιτήσεις της Scania και τον τρόπο κάλυψής τους. Η εμπειρία που αποκτήθηκε από την τελευταία επιθεώρηση που πραγματοποιήθηκε από τις 11 έως τις 15 Μαΐου 2009 από την κα Susanne Raab Ahl, SCANIA Franchise Manager, αποτέλεσε τη βάση του σεμιναρίου.

Το σεμινάριο παρακολούθησε επίσης και ο κ. Χαράλαμπος Θεοδώρου - After Sales Manager, CTC - Scania Κύπρου, με τον οποίο συζητήθηκε η δυνατότητα παροχής τεχνικής εκπαίδευσης στους τεχνικούς της Κύπρου.





[σελίδα 8 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Η ISUZU, επίσημος υποστηρικτής του

Rally Acropolis 2009



Το Rally Acropolis είναι ο μεγαλύτερος αγώνας αυτοκινήτου που διεξάγεται κάθε χρόνο, στην Ελλάδα. Η ISUZU ήταν παρούσα στο Rally Acropolis 2009,

διευκολύνοντας τους διοργανωτές και παραχωρώντας τους, για τις ανάγκες των αγώνων, 4 Θηρία ISUZU D-Max. Φέτος, οι θεατές είχαν τη δυνατότητα να επισκεφτούν την ομάδα της ISUZU στο Service Park στο Λουτράκι.

Καλοτάξιδο!

Ο μεγάλος τυχερός της έκθεσης Diana που κέρδισε ένα ISUZU D-MAX είναι ο κ. Δερμανούτσος από την Ανάβυσσο.

Η κλήρωση έγινε στο περίπτερο του «Έθνος Κυνήγι» την τελευταία μέρα της έκθεσης.

Στις φωτογραφίες, ο ευτυχής κ. Δερμανούτσος που παραλαμβάνει το ολοκαίνουριο αυτοκίνητό του από τις εγκαταστάσεις μας.



Η ISUZU χορηγός στην 8η Ανάβαση Δημητσάνας 2009



Ο επίσημος αντιπρόσωπος της ISUZU στο νομό Αρκαδίας, «Τζαβάρας ΑΕ», ήταν χορηγός της 8ης Ανάβασης Δημητσάνας - Ζυγοβιστίου που πραγματοποιήθηκε στις 11 και 12 Ιουλίου 2009.

Τα ΘΗΡΙΑ ISUZU D-Max έδωσαν το παρόν σαν πλοηγοί και οχήματα ασφαλείας της Ανάβασης. Η Ανάβαση Δημητσάνας - Ζυγοβιστίου ξεκίνησε δειλά πριν 8 χρόνια και καθιερώθηκε, ανεβάζοντας τον πήχη στη διοργάνωση Αναβάσεων.

Οι συμμετοχές για το 2009 έφτασαν τις 74, με χιλιάδες επισκέπτες που παρακολούθησαν την Ανάβαση. Ο επίσημος αντιπρόσωπος της ISUZU «Τζαβάρας Α.Ε.» βρίσκεται στο 2ο χλμ. Εθνικής Οδού Τριπόλεως - Άργους στην Τρίπολη.

Περισσότερες πληροφορίες για το επίσημο δίκτυο της ISUZU σε όλη την Ελλάδα, μπορείτε να βρείτε στην επίσημη ιστοσελίδα της ISUZU, www.isuzu.gr.



[σελίδα 9 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

Εσωτερικά νέα

Εκπαιδευτικό Σεμινάριο **Scania** για τους **Σπουδαστές** των **ΙΕΚ ΔΕΛΤΑ**

Η Πέτρος Πετρόπουλος AEBE και η EM SCANIA έχει ξεκινήσει μία συνεργασία με το ΙΕΚ ΔΕΛΤΑ και πιο συγκεκριμένα, με το τμήμα Τεχνικών Αυτοκινήτων Οχημάτων. Σε συνεργασία με τη σχολή έχει σχεδιαστεί ένα εξειδικευμένο σεμινάριο με τίτλο «Τεχνολογία Βαρέων Οχημάτων». Στο πλαίσιο της συνεργασίας αυτής, πέρα από τα μαθήματα που πραγματοποιούνται στο χώρο της σχολής και στις εγκαταστάσεις της Εταιρείας έχουν προγραμματισθεί και σειρά επισκέψεων στα Εξουσιοδοτημένα Συνεργεία Scania.

