

12#

Ιούνιος 2009
ενημερωτική έκδοση
www.petropoulos.com



μεταξύ μας

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ: metaxymas@petropoulos.com

Ιωάννης Π. Πετρόπουλος
Διευθύνων Σύμβουλος

Επιχειρηματικότητα

Είναι παράδοξο αλλά όταν η Οικονομία περνά κρίση τότε είναι που χρειάζεται μεγαλύτερη δόση επιχειρηματικότητας. Στις καλές ημέρες, όταν όλα πηγαίνουν ανοδικά, τείνουμε να επαινούμε άτομα και εταιρίες που ξεκινούν καινούργιες δουλειές και καινούργια προϊόντα. Εάν αυτό γίνεται με σύνεση και με προσοχή στην κεφαλαιακή επάρκεια, τότε έχει καλώς. Το σύνθημα όμως είναι στους καλούς καιρούς να παίρνονται υπέρμετρα ρίσκα και όταν έλθει η κρίση να μην υπάρχει ενέργεια και χρόνος για ανάπτυξη της επιχειρηματικότητας.

Προτείνω τον εξής ορισμό της Επιχειρηματικότητας: κάνω τελείως νέα πράγματα ή κάνω αυτό που έκανα μέχρι σήμερα με νέο και πιο έξυπνο τρόπο. Η Επιχειρηματικότητα είναι το καινούργιο, είναι η αλλαγή. Και επειδή η πρόοδος της ανθρωπότητας προέρχεται από τη συνεχή αλλαγή και τη δημιουργική εφεύρεση, είναι νομίζω αυτό που πρέπει να επικεντρωθούμε ώστε να ξεφύγουμε από τις δυσκολίες που είναι μπροστά μας.

Διάβασα σε μια πρόσφατη μελέτη για την ψυχική κατάσταση του προσωπικού σε εταιρίες που περνούσαν κρίση. Ανακάλυψαν λοιπόν, ότι όσοι δημιουργικά αναζητούσαν και δοκίμαζαν καινούργιες λύσεις ήταν πολύ πιο ισορροπημένοι και ευτυχείς από τους άλλους που, προσκολλημένοι στο παρελθόν, προσπαθούσαν με τα παλιά εργαλεία να λύσουν τα νέα προβλήματα. Σκέφτηκα τότε τον πατέρα της αλλαγής, τον μέγα Ηράκλειτο που έγραψε το υπέροχο «**μεταβάλλον αναπαύεται**». Διότι έτσι είναι: μόνο όταν καταπιάνεσαι με τη δημιουργία του καινούργιου τα πράγματα γύρω σου γίνονται ενδιαφέροντα και παραδόξως ξεκούραστα και δίχως άγχος.

Από τον σπουδαίο μας δάσκαλο τον Aurelio Flores, που τον περασμένο μήνα πέθανε στο Μεξικό, μάθαμε στις αρχές της δεκαετίας του '90 ότι εκτός από την Επιχειρηματικότητα μια οργάνωση για να πάει μπροστά χρειάζεται αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη. Με αυτήν λοιπόν ως πρωταρχικό μας οδηγό, ας ασχοληθούμε με τη δημιουργία καινούργιων και τη βελτίωση των παλαιών.

Σε λίγες μέρες θα φτάσει ο χρόνος των διακοπών. Ας τα σκεφθούμε όλα αυτά στις ανέμελες αυτές ημέρες και ας γυρίσουμε για «**μεταβαλλόμενη ανάπαυση**» το Φθινόπωρο.

Καλές Διακοπές!

περιεχόμενα

2 οικονομικά αποτελέσματα 3 εταιρικές ανακοινώσεις 4 εσωτερικά νέα
10 κοσμικά εκδηλώσεις 11 οι άνθρωποί μας προτείνουν 12 ώρα για διάλειμμα



[σελίδα 2 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

οικονομικά αποτελέσματα

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΟΜΙΛΟΥ Α' ΤΡΙΜΗΝΟΥ 2009

Οι τιμολογηθείσες πωλήσεις του Ομίλου κατά την περίοδο 1η Ιανουαρίου – 31η Μαρτίου μειώθηκαν κατά 36% και ανήλθαν σε 15,1 εκατ. ευρώ (23,6 εκατ. ευρώ το 2008). Τα αποτελέσματα μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας, ανήλθαν σε 183 χιλ. ευρώ (ζημιές) έναντι κερδών 1.131 εκατ. ευρώ το 2008.

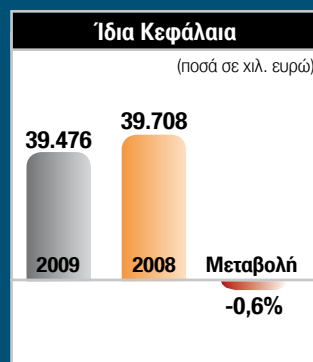
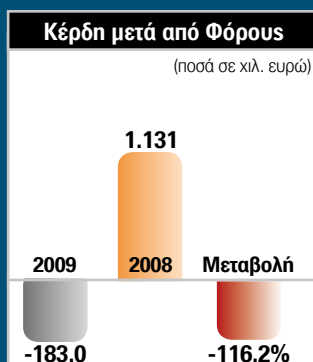
Οι πωλήσεις του Τομέα των Επαγγελματικών Οχημάτων, (Επι-

