ΕΤΗΣΙΟΣ ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ 2017

ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

Από το 1922

ΑΒΡΑΜΙΔΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΔΑΜΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ ΕΛΙΝΑ • ΑΝΔΡΕΑΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΗΣ ΑΛΕΚΟΣ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΒΑΙΤΣΗΣ ΣΤΕΦΑΝΟΣ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΙΤΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΚΕΚΗ ΜΑΡΙΑΝΑ • ΔΑΛΚΙΤΖΗΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΛΥΝΑΣ ΜΑΝΩΛΗΣ • ΔΟΥΚΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΕΠΠΟΣ ΧΡΟΝΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΙΔΗΣ ΗΛΙΑΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΑΜΑΡΑΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΚΑΛΟΓΕΡΑΚΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΙΟΥΛΑΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΚΟΡΕΤΣΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΚΟΥΡΟΥΓΚΙΑΟΥΡΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΣ ΑΣΗΜΑΚΗΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ •

ΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΡΚΑΚΗΣ

ΚΗΤΑΣ • ΜΠΑΡΟΥΤΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ

ΜΥΛΩΝΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ

ΙΣΤΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ •

• ΠΑΝΤΕΛΕΗΜΟΝΙΤΗΣ ΣΠΥΡΟΣ

• ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ

ΛΗ • ΠΕΡΛΕΠΕΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ •

ΠΙΑΛΟΓΛΟΥ ΛΑΖΑΡΟΣ • ΠΙΠΠΟΣ

ΕΣΣΥ • ΠΟΥΛΑΚΙΔΑ ΟΥΡΑΝΙΑ •

• ΣΑΜΠΑΝΗ ΧΡΥΣΑ • ΣΕΡΙΑΤΟΣ

ΓΖΙΑΛΑΣ ΝΙΚΟΣ • ΤΟΡΠΟΥΖΙΔΗΣ

ΙΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΛΩΡΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ

ΧΑΤΖΗΘΕΟΔΟΣΙΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ •

ΛΣΙΟΣ • ΧΤΑΠΟΔΑΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ

ΟΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ •

• ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ •

Ο λόγος ύπαρξης μας είναι:

Να επιβιώνουμε
και να μεγαλώνουμε
αρμονικά με τις αξίες μας
δημιουργώντας
εξαίρετη και διατηρήσιμη
οικονομική αξία
για την ευημερία
των ανθρώπων μας
και της κοινωνίας

ΑΒΡΑΜΙΔΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠ

Σ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ •

ΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ

' ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ

• ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ

• ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ •

ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΚΕΚΗ ΜΑΡΙΑΝΑ • ΔΑΛΚΙΤΖΗΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΛΥΝΑΣ ΜΑΝΩΛΗΣ • ΔΟΥΚΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΕΠΠΟΣ ΧΡΟΝΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΙΔΗΣ ΗΛΙΑΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΑΜΑΡΑΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΚΑΛΟΓΕΡΑΚΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΙΟΥΛΑΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΚΟΡΕΤΣΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΚΟΥΡΟΥΓΚΙΑΟΥΡΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΣ ΑΣΗΜΑΚΗΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΡΚΑΚΗΣ ΣΤΥΛΙΑΝΟΣ • ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΗΖΥΘΡΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΣΟΦΙΑ • ΜΠΑΡΛΑΣ ΝΙΚΗΤΑΣ • ΜΠΑΡΟΥΤΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΜΠΕΛΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΜΠΟΝΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΝΗ ΕΛΕΝΗ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΡΑΒΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΥΛΩΝΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΤΑΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΤΙΝΤΙΚΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΞΕΝΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΞΥΓΚΑΚΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

Το σύνολο της αγοράς στην οποία απευθύνονται τα προϊόντα του Ομίλου παρουσίασε το 2017 σημαντική αύξηση. Το μερίδιο μας αυξήθηκε σε όλους τους τομείς που δραστηριοποιούμεθα. Οι πωλήσεις του Ομίλου έκλεισαν στα 73,2εκ, χαμηλότερα κατά 21,5% σε σχέση με το 2016 λόγω μείωσης ευκαιριακών πωλήσεων στο εξωτερικό αλλά με αυξημένη κερδοφορία. Αναμένουμε περαιτέρω βελτίωση των μεγεθών της αγοράς για το 2018 καθώς και σημαντική βελτίωση του μεριδίου μας.

Το EBITDA του Ομίλου ανήλθε σε €5,7εκ έναντι €5,6εκ το 2016, σημειώνοντας αύξηση 1,8%.

Τα κέρδη προ φόρων αυξήθηκαν κατά 33,3% και ανήλθαν σε €3,2εκ έναντι €2,4εκ το 2016, ενώ τα κέρδη μετά τους φόρους και τα δικαιώματα μειοψηφίας αυξήθηκαν κατά 76,9% σε €2,3εκ έναντι €1,3εκ το 2016.

Ο συνολικός τραπεζικός δανεισμός αυξήθηκε στα €23,1εκ από €22,6εκ το 2016 ενώ ο καθαρός τραπεζικός δανεισμός μειώθηκε στα €9,6εκ από €9,8εκ. Τα μετρητά και ισοδύναμα αυξήθηκαν σε €13,5εκ. από €12,7εκ. στις 31.12.2016.

Τα ίδια κεφάλαια αυξήθηκαν στα €30εκ από €29εκ το 2016.

Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου (καθαρή θέση ως % του συνόλου του ενεργητικού χωρίς τα μετρητά και ισοδύναμα) στις 31.12.2017 ήταν 58,5% έναντι 56,5% την 31.12.2016.

ΝΕΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εντός του 2017 ανελήφθη η αντιπροσωπεία των ελαστικών Cooper, Avon και Starfire που εντάχθηκαν στην Επιχειρηματική Μονάδα Συσσωρευτών Αυτοκινήτων. Η Cooper Tires είναι εκ των πρωταγωνιστων στην βιομηχανία παραγωγής ελαστικών αυτοκινήτων και διαθέτει πλήρη σειρά ελαστικών για επιβατικά, 4Χ4 και ελαφρά φορτηγά αυτοκίνητα.

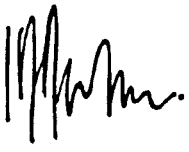
Στα τέλη του έτους ανελήφθη και η αντιπροσωπεία των μηχανημάτων Kubota. Η εταίρια Kubota είναι από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές παγκοσμίως, στους τομείς των γεωργικών ελκυστήρων, συναφών μηχανημάτων, βιομηχανικών κινητήρων, μηχανημάτων έργων, συστημάτων ύδρευσης και επεξεργασίας νερού. Στην Ελλάδα, η Kubota έχει παρουσία άνω των 30 χρόνων, κατέχοντας σημαντικό μερίδιο στην αγορά.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Οι επενδύσεις σε πάγια ανήλθαν σε περίπου €250,000, κυρίως σε οχήματα και πληροφορική. Για το 2018 έχουν προϋπολογισθεί επενδύσεις €520,000, σε παρεμβάσεις στις κτιριακές εγκαταστάσεις της Εταιρίας κυρίως, με στόχο την αναβάθμιση της ασφάλειας και της λειτουργικότητας τους.