Στο πλαίσιο αυτό, στις 30/05/09 πραγματοποιήθηκε στο Εξουσιοδοτημένο Συνεργείο Scania ΣΥΝΤΡΑΚ ΕΠΕ εκπαιδευτική επίσκεψη με θέμα «SCANIA RETARDER - παλαιός και νέος τύπος».

Οι σπουδαστές εξέφρασαν τον ενθουσιασμό τους τόσο για την αξιολογή θεωρητική όσο και πρακτική ενημέρωση που τους παρείχε το προσωπικό του συνεργείου. Η επίσκεψη αυτή συμπλήρωσε το έργο των εκπαιδευτών της σχολής δίνοντας στους σπουδαστές τη δυνατότητα να εμπλουτίσουν τις εμπειρίες τους και να έρθουν σε επαφή με τους υψηλού επιπέδου εξειδικευμένους επαγγελματίες των Εξουσιοδοτημένων Συνεργείων Scania.



Ολοκληρώθηκε με επιτυχία το **1ο μέρος** των Τεχνικών **Σεμιναρίων ISUZU**

Στα σεμινάρια του 1ου μέρους, συνολικής διάρκειας 56 ωρών, έλαβαν μέρος 67 τεχνικοί διαφόρων ειδικοτήτων από συνολικά 31 εξουσιοδοτημένους επισκευαστές ISUZU.

Ο χώρος διεξαγωγής τους έγινε στη νέα αίθουσα τεχνικών εκπαιδεύσεων του Commercial Vehicle Division.

Οι συνεργάτες του δικτύου μας ήταν χωρισμένοι σε group των 8-12 ατόμων ανάλογα με το αντικείμενο του σεμιναρίου.

Σύμφωνα με ομολογίες των συμμετεχόντων υπήρξε πολύ καλή οργάνωση, αλλά και υψηλό επίπεδο ανταλλαγής πληροφοριών.

Ο Τεχνικός Διευθυντής και Εισηγητής, κ. Κωνσταντίνος Πασπαλιάρης ευχαρίστησε για την ουσιαστική συμβολή στην επιτυχία των σεμιναρίων τους εξής: κ. Γιάννη Κανελλάκη, υπεύθυνο εγγυήσεων, κ. Μιχάλη Πάσα, μηχανικό ΣΕΜΚΑ και όλους όσους βοήθησαν και συνεχίζουν να συμβάλλουν στην επιτυχία και επίτευξη τέτοιων σεμιναρίων. Μέσα στο Σεπτέμβριο, ολοκληρώθηκε και το 2ο μέρος των σεμιναρίων.





[σελίδα 10 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

ΚΟΙΝΩΝΙΚΑ

Να ζήσετε και καλούς απογόνους!

Η Ε.Μ. Κινητήρων & Σκαφών γιορτάζει! Δυο αγαπητά στελέχη της, η κα Βάλια Κάρλε και ο κ. Περικλής Ορφανίδης παντρεύτηκαν τον Ιούλιο. Όλοι μας τους ευχόμαστε βίον ανθόσπαρτον και καλούς απογόνους! Να ζήσετε!



Καλοκαιρινός Πελαργός!

Ένα ξεχωριστό καλοκαίρι ήταν το φετινό για τον κ. Γιάννη Μπονάτσο από το CSS και τη κα Μαρία Αγκιάδου, που απέκτησαν τον πανέμορφο γιο τους στα μέσα Ιουλίου. Τους ευχόμαστε ό,τι καλύτερο. Να σας ζήσει!

ΕΚΘΕΣΗ ΜΟΤΤΟ

Η Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ συμμετείχε στην έκθεση μοτοσυκλέτας από τις 6 έως τις 10 Μαΐου στο Εκθεσιακό Κέντρο Ε.Κ.Ε.Π. μαζί με την εταιρία Κ. Βύνιος ΑΕ. Στο περίπτερο της εταιρίας παρουσιάστηκε το καινούργιο προϊόν της BRP, οι τρίκυκλες μοτοσυκλέτες «Spyder»!