χειρηματικές Μονάδες Φορτηγών & Λεωφορείων Scania και Isuzu) μειώθηκαν κατά 47%, ενώ οι πωλήσεις του Τομέα των Αυτοκινούμενων Μηχανημάτων (Επιχειρηματικές Μονάδες Ηλεκτροπαραγωγών Ζευγών Petrogen, Κινητήρων & Σκαφών, Αγροτικών Μηχανημάτων McCormick και Βιομηχανικών Μηχανημάτων) μειώθηκαν κατά 14%. Μείωση επίσης, παρουσίασαν και οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας PMS (μπαταρίες αυτοκινήτων) κατά 22,6%.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

Η Εταιρία ιδρύθηκε το 1922 στη Θεσσαλονίκη. Κατασκευάζει, διασκευάζει, διανέμει και υποστηρίζει μεγάλο εύρος προϊόντων αυτοκινητοβιομηχανίας όπως αυτοκίνητα, φορτηγά, λεωφορεία, γεννήτριες, κινητήρες diesel, σκάφη, εξωλέμβιες μηχανές, μπαταρίες, αγροτικά, χωματουργικά και βιομηχανικά αυτοκινούμενα μηχανήματα. Η Εταιρία κατέχει ηγετική θέση στην ελληνική αγορά σε κάθε τομέα δραστηριότητάς της.

Οικονομικά αποτελέσματα Α' τριμήνου 2008-2009



Στοιχεία Μετοχής

Τιμή Μετοχής (29/06/2009)	4,08
Κεφαλαιοποίηση (εκατ. ευρώ)	28,3
Αριθμ. Μετοχών	7.070.400
ASE Code	ΠΕΤΡΟ
Free Float	28%

Στατιστικά Στοιχεία

Max 52 εβδομ.	6,54
Min 52 εβδομ.	2,85
Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγ. (τεμ.)	8.982

Οικονομικά Στοιχεία

P/E Ομίλου (31.12.08)	5,0
P/BV Ομίλου (31.12.08)	0,57
ROE Ομίλου (31.12.08)	11,9%



[σελίδα 3 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

Εταιρικές Ανακοινώσεις

Πληρωμή Μερίσματος

Η Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων της Εταιρίας Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ έλαβε χώρα την Πέμπτη 23 Απριλίου 2009 και ώρα 11:00 π.μ. στα γραφεία της Εταιρίας και αποφάσισε -μεταξύ των άλλων- τη διανομή μερίσματος 0,18 ευρώ.

Το ποσό αυτό προσαυξήθηκε με το μέρισμα που αντιστοιχεί στις 61.304 ίδιες μετοχές που κατέχει η Εταιρία δηλαδή κατά 0,00157 ευρώ ανά μετοχή και συνεπώς, το συνολικό ποσό του μερίσματος ανά μετοχή ανήλθε σε 0,18157 ευρώ. Μετά την παρακράτηση φόρου ποσοστού 10% το καθαρό πληρωτέο μέρισμα είναι 0,163413 ευρώ ανά μετοχή.

Ημερομηνία αποκοπής ορίστηκε η 27η Απριλίου 2009. Δικαιούχοι του μερίσματος είναι οι εγγεγραμμένοι στα αρχεία του Συστήματος Άυλων Τίτλων (Record Date) στις 29 Απριλίου 2009.

Η καταβολή του μερίσματος ξεκίνησε στις 6 Μαΐου 2009 από την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος.



Σεμινάριο Εγγυήσεων **SCANIA** και **DOS-Dealer Operating Standard**

Στις 22-23 Μαΐου πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα Τεχνικής Εκπαίδευσης της Εταιρίας μας σεμινάριο με θέμα: «Χειρισμός Εγγυήσεων – Λάθη» κατά την υποβολή των claims (αξιώσεων από τους πελάτες μας) - προετοιμασία για την επιθεώρηση DOS. Το σεμινάριο παρακολούθησαν τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της Αθήνας ΣΥΝΤΡΑΚ, ΚΑΡΒΟΥΝΗΣ & ΣΚΑΝΤΡΑΚ, καθώς και τα συνεργεία ΣΙΒΡΗΣ (Χαλκίδα), ΖΙΑΚΑΣ (Ιωάννινα), ΤΑΡΑΝΤΙΛΗΣ (Αργος) που έχουν ξεκινήσει διαδικασίες εξουσιοδότησης.

Το μεγαλύτερο μέρος του σεμιναρίου αφορούσε στις απαιτήσεις του DOS. Ακολούθησε αναλυτική αναφορά στις απαιτήσεις της Scania και τον τρόπο κάλυψής τους. Η εμπειρία που αποκτήθηκε από την τελευταία επιθεώρηση που πραγματοποιήθηκε στις 11-15/05/09 από την κα Susanne Raab Ahl, SCANIA Franchise

Manager, αποτέλεσε τη βάση του σεμιναρίου.

Το σεμινάριο παρακολούθησε επίσης και ο κ. Χαράλαμπος Θεοδώρου - After Sales Manager, CTC - Scania Κύπρου, με τον οποίο συζητήθηκε η δυνατότητα παροχής τεχνικής εκπαίδευσης στους τεχνικούς της Κύπρου.



Ο Καλύτερος **Κερδίζει!**

Επειδή ακόμα και σε περίοδο κρίσης, πάντα υπάρχουν ευκαιρίες για να βγείτε κερδισμένοι, η Εταιρία σας δίνει την ευκαιρία να αυξήσετε τα έσοδά σας έξυπνα και με εγγυημένες κινήσεις!

1000 ευρώ μπορεί να γίνουν δικά σας, αρκεί να προβλέψετε σωστά στο χρηματιστήριο της αγοράς των pick up!

Ενημερωθείτε αναλυτικά στην ιστοσελίδα

<http://petropoulos.askmarkets.com>, κάντε Log in, δώστε ως

username το e-mail σας και γράψτε στο password: market.

Τώρα, μπορείτε να αγοράσετε, να πουλήσετε μερίδια και να διαχειριστείτε έξυπνα το κεφάλαιό σας!

Τα αποτελέσματα διαμορφώνονται κάθε ώρα.

Παίξτε μέχρι 31/12/2009.





[σελίδα 4 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά ΝΕΑ

Η εκπαίδευση της Petrogen συνεχίζεται...

Το Σάββατο 23 Μαΐου ολοκληρώθηκε η προγραμματισμένη -για το Α' εξάμηνο του 2009-εκπαίδευση των τεχνικών συνεργατών του Δικτύου PETROGEN.

Εντός του Μαΐου, έγιναν 2 διήμερες εκπαιδεύσεις, στις οποίες συμμετείχαν συνολικά 33 τεχνικοί από 25 περιοχές της Ελλάδας. Η συμμετοχή ήταν μεγαλύτερη από κάθε άλλη φορά και έφτασε το 86% (25 στις 29) των περιοχών.

Για πρώτη φορά φέτος, έγινε και εκπαίδευση στην πώληση του συμβολαίου «ΚΑΛΥΨΗ ΕΤΟΙΜΟΤΗΤΑΣ», η οποία θα συνεχιστεί στην εκπαίδευση του Β' εξαμήνου.

Σύμφωνα με τα έντυπα αξιολόγησης που συμπλήρωσαν οι συμμετέχοντες στο τέλος των εκπαιδεύσεων, έμειναν πολύ ικανοποιημένοι από κάθε άποψη.

Παράλληλα με την εκπαίδευση, παραδόθηκε στους συνεργάτες το «Υλικό Επικοινωνίας» που είχαν παραγγείλει (αυτοκόλλητα σήματα αυτοκινήτου και φωτεινή επιγραφή) και παρουσιάστηκαν στην ομάδα τα δύο πρώτα Κινητά Συνεργεία (Βόλος & Κέρκυρα), τα οποία «ντύθηκαν» εξ ολοκλήρου στα χρώματα της PETROGEN.



Για την προετοιμασία, διοργάνωση και εκτέλεση της εκπαίδευσης εργάστηκαν οι κ.κ. Ε. Καλογεράκης, Π. Πολυχρόνης και η κα Ε. Δρανδάκη.

Ευχαριστούμε τους συναδέλφους της παραγωγής για την κατάλληλη προετοιμασία του χώρου του δοκιμαστηρίου και του Η/Ζ.





[σελίδα 5 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

Υπογραφή συμφωνίας με την **Isuzu** για την **αντιπροσώπευση** των επαγγελματικών οχημάτων στη **Βουλγαρία**



Τον Μάρτιο υπογράφηκε οριστική συμφωνία της Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ με την Isuzu Motors Ltd για την αντιπροσώπευση των επαγγελματικών οχημάτων Isuzu στην Βουλγαρία.

Η συμφωνία περιλαμβάνει την εμπορεία και διανομή αλλά και τεχνική υποστήριξη όλων των επαγγελματικών οχημάτων και συγκεκριμένα των ελαφρών φορτηγών Isuzu σειρά «N» μεικτού βάρους από 3,5 έως 7,5 τόνους, αλλά και των pick-ups D-MAX. Η συμφωνία, επίσης, περιλαμβάνει και τα μεσαία φορτηγά μεικτού βάρους από 10 έως 18 τόνους η διάθεση των οποίων θα ξεκινήσει ταυτόχρονα στην Ελλάδα και στη

Βουλγαρία τον Οκτώβριο του 2009.

Τα οχήματα της Isuzu είναι κατάλληλα για κάθε επαγγελματική χρήση, για κάθε τύπο φορτίου και οδικών συνθηκών. Χαρακτηρίζονται από υψηλές επιδόσεις, σημαντική οικονομία καυσίμου (χωρίς πρόσθετα adblue) και χαμηλά λειτουργικά έξοδα.

Για τον σκοπό αυτό έχει ιδρυθεί η εταιρία PETROMOTOR BULGARIA, θυγατρική της Πέτρος Πετρόπουλος ΑΕΒΕ, η οποία θα αναλάβει σε συνεργασία με αξιόπιστους και επιτυχημένους τοπικούς αντιπροσώπους τη διανομή των επαγγελματικών οχημάτων.



[σελίδα 6 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά Νέα

Πραγματικές δοκιμές υβριδικών λεωφορείων στη Στοκχόλμη από τη Scania

Με γνώμονα, τη περαιτέρω βελτίωση του περιβάλλοντος στη σουηδική πρωτεύουσα, η Scania ξεκίνησε λειτουργικές δοκιμές με έξι υβριδικά λεωφορεία τροφοδοτούμενα με καύσιμο αιθανόλης. Η υβριδική τεχνολογία στοχεύει στη μείωση της κατανάλωσης καυσίμων κατά 25%, ενώ η χρήση της αιθανόλης θα μειώσει τις καθαρές εκπομπές διοξειδίου του άνθρακα κατά 90%. Οι δοκιμές θα οργανωθούν σε συνεργασία με τις δημόσιες συγκοινωνίες της Στοκχόλμης (SL) και τον χειριστή Swebus. Κατά τη διάρκεια της διετούς δοκιμαστικής περιόδου, τα λεωφορεία θα εξυπηρετήσουν μια από τις πιο απαιτητικές και ευρέως χρησιμοποιούμενες λεωφορειακές γραμμές στη Στοκχόλμη.