Για άλλη μια φορά οι υπάλληλοι και οι συνεργάτες του Ομίλου, περιλαμβανομένων των τοπικών αντιπροσώπων, των προμηθευτών και των υπεργολάβων, αξίζουν την ευγνωμοσύνη του Διοικητικού Συμβουλίου για την αφοσίωση τους και τα συγχαρητήρια για τον υπέροχο επαγγελματισμό τους.

Μ. Κ. Μιχαλούτσος
Πρόεδρος



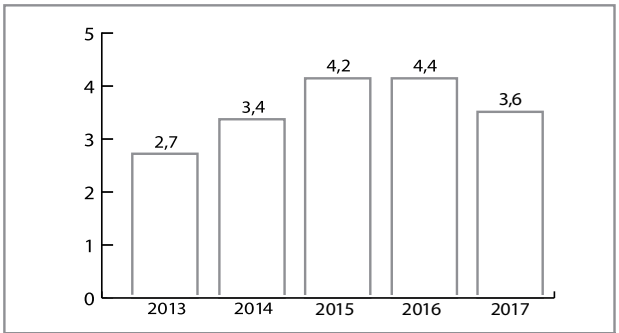
Ι. Π. Πετρόπουλος
Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος

COOPER
AVON
STARFIRE
KUBOTA

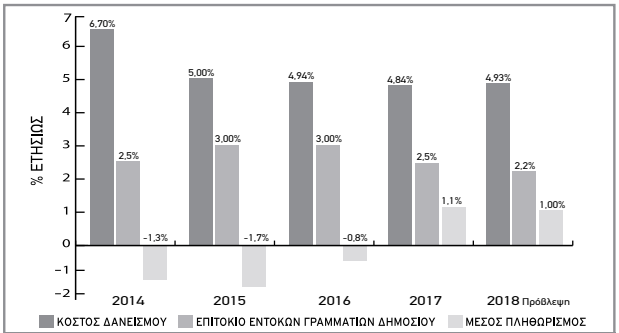
Διοικητικό Συμβούλιο

ΜΙΧΑΛΗΣ Κ. ΜΙΧΑΛΟΥΤΣΟΣ	Πρόεδρος Μη Εκτελεστικό Μέλος
ΙΩΑΝΝΗΣ Π. ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ	Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος Εκτελεστικό Μέλος
ΓΙΩΡΓΟΣ Π. ΔΡΑΚΟΣ	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΝΙΚΟΛΑΟΣ Μ. ΕΜΠΕΟΓΛΟΥ	Πρόεδρος Επιτροπής Υποψηφιοτήτων Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΙΩΑΝΝΗΣ Μ. ΚΑΤΣΟΥΡΙΔΗΣ	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΣΤΕΦΑΝΟΣ Α. ΜΑΝΟΣ	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΜΙΧΑΛΗΣ Η. ΟΙΚΟΝΟΜΑΚΗΣ	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΕΥΣΤΑΘΙΟΣ Ε. ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ	Πρόεδρος Επιτροπής Ελέγχου Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
ΙΩΑΝΝΗΣ Ν. ΦΙΛΙΩΤΗΣ	Πρόεδρος Επιτροπής Στελεχών Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

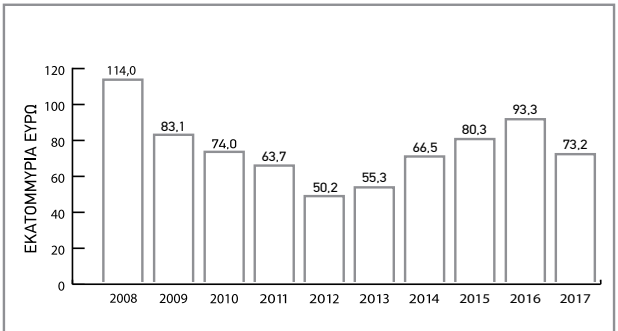
Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας εκλέχθηκε με απόφαση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων της 18 Απριλίου 2013 με πενταετή θητεία. Το Διοικητικό Συμβούλιο συνέρχεται σε τέσσερις κύριες συνεδριάσεις το χρόνο. Το Δεκέμβριο εγκρίνεται ο προϋπολογισμός και η στρατηγική της Εταιρίας για το επόμενο έτος. Στις συνεδριάσεις του Απριλίου, Ιουλίου και Οκτωβρίου ελέγχεται η πορεία εργασιών και εξετάζονται μακροχρόνια θέματα.



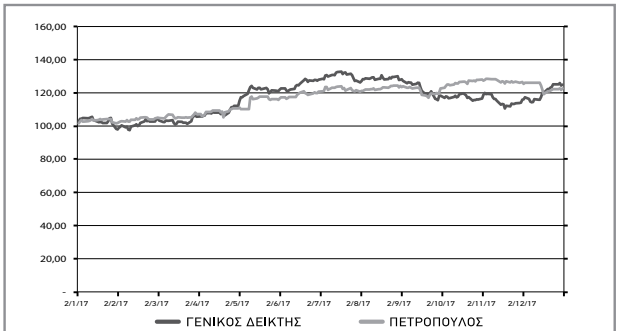
ΛΟΓΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΠΡΟΣ ΜΕΣΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΠΛΗΝ ΑΣΤΙΚΩΝ ΑΚΙΝΗΤΩΝ ΚΑΙ ΜΑΚΡΟΧΡΟΝΙΩΝ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΕΩΝ



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ: ΚΟΣΤΟΣ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΚΑΙ ΠΛΗΘΩΡΙΣΜΟΣ



ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΟΜΙΛΟΥ



ΠΟΡΕΙΑ ΜΕΤΟΧΗΣ

ΟΜΙΛΟΣ ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

Ιστορική Ανασκόπηση Οικονομικών Μεγεθών ΧΙΛ. ΕΥΡΩ

	2017	2016	2015	2014	2013
Συνολικές Πωλήσεις	73.619	93.282	80.292	66.558	55.367
Τιμολογηθείσες Πωλήσεις	73.202	93.236	80.198	66.427	55.061
Μικτά Κέρδη	14.716	15.628	14.705	12.659	10.485
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(20,1%)	(16,8%)	(18,3%)	(19,1%)	(19,0%)
Έτερα Έσοδα (Έξοδα)	1.850	772	1.011	1.287	1.197
Έξοδα Πωλήσεων και Διοικήσεως	(11.750)	(11.799)	(11.355)	(10.826)	(9.431)
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	16%	(12,7%)	(14,2%)	(16,3%)	(17,1%)
Αποσβέσεις	911	1.023	952	896	847
Λειτουργικό Κέρδος	4.816	4.601	4.361	3.120	2.251
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	6,5%	(4,9%)	(5,4%)	(4,7%)	(4,1%)
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Επενδυτικών Ακινήτων	(200)	(640)	(664)	-	-
Λοιποί Φόροι	-	-	(1.156)	-	-
Καθαρά Χρηματο-οικονομικά Έξοδα	(1.416)	(1.506)	(1.308)	(1.231)	(1.520)
Συναλλαγματικές Διαφορές	(19)	(19)	(15)	1	(22)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) προ Φόρου Εισοδήματος	3.181	2.436	1.218	1.890	709
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	4,3%	(2,6%)	(1,5%)	(2,8%)	(1,3%)
Φόροι	(839)	(1.097)	(627)	(465)	(97)
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) μετά τους Φόρους	2.342	1.339	591	1.425	612
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (την 31 Δεκεμβρίου)					
Πάγιο Ενεργητικό και Μακροπρόθεσμες Τοποθετήσεις	23.000	26.143	29.604	33.075	34.468
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	28.570	25.316	21.292	24.965	25.629
Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	13.512	12.746	18.597	13.312	14.149
Σύνολο Ενεργητικού	65.082	64.205	69.493	71.352	74.246
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	22.973	24.861	29.686	27.287	23.801
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	11.967	10.265	9.014	11.915	19.561
Καθαρή Θέση	30.142	29.079	30.793	32.150	30.884
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ					
Μέσος Αριθμός Απασχολουμένων	111	111	113	116	118
Συνολικό Κόστος	5.181	5.208	5.634	5.299	4.707
Αποζημιώσεις Αποχωρήσεων	77	99	331	147	165
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης	5.104	5.109	5.303	5.152	4.496
Πληρωμές σε Ασφαλιστικά Ταμεία (Εργοδοτ. Εισφορές)	960	938	957	1.004	924
ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ					
Φερεγγυότητα 31/12*	58,4%	56,5%	60,5%	55,4%	51%
Δείκτης Ρευστότητας	1,2	1,0	0,7	0,9	1,1
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης ανά Απασχολούμενο	46,0	46,0	46,9	44,4	38,1
Πωλήσεις ανά Απασχολούμενο	663	840	710	574	469
Σταθμισμένος Αριθμός Μετοχών	7.070.400	6.999.918	6.992.898	6.924.574	6.999.341
Κέρδη / (Ζημιές) ανά Μετοχή €	0,33	0,19	0,08	0,21	0,09
Επιστροφή Κεφαλαίου ανα Μετοχή €	-	0,10	0,10	-	-
Μέρισμα ανά Μετοχή €	-	0,10	-	-	-

* Καθαρή Θέση προς Σύνολο Ενεργητικού μείον Διαθέσιμα & Ισοδύναμα

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Φορτηγών και Λεωφορείων

SCANIA
KOGEL
ALLISON
GETMAN

Η συνολική αγορά των καινούριων φορτηγών και το 2017 παρέμεινε στο ίδιο χαμηλό επίπεδο όμως και την προηγούμενη χρονιά. Οι ταξινομήσεις φορτηγών άνω των 16 τόνων ήταν συνολικά 190 τεμάχια στην ελληνική αγορά.

Παρά το μικρό μέγεθος της αγοράς η Επιχειρηματική Μονάδα κατάφερε να παρουσιάσει θετικό Οικονομικό Κέρδος, τριπλάσιο από την αρχική πρόβλεψη της και να διατηρήσει το μερίδιο αγοράς της στο 14,5%.

Τα φορτηγά μεγάλων αποστάσεων της Scania διατηρούν ηγετική θέση στην ελληνική αγορά με ποσοστό πάνω από 32%.

Η συνολική αγορά των τουριστικών και υπεραστικών λεωφορείων παρέμεινε επίσης σε χαμηλό επίπεδο αλλά η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε 4 λεωφορεία Scania Touring, που είναι ιδανικά για υπεραστικές διαδρομές.

Περαιτέρω κάμψη σημείωσε και η αγορά των μικρών λεωφορείων έως 30 θέσεων. Η Επιχειρηματική Μονάδα παρέδωσε 5 λεωφορεία Isuzu στο ΚΤΕΛ Ηρακλείου Κρήτης και στην Αθήνα.

Μέσα στο 2018 θα συνεχιστεί η παρουσίαση του αστικού Isuzu CITIBUS, λεωφορείο 9,5 μέτρων, που είναι κατάλληλο για αστικές διαδρομές, (εντός πόλης κυρίως σε Δήμους).

Η Scania είναι ηγέτιδα διεθνώς στην τεχνολογία εξοικονόμησης καυσίμων και χαμηλής εκπομπής καυσαερίων. Θέτει αυστηρότατες προδιαγραφές περιβαλλοντικής διαχείρισης σε όλα τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της παγκοσμίως και στην Ελλάδα.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, υπερκατασκευές και τεχνική υποστήριξη: Φορτηγών και λεωφορείων Scania, λεωφορείων Isuzu, μηχανημάτων ορυχείων Getman, αυτομάτων κιβωτίων ταχυτήτων Allison και ρυμουλκούμενων Kögel.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αυτοκινητιστές και εταιρίες διεθνών και εθνικών μεταφορών, τουριστικές επιχειρήσεις, Δημόσιο, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, οργανισμοί τοπικής αυτοδιοίκησης, ιδιώτες, κατασκευαστές έργων πολιτικού μηχανικού, υπεργολάβοι, μεταλλεία και ορυχεία.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Isuzu

ISUZU

ΗΜΙΦΟΡΤΗΓΑ (PICK-UPS) I S U Z U

Η πτωτική πορεία του αγροτικού τομέα καθώς και ο περαιτέρω περιορισμός των δικαιούχων pick-ups, δεν φαίνεται να επιδρά αρνητικά στην αγορά η οποία σημείωσε νέα μεγάλη άνοδο κατά 23% ξεπερνώντας τα 2.500 οχήματα.

Τα pick-ups απευθύνονται πλέον σε πολλές κατηγορίες επαγγελματιών/χρηστών προσελκύοντας νέο κοινό ενισχύοντας έτσι τον ανταγωνισμό.

Το νέο μοντέλο D-MAX, με την πρωτοποριακή τεχνολογία κινητήρα, συνετέλεσε στην αύξηση κατά 13,5% των πωλήσεων με το μερίδιο να παραμένει αρκετά μεγαλύτερο του ευρωπαϊκού μέσου όρου, στο 10%.