Το Can-Am Spyder Roadster είναι ένα τρίκυκλο Roadster με δύο τροχούς μπροστά και έναν τροχό πίσω. Ανάλογα με το πώς το βλέπει κανείς, μπορεί να θεωρηθεί ως μοτοσυκλέτα και συγχρόνως ως ένα σπορ convertible αυτοκίνητο! Συνδυάζει την ελευθερία της μοτοσυκλέτας με τις επιδόσεις ενός σπορ αυτοκινήτου αλλά ταυτόχρονα μαγνητίζει τα βλέμματα όπως ένα εντυπωσιακό convertible αυτοκίνητο.





[σελίδα 11 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

οι άνθρωποί μας προτείνουν



Απόδραση στην πόλη της Καστοριάς!

Η Καστοριά θεωρείται μια από τις πιο όμορφες, παραδοσιακές και μαγευτικές πόλεις της Ελλάδας, με πλούσια ιστορία. Από τη μυθολογία γνωρίζουμε -και είναι μια πιθανή εκδοχή- ότι η Καστοριά πήρε το όνομά της από το γιο του Δία, τον Κάστορα. Ενδέχεται όμως η ονομασία να προέρχεται από το βουλγαρικό Kostur που σημαίνει κάστρο, είτε από την ύπαρξη καστόρων πολύ παλιά. Βυζαντινά τείχη, πάνω από 75 βυζαντινές εκκλησίες και μοναδικά στην αρχιτεκτονική παραδοσιακά αρχοντικά δένουν με τη σύγχρονη πόλη και σε συνδυασμό με το πανέμορφο φυσικό περιβάλλον και τη μοναδική Λίμνη της Καστοριάς, προσφέρουν στον επισκέπτη μια μοναδική και πρωτόγνωρη εμπειρία. Η Καστοριά είναι σήμερα είναι μια μοντέρνα πόλη 20.000 περίπου κατοίκων.

Ξεκινήστε τον περίπατό σας στην πόλη από τα ψαράδικα και, απολαμβάνοντας την όμορφη διαδρομή με τους γεροπλατάνους, φτάστε στην προκυμαία και θαυμάστε τους κατάλευκους κύκνους που λούζονται στα δροσερά νερά της λίμνης. Συνεχίζοντας, διασχίστε την οδό Μητροπόλεως και καταλήξτε στο κέντρο της πόλης, την πλατεία Ομονοίας, όπου θα κάνετε την πρώτη σας επαφή - στην πόλη αυτή τουλάχιστον - με την Βυζαντινή Τέχνη. Μία επίσκεψη στις όμορφες εκκλησίες και τα παραδοσιακά αρχοντικά της Καστοριάς θα σας πείσει. Η Καστοριά ήταν μέχρι πριν από λίγα χρόνια μια πολύ

πλούσια πόλη με τους κατοίκους της να έχουν από το υψηλότερο κατά κεφαλήν εισόδημα στον κόσμο.

Ο πλούτος προερχόταν από τη γούνα και τους τεχνίτες της που ήταν γνωστοί ήδη από τα Βυζαντινά χρόνια. Εδώ παράγεται το 30% της παγκοσμίου παραγωγής που αποστέλλεται στις διεθνείς αγορές και σχεδόν όλοι ασχολούνταν με τη γούνα.

Σήμερα που η γουνοποιία γνωρίζει κάποια κρίση, οι Καστοριανοί ασχολούνται και με τον τουρισμό.

Η Καστοριά, εκτός από τα πολύ καλά γουναρικά της, είναι φημιστή για τα φασόλια γίγαντες και για τα μήλα της. Επίσης, στο Αργος Ορεστικό υπάρχει το τυροκομείο της Ένωσης Αγροτικών Συνεταιρισμών απ' όπου μπορείτε να αγοράσετε πολύ καλής ποιότητας τυριά.

ΠΩΣ ΝΑ ΠΑΤΕ

Πάντοτε, βεβαίως, με Ι.Χ. για να μπορείτε να εξερευνήσετε το μέρος. Στην Καστοριά μπορείτε να πάτε με αεροπλάνο από Αθήνα. Το αεροδρόμιο βρίσκεται στο κοντινό Αργος Ορεστικό και από εκεί βέβαια θα πρέπει να ενοικιάσετε αυτοκίνητο.

Με το δικό σας αυτοκίνητο απέχει η Καστοριά από Αθήνα 510 χλμ. και από Θεσσαλονίκη 210 χλμ. Από Αθήνα το δρομολόγιο που ακολουθείτε είναι Λαμία-Λάρισα-Κατερίνη-Βέροια-Κοζάνη-Καστοριά.