«Οι συγκεκριμένες λειτουργικές δοκιμές θα μας δώσουν την πολύτιμη εμπειρία για το πώς η υβριδική τεχνολογία διαμορφώνεται κάτω από πραγματικές συνθήκες, καθώς επίσης και τις περιβαλλοντικές επιπτώσεις του», τονίζει ο κ. Göran Hammarberg, επικεφαλής του τμήματος ανάπτυξης λεωφορείων της SCANIA.

Οι δοκιμές υποστηρίζονται επίσης από τη σουηδική ενεργειακή κρατική υπηρεσία και τη σουηδική υπηρεσία προστασίας του περιβάλλοντος.

Στα νέα λεωφορεία χαμηλής-εισόδου SCANIA OmniLink, η SCANIA συνδυάζει την καλύτερη οικονομία καυσίμων με τη χρήση των ανανεώσιμων καυσίμων. Η υβριδική τεχνολογία αναμένεται να εξοικονομήσει τουλάχιστον 25% στα καύσιμα και το γεγονός ότι οι κινητήρες diesel χρησιμοποιούν ως καύσιμο την αιθανόλη, θα μειώσει τις εκπομπές διοξειδίου του άνθρακα κατά μέχρι 90% σε σχέση με ένα συμβατικό πετρελαιοκίνητο λεωφορείο.

«Μακροπρόθεσμα, η υβριδική τεχνολογία θα μας βοηθήσει να επιτύχουμε τους πιο φιλόδοξους περιβαλλοντικούς στόχους για την αστική κυκλοφορία», προσθέτει ο κ. Göran Hammarberg.



SCANIA

Η SCANIA έχει επιλέξει μια σειρά υβριδικών λύσεων γι' αυτά τα λεωφορεία. Πρόκειται για μια τεχνολογία που παρέχει τα μέγιστα οφέλη σε οδήγηση πόλεων, όπου υπάρχουν συχνές στάσεις-εκκινήσεις. Αυτό που χαρακτηρίζει τη συγκεκριμένη σειρά υβριδικών γραμμών κίνησης είναι ότι δεν υπάρχει καμία μηχανική σύνδεση μεταξύ του κινητήρα καύσεως και της μηχανής προώθησης. Η ηλεκτρική δύναμη παράγεται από μια μηχανή diesel που προσαρμόζεται για να λειτουργεί με αιθανόλη. Η μηχανική ενέργεια μετατρέπεται σε ηλεκτρική ενέργεια με τη βοήθεια μιας γεννήτριας.

Τα έξι λεωφορεία οδηγούνται από ένα ηλεκτρικό κινητήρα που αποθηκεύει διπλάσια ενέργεια κατά το φρενάρισμα. Η ενέργεια αποθηκεύεται σε ειδικούς πυκνωτές (supercapacitors) με αρκετά μεγαλύτερη διάρκεια ζωής από τις σημερινές μπαταρίες. Από την έναρξη του συγκεκριμένου project το 1989, η SCANIA έχει παράσχει περίπου 400 λεωφορεία πόλεων με αιθανόλη στην SL και αυτό έχει συμβάλει καθοριστικά στη βελτίωση του περιβάλλοντος στην κεντρική Στοκχόλμη. Η SCANIA θεωρεί την αιθανόλη ως το ελκυστικότερο ανανεώσιμο καύσιμο διαθέσιμο για την κυκλοφορία οχημάτων σε αστικούς ιστούς σήμερα, λαμβάνοντας υπόψη παράγοντες όπως, η διαθεσιμότητα, η δημιουργία υποδομών, αλλά και η εφαρμοσμένη τεχνολογία.



[σελίδα 7 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά Νέα



Μεγάλη επιτυχία της ημερίδας «ΜΠΑΤΑΡΙΕΣ ΟΧΗΜΑΤΩΝ & ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ: ΠΑΡΟΝ & ΜΕΛΛΟΝ» που διοργάνωσε η Ε.Μ.ΡΜΣ

Την 1η Ιουνίου 2009, διεξήχθη στο Αμφιθέατρο της Εταιρίας μας, η πρώτη πιλοτική Ημερίδα που διοργανώθηκε από την Επιχειρηματική Μονάδα ΡΜΣ, με θέμα: «ΜΠΑΤΑΡΙΕΣ ΟΧΗΜΑΤΩΝ & ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ: ΠΑΡΟΝ & ΜΕΛΛΟΝ».

Καλεσμένοι στην Ημερίδα ήταν οι ηλεκτρολόγοι αυτοκινήτων των οποίων τα συνεργεία βρίσκονται στη Δυτική Αττική, καθώς και οι Χονδρέμποροι - οι βασικότεροι πελάτες της Ε.Μ. που δραστηριοποιούνται στην περιοχή αυτή. Στόχος της ΡΜΣ ήταν να γνωρίσουν οι ηλεκτρολόγοι την Εταιρία, τη νεοσύστατη Επιχειρηματική Μονάδα και τα προϊόντα της, αλλά -κυρίως- να έρθουν σε επαφή με τους χονδρέμπορους, ξεκινώντας έτσι, μια πιο στενή συνεργασία. Αυτός είναι κι ο λόγος που πρόκειται να ακολουθήσουν παρόμοιες ημερίδες με συμμετοχή συναδέλφων από άλλες περιοχές.

Ταυτόχρονα, μέσα από την Ημερίδα, έγινε μια πρώτη ενημέρωση για τις νέες τεχνολογίες και τις τάσεις που αφορούν τις μπαταρίες οχημάτων. Δόθηκε ιδιαίτερη έμφαση στις τεχνολογίες των μπαταριών GEL και AGM, καθώς και στις νέες μπαταρίες των υβριδικών αυτοκινήτων, που μετά και από τις νέες ρυθμίσεις της Ευρωπαϊκής Κοινότητας για καθαρότερο περιβάλλον και σωστότερη διαχείριση των ενεργειακών πόρων, θα

αποτελέσουν το σύνολο των νέων επιβατικών αυτοκινήτων.



Ένα σημαντικό κομμάτι της Ημερίδας, αφιερώθηκε στην ανταλλαγή απόψεων που αφορούν στον κλάδο των μπαταριών. Οι ηλεκτρολόγοι είναι εκείνοι που, κατά κύριο λόγο, έρχονται σε επαφή με τον τελικό αγοραστή των μπαταριών. Αυτός είναι κι ο λόγος για τον οποίον υπήρχε μεγάλο ενδιαφέρον να ακούσουμε από «πρώτο χέρι» τις παρατηρήσεις, τις απόψεις και τις ανησυχίες των καταναλωτών, όπως αυτές μας «μεταφέρθηκαν» από τους ηλεκτρολόγους, αλλά και των ίδιων των ηλεκτρολόγων, όπως βιώνουν τις αλλαγές στον κλάδο τους.

Η συμπλήρωση ενός ερωτηματολογίου, στο τέλος της Ημερίδας, βοήθησε στην κωδικοποίηση των απόψεών τους.

Και οι εκπλήξεις δεν σταμάτησαν εδώ! Η εκδήλωση περιλάμβανε κλήρωση ενός ηλεκτρονικού μηχανήματος ελέγχου μπαταριών της MITRONICS, ενώ ταυτόχρονα ανακοινώθηκε ένα προωθητικό πρόγραμμα μπαταριών, στο οποίο είχαν τη δυνατότητα να συμμετέχουν όλοι οι προσκληθέντες ηλεκτρολόγοι μέσω των Χονδρεμπόρων μας. Με το πρόγραμμα αυτό, θα δικαιούνται μία μπαταρία 55Ah ΔΩΡΕΑΝ, για κάθε είκοσι μπαταρίες που θα αγοράζουν από τους χονδρέμπορους.



[σελίδα 8 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά ΝΕΑ



Πιλοτικό Σεμινάριο από την Petrogen!

Στα πλαίσια της συνεχούς βελτίωσης και εκπαίδευσης των πελατών της, η PETROGEN διοργάνωσε στις 13 και 14 Μαΐου, ένα πιλοτικό σεμινάριο για πελάτες των Η/Ζ, με κύριο εκπαιδευτικό στόχο την απόκτηση -από τους συμμετέχοντες- ολοκληρωμένης άποψης για την επιλογή, την εγκατάσταση, τη λειτουργία, αλλά και τις ανάγκες συντήρησης των μηχανημάτων. Η εκπαίδευση είχε διάρκεια 14 διδακτικές ώρες και περιλάμβανε θεωρητική κατάρτιση και πρακτική άσκηση σε Η/Ζ κάτω από πραγματικές συνθήκες λειτουργίας και φόρτισης στον ειδικά εξοπλισμένο χώρο δοκιμών που διαθέτει η PETROGEN.

Η διοργάνωση του σεμιναρίου έγινε με προδιαγραφές παρόμοιες των σύγχρονων κέντρων επαγγελματικής κατάρτισης κι αυτό έπαιξε καθοριστικό ρόλο στη μεγάλη συμμετοχή (100% κάλυψη των διαθέσιμων θέσεων), αλλά και την άριστη ικανοποίηση των συμμετεχόντων. Το σεμινάριο σχεδιάστηκε κατάλληλα, ώστε οι συμμετέχοντες να μπορούν να αποπληρώσουν το κόστος του σεμιναρίου μέσω του προγράμματος επιδότησης του ΟΑΕΔ-ΛΑΕΚ 0,45%.

Για μια ακόμη φορά, μας τίμησαν με την εμπιστοσύνη τους, πελάτες από διάφορους κλάδους. Συγκεκριμένα, συμμετείχαν

τεχνικοί από τεχνικές εταιρίες (ΕΔΟΚ ΑΕ και Ν.Ι.ΚΑΝΕΛΛΟΣ ΑΤΕ), από τη βιομηχανία (ΕΛΒΑΛ, SOVEL και CANA), καθώς και το λιανεμπόριο (CARREFOUR-MARINOΠΟΥΛΟΣ), από τα ΜΜΕ (ΠΗΓΑΣΟΣ ΕΚΔΟΤΙΚΗ), από τις τηλεπικοινωνίες (FORTHNET) και η εταιρία ΡΟΗ ΑΕ, η οποία αποτελεί εδώ και πολλά χρόνια σημαντικό συνεργάτη στον κλάδο των μηχανημάτων. Τους ευχαριστούμε όλους και υποσχόμαστε να επεξεργαστούμε τις προτάσεις τους.

Με δεδομένη την επιτυχία του πιλοτικού σεμιναρίου, αλλά και το συνεχιζόμενο ενδιαφέρον από πελάτες που δεν μπόρεσαν να συμμετέχουν σε αυτό, η PETROGEN οργανώνει ένα επαναληπτικό σεμινάριο στις 17 & 18 Ιουνίου. Μέσα από αυτά τα σεμινάρια, εκτός από την άριστη ευκαιρία για καλλιέργεια των σχέσεων εκτίμησης και εμπιστοσύνης με τους πελάτες, δίνεται και η δυνατότητα για περισσότερη ουσιαστική προβολή του PETROGEN στην αγορά και στα κλαδικά τεχνικά έντυπα, γεγονός που αναδεικνύει την πρωτοπορία του PETROGEN σε σχέση με τον ανταγωνισμό και επιβεβαιώνει το λόγο για τον οποίο κατέχει τη θέση του ηγέτη της αγοράς εδώ και δεκαετίες.



[σελίδα 9 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΕΣΩΤΕΡΙΚά νέα

ΕΚΘΕΣΕΙΣ:

Τα **Zodiac** κέρδισαν τις εντυπώσεις και το κοινό!

Μετά την επιτυχημένη υπαίθρια έκθεση στο Λαύριο, ακολούθησαν η έκθεση και οι δοκιμές σκαφών στη Θεσσαλονίκη όπου παρουσιάστηκε και το PRO850 OPEN ZODIAC 8,50m., ειδικό για υψηλές ταχύτητες και off-shore πλόες.

Η έκθεση πραγματοποιήθηκε στις 24 - 26 Απριλίου δίπλα στο Λευκό Πύργο και συμμετείχαν πολλές εταιρίες από την Αθήνα και τη Θεσσαλονίκη. Στο περίπτερο του νέου μας αντιπροσώπου στην περιοχή της Σίνδου, κ. Πολυζώνη παρουσιάστηκαν και άλλα συμβατικά σκάφη Zodiac. Το ενδιαφέρον του κόσμου ήταν θερμό και η εκδήλωση στέφθηκε από επιτυχία!



ΕΚΘΕΣΕΙΣ:

Τα **Spyder** πολιόρκησαν το **Γκάζι!**



Η Ε.Μ. Κινητήρων & Σκαφών παρουσίασε τα Spyder στον πολύ ωραίο χώρο της Τεχνόπολης στο Γκάζι, κατά τη διάρκεια της Ελληνικής Εβδομάδας Μόδας που πραγματοποιήθηκε από τις 27 έως τις 29 Μαρτίου. Οι επισκέπτες είχαν την ευκαιρία να δουν και τα τρία μοντέλα της σειράς που κυκλοφορούν σε 3 χρώματα (γκρι, κόκκινο και κίτρινο).

Παρουσίαση του νέου **Zodiac N-Zo**

Την Παρασκευή, το Σάββατο και την Κυριακή 10, 11 και 12 Απριλίου 2009, πραγματοποιήθηκε η παρουσίαση του νέου επαναστατικού σκάφους της Zodiac με την εμπορική ονομασία N-Zo, (ακρωνύμιο του New Zodiac). Το νέο αυτό σκάφος θα δώσει την ανανέωση που χρειαζόταν η σειρά Zodiac και θα καλύψει την ζήτηση των πελατών στα συγκεκριμένα φουσκωτά.

Το N-Zo έχει μήκος 7 μέτρα και πλάτος 3,22 μέτρα, διαθέτει ευρύχωρη καμπίνα, άνετο κατάστρωμα με πολλούς αποθηκευτικούς χώρους καθώς και χώρους ηλιοθεραπείας πλήρους-πρύμης.

Το μπαλόνι είναι από neoprene/hypalon 1.640 dtex και είναι προσθαφαιρούμενο. Διατίθεται σε 3 χρωματικούς συνδυασμούς και προσφέρεται σε 2 επίπεδα εξοπλισμού OPTIMUM/PREMIUM. Η παρουσίαση έγινε στα πλαίσια της ετήσιας εκδήλωσης της πλωτής έκθεσης σκαφών Ribtest στο λιμάνι του Λαυρίου. Για τις δοκιμές που διεξήχθησαν, το σκάφος έφερε 2 εξωλέμβιους κινητήρες Evinrude E-tec150hp με τους οποίους επιτυγχάνει άριστες επιδόσεις πλεύσης/ ταχύτητας και άνεσης.

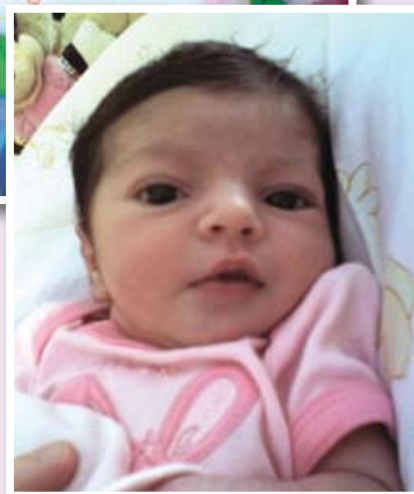


[σελίδα 10 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ΚΟΙΝΩΝΙΚΑ

Να ζήσετε και καλούς απογόνους!

Η κα Θώμη Πέπερα από το Petrogen και ο κ. Δημήτρης Καλαμπαλίκης παντρεύτηκαν στα τέλη Απριλίου στη Λαμία. Τους ευχόμαστε ολόψυχα, βίον ανθόσπαρτον και καλούς απογόνους!



Να σας ζήσουν!

Δύο πανέμορφες κόρες συμπληρώνουν την ευτυχία τους. (Επάνω) η κόρη του κ. Γιάννη Τσαντήλα από το Petrogen και της κας Βίκυς Σαμπάνη και (κάτω) η κόρη του κ. Βασίλη Αργυρού από το Petrogen και της κας Ευαγγελίας Καλαμάρα.



Με λύπη πληροφορηθήκαμε τον θάνατο του Aurelio Flores. Ήταν ο άνθρωπος-σταθμός στην ιστορία μας. Μας βοήθησε στην αναδιοργάνωση της Εταιρίας στις αρχές της δεκαετίας του '90 σε Επιχειρηματικές Μονάδες. Στην Εταιρία μας είχε γίνει θρύλος για τη σοφία και την αφοσίωσή του.

Είς Μνήμην

Πριν λίγες μέρες έφυγε ξαφνικά ο Αντώνης Σκιαδάς σε ηλικία 66 ετών. Ήταν πολύτιμος συνεργάτης της Εταιρίας Αφοί Πετρόπουλοι, Αγροκτήματα Πάρου από το 1971. Η περιοχή Βουτάκος της Πάρου δεν θα είναι πια η ίδια. Τα θερμά μας συλλυπητήρια στην οικογένεια του.





[σελίδα 11 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

οι άνθρωποί μας προτείνουν

Ανακαλύψτε τις «χρυσές» παραλίες της νήσου Χρυσής



Στα ανοιχτά του Λιβυκού πελάγους, η νήσος Χρυσή βρίσκεται περίπου 15 χιλιόμετρα νότια της Ιεράπετρας, με θάλασσα βάθους έως και 700 μέτρων να τη χωρίζει από την Κρήτη. Η Χρυσή πήρε το όνομά της από την ολόχρυση άμμο που σκεπάζει τις ακτές της. Παρόλα αυτά, είναι γνωστότερη ως Γαϊδουρονήσι. Οι Ιεραπετρίτες την αποκαλούν απλώς «Νησί», καθώς υπάρχει μια ιδιαίτερη σχέση με το συγκεκριμένο νησί.

Για πέντε μήνες, από τα μέσα Μαΐου μέχρι τα τέλη Σεπτεμβρίου, υπάρχουν καθημερινά δρομολόγια μικρών επιβατηγών σκαφών, τα οποία αναχωρούν από το λιμάνι της Ιεράπετρας με προορισμό το νησί.

Οι εκδρομές είναι ολοήμερες και οι επισκέπτες έχουν αρκετό χρόνο στη διάθεσή τους για να περιηγηθούν στα μονοπάτια της Χρυσής και να κάνουν μπάνιο στα γαλαζοπράσινα νερά της. Το ταξίδι από και προς το Νησί διαρκεί περίπου μία ώρα και τα σκάφη προσεγγίζουν τη νότια πλευρά του νησιού που είναι συνήθως πιο απάνεμη. Η αποβίβαση γίνεται στη θέση «Βουγιού Μάτι», όπου υπάρχει μια μικρή προβλήτα και χώρος υποδοχής.

Από τον χώρο της αποβίβασης υπάρχει μονοπάτι που οδηγεί τον επισκέπτη στο βόρειο τμήμα του νησιού, στον όρμο της Μπελεγρίνας. Εκεί θα βρει μία ολόχρυση αμμουδιά (5,5 χιλ. μήκος – 1,5 χιλ. πλάτος) μακριά από κοσμικές συμπληγάδες, χωρίς την παραμικρή ηχορύπανση, όπου μπορεί να χαρεί τη φύση με την ησυχία του.

Η Χρυσή έχει μέγιστο μήκος 5 χλμ. και μέσο πλάτος 1 χλμ. Το ψηλότερο σημείο είναι ο λόφος Κεφάλι που φτάνει στα 31 μ. Από εκεί ο επισκέπτης μπορεί να θαυμάσει από ψηλά το σπάνιο δάσος των κέδρων.

Το κεδροδάσος του νησιού έχει έκταση 350 στρέμματα με μέσο

όρο 14 δέντρα ανά στρέμμα και μέση ηλικία δέντρων τα 200 χρόνια. Οι μοναδικοί κέδροι του τύπου Άρκενθος ή Μακρόκαρπος είναι παραπλήσια είδη των κέδρων του Λιβάνου και οι Κρητικοί τα αποκαλούν στη γλώσσα τους «Κέντρα».

Στο δυτικό μέρος του νησιού, ο επισκέπτης μπορεί να επισκεφτεί το εκκλησάκι του Αγίου Νικολάου (πιθανότατα χτισμένο τον 13ο αιώνα), την παλιά αλυκή που ακόμα μαζεύει αλάτι, τους λαξευτούς τάφους της Ρωμαϊκής περιόδου, τον αρχαίο λιμενοβραχίονα και τον φάρο.

Παρόλο που η Χρυσή πρωτοκατοικήθηκε τη Μινωική περίοδο, το νησί διατηρεί τις ομορφιές του και έχει παραμείνει ανέπαφο. Ο θαλάσσιος πλούτος του νησιού είναι εξίσου υπέροχος. Τα απολιθώματα που έχουν βρεθεί πάνω σε ηφαιστειακά πετρώματα χρονολογούνται 350.000 έως 70.000 χρόνια πριν, όταν το νησί ήταν βυθισμένο στο νερό.

Συνολικά έχουν βρεθεί 49 είδη απολιθωμάτων. Μεγάλος αριθμός από αυτά, ζουν και σήμερα στη θαλάσσια περιοχή γύρω από τη Χρυσή σε μεγάλους πληθυσμούς, με αποτέλεσμα τον κατακλυσμό των βόρειων ακτών (Μπελεγρίνα, Χασηβόλακα, Καταπρόσωπο) με τεράστιο αριθμό κοχυλιών που αποτελούν ένα από τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά του νησιού.

Γύρω στα 700 μ. ανατολικά της Χρυσής, υπάρχει το Μικρονήσι, ένα βραχώδες νησάκι έκτασης 117 στρεμμάτων. Στο Μικρονήσι φωλιάζουν εκατοντάδες ζευγάρια γλάρων. Εξαιτίας όλου αυτού του όμορφου και διατηρημένου οικοσυστήματος, η Χρυσή έχει ενταχθεί στο Ευρωπαϊκό πρόγραμμα προστασίας τοπίων φυσικού κάλλους (NATURA 2000).

Ο επισκέπτης οφείλει να σεβαστεί το εύθραυστο αυτό περιβάλλον. Γι' αυτό το λόγο, έχει απαγορευτεί η οποιαδήποτε μορφή ρύπανσης, η συλλογή κοχυλιών και η συλλογή πετρωμάτων.



[σελίδα 12 / Ιούνιος 09 / τεύχος 12]

ώρα για διάλειμμα

Από την κουζίνα... της Ρέας

Γαρίδες με φέτα

Υλικά

- > 1 κιλό γαρίδες
- > 1/2 κούπα ελαιόλαδο
- > 500γρ. ψιλοκομμένη ντομάτα
- > 3/4 φέτα χοντροκομμένη
- > 1 καυτερή πιπεριά (κατά προτίμηση)
- > Λίγο αλάτι και πιπέρι

Εκτέλεση

Αφού καθαρίσουμε τις γαρίδες, ρίχνουμε το λάδι σε μια κατσαρόλα, το καίμε ελαφρά και στη συνέχεια, προσθέτουμε τις γαρίδες. Ανακατεύουμε τις γαρίδες στο λάδι να πάρουν το κόκκινο χρώμα και ρίχνουμε την ντομάτα, την καυτερή πιπεριά, το αλάτι και το πιπέρι και αφήνουμε να βράσουν για 20 λεπτά σε χαμηλή θερμοκρασία. Πριν κλείσουμε το μάτι της κουζίνας, ρίχνουμε τη φέτα και ανακατεύουμε ελαφρά.

Το σερβίρουμε με ρύζι λευκό.



ανέκδοτα...

Ελλάς το μεγαλείο σου!

Ένας Αμερικάνος υπουργός δείχνει σε Έλληνα ομόλογό του τα αξιοθέατα της χώρας. Το βλέπεις αυτό το γήπεδο; ρωτάει. 25% στην τσέπη μου.

Μετά από λίγο:

- Το βλέπεις αυτό το πάρκο; 20% στην τσέπη μου.

Και συνεχίζει:

- Το βλέπεις αυτό το μετρό; 20% στην τσέπη μου.

Μετά από καιρό ο Αμερικανός έρχεται στην Ελλάδα και ο Έλληνας υπουργός ανταποδίδει την ξενάγηση.

- Τη βλέπεις αυτήν τη γέφυρα;

- Όχι, λέει ο Αμερικανός.

- 100% στην τσέπη μου!

Ο τροχονόμος

Ένας τροχονόμος σταματάει έναν οδηγό:

-Κύριε, το μπροστινό φανάρι είναι σπασμένο, 400 ευρώ πρόστιμο. Και το δεξί πίσω είναι επίσης σπασμένο. Θα πρέπει να πληρώσετε άλλα 400 ευρώ. Απ'ότι βλέπω, ούτε τα φλας δουλεύουν. Υπολογίστε άλλα 350 ευρώ. Και οι ζώνες ασφαλείας είναι χαλασμένες. 250 ευρώ.

Καλά ρε φίλε, δεν το προσέχεις καθόλου το αμάξι; Έχουμε ήδη φτάσει τα 1400 ευρώ.

- Κοίτα ρε φίλε, λέει ο οδηγός. Δεν με νοιάζει τί θα κοστίσει. Πές μου πότε θα είναι έτοιμο να περάσω να το πάρω...

η αλήθεια της ημέρας...

«Μπορεί να μην είναι εύκολο να αλλάξεις μια κατάσταση, αλλά με το χιούμορ μπορείς να αλλάξεις τον τρόπο με τον οποίο την αντιμετωπίζεις».

Allen Klein

«Όταν η δουλειά σου μιλάει από μόνη της, μη τη διακόπτεις».

Henry Kaiser

Στείλτε στο e-mail metaxymas@petropoulos.com τις αγαπημένες σας φωτογραφίες (από διακοπές, εκδρομές, κ.λπ.), ανέκδοτα, ατάκες, προτάσεις για εστιατόρια, ταινίες ή οτιδήποτε άλλο θέλετε να μοιραστείτε μαζί μας, και εμείς θα τα δημοσιεύσουμε στο επόμενο τεύχος.

ας ευχαριστούμε για τη συμμετοχή σας!