Για το 2018, η σειρά νέων Isuzu D-MAX θα εμπλουτιστεί με νέα επίπεδα εξοπλισμού καθώς και με ελαφρά ανανέωση της πλήρους γκάμας μοντέλων (μονοκάμπινα, μιάμιση καμπίνα και 4-πορτα σε MY18).

Στη Βουλγαρία η αγορά παραμένει σε συνολικά χαμηλούς αριθμούς πωληθέντων ημιφορτηγών. Ολοκληρώθηκε με επιτυχία η πλήρης αναμόρφωση του δικτύου εξουσιοδοτημένων εμπόρων και επισκευαστών Isuzu που καλύπτουν πλέον όλη τη χώρα, γεγονός που αύξησε τις πωλήσεις και έβαλε τις βάσεις για μια συνεχή άνοδο και καθιέρωση της μάρκας μέσα στα επόμενα τρία έτη.

ΦΟΡΤΗΓΑ

Η αγορά των ελαφρών φορτηγών 3,5 έως 8 τόνων μικτού φορτίου συνεχίζει να είναι εξαιρετικά μικρή με τις πωλήσεις να περιορίζονται κατά κύριο λόγο στους δημόσιους φορείς.

Τα φορτηγά της Isuzu N-Series Euro 6 αποτελούν την πλέον ολοκληρωμένη πρόταση σε αυτή την αγορά λόγω του μικρού απόβαρου και συνεπώς μεγάλου ωφέλιμου φορτίου, της ήδη αποδεδειγμένης αξιοπιστίας και της χαμηλής κατανάλωσης καυσίμου που επιτυγχάνεται λόγω της πρωτοπορίας της Isuzu στους κινητήρες ντήζελ.

Ο αριθμός πωληθέντων οχημάτων είναι μικρός αλλά το μερίδιο αγοράς κινείται σε ικανοποιητικά επίπεδα.

Η Επιχειρηματική Μονάδα το 2018 δεν αναμένει σημαντικές αλλαγές στην αγορά ή στις πωλήσεις της.

Η ISUZU πρωτοπορεί διεθνώς στην τεχνολογία κατασκευής πετρελαιοκινητήρων εξασφαλίζοντας με την τεράστια τεχνογνωσία της, εξοικονόμηση καυσίμου και χαμηλές εκπομπές καυσαερίων.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ημιφορτηγών (pick-up) και ελαφρών φορτηγών Isuzu στην Ελλάδα και στην Βουλγαρία.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, επαγγελματίες, εταιρίες διανομών, κατασκευαστικές εταιρίες, Δημόσιοι Οργανισμοί.

ΔΙΚΤΥΟ

Το επίσημο δίκτυο αριθμεί 47 σημεία πώλησης και 49 επισκευαστές που καλύπτουν όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Jaguar Land Rover

JAGUAR
LAND
ROVER

Η αγορά των πολυτελών αυτοκινήτων για το 2017 έμεινε σχεδόν σταθερή, στο ίδιο επίπεδο του περασμένου έτους. Αυτό συνέβη λόγω των αυξημένων πωλήσεων και ρευστοποίησης αποθεμάτων το 2016 σε όλο τον κλάδο, ως αποτέλεσμα της εξάλειψης του φόρου πολυτελείας.

Οι πωλήσεις όμως των οχημάτων Jaguar Land Rover στην ελληνική αγορά αυξήθηκαν το 2017 κατά 31%, λόγω των στοχευμένων ενεργειών αλλά και της εισόδου ενός ακόμη συνεργάτη στην περιοχή της Αθήνας, με μεγάλη πείρα και ιστορία στα πολυτελή αυτοκίνητα.

Στη Land Rover πρωταγωνίστησαν για ακόμα μία φορά το Range Rover Evoque και το Range Rover Sport. Μέσα στο 2017 προστέθηκε στη γκάμα και το Range Rover Velar που έχει κινήσει ήδη το ενδιαφέρον πολλών με τον πρωτοποριακό σχεδιασμό του.

Στη Jaguar το ενδιαφέρον κέρδισε σχεδόν αποκλειστικά η F-PACE, ενώ στο τέλος του χρόνου έκανε την εμφάνισή της και η E-PACE το compact SUV της μάρκας που ήρθε για να κλέψει τις εντυπώσεις.

Τα εν λόγω μοντέλα έδωσαν την απαραίτητη εμπορική ώθηση για αύξηση πωλήσεων στις δύο μάρκες κατά την διάρκεια του 2017.

Κύριος στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας JLR το 2017 ήταν η αύξηση των ταξινομήσεων των Jaguar Land Rover στην ελληνική αγορά, γεγονός που επετεύχθη και οδήγησε την Μονάδα σε υψηλό μερίδιο αγοράς πάνω από τον ευρωπαικό μέσο όρο και θετικό Οικονομικό Κέρδος.

Για το 2018, η Επιχειρηματική Μονάδα περιμένει αύξηση ταξινομήσεων καθώς η ολοκαίνουργια E-PACE, το Range Rover Velar και οι νέες εκδόσεις PHEV Range Rover και Range Rover Sport θα συμβάλουν καθοριστικά προς αυτή την κατεύθυνση.

Η ικανότητα των οχημάτων Land Rover & Range Rover να διασχίζουν ακόμα και τα πιο δυσπρόσιτα εδάφη, είναι ζωτική για τις ομάδες διατήρησης και προστασίας του φυσικού περιβάλλοντος σε ολόκληρο τον κόσμο. Παράλληλα, η δέσμευση της Land Rover μέσω του προγράμματος Fragile Earth αποτελεί μια παγκόσμια υπόσχεση που αποσκοπεί στο να διασφαλίσει ότι οι ενέργειές μας έχουν τις ελάχιστες δυνατές επιπτώσεις στο περιβάλλον.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
Εμπορία και διανομή αυτοκινήτων Jaguar, Land Rover & Range Rover και ανταλλακτικών Jaguar, Land Rover, Range Rover & MG.

ΠΕΛΑΤΕΣ
Ιδιώτες και εταιρίες ενοικιάσεως αυτοκινήτων.

ΔΙΚΤΥΟ
Το επίσημο δίκτυο αποτελείται από 3 εξουσιοδοτημένους επισκευαστές και 2 σημεία πώλησης.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Petrogen

Η αγορά των ηλεκτροπαραγωγών ζευγών κινήθηκε καθοδικά το 2017, κυρίως λόγω της στασιμότητας που παρατηρείται στην υλοποίηση κατασκευαστικών έργων. Η επιχειρηματική μονάδα βασιζόμενη κυρίως στις επενδύσεις στο χώρο του τουρισμού (νέα ξενοδοχεία & ανακινήσεις) κατάφερε να φέρει θετικά αποτελέσματα.

Εντός του 2017 παραδόθηκαν – μεταξύ άλλων – δύο Η/Ζ ισχύος 1375 KVA έκαστο, στην Ελίν Τεχνική για τις αποθήκες της αλυσίδας καταστημάτων Lidl, ένα Η/Ζ ισχύος 2100 KVA στην εταιρεία Kls Hellas για το ξενοδοχείο San Stefano, ένα Η/Ζ ισχύος 1100 KVA ειδικών προδιαγραφών στην Ελληνικός Χρυσός, ένα Η/Ζ ισχύος 1100 KVA στο ξενοδοχείο Stella Beach, ένα Η/Ζ ισχύος 880 KVA στο κέντρο διασκέδασης Nammos.

Η Επιχειρηματική Μονάδα διαθέτει συσσωρευμένη εμπειρία 50 ετών στα Η/Ζ, πελατολόγιο με ισχυρούς πελάτες σε όλους τους τομείς, εξειδικευμένο προσωπικό και είναι η πρώτη σε πωλήσεις Η/Ζ στην Ελλάδα.

Διαθέτει επίσης οργανωμένο δίκτυο εξουσιοδοτημένων συνεργατών τεχνικής υποστήριξης για ηλεκτροπαραγωγά ζεύγη και UPS σε όλη την Ελλάδα ενώ φροντίζει συστηματικά για την άρτια τεχνική τους κατάρτιση μέσω εκπαιδευτικών σεμιναρίων καθ' όλη την διάρκεια του έτους με αποτέλεσμα την άριστη εξυπηρέτηση των πελατών.

Η υψηλή ποιότητα κατασκευής, η αξιοπιστία του προϊόντος καθώς και η υψηλή σχέση ποιότητας - αξίας σε συνδυασμό με την άρτια τεχνική υποστήριξη σε οποιαδήποτε σημείο της επικράτειας αλλά και εκτός αυτής, αποτελούν το συγκριτικό πλεονέκτημα της Επιχειρηματικής Μονάδας Petrogen καθώς και εγγύηση της μελλοντικής κερδοφορίας της.

Η Μονάδα δραστηριοποιείται επίσης στην διάθεση και υποστήριξη των βιομηχανικών συσσωρευτών GNB-Exide Technologies καθώς και σε συστήματα αδιάλειπτης ισχύος (UPS) και σταθεροποιητές τάσης.

Για το 2018 αναμένουμε η αγορά των Η/Ζ να αυξηθεί οριακά. Κινητήριος μοχλός θα είναι η διατήρηση των επενδύσεων στον χώρο του τουρισμού καθώς και η υλοποίηση κατασκευαστικών έργων.

PETROGEN
F.G. WILSON
KOHLER
GNB - EXIDE

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παραγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη ηλεκτροπαραγωγών ζευγών Petrogen από 2 έως 2.500 KVA, βιομηχανικών μπαταριών Exide και συστημάτων αδιάλειπτης ισχύος (UPS).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, τεχνικές εταιρίες, εμπόριο, τράπεζες, τηλεπικοινωνίες, ναυτιλία, ξενοδοχεία, νοσοκομεία, κέντρα βάσης δεδομένων, Ένοπλες Δυνάμεις, ιδιώτες, Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Επίσημο δίκτυο 30 εξουσιοδοτημένων τεχνικών συνεργατών, λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Κινητήρων και Σκαφών

PERKINS
LOMBARDINI
SCANIA
ISUZU
BRIGGS
& STRATTON
EVINRUDE
TOHATSU
CAN - AM
SEA - DOO
SPYDER
ZODIAC
BOMBARD
AVON

ΕΞΩΛΕΜΒΙΟΙ ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Το 2017 ήταν μια χρονιά σταθεροποίησης για τον κλάδο της θαλάσσιας αναψυχής καθώς η αγορά των εξωλέμβιων κινητήρων κινήθηκε από 3,800 τεμάχια το 2016 σε 4,000 το 2017.

Η Επιχειρηματική Μονάδα διατήρησε το μερίδιο της αγοράς στις ιπποδυνάμεις κινητήρων που συμμετέχει με θετικό Οικονομικό Κέρδος.
Οι κινητήρες Tohatsu έχουν πλήρη γκάμα τετράχρονων κινητήρων από 2.5hp έως και 50hp καθώς και τελευταίας τεχνολογίας δίχρονους κινητήρες άμεσου ψεκασμού TLDI από 30hp έως και 115hp.

Η Μονάδα επίσης διαθέτει στην Ελληνική αγορά τους εξωλέμβιους κινητήρες Evinrude E-TEC (από 25hp έως 115hp) με κύρια χαρακτηριστικά το μικρό βάρος, την μεγάλη ροπή, την αξιοπιστία, την χαμηλή εκπομπή ρύπων καθώς και την ευκολία στη χρήση. Οι νέοι κινητήρες G2 από 150hp έως 300hp, πρωτοποριακοί τόσο σχεδιαστικά όσο και τεχνολογικά εντυπωσίασαν με τις επιδόσεις τους.

Το 2018 αναμένεται η αγορά των εξωλέμβιων κινητήρων να κινηθεί στο ίδιο επίπεδο και η Επιχειρηματική μονάδα να αυξήσει το μερίδιο αγοράς της.

ΣΚΑΦΗ

Οι πωλήσεις των σκαφών Zodiac, Bombard & Avon παρέμειναν σταθερές στο επίπεδο του 2016 τόσο σε τεμάχια όσο και σε αξίες. Για το 2018 δεν αναμένουμε σημαντική μεταβολή στο σύνολο της αγοράς των φουσκωτών σκαφών.

ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΥΔΡΟΣΚΑΦΗ (PWC)

Οι πωλήσεις των προσωπικών υδροσκαφών το 2017 σημείωσαν μικρή πτώση εξαιτίας έντονων προβλημάτων παραδόσεων λόγω της μεγάλης ζήτησης. Το 2018 αναμένεται αύξηση πωλήσεων εξαιτίας της νέας σειράς μοντέλων που παρουσιάζονται από την Sea Doo τόσο για προσωπική χρήση όσο και για επαγγελματική, όπως τα GTX LTD 300hp και RXT/RXP 300hp με γάστρες νέου σχεδιασμού.

ΟΧΗΜΑΤΑ BRP (ATV-SSV-SPYDER)

Τα οχήματα της BRP (Outlander, Maverick και Spyder) παρουσίασαν μείωση πωλήσεων για το 2017, εφόσον δεν πληρούσαν όλους τους κανονισμούς της Νέας Ευρωπαικής Νομοθεσίας Euro 4. Για το 2018 αναμένεται αύξηση των πωλήσεων στα νέα μοντέλα της BRP που ταξινομούνται ως αγροτικά μηχανήματα.

ΒΕΝΖΙΝΟΚΙΝΗΤΟΙ ΚΑΙ DIESEL ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ

Οι πωλήσεις των βιομηχανικών κινητήρων και των ναυτικών κινητήρων diesel παρουσίασαν σταθερότητα το 2017, που αναμένεται να διατηρηθεί και το 2018.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές και τεχνική υποστήριξη: εξωλέμβιων κινητήρων Evinrude και Tohatsu, προσωπικών υδροσκαφών SeaDoo, οχημάτων παντός εδάφους Can-Am, μοτοσικλετών Spyder, φουσκωτών και πλαστικών σκαφών Zodiac, Avon και Bombard, ναυτικών και βιομηχανικών συγκροτημάτων κινήσεως, ναυτικών ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και κινητήρων εσωτερικής καύσεως.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταναλωτικό κοινό, ναυπηγεία, εισαγωγείς μηχανοκίνητων σκαφών, αλιείς, ιχθυοτροφεία, ιδιοκτήτες σκαφών αναψυχής, κατασκευαστές και έμποροι μηχανημάτων, αγρότες και Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 70 συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Αγροτικών Μηχανημάτων

LANDINI
McCORMICK
GALLIGNANI
CELLI

Το 2017 η συνολική αγορά των αγροτικών μηχανημάτων μειώθηκε σε σύγκριση με το 2016 κυρίως λόγω της απουσίας προγραμμάτων επιδότησης εξοπλισμού αγροτών αλλά και των συνεχών αναβολών στην απελευθέρωση του τρέχοντος προγράμματος επιδοτήσεων της Ε.Ε.

Σε αυτό το δύσκολο οικονομικό περιβάλλον, η Επιχειρηματική Μονάδα κατόρθωσε να βελτιώσει σημαντικά το μερίδιο αγοράς της.

Λόγω των επερχόμενων πολύ αυστηρών προδιαγραφών ασφαλείας και καυσαερίων που έχει ορίσει η Ε.Ε., το εργοστάσιο προχώρησε σε σημαντικές αλλαγές σ' όλη την γκάμα και παρουσίασε τη νέα γενιά του δενδροκομικού. Το νέο δενδροκομικό με καμπίνα αποτελεί σημείο αναφοράς πλέον στην κατηγορία του με ευρύτατο φάσμα εκδόσεων και επιλογών που καλύπτουν όλες τις ανάγκες με 6 μοντέλα από 70 hp έως 112 hp.

• Η McCormick παρουσίασε τις νέες σειρές X7.4 και X7.6 που με 8 μοντέλα καλύπτουν ιπποδυνάμεις από 150 hp έως 225 hp και είναι εξοπλισμένα με τα νέα και πλέον εξελιγμένα συστήματα μετάδοσης της ZF και νέους κινητήρες που πληρούν τις προδιαγραφές καυσαερίων Tier 4 final. Επίσης παρουσιάστηκε η σειρά X6 – VT με ιπποδυνάμεις 110 hp έως 140 hp της McCormick που βραβεύτηκε ως το καλύτερο μηχάνημα στην κατηγορία του για το 2017

• Η Landini παρουσίασε νέες εκδόσεις χαμηλού διακένου/προφίλ στην κατηγορία των δενδροκομικών γεωργικών ελκυστήρων, όπως επίσης και τη νέα σειρά 6 που με 3 μοντέλα και ιπποδυνάμεις από 110 hp έως 130 hp καλύπτει τη δύσκολη κατηγορία των βαρέου τύπου γενικής χρήσης γεωργικών ελκυστήρων μεσαίας ιπποδύναμης.

Η πλήρης αντικατάσταση του δενδροκομικού και οι αλλαγές των υπολοίπων μοντέλων αναμένεται να ολοκληρωθούν εντός του 2018.

Για το 2018 η Επιχειρηματική Μονάδα στοχεύει σε ενίσχυση του μεριδίου της στην ελληνική αγορά και αύξηση της κερδοφορίας της.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
Εμπορία και τεχνική υποστήριξη: Γεωργικών ελκυστήρων McCormick και Landini, χορτοδετικών μηχανών τετράγωνου & στρογγυλού δέματος Gallignani, μηχανημάτων προετοιμασίας εδάφους Celli, παρελκομένων Enorossi και γεωργικών φορτωτών Sigma 4.

ΠΕΛΑΤΕΣ
Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι και Κοινότητες.

ΔΙΚΤΥΟ
Δίκτυο 85 εξουσιοδοτημένων συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

INGERSOLL-
RAND
PUREGAS
2G

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Βιομηχανικών Μηχανημάτων

Το 2017 μειώθηκαν περαιτέρω οι επενδύσεις στις αγορές που δραστηριοποιείται η Επιχειρηματική Μονάδα.

ΑΕΡΟΣΥΜΠΙΕΣΤΕΣ

Η αγορά των συστημάτων πεπιεσμένου αέρα για την βιομηχανία μειώθηκε σε σχέση με το 2016. Το 2018 η Επιχειρηματική Μονάδα θα συνεχίσει να εστιάζει στην ελληνική αγορά για την βελτίωση του μεριδίου της, αξιοποιώντας τις ολοκληρωμένες λύσεις συστημάτων πεπιεσμένου αέρα της Ingersoll-Rand.

ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΣΥΜΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

Ο κλάδος των συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας, επηρεάστηκε από το οικονομικό περιβάλλον και την αναμονή της νέας νομοθεσίας που θα καθόριζε τις ενισχύσεις για τις ΑΠΕ. Εφ όσον δεν υπάρξουν καθυστερήσεις η άλλες αλλαγές στο πλαίσιο λειτουργίας της συγκεκριμένης αγοράς, το 2018 αναμένεται ενίσχυση της θέσης της Μονάδας στην συγκεκριμένη δραστηριότητα.

Οι αεροσυμπιεστές Nirvana της Ingersoll-Rand κατέχουν ηγετική θέση στην εξοικονόμηση ενέργειας. Η 2G Energy AG είναι από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές στον κόσμο συστημάτων συμπαραγωγής (CHP) για την αποκεντρωμένη παραγωγή ενέργειας μέσω της συνδυασμένης παραγωγής θερμότητας και ηλεκτρικής ενέργειας με συνολικό βαθμό απόδοσης μεταξύ 85% και 92%.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, σχεδίαση-συναρμολόγηση και τεχνική υποστήριξη: Αεροσυμπιεστών και αεροεργαλείων Ingersoll-Rand, συστημάτων ξήρανσης πεπιεσμένου αέρα Puregas και συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας 2G.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Λιπαντικών

SHELL LUBRICANTS

Η συνολική αγορά λιπαντικών, έπειτα από την επί σειρά ετών πτωτική της πορεία (-33% μεταξύ 2010 και 2016 βάσει της τελευταίας κλαδικής μελέτης της ICAP), το 2017 εμφάνισε σταθεροποιητικές τάσεις. Σε αυτό το περιβάλλον, το 2017 η Επιχειρηματική Μονάδα κατάφερε για τέταρτη συνεχή χρονιά να αυξήσει σημαντικά τις πωλήσεις της σε όγκο, βελτιώνοντας παράλληλα το Οικονομικό της Κέρδος.

Σε διεθνές επίπεδο, η Shell, για ενδέκατη συνεχή χρονιά, παρέμεινε στη πρώτη θέση της παγκόσμιας κατάταξης βάσει μεριδίου αγοράς, γεγονός που την καθιστά αδιαμφισβήτητη ηγέτιδα στη παραγωγή και διακίνηση λιπαντικών.

Η Επιχειρηματική Μονάδα στοχεύει στο σύνολο της αγοράς λιπαντικών, σε όλους τους τομείς της αγοράς:

• Για τον οδηγό, για τον οποίο είναι ο No1 προμηθευτής λιπαντικών παγκοσμίως, προσφέροντας τόσο στον επαγγελματία όσο και στον οδηγό IX λιπαντικά προηγμένης τεχνολογίας για σύγχρονους κινητήρες, εξασφαλίζοντας βέλτιστες συνθήκες λίπανσης, προστατεύοντας τον κινητήρα και μειώνοντας το κόστος συντήρησης.

• Για όλους τους κλάδους της βιομηχανίας και για όποιο εξειδικευμένο εξοπλισμό, τα λιπαντικά και οι υπηρεσίες της Shell έχουν σχεδιαστεί για να προσθέτουν αξία στη λειτουργία της βιομηχανικής μονάδας, προσφέροντας σημαντική εξοικονόμηση κόστους, βοηθώντας την μεγιστοποίηση της αποδοτικότητας του εξοπλισμού, παρατείνοντας τη ζωή του και μειώνοντας τις διακοπές λειτουργίας για συντήρηση.

• Μέσω ενός δικτύου επιλεγμένων μεταπωλητών υπάρχει πανελλαδική παρουσία, η οποία διασφαλίζει την άμεση και αξιόπιστη κάλυψη της όποιας ανάγκης λίπανσης του πελάτη.

• Τα λιπαντικά Shell προσφέρουν τεχνολογία αιχμής για τις ανάγκες της ναυτιλίας, για πάνω από έναν αιώνα, αναπτύσσοντας προϊόντα, εφαρμογές αλλά και υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης, ανάλογα με τις αντίστοιχα μεταβαλλόμενες ανάγκες της ναυτιλίας.

Η Επιχειρηματική Μονάδα, σε στενή συνεργασία με τη Shell, πέρα από τη πώληση λιπαντικών προσφέρει επίσης υψηλού επιπέδου υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης όπως αναλύσεις λιπαντικών, οδηγούς λίπανσης και αντιστοιχίσεις προϊόντων, τεχνικά σεμινάρια προσαρμοσμένα στις ανάγκες των συνεργατών, καθώς και τον εφοδιασμό πελατών διεθνούς ναυτιλίας σε όλους τους λιμένες της χώρας.

Στόχος της Μονάδας για το 2018 είναι η περαιτέρω ενίσχυση του μεριδίου αγοράς, καθώς και η βελτίωση του Οικονομικού της Κέρδους.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
Εμπορία και διανομή λιπαντικών Shell στην Ελλάδα και την Κύπρο.

ΠΕΛΑΤΕΣ
Εξουσιοδοτημένα συνεργεία, αντιπροσωπείες - εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, βιομηχανία, κατασκευαστικός τομέας, λατομεία, κλάδος τσιμέντου, μεταλλικές κατασκευές, δημόσιοι φορείς, ναυτιλία, αεροπορία, παραγωγή ενέργειας και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ
Δίκτυο 30 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και Κύπρο.

EXIDE
HANKOOK
COOPER
AVON
STARFIRE

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ

Μπαταριών και Ελαστικών

ΜΠΑΤΑΡΙΕΣ

Η συνολική αγορά των μπαταριών οχημάτων και σκαφών μειώθηκε το 2017 σε τεμάχια. Οι πωλήσεις της Μονάδας ήταν ελαφρά αυξημένες με μικρή μείωση του Οικονομικού Κέρδους.

Η Επιχειρηματική Μονάδα συνεργάζεται με δύο από τους μεγαλύτερους οίκους παραγωγής συσσωρευτών:

• Την Exide που είναι ηγέτιδα παραγωγός μπαταριών οχημάτων και ναυτιλίας, με πλήρη σειρά προϊόντων υψηλής ποιότητας, που καλύπτουν κάθε ανάγκη παροχής ηλεκτρικής ενέργειας. Από το 2015 η Exide παράγει και διανέμει παγκοσμίως τις νέες σειρές μπαταριών Start Stop και Premium με νέα τεχνολογία ενίσχυσης φόρτισης, carbon boost, καλύπτοντας και τις πλέον αυξημένες ανάγκες των σύγχρονων οχημάτων.

• Την Hankook με εγγυημένη την υψηλή ποιότητα του γνωστού Κορεάτικου οίκου, και τη βέλτιστη σχέση τιμής /ποιότητας.

Οι εξαγωγές μπαταριών σε Κύπρο, FYROM και Αλβανία, πέτυχαν για μια ακόμη χρονιά εντυπωσιακή αύξηση κατά 18%, με αντίστοιχη αύξηση του μεριδίου μας σε αυτές τις αγορές.

ΕΛΑΣΤΙΚΑ

Η Μονάδα εισήλθε στην αγορά ελαστικών στο δεύτερο εξάμηνο του έτους τις μάρκες Cooper, Avon και Starfire. Η συνολική αγορά των ελαστικών οχημάτων (επιβατικά, 4Χ4, ελαφρά φορτηγά, φορτηγά και δίκυκλα) εμφανίστηκε σταθερή για το 2017 σε τεμάχια. Οι πωλήσεις κυμάνθηκαν στα επίπεδα των προβλέψεων της Μονάδας και η αποδοχή από τους επαγγελματίες του κλάδου ήταν πολύ θετική.

Στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας το 2018 είναι η ενίσχυση του μεριδίου αγοράς των μπαταριών και των ελαστικών στην ελληνική αγορά, στις αγορές του εξωτερικού καθώς και η περαιτέρω αύξηση του Οικονομικού της Κέρδους.

Η Εταιρία συμμετέχει ενεργά σε φορέα Συστήματος Εναλλακτικής Διαχείρισης Συσσωρευτών (COMBATT A.E).

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
Εμπορία και διανομή μπαταριών Exide και Hankook και ελαστικών Cooper, Avon και Starfire.

ΠΕΛΑΤΕΣ
Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες. Μεταπωλητές μπαταριών - λιπαντικών – ανταλλακτικών, ελαστικών, βουλκανιζατέρ, κέντρα μπαταρίας, ηλεκτρολόγοι, αντιπροσωπείες - εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, βιομηχανία, εξουσιοδοτημένα συνεργεία, κατασκευαστικός τομέας, ναυτιλία και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ
Δίκτυο 130 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα, FYROM, Αλβανία και Κύπρο.

ΣΥΝΟΠΤΙΚΑ ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Ισολογισμού (€000)

	2017	2016
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Αποθέματα	9.350	7.794
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	14.487	11.394
Λοιπές Απαιτήσεις	4.733	6.128
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	13.512	12.746
ΣΥΝΟΛΟ	42.082	38.062
ΜΗ ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Άυλα Περιουσιακά Στοιχεία	1.060	1.452
Ενσώματα Πάγια	11.531	13.619
Επενδύσεις σε Ακίνητα	7.300	8.200
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	397	643
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Απαιτήσεις	2.712	2.229
ΣΥΝΟΛΟ	23.000	26.143
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	65.082	64.205
ΠΑΘΗΤΙΚΟ		
ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Βραχυπρόθεσμα Δάνεια	12.626	14.251
Προμηθευτές και Λοιπές Υποχρεώσεις	6.636	6.318
Τρέχων Φόρος Εισοδήματος	0	870
Προκαταβολές Πελατών	2.403	1.464
Δημόσιο και Ασφαλιστικοί Οργανισμοί	708	992
Πιστωτές Διάφοροι	358	422
Λοιπές Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	242	544
ΣΥΝΟΛΟ	22.973	24.861
ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Μακροπρόθεσμα Δάνεια	10.525	8.350
Υποχρεώσεις Παροχών Αποχώρησης Προσωπικού	902	868
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	540	678
Προβλέψεις	0	369
ΣΥΝΟΛΟ	11.967	10.265
Μετοχικό Κεφάλαιο	6.575	6.575
Αποθεματικά	6.272	7.547
Κέρδη εις Νέον	17.295	14.957
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ ΜΕΤΟΧΩΝ ΕΤΑΙΡΙΑΣ	30.142	29.079
Δικαιώματα Μειοψηφίας	0	0
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ	30.142	29.079
ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	65.082	64.205

ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Κατάστασης Αποτελεσμάτων (€000)

	2017	2016
ΣΥΝΟΛΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	73.619	93.282
ΤΙΜΟΛΟΓΗΘΕΙΣΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	73.202	93.236
Μείον: Κόστος Πωληθέντων	(58.486)	(77.608)
Μικτά Αποτελέσματα (Κέρδη)	14.716	15.628
Πλέον: Άλλα Έσοδα	2.337	2.014
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΑΛΛΩΝ ΕΣΟΔΩΝ	17.053	17.642
Μείον: Έξοδα Διοικητικής Λειτουργίας	(2.840)	(2.837)
Έξοδα Λειτουργίας Διαθέσεως	(8.909)	(8.962)
Άλλα Έξοδα	(506)	(1.261)
ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ	(12.255)	(13.060)
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Αξίας Επενδυτικών Ακινήτων	(200)	(640)
Λοιποί φόροι		0
ΜΕΡΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ	4.598	3.942
Πλέον: Χρηματοοικονομικά Έσοδα	45	73
Μείον: Χρηματοοικονομικά Έξοδα	(1.462)	(1.579)
ΚΑΘΑΡΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΕΞΟΔΑ	(1.417)	(1.506)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ	3.181	2.436
Μείον: Φόρος Εισοδήματος	(839)	(1.096)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΜΕΤΑ ΤΟΥΣ ΦΟΡΟΥΣ	2.342	1.340
Αποσβέσεις που περιλαμβάνονται στα Έξοδα	911	1.023
Κατανέμονται σε:		
Μετόχους Εταιρίας	2.342	1.340
Μετόχους Μειοψηφίας		0
Κέρδη / (Ζημίες) ανά Μετοχή μετά από Φόρους	0,33	0,19

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ

1. Στις ενοποιημένες καταστάσεις περιελήφθησαν οι παρακάτω επιχειρήσεις: ΛΥΠΑ ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΕΒΕ, ΣΕΜΚΑ ΕΠΕ, ΑΕΓΕΜ ΑΕ, με έδρα την Αθήνα και ποσοστό συμμετοχής 100% και PETROMOTOR BULGARIA EOOD με έδρα την Σόφια και ποσοστό συμμετοχής 100%.

2. Το απασχολούμενο προσωπικό στο τέλος της τρέχουσας χρήσης ήταν 117.

ΕΚΘΕΣΗ ΕΛΕΓΧΟΥ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΥ ΟΡΚΩΤΟΥ ΕΛΕΓΚΤΗ ΛΟΓΙΣΤΗ

Τύπος έκθεσης ελέγχου ελεγκτών: με σύμφωνη γνώμη.

ΑΒΡΑΜΙΔΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΔΑΜΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ ΕΛΙΝΑ • ΑΝΔΡΕΑΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΗΣ ΑΛΕΚΟΣ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΑΣΗΜΑΚΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΒΑΙΤΣΗΣ ΣΤΕΦΑΝΟΣ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΙΤΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΓΚΕΚΗ ΜΑΡΙΑΝΑ • ΔΑΛΚΙΤΖΗΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΛΥΝΑΣ ΜΑΝΩΛΗΣ • ΔΟΥΚΑΚΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΕΠΠΟΣ ΧΡΟΝΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΙΔΗΣ ΗΛΙΑΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΚΑΙΤΤΑΝΗ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΑΜΑΡΑΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΚΑΛΟΓΕΡΑΚΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΑΠΑΤΣΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΣΑΡΙΔΟΥ ΑΘΗΝΑ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΙΟΥΛΑΦΑΣ ΣΤΕΡΓΙΟΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΚΟΡΕΤΣΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΥΝΔΟΥΡΑΚΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΚΟΥΡΟΥΓΚΙΑΟΥΡΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΣ ΑΣΗΜΑΚΗΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΡΚΑΚΗΣ ΣΤΥΛΙΑΝΟΣ • ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΗΖΥΘΡΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΣΟΦΙΑ • ΜΠΑΡΛΑΣ ΝΙΚΗΤΑΣ • ΜΠΑΡΟΥΤΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΜΠΕΛΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΜΠΟΝΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΝΗ ΕΛΕΝΗ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΡΑΒΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΥΛΩΝΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΤΑΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΝΤΙΝΤΙΚΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΞΕΝΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΞΥΓΚΑΚΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ

Οι αξίες μας:

Εκτίμηση και εμπιστοσύνη στον άνθρωπο

Συνέπεια

Τίμιος πρωταθλητισμός

Φειδώ

Σύνεση

Ιερά Οδός 96-104, 104 47 Αθήνα
Τηλ. 210 3499200, Fax: 210 3473404
e-mail: ppaebe@petropoulos.com
www.petropoulos.com