[σελίδα 12 / Σεπτέμβριος 09 / τεύχος 13]

ώρα για διάλειμμα

Από την κουζίνα... της Ρέας

Μελιτζάνες παπουτσάκια με μπεσαμέλ

Υλικά

- > 3 μελιτζάνες φλάσκες μέτριες
- > 1/2 κιλό κιμά μοσχαρίσιο
- > 1 κρεμμύδι μεγάλο τριμμένο
- > 4 κουτ. μαϊντανό ψιλοκομμένο
- > 2 φλιτζ. φρέσκιες ντομάτες ξεφλουδισμένες και τριμμένες (ή του κουτιού κονκασέ)
- > ελαιόλαδο
- > αλάτι, πιπέρι

για την μπεσαμέλ

- > 2 κουτ. αλεύρι
- > 2 κουτ. φρέσκο βούτυρο
- > 2 φλιτζ. γάλα
- > 1 αβγό
- > αλάτι, πιπέρι
- > 1 φλιτζ. κεφαλοτύρι τριμμένο

Βήματα

1. Πλένουμε και κόβουμε τις μελιτζάνες στη μέση κατά μήκος. Τις αλατίζουμε και τις αφήνουμε μισή ώρα να ξεπικρίσουν. Τις ξεπλένουμε και τις στραγγίζουμε καλά.
2. Τις τηγανίζουμε σε καυτό λάδι να μαραθούν ελαφρά και τις αφήνουμε σε απορροφητικό χαρτί για λίγο.
3. Στο μεταξύ ζεσταίνουμε 4-5 κουταλιές λάδι και σοτάρουμε το κρεμμύδι με τον κιμά μέχρι να αλλάξει χρώμα. Ρίχνουμε και τις ντομάτες, αλατοπιπερώνουμε και μαγειρεύουμε για 20-25 λεπτά περίπου σε μέτρια φωτιά μέχρι να πήξει ο κιμάς. Ανακατεύουμε τέλος, τον μαϊντανό.
4. Ετοιμάζουμε την μπεσαμέλ. Λιώνουμε το βούτυρο και ρίχνουμε το αλεύρι. Ανακατεύουμε και προσθέτουμε λίγο-λίγο το γάλα. Αλατοπιπερώνουμε, ανακατεύοντας συνεχώς μέχρι να γίνει μια πηχτή λεία κρέμα.
5. Προσθέτουμε το αβγό και το μισό τυρί. Ανακατεύουμε.
6. Αραδιάζουμε τις μελιτζάνες σε ένα πυρίμαχο σκεύος και τις σκεπάζουμε με το μίγμα του κιμά.
7. Με την μπεσαμέλ, σκεπάζουμε τον κιμά. Πασπαλίζουμε τα παπουτσάκια με το υπόλοιπο τυρί.
8. Ψήνουμε στους 180° για 45 περίπου λεπτά και μέχρι να ροδίσει η μπεσαμέλ.

Το σερβίρουμε με ρύζι λευκό.



ανέκδοτα...

Ο σκύλος του γείτονα

Ένα ζευγάρι είναι στο κρεβάτι και προσπαθούν να κοιμηθούν, αλλά ο σκύλος του γείτονα γαβγίζει συνέχεια. Η γυναίκα... ζητάει από τον άνδρα να κάνει κάτι.

Ο άνδρας σηκώνεται, ντύνεται και πάει στο διπλανό σπίτι. Γυρίζει 30 λεπτά αργότερα και ξαπλώνει στο κρεβάτι.

Μια και ο σκύλος εξακολουθεί να γαβγίζει ακατάπαυστα, η γυναίκα γυρνάει και τον ρωτάει:

- Μα νόμιζα ότι θα έκανες κάτι για τον σκύλο!

- Έκανα. Τον έβαλα στην δική μας αυλή.

Να δούμε, θα τους αρέσει;

η αλήθεια της ημέρας...

Κάθε ρήγας στην τράπουλα αναπαριστά ένα **μεγάλο βασιλιά** της ιστορίας.

Ο ρήγας μπαστούνι τον **Δαυίδ**, ο ρήγας σπαθί τον **Μ. Αλέξανδρο**, ο ρήγας κούπα τον **Καρλομάγνο** και ο ρήγας καρό τον **Ιούλιο Καίσαρα**.

Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

ας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας!