

ΕΤΗΣΙΟΣ ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ 2015



ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΚΑΙ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΣ

Οι αγορές που υπηρετούμε εξελίχθηκαν κατά 10% περίπου καλύτερα από ότι είχαμε υπολογίσει, με αποτέλεσμα να αυξηθούν οι πωλήσεις μας στα €80εκ. περίπου, έναντι του αρχικού προϋπολογισμού των €75εκ. και των €65εκ. του 2014. Εκτιμούμε ότι οι αγορές μας το 2016 θα κινηθούν σε επίπεδα περίπου 5% χαμηλότερα από το 2015.

Το EBITDA του Ομίλου ανήλθε σε €5,3εκ. έναντι €4.0εκ. το 2014, σημειώνοντας αύξηση 32,5%.

Τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν στα €1,2εκ έναντι €1,9εκ το 2014, ενώ τα κέρδη μετά τους φόρους και τα δικαιώματα μειοψηφίας σε €0,6εκ έναντι €1,4εκ.

Τα κέρδη έχουν επιβαρυνθεί εκτάκτως με το ποσό του €1.820.000 από τα οποία το ποσό του €1.156.000 είναι πρόσθετος ΦΠΑ, που επιβλήθηκε τυπολατρικά στην Εταιρία κατόπιν φορολογικού ελέγχου για τις χρήσεις 2008-2012 και το ποσό των €664.000 είναι ζημίες από αναπροσαρμογή των επενδυτικών ακινήτων του Ομίλου.

Ο συνολικός τραπεζικός δανεισμός παρέμεινε σταθερός στα €22,7εκ ενώ ο καθαρός τραπεζικός δανεισμός μειώθηκε κατά 56% και ανήλθε στα €4,1εκ από €9,4εκ. Τα μετρητά και ισοδύναμα αυξήθηκαν κατά 40% από 13,3εκ. το 2014 σε 18,6εκ. στις 31.12.2015.

Τα ίδια κεφάλαια ανήλθαν σε €30,8εκ από €32,1εκ το 2014. Ο δείκτης φερεγγυότητας του Ομίλου στις 31.12.2015 ήταν 60,5% έναντι 55,4% της 31.12.2014.

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας θα προτείνει στη Ετήσια Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων την επιστροφή κεφαλαίου 0,10 ευρώ για τη Χρήση 2015.

ΝΕΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Το 2015 ήταν η πρώτη χρονιά που πραγματοποιήθηκαν αξιοσημείωτες πωλήσεις στη νέα δραστηριότητα των συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρισμού και θερμότητας με κινητήρες Βιοαερίου. Αυτή η αγορά αναμένεται να έχει σημαντική ανάπτυξη στο μέλλον.

Προσδοκούμε ότι κατά το τρέχον και το επόμενο έτος θα υπάρξουν ευκαιρίες απόκτησης νέων εμπορικών σημάτων.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Οι επενδύσεις σε πάγια ανήλθαν σε περίπου €220,000, κυρίως για την απόκτηση της φήμης και πελατείας εξαγορασθείσας δραστηριότητας στον κλάδο των ηλεκτρογεννητριών. Το 2016 έχουν προϋπολογισθεί επενδύσεις €140,000, κυρίως σε οχήματα και πληροφορική.

Για άλλη μια φορά οι υπάλληλοι και οι συνεργάτες του Ομίλου, περιλαμβανομένων των τοπικών αντιπροσώπων, των προμηθευτών και των υπεργολάβων, αξίζουν την ευγνωμοσύνη του Διοικητικού Συμβουλίου για την αφοσίωση τους και τα συγχαρητήρια για τον υπέροχο επαγγελματισμό τους.

Κ. Π. Πετρόπουλος
Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου

Ι. Π. Πετρόπουλος
Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος

ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ Π. ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

Πρόεδρος
Εκτελεστικό Μέλος

ΙΩΑΝΝΗΣ Π. ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
Εκτελεστικό Μέλος

ΓΙΩΡΓΟΣ Α. ΔΑΥΙΔ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Πρόεδρος Επιτροπής Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης

ΝΙΚΟΛΑΟΣ Μ. ΕΜΠΕΟΓΛΟΥ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Πρόεδρος Επιτροπής Υποψηφιοτήτων

ΕΥΣΤΑΘΙΟΣ Ε. ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Πρόεδρος Επιτροπής Ελέγχου

ΙΩΑΝΝΗΣ Ν. ΦΙΛΙΩΤΗΣ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Πρόεδρος Επιτροπής Στελεχών

ΙΩΑΝΝΗΣ Μ. ΚΑΤΣΟΥΡΙΔΗΣ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

ΓΙΩΡΓΟΣ Π. ΔΡΑΚΟΣ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

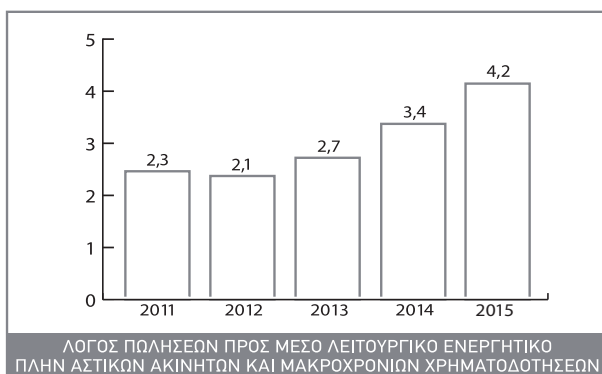
ΣΤΕΦΑΝΟΣ ΜΑΝΟΣ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

ΜΙΧΑΛΗΣ ΜΙΧΑΛΟΥΤΣΟΣ

Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας εκλέχθηκε με απόφαση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων της 18 Απριλίου 2013 με πενταετή θητεία. Το Διοικητικό Συμβούλιο συνέρχεται σε τέσσερις κύριες συνεδριάσεις το χρόνο. Το Δεκέμβριο εγκρίνεται ο προϋπολογισμός και η στρατηγική της Εταιρίας για το επόμενο έτος. Στις συνεδριάσεις του Απριλίου, Ιουλίου και Οκτωβρίου ελέγχεται η πορεία εργασιών και εξετάζονται μακροχρόνια θέματα.



ΟΜΙΛΟΣ ΠΕΤΡΟΣ ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ

ΙΣΤΟΡΙΚΗ ΑΝΑΣΚΟΠΗΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΧΙΛ. ΕΥΡΩ

	2015	2014	2013	2012	2011
Συνολικές Πωλήσεις	80.292	66.558	55.367	50.181	63.731
Τιμολογηθείσες Πωλήσεις	80.198	66.427	55.061	50.072	63.311
Μικτά Κέρδη	14.705	12.659	10.485	9.518	12.922
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(18,3%)	(19,1%)	(19,0%)	(19,0%)	(20,4%)
Έτερα Έσοδα (Έξοδα)	1.011	1.287	1.197	1.411	1.157
Έξοδα Πωλήσεων και Διοικήσεως	(11.355)	(10.826)	(9.431)	(12.297)	(14.633)
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(14,2%)	(16,3%)	(17,1%)	(24,5%)	(23,1%)
Αποσβέσεις	952	896	847	1.533	1.525
Λειτουργικό Κέρδος	4.361	3.120	2.251	(1.368)	(554)
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(5,4%)	(4,7%)	(4,1%)	-	-
Ζημιές από Αναπροσαρμογή Επενδυτικών Ακινήτων	(664)	-	-	(3.375)	-
Λοιποί Φόροι	(1.156)	-	-	-	-
Καθαρά Χρηματο-οικονομικά Έξοδα	(1.308)	(1.231)	(1.520)	(1.617)	(1.267)
Συναλλαγματικές Διαφορές	(15)	1	(22)	(37)	11
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) προ Φόρου Εισοδήματος	1.218	1.890	709	(6.397)	(1.809)
(Ποσοστό των Τιμολογηθεισών Πωλήσεων)	(1,5%)	(2,8%)	(1,3%)	-	-
Φόροι	(627)	(465)	(97)	543	6
Καθαρά Κέρδη / (Ζημιές) μετά τους Φόρους	591	1.425	612	(5.854)	(1.803)

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (την 31 Δεκεμβρίου)

Πάγιο Ενεργητικό και Μακροπρόθεσμες Τοποθετήσεις	29.604	33.075	34.468	36.058	46.662
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	21.292	24.965	25.629	31.514	46.648
Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	18.597	13.312	14.149	8.551	5.747
Σύνολο Ενεργητικού	69.493	71.352	74.246	76.123	93.310
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	29.686	27.287	23.801	26.326	29.516
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	9.014	11.915	19.561	19.101	23.461
Καθαρή Θέση	30.793	32.150	30.884	30.696	40.333

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ

Μέσος Αριθμός Απασχολούμενων	113	116	118	149	172
Συνολικό Κόστος	5.634	5.299	4.707	6.257	7.849
Αποζημιώσεις Αποχωρήσεων	331	147	165	686	801
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης	5.303	5.152	4.496	5.513	7.048
Πληρωμές σε Ασφαλιστικά Ταμεία (Εργοδοτ. Εισφορές)	957	1.004	924	1.034	1.335

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ

Φερεγγυότητα 31/12/15*	60,5%	55,4%	51%	45%	46%
Δείκτης Ρευστότητας	0,7	0,9	1,1	1,2	1,6
Καθαρό Κόστος Απασχόλησης ανά Απασχολούμενο	46,9	44,4	38,1	37,0	40,9
Πωλήσεις ανά Απασχολούμενο	710	574	469	337	370
Σταθμισμένος Αριθμός Μετοχών	6.992.898	6.924.574	6.999.341	6.999.341	6.999.341
Κέρδη / (Ζημιές) ανά Μετοχή €	0,08	0,21	0,09	(0,83)	(0,26)
Επιστροφή Κεφαλαίου ανα Μετοχή €	0,10	0,10	-	-	-

* Καθαρή θέση προς Σύνολο Ενεργητικού μείον Διαθέσιμα & Ισοδύναμα

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΦΟΡΤΗΓΩΝ & ΛΕΩΦΟΡΕΙΩΝ

Η συνολική αγορά των καινούριων φορτηγών αυξήθηκε σε σχέση με το 2014, αλλά παρέμεινε βέβαια σε πολύ χαμηλό επίπεδο.

Οι ταξινομήσεις φορτηγών άνω των 16 τόνων ήταν μόλις 220 τεμάχια. Το μερίδιο αγοράς της Scania διατηρήθηκε στο 13,6%, μολονότι στην συνολική αγορά περιλαμβάνονται 55 χωματοουργικά (τετραξονικά), και 80 απορριμματοφόρα, δύο τομείς που η Scania είναι εκτός αγοράς λόγω υψηλού κόστους που απορρύνει από τις μεγαλύτερες τεχνικές δυνατότητες των φορτηγών SCANIA.

Παρόλο το μικρό μέγεθος της ελληνικής αγοράς η Επιχειρηματική Μονάδα κατάφερε να παρουσιάσει θετικό Οικονομικό Κέρδος. Τα φορτηγά μεγάλων αποστάσεων της Scania διατηρούν ηγετική θέση στην ελληνική αγορά με ποσοστό πάνω από 32%.

Η συνολική αγορά των τουριστικών και υπεραστικών λεωφορείων παρέμεινε σε χαμηλά επίπεδα καθώς μόλις 22 λεωφορεία των 50 θέσεων ταξινομήθηκαν μέσα στο έτος, αλλά το τμήμα κατάφερε να παραδώσει 8 Scania Touring λεωφορεία, ιδανικά για υπεραστικές διαδρομές επιτυγχάνοντας μερίδιο αγοράς 36%.

Περαιτέρω κάμψη σημείωσε και η αγορά των μικρών λεωφορείων έως 30 θέσεις με τις πωλήσεις των Isuzu Polis να ακολουθούν την πτωτική πορεία της αγοράς. Μέσα στο 2015 παρουσιάστηκε το νέο Isuzu Visigo, λεωφορείο 9,5 μέτρων, με 40 θέσεις, κατάλληλο για τουριστικά γραφεία.

Η Scania είναι ηγέτιδα διεθνώς στην τεχνολογία εξοικονόμησης καυσίμων και χαμηλής εκπομπής καυσαερίων. Θέτει αυστηρότατες προδιαγραφές περιβαλλοντικής διαχείρισης σε όλα τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία της παγκοσμίως και στην Ελλάδα.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, υπερκατασκευές και τεχνική υποστήριξη:
Φορτηγών και λεωφορείων Scania, λεωφορείων Isuzu,
μηχανημάτων ορυχείων Getman, αυτομάτων κιβωτίων
ταχυτήτων Allison και ρυμουλκούμενων Kögel.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αυτοκινητιστές και εταιρίες διεθνών και εθνικών μεταφορών,
τουριστικές επιχειρήσεις, Δημόσιο, οργανισμοί κοινής
ωφέλειας, οργανισμοί τοπικής αυτοδιοίκησης, ιδιώτες,
κατασκευαστές έργων πολιτικού μηχανικού, υπεργολάβοι,
μεταλλεία και ορυχεία.

Ημιφορτηγά

Η αγορά των ημιφορτηγών σημείωσε άνοδο 33% σε σχέση με το 2014, μολονότι η αγορά το 2015 είναι μόνο το 14% αυτής που υπήρχε το 2007.

Το μερίδιο αγοράς της Isuzu, παρά τις μεγάλες πιέσεις του ανταγωνισμού στις τιμές, αυξήθηκε κατά μια περίπου ποσοστιαία μονάδα και έφτασε το 10,8% της αγοράς. Η πλήρης γκάμα μοντέλων (μονοκάμπινα, μιάμιση καμπίνα και 4-πορτα) μας επιτρέπει να προγραμματίζουμε περαιτέρω αύξηση του μεριδίου το 2016.

Στη Βουλγαρία η αγορά παραμένει σε βρεφικό στάδιο οπότε και η θέση της Isuzu εξαρτάται πλήρως από τις εταιρικές πωλήσεις.

Η Επιχειρηματική Μονάδα βασίζει τις προωθητικές ενέργειές της κατά κύριο λόγο στα ηλεκτρονικά μέσα και στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης ενώ θα συνεχίσει την οργάνωση καραβανιών προβάλλοντας την αξιοπιστία, την ασφάλεια αλλά και τη χαμηλή κατανάλωση του ISUZU D-MAX.

Φορτηγά

Η συρρίκνωση της αγοράς των ελαφρών φορτηγών 3.5 έως 8 τόνων μικτό φορτίο συνεχίστηκε και το 2015 με επιπλέον μείωση της τάξης του 30%. Τα φορτηγά της ISUZU N-Series Euro 6 αποτελούν την πλέον ολοκληρωμένη πρόταση σε αυτή την αγορά λόγω του μικρού απόβαρου και συνεπώς μεγάλου ωφέλιμου φορτίου, της ήδη αποδεδειγμένης αξιοπιστίας και της χαμηλής κατανάλωσης καυσίμου που επιτυγχάνεται λόγω της πρωτοπορίας της ISUZU στους κινητήρες Ντίζελ.

Η Επιχειρηματική Μονάδα Isuzu το 2016 αναμένει μικρή αύξηση των πωλήσεων της σε αυτή της αγοράς.

Η αγορά στη Βουλγαρία δεν παρουσιάζει σημάδια βελτίωσης, με αποτέλεσμα τις χαμηλές πωλήσεις στην κατηγορία αυτή.

Η Isuzu προηγείται διεθνώς στην τεχνολογία εξοικονόμησης καυσίμου και εκπομπής καυσαερίων στους πετρελαιοκινητήρες.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη ημιφορτηγών (pickup) και ελαφρών φορτηγών Isuzu στην Ελλάδα και στην Βουλγαρία.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, επαγγελματίες, εταιρίες διανομών, κατασκευαστικές εταιρίες, Δημόσιοι Οργανισμοί.

ΔΙΚΤΥΟ

Το επίσημο δίκτυο αριθμεί 44 διανομείς, 47 επισκευαστές με 53 σημεία πώλησης σε όλη την Ελλάδα.



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ **JAGUAR LAND ROVER**

JAGUAR
LAND ROVER

Η αγορά του 2015 των πολυτελών αυτοκινήτων παρέμεινε στα ίδια περίπου επίπεδα με το 2014. Οι πωλήσεις των οχημάτων Jaguar Land Rover στην ελληνική αγορά αυξήθηκαν, κατά 11,5% λόγω κυρίως στην νέα Jaguar XE και στα υβριδικά μοντέλα της Land Rover.

Κύριος στόχος της Επιχειρηματικής Μονάδας το 2015 ήταν η βελτίωση της θέσης της Jaguar Land Rover στην ελληνική αγορά, ενώ η αύξηση των πωλήσεων βοήθησε την Επιχειρηματική Μονάδα JLR στην αύξηση του τζίρου της και της κερδοφορίας της.

Τα ανανεωμένα Range Rover Evoque, σε συνδυασμό με τις Hybrid εκδόσεις των Range Rover Sport & Range Rover, καθώς και τις νέες Jaguar XE & XF, έδωσαν την απαραίτητη εμπορική ώθηση στις δύο μάρκες κατά την διάρκεια του 2015 παρά το αντίξοο οικονομικό κλίμα.

Για το 2016, η Επιχειρηματική Μονάδα περιμένει αύξηση πωλήσεων καθώς τα νέα Land Rover Discovery 5, Range Rover Evoque Convertible καθώς και το νέο SUV της Jaguar, η F-Pace, θα συμβάλουν καθοριστικά προς αυτή την κατεύθυνση.

Η ικανότητα των οχημάτων Land Rover & Range Rover να διασχίζουν ακόμα και τα πιο δυσπρόσιτα εδάφη, είναι ζωτική για τις ομάδες διατήρησης και προστασίας του φυσικού περιβάλλοντος σε ολόκληρο τον κόσμο. Παράλληλα, η δέσμευση της Land Rover μέσω του προγράμματος Fragile Earth αποτελεί μια παγκόσμια υπόσχεση που αποσκοπεί στο να διασφαλίσει ότι οι ενέργειές μας έχουν τις ελάχιστες δυνατές επιπτώσεις στο περιβάλλον.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή αυτοκινήτων Jaguar, Land Rover & Range Rover και ανταλλακτικών Jaguar, Land Rover, Range Rover & MG.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Εξουσιοδοτημένο δίκτυο συνεργατών πωλήσεων και τεχνικής υποστήριξης αυτοκινήτων Jaguar, Land Rover & Range Rover, ιδιώτες και εταιρίες ενοικίασεως αυτοκινήτων.

ΔΙΚΤΥΟ

Το επίσημο δίκτυο αποτελείται από 9 εξουσιοδοτημένους επισκευαστές και 1 σημείο πώλησης.



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ PETROGEN

Οι πωλήσεις των ηλεκτροπαραγωγών ζευγών καθώς και η κερδοφορία της Επιχειρηματικής Μονάδας βελτιώθηκαν σημαντικά μέσα στο 2015. Βασικός πυλώνας της βελτίωσης αυτής αποτέλεσε η αύξηση των πωλήσεων Η/Ζ σε ξενοδοχειακές μονάδες τόσο σε νεοαναγειρόμενες όσο και σε ανακαινίσεις παλιών μονάδων. Οι παραγγελίες Η/Ζ εντός του 2015 για τον ξενοδοχειακό κλάδο ξεπέρασαν το ένα εκατομμύριο σε αξία και αφορούσαν περισσότερα από 35 ξενοδοχεία.

Εντός του 2015 παραδόθηκαν – μεταξύ άλλων – δύο Η/Ζ ισχύος 1650 KVA στην εταιρεία Med Nautilus για data center, ένα Η/Ζ ισχύος 1425 KVA στο έργο της σήραγγας Μαύρα Λιθάρια & Ακράτας, ένα Η/Ζ ισχύος 1400 KVA στο ξενοδοχείο Ακτή Ζεύς στο Ηράκλειο Κρήτης, ένα Η/Ζ ισχύος 1100 KVA στο ξενοδοχείο Imperial στη Ρόδο καθώς και ένα Η/Ζ ισχύος 1100 KVA στο εργοστάσιο της ΕΛΒΑΛ στα Οινόφυτα.

Κατά την διάρκεια του 2015, προχώρησε η συμφωνία με την εταιρεία Sunlight προκειμένου η δεύτερη να μεταβιβάσει εξολοκλήρου την δραστηριότητα των ηλεκτροπαραγωγών ζευγών στην Εταιρεία.

Η Επιχειρηματική Μονάδα διαθέτει οργανωμένο δίκτυο εξουσιοδοτημένων συνεργατών τεχνικής υποστήριξης για ηλεκτροπαραγωγή ζεύγη και UPS σε όλη την Ελλάδα και φροντίζει συστηματικά για την άρτια τεχνική τους κατάρτιση μέσω εκπαιδευτικών σεμιναρίων καθ' όλη την διάρκεια του έτους με αποτέλεσμα την άριστη εξυπηρέτηση των πελατών. Η άρτια υποστήριξη σε οποιαδήποτε σημείο της επικράτειας αλλά και εκτός αυτής αποτελεί το συγκριτικό πλεονέκτημα της μονάδας Petrogen καθώς και εγγύηση της μελλοντικής κερδοφορίας της.

Η Μονάδα δραστηριοποιείται επίσης στην διάθεση και υποστήριξη των βιομηχανικών συσσωρευτών GNB-Exide Technologies καθώς και σε συστήματα αδιάλειπτης ισχύος (UPS) και σταθεροποιητές τάσης.

Για το 2016 υπάρχει συγκρατημένη αισιοδοξία για αύξηση της αγοράς των Η/Ζ λόγω της αναμενόμενης επανεκκίνησης των μεγάλων οδικών έργων όπως και της συνέχισης των επενδύσεων στον κλάδο του τουρισμού.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Παραγωγή, εμπορία και τεχνική υποστήριξη ηλεκτροπαραγωγών ζευγών Petrogen από 2 έως 2.200 KVA, βιομηχανικών μπαταριών Exide και συστημάτων αδιάλειπτης ισχύος (UPS).

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, τεχνικές εταιρίες, εμπόριο, τράπεζες, τηλεπικοινωνίες, ναυτιλία, ξενοδοχεία, νοσοκομεία, Ένοπλες Δυνάμεις, ιδιώτες, Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 30 εξουσιοδοτημένων συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

PETROGEN
F.G. WILSON
KOHLER
GNB-EXIDE

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΚΙΝΗΤΗΡΩΝ ΚΑΙ ΣΚΑΦΩΝ

PERKINS
LOMBARDINI
SCANIA
ISUZU
B&S
EVINRUDE
TOHATSU
CAN-AM
SEA-DOO
SPYDER
ZODIAC
BOMBARD
AVON

Εξωλέμβιοι Κινητήρες

Το 2015 ήταν μια χρονιά βελτίωσης για τον κλάδο της θαλάσσιας αναψυχής καθώς η αγορά των εξωλέμβιων κινητήρων αυξήθηκε από 2,800 τεμάχια το 2014 σε 3,300 το 2015.

Η Επιχειρηματική Μονάδα κατόρθωσε να έχει θετική κερδοφορία και να αυξήσει σημαντικά το μερίδιο αγοράς των κινητήρων Tohatsu κατακτώντας την τρίτη θέση στην Ελληνική αγορά.

Οι κινητήρες Tohatsu έχουν πλήρη γκάμα τετράχρονων κινητήρων από 2.5hp έως και 50hp καθώς και τελευταίας τεχνολογίας δίχρονους κινητήρες άμεσου ψεκασμού TLDI από 30hp έως και 115hp. Το 2016 αναμένεται βελτίωση της αγοράς εξωλέμβιων κινητήρων και σταθεροποίηση του υψηλού μεριδίου αγοράς που κατέχει η Μονάδα.

Επίσης η Μονάδα διαθέτει στην Ελληνική αγορά τους εξωλέμβιους κινητήρες Evinrude E-TEC (από 25hp έως 300hp) με κύρια χαρακτηριστικά το μικρό βάρος, την μεγάλη ροπή, την αξιοπιστία, την χαμηλή εκπομπή ρύπων καθώς και την ευκολία στη χρήση. Οι νέοι κινητήρες G2 από 200hp έως 300hp, πρωτοποριακοί τόσο σχεδιαστικά όσο και τεχνολογικά εντυπωσίασαν με τις επιδόσεις τους και θα συμβάλλουν το 2016 στην αύξηση των πωλήσεων.

Σκάφη

Το 2015 η Zodiac αντιμετώπισε προβλήματα παραδόσεων εξαιτίας οικονομικών προβλημάτων του κατασκευαστή. Μετά την επιτυχημένη εξαγορά της αναμένουμε για το 2016 ανανέωση της γκάμας των προϊόντων καθώς και σημαντική βελτίωση στον χρόνο παράδοσης.

Προσωπικά Υδροσκάφη (PWC)

Οι πωλήσεις των προσωπικών υδροσκαφών το 2015 κινήθηκαν στα επίπεδα του 2014. Για το 2016 περιμένουμε αύξηση των πωλήσεων εξαιτίας των νέων μοντέλων της BRP (RXT/RXP και GTX) στα 300hp.

Οχήματα BRP (ATV-SSV-SPYDER)

Τα οχήματα της BRP (Can-am, Commander, Maverick και Spyder) παρουσίασαν αύξηση πωλήσεων το 2015 εξαιτίας των ανταγωνιστικών τιμών και των τεχνολογικών πλεονεκτημάτων. Το 2016 αναμένεται να ακολουθηθεί η ίδια πορεία.

Βενζινοκίνητοι και Diesel Κινητήρες

Οι πωλήσεις των βιομηχανικών κινητήρων παρουσίασαν σημαντική αύξηση το 2015 ενώ οι ναυτικοί κινητήρες diesel παρουσίασαν σταθερότητα.

Οι κινητήρες E-TEC είναι ηγέτες στην εξοικονόμηση καυσίμου και στη χαμηλή εκπομπή καυσαερίων.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές και τεχνική υποστήριξη: εξωλέμβιων κινητήρων Evinrude και Tohatsu, προσωπικών υδροσκαφών SeaDoo, οχημάτων παντός εδάφους Can-Am, μοτοσικλετών Spyder, φουσκωτών και πλαστικών σκαφών Zodiac, Avon και Bombard, ναυτικών και βιομηχανικών συγκροτημάτων κινήσεως, ναυτικών ηλεκτροπαραγωγών ζευγών και κινητήρων εσωτερικής καύσεως.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Καταναλωτικό κοινό, ναυπηγεία, εισαγωγείς μηχανοκίνητων σκαφών, αλιείς, ιχθυοτροφεία, ιδιοκτήτες σκαφών αναψυχής, κατασκευαστές και έμποροι μηχανημάτων, αγρότες και Δημόσιο.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 100 συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΑΓΡΟΤΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

Παρόλο την γενική πτώση της αγοράς των γεωργικών μηχανημάτων κατά 17% το 2015, η Επιχειρηματική Μονάδα των αγροτικών μηχανημάτων κατάφερε να αυξήσει το μερίδιό της, και να βελτιώσει σημαντικά το Οικονομικό της κέρδος.

Τα τρακτέρ McCormick & Landini διατίθενται σε πλήρη γκάμα, καλύπτοντας εύρος ιπποδυνάμεων από 40hp έως 220hp για διαφορετικούς τύπους καλλιεργειών.

Το 2015 η γκάμα προϊόντων και των δύο εταιρειών εμπλουτίστηκαν με καινούργια μοντέλα:

- Για την McCormick παρουσιάστηκαν οι νέες σειρές X7.4 & X7.6 και X.4, X.5, X6, X6 LWB και εμπλουτίστηκε η σειρά X7 με μοντέλο που διαθέτει κιβώτιο ταχυτήτων συνεχούς μεταβαλλόμενης σχέσης.
- Για την Landini παρουσιάστηκαν οι νέες σειρές 4-5H-6C-6L και εμπλουτίστηκαν οι σειρές 6-7 με σασμάν συνεχώς μεταβαλλόμενης σχέσης.

Η McCormick & η Landini ανανέωσαν αισθητικά την αναγνωρισμένη σειρά δενδροκομικών F & REX αντίστοιχα διατηρώντας αναλλοίωτα τα τεχνικά χαρακτηριστικά που κατέστησαν τις σειρές επιτυχημένες.

Και οι δύο φίρμες εφοδιάζουν τα μοντέλα τους με νέους κινητήρες τεχνολογίας Euro 4 με ψεκασμό Common Rail. Τα νέα αυτά μοντέλα είναι υψηλής τεχνολογίας από 85 έως 170hp.

Για το 2016-2017 η McCormick θα παρουσιάσει την μεγάλη σειρά X8 με ιπποδυνάμεις από 250hp έως 320hp ενώ θα ανανεωθεί η σειρά των μικρών τρακτέρ McCormick & Landini GM & MISTRAL με τις σειρές X2 & 2 καλύπτοντας ιπποδυνάμεις 45hp έως 55hp.

Οι παραπάνω σειρές περιλαμβάνουν γεωργικούς ελκυστήρες προηγμένης τεχνολογίας που σε συνδυασμό με την εκπροσώπηση των μηχανημάτων χορτοδεσίας Gallignani και παρελκόμενων Celli μπορούν να καλύψουν όλες τις ανάγκες των αγροτών και των κτηνοτρόφων.

Για το 2016 προβλέπεται μείωση της αγοράς, λόγω καθυστέρησης των νέων προγραμμάτων βελτίωσης. Παρά την μείωση της αγοράς η μονάδα στοχεύει σε βελτιωμένα αποτελέσματα.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και τεχνική υποστήριξη: Αγροτικών ελκυστήρων McCormick & Landini, χορτοδετικών πρεσών Gallignani και παρελκόμενων Celli.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Αγρότες, αγροτικές και κτηνοτροφικές επιχειρήσεις, οργανισμοί κοινής ωφέλειας, Δήμοι και Κοινότητες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 85 εξουσιοδοτημένων συνεργατών λειτουργεί σε όλη την Ελλάδα.

LANDINI
McCORMICK
GALLIGNANI
CELLI



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ

Και το 2015 μειώθηκαν περαιτέρω οι επενδύσεις στις αγορές που δραστηριοποιείται η Επιχειρηματική Μονάδα.

Η αγορά των συστημάτων πεπιεσμένου αέρα για την βιομηχανία μειώθηκε επίσης σε σχέση με το 2014. Η Επιχειρηματική Μονάδα κατόρθωσε να αυξήσει τις πωλήσεις της σε αξία και τεμάχια καθώς επίσης και το Οικονομικό της Κέρδος.

Το 2016 η Επιχειρηματική Μονάδα θα συνεχίσει να εστιάζει στην ελληνική αγορά για την βελτίωση του μεριδίου της, αξιοποιώντας τις ολοκληρωμένες λύσεις συστημάτων πεπιεσμένου αέρα της Ingersoll-Rand.

Ο κλάδος των συστημάτων συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας, επηρεάστηκε από το οικονομικό περιβάλλον το δεύτερο εξάμηνο του 2015 με αποτέλεσμα την καθυστέρηση στην ολοκλήρωση εγκεκριμένων επενδύσεων, οι οποίες θα υλοποιηθούν το πρώτο τρίμηνο του 2016.

Οι πρώτες μονάδες συμπαραγωγής κατασκευής 2G εγκαταστάθηκαν το 2015. Στην πόλη των Χανίων, στο κέντρο επεξεργασίας λυμάτων μία μονάδα AGENITOR 306 ισχύος 250 KWe, και στην Πτολεμαΐδα σε μονάδα παραγωγής βιοαερίου από κτηνοτροφικά απόβλητα μία μονάδα Avus 500 Plus με ισχύ 550 KWe.

Εφόσον δεν υπάρξουν αλλαγές στο κανονιστικό πλαίσιο λειτουργίας της συγκεκριμένης αγοράς, το 2016 αναμένεται ενίσχυση της θέσης της Μονάδας στην συγκεκριμένη δραστηριότητα.

Οι αεροσυμπιεστές Nirvana της Ingersoll-Rand κατέχουν ηγετική θέση στην εξοικονόμηση ενέργειας. Η 2G Energy AG είναι από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές στον κόσμο συστημάτων συμπαραγωγής (CHP) για την αποκεντρωμένη παραγωγή ενέργειας μέσω της συνδυασμένης παραγωγής θερμότητας και ηλεκτρικής ενέργειας με συνολικό βαθμό απόδοσης μεταξύ 85% και 92%.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, διασκευές, σχεδίαση-συναρμολόγηση και τεχνική υποστήριξη: Αεροσυμπιεστών και αεροεργαλείων Ingersoll-Rand, συστημάτων ξήρανσης πεπιεσμένου αέρα Puregas και συστήματα συμπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας 2G.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Βιομηχανία, εμπόριο, ναυτιλία, ναυπηγεία και τηλεπικοινωνίες.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΛΙΠΑΝΤΙΚΩΝ

Παρόλη τη συνεχιζόμενη πτώση της αγοράς λιπαντικών κατά 1,5% σε σχέση με το 2014, η Επιχειρηματική Μονάδα, κατάφερε να αυξήσει τις πωλήσεις της κατά 7% αυξάνοντας το μερίδιο αγοράς, ενώ παράλληλα βελτίωσε και το Οικονομικό της Κέρδος.

Τα λιπαντικά Shell αποτελούν μια εξαιρετική επιλογή για τις ανάγκες λίπανσης, προσφέροντας μια πλήρη σειρά προϊόντων, διαθέτοντας συνθετικά προϊόντα τελευταίας τεχνολογίας, ορυκτέλαια και γράσα. Κάθε οικογένεια προϊόντων, έχει σχεδιαστεί, δοκιμαστεί και ελεγχθεί ώστε να καλύπτει όλες τις απαιτήσεις λίπανσης και να υπερκαλύπτει και τις υψηλότερες προδιαγραφές των κατασκευαστών.

Η Επιχειρηματική μονάδα στοχεύει στο σύνολο της αγοράς λιπαντικών, σε όλους τους τομείς της αγοράς:

Για τον οδηγό, για τον οποίο είναι ο Νο1 προμηθευτής λιπαντικών παγκοσμίως, προσφέροντας τόσο στον επαγγελματία αλλά και στον οδηγό ΙΧ, λιπαντικά προηγμένης τεχνολογίας για σύγχρονους κινητήρες εξασφαλίζοντας βέλτιστες συνθήκες λίπανσης, προστατεύοντας τον κινητήρα και μειώνοντας το κόστος συντήρησης. Από το 2015 δε, ξεκίνησε με απόλυτη επιτυχία ο εφοδιασμός της BMW Hellas με λιπαντικά BMW & Mini, παραγωγής Shell, εφαρμόζοντας την αντίστοιχη διεθνή συμφωνία στην Ελλάδα και Κύπρο.

Για όλους τους κλάδους της βιομηχανίας και για όποιο εξειδικευμένο εξοπλισμό, τα λιπαντικά και οι υπηρεσίες της Shell, έχουν σχεδιαστεί για να προσθέτουν αξία στη λειτουργία της βιομηχανικής μονάδας, προφέροντας σημαντική εξοικονόμηση κόστους, βοηθώντας την μεγιστοποίηση της αποδοτικότητας του εξοπλισμού, παρατείνοντας τη ζωή του και μειώνοντας τις διακοπές λειτουργίας για συντήρηση.

Τα λιπαντικά Shell προσφέρουν τεχνολογία αιχμής για τις ανάγκες της ναυτιλίας, για πάνω από έναν αιώνα, αναπτύσσοντας προϊόντα, εφαρμογές αλλά και υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης, ανάλογα με τις αντίστοιχα μεταβαλλόμενες ανάγκες της ναυτιλίας.

Η Επιχειρηματική Μονάδα, σε στενή συνεργασία με τη Shell, πέρα από τη πώληση λιπαντικών προσφέρει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες για την τεχνική υποστήριξη, με αναλύσεις λιπαντικών, οδηγούς λίπανσης, αντιστοιχίσεις προϊόντων κλπ. καθώς και τον εφοδιασμό πελατών διεθνούς ναυτιλίας, σε όλους τους λιμένες της χώρας και με τη δυνατότητα εφοδιασμού στο Πειραιά.

Στόχος της Μονάδας το 2016 είναι η περαιτέρω ενίσχυση του μεριδίου αγοράς, καθώς και η βελτίωση του Οικονομικού της Κέρδους.

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία, και διανομή: λιπαντικών Shell στην Ελλάδα και την Κύπρο.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Εξουσιοδοτημένα συνεργεία, αντιπροσωπείες εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, βιομηχανία, κατασκευαστικός τομέας, λατομεία, κλάδος τσιμέντου, μεταλλικές κατασκευές, Δημόσιο, ναυτιλία, αεροπορία, παραγωγή ενέργειας και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 40 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και Κύπρο.

SHELL
LUBRICANTS



ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΜΟΝΑΔΑ ΜΠΑΤΑΡΙΩΝ

Η συνολική αγορά των μπαταριών οχημάτων και σκαφών παρέμεινε σταθερή το 2015. Οι πωλήσεις της Επιχειρηματικής Μονάδας αυξήθηκαν κατά 17% σε σχέση με το 2014 ενώ παράλληλα αυξήθηκε σημαντικά και το Οικονομικό της Κέρδος.

Η Επιχειρηματική μονάδα συνεργάζεται με δύο από τους μεγαλύτερους οίκους παραγωγής συσσωρευτών:

- Την Exide που είναι ηγέτιδα παραγωγός μπαταριών οχημάτων και ναυτιλίας, με πλήρη σειρά προϊόντων υψηλής ποιότητας, που καλύπτουν κάθε ανάγκη παροχής ηλεκτρικής ενέργειας. Από το 2015 η Exide παράγει και διανέμει παγκοσμίως τις νέες σειρές μπαταριών Start Stop και Premium με νέα τεχνολογία ενίσχυσης φόρτισης, carbon boost, καλύπτοντας και τις πλέον αυξημένες ανάγκες των σύγχρονων οχημάτων.
- Την Hankook με εγγυημένη την υψηλή ποιότητα του γνωστού Κορεάτικου οίκου, και τη βέλτιστη σχέση τιμής /ποιότητας.

Με επιτυχία συνεχίζονται και οι εξαγωγές μπαταριών σε Κύπρο, FYROM και Αλβανία, όπου τα μερίδια αγοράς αυξάνονται σταθερά ενώ εξετάζεται και η επέκταση σε άλλες αγορές.

Στόχος της Μονάδας το 2016 είναι ενίσχυση του μεριδίου αγοράς των μπαταριών στην ελληνική αγορά αλλά και στις αγορές του εξωτερικού καθώς και η περαιτέρω αύξηση του Οικονομικού Κέρδους.

Η Εταιρία συμμετέχει ενεργά σε φορέα Συστήματος Εναλλακτικής Διαχείρισης Συσσωρευτών (COMBATT A.E).

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Εμπορία και διανομή μπαταριών EXIDE & HANKOOK.

ΠΕΛΑΤΕΣ

Μεταπωλητές μπαταριών - λιπαντικών – ανταλλακτικών, κέντρα μπαταρίας, ηλεκτρολόγοι, αντιπροσωπείες εισαγωγείς αυτοκινητοβιομηχανίας, βιομηχανία, εξουσιοδοτημένα συνεργεία, κατασκευαστικός τομέας, ναυτιλία και ιδιώτες.

ΔΙΚΤΥΟ

Δίκτυο 30 επιλεγμένων συνεργατών σε όλη την Ελλάδα, FYROM, Αλβανία και Κύπρο.

ΣΥΝΟΠΤΙΚΑ ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ (€000)

	2015	2014
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Αποθέματα	6.111	8.301
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	13.233	14.824
Λοιπές Απαιτήσεις	1.949	1.840
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	18.597	13.312
ΣΥΝΟΛΟ	39.890	38.277
ΜΗ ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝΤΑ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ		
Άυλα Περιουσιακά Στοιχεία	1.853	2.091
Ενσώματα Πάγια	16.069	17.761
Επενδύσεις σε Ακίνητα	8.840	9.504
Πελάτες και Λοιπές Εμπορικές Απαιτήσεις	1.201	1.882
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Απαιτήσεις	1.640	1.837
ΣΥΝΟΛΟ	29.603	33.075
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	69.493	71.352
ΠΑΘΗΤΙΚΟ		
ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Βραχυπρόθεσμα Δάνεια	15.920	12.881
Προμηθευτές και Λοιπές Υποχρεώσεις	8.307	9.914
Τρέχων Φόρος Εισοδήματος	36	0
Προκαταβολές Πελατών	1.975	2.393
Δημόσιο και Ασφαλιστικοί Οργανισμοί	1.296	645
Πιστωτές Διάφοροι	1.862	1.171
Λοιπές Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	290	283
ΣΥΝΟΛΟ	29.686	27.287
ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ		
Μακροπρόθεσμα Δάνεια	6.800	9.800
Υποχρεώσεις Παροχών Αποχώρησης Προσωπικού	781	784
Λοιπές Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	785	744
Προβλέψεις	369	430
Αναβαλλόμενος φόρος	279	157
ΣΥΝΟΛΟ	9.014	11.915
Μετοχικό Κεφάλαιο	6.575	6.575
Αποθεματικά	9.836	11.799
Κέρδη εις Νέον	14.382	13.776
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ ΜΕΤΟΧΩΝ ΕΤΑΙΡΙΑΣ	30.793	32.150
Δικαιώματα Μειοψηφίας	0	0
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ	30.793	32.150
ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	69.493	71.352

ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ (€000)

	2015	2014
ΣΥΝΟΛΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	80.292	66.558
ΤΙΜΟΛΟΓΗΘΕΙΣΕΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ	80.198	66.427
Μείον: Κόστος Πωληθέντων	(65.493)	(53.768)
Μικτά Αποτελέσματα (Κέρδη)	14.705	12.659
Πλέον: Άλλα Έσοδα	1.744	1.640
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΑΛΛΩΝ ΕΣΟΔΩΝ	16.449	14.299
Μείον: Έξοδα Διοικητικής Λειτουργίας	(2.807)	(2.992)
Έξοδα Λειτουργίας Διαθέσεως	(8.548)	(7.834)
Άλλα Έξοδα	(748)	(352)
ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ	(12.103)	(11.178)
Ζημίες από Αναπροσαρμογή Αξίας Επενδυτικών Ακινήτων	(664)	0
Λοιποί φόροι	(1.156)	0
ΜΕΡΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ	2.526	3.121
Πλέον: Χρηματοοικονομικά Έσοδα	157	313
Μείον: Χρηματοοικονομικά Έξοδα	(1.465)	(1.544)
ΚΑΘΑΡΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΕΞΟΔΑ	(1.308)	(1.231)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ	1.218	1.890
Μείον: Φόρος Εισοδήματος	(627)	(465)
ΚΑΘΑΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΕΩΣ ΜΕΤΑ ΤΟΥΣ ΦΟΡΟΥΣ	591	1.425
Αποσβέσεις που περιλαμβάνονται στα Έξοδα	953	896
Κατανέμονται σε:		
Μετόχους Εταιρίας	591	1.425
Μετόχους Μειοψηφίας	0	0
Κέρδη / (Ζημίες) ανά Μετοχή μετά από Φόρους	0,08	0,21

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ

1. Στις ενοποιημένες καταστάσεις περιελήφθησαν οι παρακάτω επιχειρήσεις: ΛΥΠΑ ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΕΒΕ, ΣΕΜΚΑ ΕΠΕ, ΑΕΓΕΜ ΑΕ, με έδρα την Αθήνα και ποσοστό συμμετοχής 100% και PETRO-MOTOR BULGARIA EOOD με έδρα την Σόφια και ποσοστό συμμετοχής 100%.

2. Το απασχολούμενο προσωπικό στο τέλος της τρέχουσας χρήσης ήταν 111.

ΕΚΘΕΣΗ ΕΛΕΓΧΟΥ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΥ ΟΡΚΩΤΟΥ ΕΛΕΓΚΤΗ ΛΟΓΙΣΤΗ

Τύπος έκθεσης ελέγχου ελεγκτών: με σύμφωνη γνώμη.

ΑΒΡΑΜΙΔΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΑΔΑΜΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΙΑΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΟΔΩΡΟΣ • ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ ΕΛΙΝΑ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΗΛΙΑΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΑΡΓΥΡΑΤΟΥ ΕΥΘΥΜΙΑ • ΑΡΓΥΡΗΣ ΑΛΕΚΟΣ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΒΑΙΤΣΗΣ ΣΤΕΦΑΝΟΣ • ΒΕΛΟΥΔΟΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΒΡΥΩΝΗ ΜΑΓΔΑΛΗΝΗ • ΓΑΒΡΙΗΛ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΝΗ-ΜΑΡΙΑ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΔΑΛΚΙΤΖΗΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΗΜΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΔΗΜΟΜΕΛΕΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΔΗΜΟΥ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΛΥΝΑΣ ΜΑΝΩΛΗΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΟΡΑΚΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΖΑΜΠΕΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΖΕΠΠΟΣ ΧΡΟΝΗΣ • ΖΩΓΛΟΠΙΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΙΔΗΣ ΗΛΙΑΣ • ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΙΩΑΚΕΙΜΙΔΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΚΑΛΑΒΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΚΑΛΟΓΕΡΑΚΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΑΠΟΥΚΙΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΑΡΑΜΟΥΤΖΑΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΥ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΚΟΡΕΤΣΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΡΔΑ ΖΕΤΑ • ΚΟΥΚΟΥΛΑΚΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΟΥΨΙΔΑ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΣ ΑΣΗΜΑΚΗΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΛΟΥΛΟΥΔΑΚΗΣ ΘΕΟΔΩΡΟΣ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΙ ΜΠΑΡΟΥΤΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΜΠΕΛΛ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΣΤΑ ΔΙΟΝΥΣΙΟΣ • ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΑ ΠΛΑΚΑΚΗΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΠΟΘΗΤΟΣ ΡΟΥΣΣΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΡΟΥΣΣΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΣΤΡΑΤΑΚΗ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ • ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΩΛΙΑ ΑΙΜ ΕΙΡΗΝΗ • ΧΡΥΣΑΝΘΟΠΟΥΛΟΣ ΑΘ

Οι αξίες μας:

Εκτίμηση και εμπιστοσύνη
στον άνθρωπο

Συνέπεια

Τίμιος πρωταθλητισμός

Φειδώ

Σύνεση

ΑΘΑΝΑΣΟΠΟΥΛΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΑΝ ΙΩΑΝΝΑ • ΑΡΓΥΡΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΓΕΔΕΩΝ ΜΕΛΠΟΜΕΙ ΜΑΡΙΑ • ΔΑΡΔΑΝΟΣ ΓΚΙΚΑΣ • ΔΡΑΝΔΑΚΗ ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ • ΖΑΓΚ ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ • ΙΩ ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΑΠΟΥ ΣΠΥΡΙΔΩΝ • ΚΙΟΥΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΚΟΒΑΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΜΑΡΙΑ • ΚΟΚΚΩΡΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΚΟΡΕΤΣΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΚΟΝΤΟΓΙΑΝΝΗ ΕΥΑΝΘΙΑ • ΚΟΝΤΟΛΑΙΜΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ • ΚΟΡΔΑ ΖΕΤΑ • ΚΟΥΚΟΥΛΑΚΗ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΟΥΤΣΙΟΥΜΠΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΚΟΥΨΙΔΑ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΚΥΠΡΑΙΟΥ ΧΡΙΣΤΙΝΑ • ΛΑΖΑΡΙΔΗΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ • ΛΑΖΟΣ ΑΣΗΜΑΚΗΣ • ΛΕΝΤΑ ΓΕΩΡΓΙΑ • ΛΕΟΝΤΑΡΙΔΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΛΙΑΚΟΣ ΛΟΥΚΑΣ • ΛΟΥΚΑΣ ΘΕΟΦΑΝΗΣ • ΛΟΥΛΟΥΔΑΚΗΣ ΘΕΟΔΩΡΟΣ • ΜΑΝΙΑΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΜΑΡΓΑΡΩΝΗ ΙΩΑΝΝΑ • ΜΑΣΒΟΥΛΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΣΟΦΙΑ • ΜΠΑΡΟΥΤΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΜΠΕΛΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΜΠΟΝΑΤΣΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΜΠΟΥΛΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΠΡΑΒΟΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΜΥΛΩΝΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΞΗΡΟΣ ΣΤΑΥΡΟΣ • ΞΥΓΚΑΚΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ • ΞΥΔΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΟΝΟΠΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΟΡΦΑΝΙΔΗΣ ΠΕΡΙΚΛΗΣ • ΠΑΓΚΡΑΚΙΩΤΗΣ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ • ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΠΑΠΑΓΙΑΝΝΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΠΑΠΑΖΩΤΟΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΓΙΩΡΓΟΣ • ΠΑΣΠΑΛΙΑΡΗΣ ΚΩΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΑΣΧΑΛΗΣ ΒΑΛΙΑΝΟΣ • ΠΑΣΧΑΛΗΣ ΜΠΑΜΠΗΣ • ΠΑΥΛΙΔΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΠΕΠΕΡΑ ΘΩΜΗ • ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΔΙΟΝΥΣΙΟΣ • ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΙΑΛΟΓΛΟΥ ΛΑΖΑΡΟΣ • ΠΙΠΠΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ • ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΠΛΑΚΑΚΗΣ ΠΕΤΡΟΣ • ΠΟΘΗΤΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ • ΠΟΥΛΑΚΙΔΑ ΟΥΡΑΝΙΑ • ΠΡΙΝΤΖΟΥ ΑΡΤΕΜΙΣΙΑ • ΠΡΩΤΟΨΑΛΤΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΡΑΠΤΟΥ ΜΑΡΙΑ • ΡΟΥΣΣΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΡΟΥΣΣΟΥ ΚΥΡΙΑΚΟΥΛΑ • ΣΑΓΑΝΗΣ ΠΑΥΛΟΣ • ΣΑΜΠΑΝΗ ΧΡΥΣΑ • ΣΕΡΙΑΤΟΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ • ΣΤΑΥΡΙΑΝΟΥ ΠΛΟΥΜΗ • ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΣΟΦΙΑ • ΣΤΡΑΤΑΚΗ ΕΥΑΓΓΕΛΙΑ • ΤΣΙΑΛΛΑΣ ΝΙΚΟΣ • ΤΟΜΠΟΥΛΟΓΛΟΥ ΑΙΚΑΤΕΡΙΝΗ • ΤΣΑΛΜΑΝΟΓΛΟΥ ΑΘΑΝΑΣΙΑ • ΤΣΙΑΓΚΑ ΑΘΗΝΑ • ΤΣΟΜΗ ΜΑΡΙΑ • ΤΣΩΝΟΣ ΝΕΚΤΑΡΙΟΣ • ΦΩΛΙΑ ΑΙΜΙΛΙΑ • ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ

ΚΗ ΓΙΩΤΑ • ΜΗΤΡΑΚΗ ΣΟΦΙΑ • ΜΥΛΩΝΙΔΟΥ ΕΛΕΝΗ • ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΠΕΡΙΚΛΗΣ • ΠΑΓΚΡΑΚΙΩΤΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ • ΠΑΠΑΡΟΥΠΑΣ ΠΕΠΕΡΑ ΘΩΜΗ • ΠΕΤΡΟΠΟΥΛΟΣ ΕΙΟΣ • ΠΙΣΙΜΙΣΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ • ΠΙΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ • ΡΑΠΤΟΥ ΜΑΡΙΑ • ΡΙΑΝΟΥ ΠΛΟΥΜΗ • ΣΤΟΓΙΑΝΝΟΥ ΙΑΓΚΑ ΑΘΗΝΑ • ΤΣΟΜΗ ΜΑΡΙΑ • ΝΙΚΟΛΑΟΣ • ΧΑΤΖΗΙΩΑΚΕΙΜΙΔΟΥ ΑΝΝΗΣ • ΑΔΕΛΦΙΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ • ΑΝΤΩΝΕΤΣΗΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ • ΡΗΣ ΑΛΕΚΟΣ • ΑΡΓΥΡΟΠΟΥΛΟΥ ΙΩ ΙΩΑΝΝΗΣ • ΓΑΡΓΑΝΟΥΡΑΚΗΣ ΖΗΣ ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ • ΔΑΡΔΑΜΑΝΗ ΗΤΡΙΟΣ • ΔΙΑΛΥΝΑΣ ΜΑΝΩΛΗΣ ΑΓΙΩΤΗΣ • ΘΕΟΔΩΡΙΔΗΣ ΗΛΙΑΣ • ΚΑΝΔΑΝΟΛΕΩΝ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ • ΚΑΡΒΕΛΑ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ • ΚΑΡΡΑΣ



Ιερά Οδός 96-104, 104 47 Αθήνα
Τηλ. 210 3499200, Fax: 210 3473404
e-mail: ppaebe@petropoulos.com
<http://www.petropoulos.com>